



# מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ

## דוח תקופתי לשנת 2022

פרק א' - תיאור עסקי החברה לשנה שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022  
פרק ב' - דוח הדירקטוריון על מצב ענייני החברה  
פרק ג' - דוחות כספיים שנתיים  
פרק ד' - פרטים נוספים על החברה

למועד הדוח החברה הינה תאגיד קטן, כמשמעות מונח זה בתקנה 5 לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), תש"ל-1970 ("תקנות הדוחות"). בהתאם להחלטת דירקטוריון החברה, החברה בחרה לאמץ את כל ההקלות המנויות בתקנה 5 לתקנות הדוחות, ובכלל זה: (א) ביטול החובה לפרסם דוח על הבקרה הפנימית ודוח רואה החשבון המבקר על הבקרה הפנימית; (ב) העלאת סף המהותיות בקשר עם צירוף הערכת שווי מהותית ל-20%; (ג) העלאת סף הצירוף של דוחות חברות כלולות מהותיות לדוחות ביניים ל-40%; ו-(ד) דיווח על בסיס מתכונת דיווח של תאגיד קטן פטור (חצי שנתי), החל מתקופת הדיווח שהתחילה ביום 1 בינואר 2021. כמו-כן, החל מיום 6 במאי 2021, משויכות מניות החברה למדד ת"א טק-עילית. דירקטוריון החברה אימץ את ההקלות המנויות בתקנות 3 ו-5 לתקנות ניירות ערך (דוחות תאגיד שמניותו כלולות במדד ת"א טק-עילית), תשע"ו-2016.

# פרק א' - תיאור עסקי החברה

## תוכן עניינים

3.....	חלק ראשון - כללי	1.
6.....	חלק שני - תיאור ההתפתחות הכללית של עסקי החברה	2.
6.....	2.1 פעילות החברה ותיאור התפתחות עסקיה	
6.....	2.2 חברות בת	
6.....	2.3 תחום הפעילות של החברה	
8.....	2.4 השקעות בהון החברה ועסקאות במניותיה	
8.....	2.5 חלוקת דיבידנדים	
9.....	חלק שלישי – מידע אחר	3.
9.....	3.1 מידע כספי לגבי תחום הפעילות של החברה	
9.....	3.2 סביבה כללית והשפעת גורמים חיצוניים על פעילות החברה	
14.....	חלק רביעי - תיאור עסקי החברה לפי תחום הפעילות	4.
14.....	4.1 תחום פיתוח וייצור מדפסות תלת מימדיות וחומרי הדפסה	
19.....	4.2 מוצרים ושירותים	
25.....	4.3 פילוח הכנסות מוצרים ושירותים	
25.....	4.4 מוצרים חדשים	
25.....	4.5 לקוחות	
27.....	4.6 שיווק והפצה	
27.....	4.7 צבר הזמנות	
28.....	4.8 תחרות	
31.....	4.9 עונתיות	
31.....	4.10 כושר ייצור	
31.....	4.11 רכוש קבוע, מקרקעין ומתקנים	
31.....	4.12 מחקר ופיתוח	
34.....	4.13 נכסים לא מוחשיים	
38.....	4.14 הון אנושי	
39.....	4.15 חומרי גלם וספקים	
41.....	4.16 הון חוזר	
41.....	4.17 השקעות	
41.....	4.18 מימון	
42.....	4.19 מיסוי	
42.....	4.20 סיכונים סביבתיים ודרכי ניהולם	
42.....	4.21 מגבלות ופיקוח על פעילות החברה	
43.....	4.22 הסכמי שיתוף פעולה	
43.....	4.23 הליכים משפטיים	
44.....	4.24 יעדים ואסטרטגיה עסקית	
44.....	4.25 מידע כספי לגבי אזורים גאוגרפיים	
45.....	4.26 דיון בגורמי סיכון	

בדוח זה כללה החברה מידע צופה פני העתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך. מידע זה הינו מידע בלתי ודאי לגבי העתיד, המבוסס על מידע הקיים בחברה במועד הדוח, וכן על הערכות של החברה לגבי העתיד לקרות בשווקים בהם היא פועלת או עתידה לפעול, הערכות לגבי ההתפתחות הכלכלית והעסקית בשווקים בהם פועלת החברה או עתידה לפעול וכוונותיה בהתבסס על הערכות האמורות. ההתפתחויות בפועל, וכפועל יוצא מכך - התוצאות בפועל שינבעו מפעילות החברה עשויות להיות שונות, ואף באופן מהותי, מתוצאות הפעילות המוערכות בהתבסס על המידע הקיים בידי החברה במועד הכנת הדוח ("מידע צופה פני עתיד").

מידע צופה פני עתיד אינו מהווה עובדה מוכחת, והוא מבוסס על הערכתה הסובייקטיבית של הנהלת החברה בלבד, אשר הסתמכה בהנחותיה, בין השאר, על ניתוח מידע כללי שהיה בפניה במועד עריכת דוח זה, ובכללו, פרסומים ציבוריים, מחקרים וסקרים, אשר לא ניתנה בהם התחייבות לנכונותו או שלמותו של המידע הכלול בהם, ונכונותו לא נבחנה על-ידי הנהלת החברה באופן עצמאי.

מידע צופה פני עתיד בדוח זה יזוהה באמירה מפורשת המציינת, כי מדובר במידע צופה פני עתיד, תוך ציון העובדות והנתונים העיקריים ששימשו בסיס למידע וכן הגורמים העיקריים שלהערכת החברה עשויים להביא לכך שמידע צופה פני עתיד לא יתממש או יתממש באופן השונה מהותית מהמצופה. אי התממשות המידע צופה פני עתיד או התממשותו באופן שונה עשוי לנבוע, בין היתר, מהתפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים החיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, ו/או מהתממשות איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 4.26 להלן.

להלן מילון למונחים מקצועיים ואחרים בהם נעשה שימוש במסגרת הדוח :

הדוח התקופתי לשנת 2022 ;	"הדוח"
הדוחות הכספיים המאוחדים של החברה ליום 31 בדצמבר 2022 ;	"הדוחות הכספיים לשנת 2022"
הדוח החצי שנתי של החברה ליום 30 ביוני 2022, שפורסם ביום 18 באוגוסט 2022 (אסמכתא מספר : 2022-01-105589) ;	"הדוח החצי שנתי"
מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ ולפי העניין, יחד עם חברות הבת של החברה ;	"החברה"
תשקיף להשלמה של הנפקה ראשונה לציבור ותשקיף מדף, שפורסם על-ידי החברה ביום 22 בפברואר 2021 (אסמכתא מספר : 2021-01-020868) כפי שתוקן ביום 23 בפברואר 2021 (אסמכתא מספר : 2021-01-021450) ;	"התשקיף" או "תשקיף החברה"
Massivit 3D Inc. - חברה בת בבעלות מלאה (100%) של החברה המאוגדת לפי חוקי מדינת דלאוור, ארה"ב ("Massivit Inc.") ;	"חברות בת"
Massivit 3D Europe BV - חברה בת בבעלות מלאה (100%) של החברה, המאוגדת לפי חוקי מדינת בלגיה ("Massivit Europe") ;	"חוק החברות"
חוק החברות, תשנ"ט-1999 ;	"חוק המו"פ"
חוק לעידוד מחקר, פיתוח וחדשנות טכנולוגית בתעשייה, תשמ"ד-1984 ;	"חוק ניירות ערך"
חוק ניירות ערך, תשכ"ח-1968 ;	"מניות רגילות"
מניות רגילות בנות 0.01 ש"ח ערך נקוב כל אחת של החברה ;	"מועד פרסום הדוח"
28 במרץ 2023 או מועד סמוך לו, לפי העניין ;	"מועד הדוח"
31 בדצמבר 2022 ;	"תקופת הדוח"
תקופה של שנים עשר חודשים, שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022 ;	"מדפסות החברה"
מדפסת 1800 - 2 ראשי הדפסה, מדפסת 1800 - 1 ראש הדפסה, מדפסת PRO 1800, מדפסת 1500, מדפסת 5000, MAX5000, מדפסת 10000 ו-G10000 ;	"מדפסת 1800 - 2 ראשי הדפסה"
Massivit 1800 2 Print Head. מכונת הדפוס הראשונה שיוצרה על-ידי החברה. המדפסת כוללת 2 ראשי הדפסה, אשר מאפשרים תפוקה גבוהה וזאת כיוון שניתן להדפיס 2 דגמים באותו זמן. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.1 להלן ;	"מדפסת 1800 - ראש הדפסה אחד"
Massivit 1800 1 Print Head. המדפסת כוללת ראש הדפסה אחד. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.1 להלן ;	"מדפסת PRO 1800"
Massivit 1800 Pro. המדפסת כוללת 2 ראשי הדפסה ובנוסף, מדפסת זו מאפשרת להדפיס ברזולוציות משתנות. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.1 להלן ;	"מדפסת 1500"
Massivit 1500. המדפסת כוללת ראש הדפסה אחד. מדפסת זו נועדה להיות ממוקמת במיקומים בהם גובה התקרה נמוך. נכון למועד פרסום הדוח, החברה אינה מייצרת את מדפסת 1500.	"מדפסת 5000"
Massivit 5000 ו-MAX5000 דומות למדפסת 1800 אך מאפשרות בחירה בשימוש בשני חומרי הדפסה (במדפסת 1800 יש לבחור חומר הדפסה אחד בו ניתן לעשות שימוש), מודי (Mode) הדפסה נוספים ותוכנה מתקדמת AI לאבטחת איכות ההדפסה. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.2 להלן ;	"מדפסת 10000"
Massivit G10000 ו-10000. מדפסות ייחודיות השייכות למשפחת מדפסות מסוג CIM. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.3 להלן ;	"משפחת מדפסות GDP"
מדפסת 1800, מדפסת PRO 1800, מדפסת 1500 ומדפסת 5000 ;	

- "CIM" Cast In Motion 3D Printing Process (יציקה בתנועה). תהליך הדפסה חדשני שפיתחה החברה למדפסת 10000. תהליך זה מאפשר שימוש בשני חומרי הדפסה במקביל ושליטה בכמות חומרי הגלם בהם נעשה שימוש;
- "CIM 500" משפחה של חומרי יציקה על בסיס אפוקסי וחומרי מילוי נוספים, שעוברים הקשחה תוך כדי הדפסה בתוך מדפסת 10000 ומשמש כתבנית לחומרים המרוכבים. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ז] להלן;
- "CIM 600" חומר יציקה בדומה ל-CIM 500, אך עמיד לטמפרטורה גבוהה יותר (כ-150 מעלות צלזיוס) או לחילופין, בעל תכונות מכאניות אחרות, המצוי בשלבי פיתוח. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ח] להלן;
- או "חומרי ההדפסה" "Dimengel" החומר בו נעשה שימוש במדפסות החברה שהינו גיל (חומר נוזל בצמיגות גבוהה הדומה למשחה), היינו חומר פלסטי על בסיס אקרילי המתקשח (מתפלמר) בחשיפה לאור UV. לפרטים אודות חומרי ההדפסה שפיתחה החברה, ראו סעיף 4.2.1.4 להלן;
- "Dimengel 20" חומר הדפסה מעכב בעירה בהתאם לסטנדרט אמריקאי 94UL, שנועד לתעשיות בהם נדרשת מעכבי בעירה (לדוגמא קרונוט של רכבת). לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ג] להלן;
- "Dimengel 90" חומר הדפסה בצבע אפור, שעלותו נמוכה. זהו מוצר לוואו קוסט שנועד להתחרות בחומרים קיימים זולים. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ב] להלן;
- "Dimengel 100" חומר הדפסה בצבע לבן שנועד להדפסה ליישומים כלליים. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.7 [א] להלן;
- "Dimengel 300" חומר הדפסה שקוף, המשמש למודלים בהם נדרשת שקיפות להדגמת חלקים הנמצאים בתוך העצם התלת מימדי. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ד] להלן;
- "Dimengel 400" חומר הדפסה בצבע אפור, בעל עמידות גבוהה לנגיפה ועמידות מוגברת לטמפרטורה של כ-70 מעלות צלזיוס. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ה] להלן;
- "Dimengel WB" חומר הדפסה ייחודי שנשבר ומתפרק לרסיסים במים (Water Breakable) ומיועד בעיקר למדפסות 10000 ו-MAX5000. לפרטים, ראו סעיף 4.2.1.4 [ו] להלן;
- "Disruptive Technology" 'טכנולוגיה משבשת' היא מונח שמקורו בעולם הטכנולוגיה ומתאר חדשנות אשר מובילה ליצירת שוק חדש ובמשך הזמן גורמת לשיבוש של השוק הקיים (המסורתי) עד להפיכת הקטגוריה החדשה לדומיננטית תוך דחיקתה והחלפתה של הקטגוריה המסורתית;
- "FDM" Fused Filament Modelling או Fused Deposition Modelling Fabrication, שיטת הדפסה אשר על-פיה, חוט פלסטיק מועבר דרך ראש הדפסה מחומם שמתוך את החומר הפלסטי ומוציא חוט דקיק המצייר שכבה אחר שכבה, בדומה ל"דבק חם". בשיטה זו, ראש ההדפסה או המשטח זזים מצד לצד ומאפשרים למדפסת להדפיס את הצורה המבוקשת, כאשר הפלסטיק המומס מתייבש באוויר הפתוח או באמצעות מאווררים;
- "FRP" או "חומרים מרוכבים" Fiber-reinforced plastic. תוצר ייצור המשלב פולימרים המחוזקים בסיבים (בדרך כלל זכוכית, פחמן וכיוצא בזה). ידוע גם בשם "חומרים מרוכבים". השימוש ושילוב של "אפוקסי" וסיבי זכוכית מוכר בשם "פיברגלס". כמו-כן שילוב של "אפוקסי" וסיבי פחמן מוכר בשם "קרבון";

<p>- GDP”</p> <p>אשר פותחה על-ידי החברה, ולמיטב ידיעת החברה נמצאת בשימוש במדפסות החברה בלבד. טכנולוגיית ה-GDP מאפשרת הדפסה של אובייקטים תלת מימדיים במהירות גבוהה לעומת המתחרים. טכנולוגיה זו משתמשת בגיל בשונה מטכנולוגיות אחרות המשתמשות במוצקים או נוזלים;</p> <p>- LED”</p> <p>טכנולוגיית תאורה המשמשת, בין היתר, ליצירת אור UV המקשיח חומרים המודפסים באמצעות מדפסות תלת מימד בצורה של גיל);</p> <p>- UV”</p> <p>אור אולטרה-סגול המשמש להקשחת חומר ההדפסה בו עושה שימוש המדפסת.</p>	<p>”GDP”</p> <p>”LED”</p> <p>”UV”</p>
--	---------------------------------------

**2. חלק שני - תיאור ההתפתחות הכללית של עסקי החברה**

**2.1 פעילות החברה ותיאור התפתחות עסקיה**

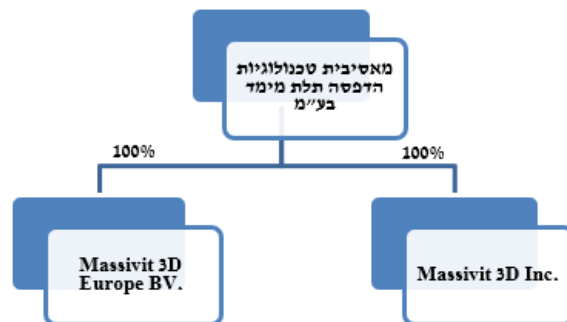
החברה התאגדה בישראל בחודש מאי 2013, כחברה פרטית לפי חוק החברות, בשם ביג גימיקארט בע"מ על-ידי ה"ה גרשון מילר, משה אוזן ואיגור יעקובוב. בחודש נובמבר 2014, החברה שינתה את שמה לשמה הנוכחי.

בחודש פברואר בשנת 2021, הפכה החברה לחברה ציבורית, כהגדרת מונח זה בחוק החברות, עת מניותיה נרשמו למסחר בבורסה.

החל ממועד הקמתה ונכון למועד פרסום הדוח, החברה פועלת בתחום פיתוח, ייצור ומכירת מדפסות המיועדות להדפסת גופים תלת-מימדיים גדולים, ובמחקר, פיתוח ומכירה של חומרי הדפסה ייעודיים המיועדים לשימוש במדפסות החברה.

**2.2 חברות בת**

למועד הדוח, החברה פועלת בארה"ב באמצעות Massivit Inc, ובאירופה, באמצעות חברת Massivit Europe. פעילותן של חברות הבת החלה במהלך החציון השני לשנת 2021.



**2.3 תחום הפעילות של החברה**

החל ממועד הקמתה ונכון למועד פרסום הדוח, החברה פועלת בתחום פיתוח, ייצור ומכירת מדפסות המיועדות להדפסת גופים תלת מימדיים גדולים, ובמחקר, פיתוח ומכירה של חומרי הדפסה ייעודיים המיועדים לשימוש במדפסות החברה.

החברה הוקמה על מנת לתת מענה לשלושה חסמים מרכזיים בתחום מדפסות

התלת מימדיות: (1) מהירות (כיום זמן הדפסה של תוצרים תלת מימדיים ארוך מאד); (2) גודל (הקושי ביכולת להדפיס תוצרים גדולים); ו-(3) שימוש בחומרי גלם בעלי תכונות מכאניות חזקות ועדיפות.

להערכת החברה, פיתוחי החברה מקנים למדפסות החברה יתרון על פני המדפסות הקיימות בשוק המאפשרים להן להדפיס במהירות הגבוהה ממדפסות אחרות בשוק, להדפיס תוצרים גדולים יותר והכל תוך שימוש ממוקד ויעיל בחומרי גלם שכמעט ואינם מתבזבזים. כמו-כן, התוצר הסופי של מדפסות החברה מוכן באופן מיידי לשימוש.

החברה מפתחת, מייצרת ומשווקת מספר דגמים של מדפסות המיועדות להדפסת תוצרים תלת מימדיים גדולים.

משפחת מדפסות GDP עושה שימוש בטכנולוגיית GDP ייחודית המזריקה חומר גיל פלסטי על בסיס אקרילי, אשר הינו פיתוח ייחודי של החברה, המתקשה (מתפלמר) בחשיפה לאור אולטרה סגול (UV).

בין היתר, הטכנולוגיה מאפשרת להדפיס תוצר סופי חלול ובכך מאפשרת ייצור גופים תלת מימדיים גדולים במהירות, יעילות, וללא צורך בפעולות נוספות לאחר ההדפסה בטרם השימוש בתוצר.

משפחת מדפסות GDP בעלת יכולת הדפסת גופים תלת מימדיים גדולים מאד. למיטב ידיעת החברה, ככלל, מדפסות התלת מימדיות בעולם עושות שימוש בנוזלים או במוצקים. החברה עושה שימוש ייחודי בחומרים משחתיים בצמיגות גבוהה מאד, בדומה לצמיגות של גיל. החומרים אותם פיתחה החברה, מסייעים למדפסות החברה לפרוץ את מחסום המהירות, שכן מחד ההדפסה בגיל מהירה יותר מהדפסה מחומרים מוצקים, ומאידך פילמור הגיל (הקשחתו באמצעות חשיפה לאור UV) מהיר יותר משיטות הייבוש הנדרשות בטכנולוגיית הדפסה בנוזלים או מוצקים.

בנוסף, השימוש בגיל הייחודי ופילמורו המהיר, מאפשר למדפסות החברה להדפיס מוצרים בקווים אופקיים, ולא רק אנכיים (היינו, שכבה לצד שכבה ולא רק שכבה מעל שכבה) ובכך עשויה טכנולוגיית החברה להיחשב כטכנולוגיה משבשת - Disruptive Technology, שכן באמצעותה ניתן להדפיס מוצרים חלולים ללא הצורך בהדפסת תמיכות/קלונסאות נוספות למוצר במסגרת תהליך ההדפסה - בעוד טכנולוגיות הדפסה אחרות משתמשות בתמיכות לצורך הדפסת המודל, דבר המייקר את עלות ההדפסה, את זמן ההדפסה ויוצר פסולת רבה.

החברה פיתחה מערכת פילמור UV בצורה של טבעת חכמה וייחודית, מבוססת LED אשר ביחס אליה רשמה החברה פטנט, המייצרת פילמור אחיד ועוצמתי, זאת על מנת לייצר הקשייה אחידה של חומר הגלם. המערכת שפותחה מבוססת אלגוריתמים, שמתאימה את עוצמת המנורה לגאומטריית הדפסה.

לפרטים, נוספים אודות מוצרי החברה, ראו סעיף 4.2 להלן.

נכון למועד פרסום הדוח, החברה פונה לשווקים תעשייתיים, כגון תעשיית הרכב, תעשיית הספנות (סירות, יאכטות), תעשיית הרכבות וכן תעשיית הפרסום. בנוסף מייצרת את מוצריה לתעשיית הבניה, תעשיית הרהיטים ועוד, שווקים בהם קיים צורך להדפסת תוצרים תלת מימדיים גדולים. למיטב ידיעת החברה, עד לתחילת פעילות החברה, מדפסות תלת מימד הדפיסו מודלים גדולים (לדוגמה פגוש של רכב) במשך ימים ושבועות, ובעזרת מדפסות החברה ניתן להדפיס אלמנטים

גדולים מאד במשך זמן של שעות בודדות בלבד. לפרטים נוספים, אודות התחרות בתחום, ראו סעיף 4.8 לדוח.

למועד פרסום הדוח, פועלת החברה למכירת מוצרים קיימים וכן לפיתוח מדפסות וחומרי הדפסה ייעודים נוספים. למועד פרסום הדוח, נרשמו על-ידי החברה פטנטים במשרדי פטנטים במקומות שונים בעולם, כמפורט בסעיף 4.13 להלן וכן הגישה החברה בקשות נוספות לרישום פטנטים ברחבי העולם, אשר נמצאות בהליכי רישום שונים.

במהלך חודש מאי 2022 השיקה החברה את מדפסת 10000 במהלך השתתפותה בתערוכת JEC World בפריז שבצרפת, ובחודש אוגוסט 2022, זכתה מדפסת 10000 בתחרות החדשנות של ארגון IBEX.<sup>1</sup> לפרטים נוספים, ראו סעיף ב' לחלק א' של הדוח החצי שנתי ודיווח מיידי של החברה מיום 23 באוקטובר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-128560).

השקת מדפסת מאסיבית 10000 כאמור הינה בהמשך לביצוע מבדקי (בטא) אצל שני לקוחות כמפורט להלן בהמשך. בחודש דצמבר 2021 התקשרה החברה בהסכם שיתוף פעולה אסטרטגי עם כנפית בע"מ ("כנפית"), לביצוע מבדקי לקוח (ראו דיווח מיידי שפרסמה החברה ביום 28 בדצמבר 2021, אסמכתא מספר: 2021-01-185760); בחודש מרץ 2022 התקשרה החברה עם לקוח בארה"ב (Lyons), בהסכם לביצוע מבדקי לקוח בארה"ב אשר בסיומם רכש הלקוח את המדפסת. עם כנפית התהליך לא התקדם לכדי רכישת המדפסת, וזאת בשל הצורך בהתאמות ייחודיות לכנפית.

אחת ההזמנות המקדמיות למאסיבית 10000 התגבשה לכדי מכירה מסחרית ראשונה של מדפסת מאסיבית 10000 לחברת Novation Tech האיטלקית, חברה מובילה וחדשנית לייצור חלקים מקרבון ומחומרים מרוכבים, בין היתר לתעשיית הרכב העולמית.

בתקופת הדוח מכרה החברה 29 מדפסות, מתוכן 24 מדפסות GDP ו-5 מדפסות 10000. לפרטים אודות חלוקת המכירות הגיאוגרפית, ראו ביאור 19 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

#### 2.4 השקעות בהון החברה ועסקאות במניותיה

למיטב ידיעת החברה, החל מיום 1 בינואר 2021 ועד למועד פרסום הדוח, לא בוצעו כל השקעות בהון החברה ו/או עסקאות מהותיות במניותיה מחוץ לבורסה על-ידי בעלי עניין בחברה.

לפרטים אודות השקעות בהון החברה ועסקאות במניותיה בחודשים שלפני רישום מניותיה למסחר מכוח התשקיף, ראו סעיפים 3.2 ו-3.4 בפרק 3 בתשקיף.

#### 2.5 חלוקת דיבידנדים

החברה לא חילקה דיבידנדים לבעלי מניותיה ממועד התאגדותה ועד למועד פרסום הדוח. נכון למועד פרסום הדוח, החברה לא אימצה מדיניות חלוקת דיבידנד ואין לחברה 'רווחים', כהגדרת המונח בחוק החברות, הניתנים לחלוקה.

<sup>1</sup> IBEX ("The International Boatbuilders' Exhibition and Conference") Innovation Awards Program; "Boatbuilding Methods and Materials" category.

3.1. מידע כספי לגבי תחום הפעילות של החברה

להלן פילוח נתונים כספיים לימים 31 בדצמבר 2021 ו-2022 על בסיס הדוחות הכספיים המאוחדים (באלפי דולר) של החברה:

השנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	השנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	הסעיף
8,494	12,155	סה"כ הכנסות
4,393	5,687	עלות הכנסות ממכירות ושירותים
4,101	6,468	רווח גולמי
5,223	8,210	הוצאות מכירה ושיווק
5,442	7,704	הוצאות מחקר ופיתוח
2,769	3,766	הוצאות הנהלה וכלליות
9,333	13,212	הפסד תפעולי
657	129	הכנסות מימון
2,735	1,414	הוצאות מימון
2,078	1,285	סה"כ הוצאות מימון, נטו
11,411	14,497	הפסד מפעילות רגילות
10	24	התאמות הנובעות מתרגום דוחות כספיים של פעילויות חוץ
11,421	14,521	הפסד כולל לשנה
54,969	42,110	סך נכסים
7,351	7,387	סך התחייבויות
47,618	34,723	סך ההון

\* למידע כספי נוסף, ראו הדוחות הכספיים לשנת 2022 המצורפים בפרק ג' לדוח. להסברים, אודות ההתפתחויות שחלו בנתונים המופיעים בטבלה לעיל ולניתוח תוצאות תחום הפעילות, ראו הסברי הדירקטוריון על מצב ענייני החברה ליום 31 בדצמבר 2022 המצורפים בפרק ב' (דוח הדירקטוריון על מצב ענייני החברה) לדוח.

3.2. סביבה כללית והשפעת גורמים חיצוניים על פעילות החברה

3.2.1. להלן יתוארו מגמות, אירועים והתפתחויות בסביבה המקרו כלכלית של החברה שיש להם או עשויה להיות להם השפעה מהותית על התוצאות העסקיות או ההתפתחויות בחברה או בתחום פעילותה:

3.2.1.1. שווקי המטרה של החברה

החברה רואה הזדמנות שוק משמעותית ב-2 פלחי שוק הצומחים במהירות גבוהה, כדלקמן:

א. **שוק ההדפסה בתלת מימד** - הדפסה בתלת מימד היא שם כולל למספר שיטות ייצור דיגיטליות המאופיינות בהוספת חומר במיקומים מסוימים, שכבה אחר שכבה, לפי קובץ שנוצר בעזרת תוכנת עיצוב ממוחשבת.

למיטב ידיעת החברה, תחילתו של שוק זה בשנות השמונים המוקדמות. במחצית הראשונה של העשור האחרון חווה שוק זה תנופה משמעותית, אך מגמת הצמיחה התמתנה במחצית השנייה של עשור זה.

בין יתרונותיה הבולטים של ההדפסה בתלת מימד נמנים היכולת לייצר חלקים מסובכים, קיצור זמן ועלויות פיתוח מוצרים, ייצור מקומי לפי דרישה, צמצום מלאים, הימנעות מייצור פסולת בתהליך הייצור וכיוצא בזה. הדפסה בתלת מימד הפכה לשיטה מקובלת בתעשיות כגון הרכב, ספנות, תעופה, תעשיות ביטחוניות, רפואה, ארכיטקטורה ובנייה, אנרגיה ומוצרי צריכה למיניהם. השוק כולל מגוון רחב של סוגי מדפסות השונות בטכנולוגיה, גודל, חומרים וכדומה.

למיטב ידיעת החברה, לפי פרסומים,<sup>2</sup> גודלו של שוק זה צפוי לגדול לכ-37 מיליארד דולר בשנת 2026. החברה מעריכה, כי מתוך שוק זה, הדפוס התלת מימדי בפורמט גדול מאד (הרלוונטי לחברה) עשוי להוות בין 15%-20% מכלל השוק.

מוצרי החברה הפונים לשוק זה הינם משפחת מדפסות GDP. במהלך רבעון 1 של שנת 2021 הושקה מדפסת 5000 ובין היתר באמצעותה, מרחיבה החברה את פעילותה בשווקים אלה.

לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.2.1.2 לדוח.

בנוסף, השיקה החברה שני חומרים המיועדים למשפחת מדפסות GDP: Dimengel 20 ו-Dimengel 300.

**ב. שוק חומרים מרוכבים** - למיטב ידיעת החברה, תחילת שוק החומרים המרוכבים המודרניים היא בשנות השלושים של המאה שעברה, אולם השוק צבר תאוצה משמעותית רק בעשורים האחרונים. בשל חוזקם הרב ומשקלם הקל אומצו החומרים המרוכבים לראשונה בתעשיות התעופה והחלל. עם השנים וההתקדמות הטכנולוגית, החלו שימושים בחומרים מרוכבים גם בתעשיות נוספות כגון תחבורה, ספנות, בנייה, צינורות, אלקטרוניקה (כיסויי מכונות ועוד), תחנות רוח לאנרגיה ומוצרי הצריכה השונים. חומרים מרוכבים עדיפים על פני חומרים אחרים אולם לאור עלות הייצור הגבוהה השימוש בהם נעשה באופן סלקטיבי.

צורתם הגאומטרית של מוצרים וחלקים העשויים מחומרים מרוכבים נקבעת ככלל על-ידי תבנית ייעודית. צוואר הבקבוק העיקרי בתהליכי ייצור חלקים מחומרים מרוכבים הוא תהליך ייצור התבניות. למרות התקדמות טכנולוגית בתחום החומרים - שיטות ייצור החלקים המוגמרים ויותר מכך, ייצור התבניות לחומרים מרוכבים, נותרו בעיקרם תהליכים אנלוגיים, ידניים ועתירי עבודה. שיטת ייצור התבניות המקובלת מונה מספר רב של תהליכים ושילבים ידניים.

להערכת החברה, מדפסת 10000 נותנת מענה לצורך ייצור התבניות ומקצרת משמעותית את הזמן הדרוש לייצור התבניות, כמו גם את העבודה הכרוכה בכך.

למיטב ידיעת החברה, גודלו של שוק החומרים המרוכבים הוערך בשנת 2021 בכ-100 מיליארד דולר. על-פי הערכות, שוק זה צפוי לגדול לכ-141 מיליארד דולר בשנת 2025. בהתאם לשיעור הצמיחה השנתי של כל שוק החומרים המרוכבים.<sup>3</sup> על בסיס הערכת החברה את חלקו של שוק התבניות מסך שוק

<https://wohlersassociates.com/>

[https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/composite-market-200051282.html?gclid=CjwKCAjw8sCRBhA6EiwA6\\_IF4TfqYIPLuYNdoRE\\_fSASbXTvvOEFhNYw8B8w3h1B7iApWMg9vwwpeRoCIVIOAvD\\_BwE](https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/composite-market-200051282.html?gclid=CjwKCAjw8sCRBhA6EiwA6_IF4TfqYIPLuYNdoRE_fSASbXTvvOEFhNYw8B8w3h1B7iApWMg9vwwpeRoCIVIOAvD_BwE)

2  
3

החומרים המרוכבים, מדפסת 10000 עשויה לפנות לכ-15% -20% מהשוק.

יצוין, כי בשלב ההשקה של מאסיבית 10000 החברה קיבלה 28 הזמנות שאינן מחייבות, מתוכן סיפקה 5 מדפסות, והיא פועלת להעביר הזמנות כאמור להזמנות ביצוע. סיום שלב ההשקה והשלמת תהליך הבטא מאפשרים לחברה בין היתר, להרחיב את מאמצי המכירה של המאסיבית 10000 ולעבור למודל קבלת הזמנות מחייבות בלבד. ראו גם סעיף 4.2.1.3 להלן בעניין הזמנות (מתוך ההזמנות האמורות) הכוללות שיתופי פעולה למבדקי לקוח (Beta).

מוצרי החברה, הפונים לשוק זה, הינם מבוססי טכנולוגיית CIM.

החברה מתכננת להרחיב את סל מוצריה, המבוססים טכנולוגיית CIM, ולפתח מדפסות נוספות וחומרים נוספים, שייתנו מענה לצרכים ואתגרים הקיימים בשוק. לפרטים, אודות יעדים ואסטרטגיה של החברה, ראו סעיף 4.24 להלן.

**כוונות ויעדי החברה, כמפורט בסעיף זה לעיל, הינם בגדר כוונות ויעדים כלליים, הכוללים מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על מידע הקיים בחברה במועד פרסום הדוח. לחברה אין כל ודאות לגבי יכולתה לממש את החזון ולהשיג את היעדים האמורים. יעדים ואסטרטגיה הינם מטבעם עניינים שלחברה, באשר היא, אין שליטה עליהם. כך גם על התחזיות וההנחות שבבסיס יעדים ואסטרטגיה אלו. לפיכך, הנתונים המובאים לעיל בעניין זה, שהינם כאמור בגדר הערכות בלבד, עשויים להשתנות על-פי צרכי החברה וסביבתה החיצונית וכן עשויים שלא להתממש, כולם או בחלקם, או להתממש באופן שונה (ואף שונה מהותית) מכפי שהוערך, כתוצאה מגורמים שונים, לרבות התממשות איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 4.26 להלן.**

#### 3.2.1.2. פיתוח וייצור של מוצרים מתחרים

פעילותה של החברה מושפעת מתחרות בתחום הפיתוח והשיווק של מוצרים מתחרים במוצרי החברה, בטכנולוגיות הדפסה תלת מימדיות אחרות. לחברה אין יכולת להשפיע על כניסת מתחרים חדשים לשוק ו/או על המשך התפתחותם של מתחרים קיימים. לפרטים נוספים, אודות התחרות בתחום הפעילות, ראו סעיף 4.8 להלן.

#### 3.2.1.3. תעשייה 4.0

מונח זה מייצג את המהפכה התעשייתית הבאה של תפיסה ארגונית לניהול מפעלים ותהליכים תעשייתיים באופן חכם ומודרני תוך יכולות תקשורת וממשקים של מכונות ייצור בתעשייה. החברה סבורה, כי מדפסות החברה מתאימות לסטנדרט חדש זה.

#### 3.2.1.4. השפעות המצב הכלכלי בעולם ובישראל

הכלכלה העולמית חוותה בתקופות הדוח טלטלה משמעותית, החל ממשבר הקורונה, אשר בין היתר בא לידי ביטוי בשיבושים בשרשראות האספקה העולמיות ובהתייקרות מחירי הובלה, מלחמת רוסיה-אוקראינה, שהובילה בין היתר להתייקרות במחירי האנרגיה, והתפתחותו של משבר כלכלי הבא לידי ביטוי, בין היתר, בעליית האינפלציה.

על מנת לרסן את האינפלציה העולה, נקטו בנקים מרכזיים בעולם, לרבות בנק ישראל, במדיניות מוניטרית במסגרתה הועלתה הריבית מספר פעמים במהלך תקופת הדיווח ולאחריה. העליה בשיעורי האינפלציה והעלאת הריביות כאמור הובילו ומובילות, ככלל, להאטה בכלכלה, להידוק תקציבי ובד בבד, נרשמת מגמת האטה בשוקי ההון, הן בישראל והן בעולם, אשר הובילה לירידה בשוויין של חברות נסחרות רבות והמקשה על יכולותן של חברות לבצע גיוסי הון ו/או חוב, ו/או מחמירה את תנאיהם, לצורך המשך התפתחותן ו/או מימוש האסטרטגיה העסקית שלהן.

לפרטים אודות השפעות שינויים במצב הכלכלי בעולם ובישראל על פעילות החברה, ראו סעיף 4.26 לדוח.

#### 3.2.1.5. מגפת הקורונה

החל מהרבעון הראשון של שנת 2020, פוקד את העולם אירוע בעל השלכות מאקרו כלכליות של התפשטות מגפת הקורונה ("המגפה"). עקב כך, ננקטו בישראל כמו במרבית מדינות העולם אמצעים שונים לצמצום החשיפה למגפה. בשנת 2021 כחלק מהשפעות מגפת הקורונה חוותה החברה קשיים בשרשרת ההצטיידות ברכיבים המשמשים לייצור מדפסות, כאשר חלק מספקיה של החברה, מהם היא רוכשת חומרי גלם המשמשים לייצור חומרי הדפסה, חוו מחסורים משמעותיים, בין היתר בשל הביקוש הגבוה אליהם עקב שימוש באותם חומרים כחלק מאמצעי המיגון כנגד מגפת הקורונה. חומרי גלם אלו חיוניים לפעילותה של החברה בשל הרכבם הכימי הייחודי, ובשל העובדה כי חומרים תחליפיים, בעלי הרכבים כימיים שונים, מצריכים התאמה טכנולוגית לצורך שמירה על איכות מוצרי החברה. בתקופת הדוח ועד למועד פרסומו, ניכרת בישראל (כמו גם במרבית מדינות העולם) ירידה בהשפעות התחלואה מהמגפה והמשק חזר לשגרת פעילות מלאה, ובהתאם השפעות המגפה במהלך תקופת הדוח על החברה היו נמוכות. ראו גם סעיף 4.26 להלן.

#### 3.2.1.6. בינה מלאכותית (AI)

מגמת ה-AI הינה מגמה פופולארית מאד בתחומים רבים ותופסת תאוצה רבה במגוון פעילויות. כך גם במדפסות החברה, אשר פיתחה מערכת AI המונחית מצלמה ואלגוריתמים

תוכנתיים, המסוגלים לבצע בדיקות איכות ובקרה על עבודות ההדפסה ועושה בקרת איכות הדפסה מתמדת. עובדה זו מאפשרת לחסוך בכוח האדם הנדרש לפקח על עבודות ההדפסה, הנעשות באופן אוטומטי כמעט לחלוטין.

#### 3.2.1.7. תנודות בשערי חליפין

למועד פרסום הדוח, החברה פועלת ומייצרת בישראל ובהתאם, חלק ניכר מהוצאותיה הינו בש"ח. מנגד, מטבע הדיווח של החברה הינו דולר. כמו-כן, חלק ניכר מרכישת חומרי הגלם וממכירות מוצריה של החברה מתבצע במט"ח. להערכת החברה, לתנודתיות בשערי החליפין של המטבעות במדינות מהן החברה רוכשת חומרי גלם ולמדינות בהן החברה מבצעת מכירות (בעיקר דולר ואירו), עשויה להיות השפעה על תוצאותיה הכספיות.

בתקופת הדוח חלה תנודתיות מהותית בשערי המטבעות העיקריים בהם פועלת החברה, ש"ח דולר ואירו, כאשר ליום 3 בינואר 2022 עמד שער הדולר על כ-3.09 ש"ח ולמועד הדוח עמד שער הדולר על כ-3.52 ש"ח.

לפרטים נוספים אודות התנודות בשערי חליפין והשפעתן על החברה, ראו ביאור 12.ב לדוחות הכספיים לשנת 2022.

#### 3.2.1.8. זהות ישראלית

מכירת מוצרי החברה במדינות שונות, עשויה להיות מושפעת ממעמדה הבינלאומי של ישראל. בעוד שבמקרים רבים הזהות הישראלית יכולה לשמש כמקדם מכירות, וזאת לאור מעמדה של ישראל כמרכז ידע וטכנולוגיה בכלל, ובתחום הדפוס הדיגיטלי ודפוס התלת מימד בפרט, במקרים אחרים הזהות הישראלית יכולה להוות חיסרון ואף לסכל עסקאות אפשריות, כתגובה לאירועים פוליטיים-מדיניים של מדינת ישראל.

למועד הדוח וכחלק מנירמול יחסי מדינת ישראל עם מדינות המפרץ, מינתה החברה מפיץ למוצרי החברה באזור זה.

#### 3.2.1.9. מצב ביטחוני

להחמרה במצב הביטחוני בישראל עשויה להיות השפעה על יכולת הייצור של החברה בכלל ועל יכולת הייצור של חומר ההדפסה בפרט, וזאת בין היתר כיוון שייצור חומר ההדפסה על-ידי קבלן משנה מתבצע באזור עוטף עזה. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.15.2 להלן.

כמו-כן, להחמרה במצב הביטחוני במקומות שונים בעולם, עשויה להיות השפעה על החברה.

המשבר בין רוסיה לאוקראינה, שהתפתח במהלך שנת 2022 לכדי עימות צבאי ופלישת הצבא הרוסי לשטח אוקראינה, עשוי להתרחב לאזורים נוספים בעולם. כמו כן, למשבר האמור השלכות כלכליות עקיפות, לרבות עולמיות, אשר טרם התבררו במלואן, והוא עשוי להשפיע על תקציבי לקוחות פוטנציאליים,

בין שפועלים באזורי המשבר ו/או שהכנסותיהם נובעות מלקוחות באזורים אלו, ובין כתוצאה מזהירות כלכלית שתינקט על-ידי לקוחות פוטנציאליים עד להתבהרות השלכות המשבר. התפשטות המשבר לאזורים נוספים עשויה לגרום האטה בפעילות הכלכלית הגלובלית, וישנו חשש לפגיעה ביכולת ההצטיידות של החברה בחומרי גלם החיוניים לפעילותה בשל הרכבם הכימי הייחודי, או בעיכובים בזמני אספקתם.

כמו כן, כאמור בסעיף 3.2.1.1 [ב] לעיל, החלפת חומר גלם באופן שאינו תואם את הרכבו הכימי של חומר הגלם המקורי, עשויה להשפיע על יכולת החברה לייצר את מוצריה ו/או לחייבה בביצוע התאמות טכנולוגיות. כמו-כן, התמשכות המשבר או התפשטותו למדינות נוספות עשויים לפגוע ביכולתה של החברה לשווק את מוצריה במדינות היעד.

#### 4. חלק רביעי - תיאור עסקי החברה לפי תחום הפעילות

##### 4.1. תחום פיתוח וייצור מדפסות תלת מימדיות וחומרי הדפסה

###### 4.1.1. מבנה תחום הפעילות והשינויים החלים בו

טכנולוגיית הדפסת התלת מימד הינה טכנולוגיה דיגיטלית אשר מטבעה הינה יעילה, מהירה, קלה לשימוש, איכותית, ואף בעלת פוטנציאל להיות זולה מהאמצעים המסורתיים ליצירת מודלים ומוצרים שונים. באמצעות טכנולוגיה זו, ניתן לייצר מודלים, אבות טיפוס, חלקים, וכן לבצע שינויים בעיצובו של התוצר הסופי, כל זאת בעלות זולה יחסית לשיטות המסורתיות, באופן מהיר בהרבה, וללא תלות באנשי מקצוע ייחודיים. ייצור בשיטת ההדפסה עושה שימוש אך ורק בחומר הגלם הנדרש ומייצר פחות פסולת.

יתרה מכך, טכנולוגיית הדפסת התלת מימד מאפשרת יצירה של חלקים, אשר יורכבו לבסוף לתוצר סופי מושלם, ללא עבודת גילוף ו/או פיסול ידנית וללא צורך בהמתנה ו/או איתור של חלקים כאלו ואחרים.

משפחת מדפסות GDP ייחודית ביכולתה להדפיס גופים גיאומטריים חלולים, ובכך מסייעת בחסכון בזמן, פסולת מיותרת וזמן עיבוד לאחר ההדפסה.

מדפסת 10000 נועדה לשנות תהליכי ייצור בשוק ה-FRP – למיטב ידיעת החברה, תהליכי ייצור FRP נותרו בלא שינוי משמעותי במשך עשרות שנים, ומסתמכים באופן כמעט בלעדי על בעלי מלאכה מומחים המייצרים את הדגמים בצורה ידנית וכרסום בעיבוד שבבי (CNC), בתהליך אשר אורך זמן רב לייצור, מתאפיין בפחת גדול במיוחד של חומרי גלם ובעלויות ייצור גבוהות, במיוחד כאשר מדובר בייצור דגמים תלת מימדיים גדולים, מורכבים ומסובכים.

מדפסת 10000 וטכנולוגיית CIM, נועדו לתת מענה לצרכי השוק ולאפשר ייצור של תבניות ודגמים מורכבים מחומרים מרוכבים בצורה מהירה, יעילה, אמינה וזולה יותר מכפי שניתן לבצע בשיטות הידניות והחצי-אוטומטיות הקיימות כיום בשוק, וזאת ב-4 שלבים בלבד (במקום מספר רב של שלבים בשיטות המסורתיות). שינוי זה מאפשר הקטנת עלויות

ייצור וקיצור זמני ייצור בצורה משמעותית. להערכת החברה, שימוש בטכנולוגיית CIM עשויה לחסוך עלויות בייצור תבניות בשיעור של עד כ-80% בעלויות כוח אדם, עד כ-80% בזמן הייצור ועד כ-50% בעלויות חומרי הגלם המשמשים לייצור.

להלן פירוט 4 השלבים העיקריים בייצור תבניות באמצעות מוצרי החברה:

### Massivit 3D Disruptive Technology 4 STEPS



כמו-כן, בניגוד לעבודות הגילוף הנעשית בדרך כלל ידנית, באמצעות הדפסה תלת מימדית ניתן להפיק מוצרים שעוצבו בתוכנות מחשב דיגיטליות, ולייצר גופים זהים לחלוטין זה לזה. כיום, השימוש בטכנולוגיית ההדפסה התלת מימדית לתהליכי ייצור של חלקים סופיים, הפך נפוץ בשוקי ייצור רבים, לרבות בענפי ייצור כלי הרכב, ייצור רכיבי חשמל, כלים ומכשור רפואי, תעשיות החלל והתעופה, תחנות רוח לאנרגיה, אמצעי הגנה צבאיים, בידור, ענף האורתודנטיה ועוד.

#### 4.1.2. מגבלות, חקיקה, תקינה ואילוצים מיוחדים החלים על תחום הפעילות

ייצורם של חומרי ההדפסה המורכבים מכימיקלים שונים כפוף לקבלת היתרים ועמידה בדרישות המשרד להגנת הסביבה.

מעבדת הכימיה, אותה מפעילה החברה לצרכי פיתוח חומרי ההדפסה, פועלת על-פי היתר רעלים מהמשרד לאיכות הסביבה, ופעילות ייצור חומר ההדפסה מבוצעת הן במפעלי החברה והן במפעל חיצוני בעלי היתרים הנדרשים לפעילות מסוג זה (לפרטים, ראו סעיף 4.20.2 להלן). כמו-כן, לחברה רישיון עסק בהתאם לחוק רישוי עסקים, תשכ"ח-1968.

בהתאם לגיליון בטיחות בחומרים של חומר ההדפסה (Material Safety DataSheet - MSDS), חומר ההדפסה הינו חומר לא רעיל ולא דליק ועומד בתקנות התעופה המאפשר שילוח אווירי ללא מגבלות מיוחדות ובהתאם לכללים והרגולציה המקובלת בעולם לשילוח חומרים מסוגים אלו. מרכיבי חומר ההדפסה של החברה עומדים בדרישות REACH<sup>4</sup> של האיחוד האירופי (דרישות רגולטוריות) ודרישות TSCA<sup>5</sup> האמריקאיות, בכל הקשור לחומרים כימיים הנכנסים למדינות אלו. כמו-כן, למדפסות החברה יש תקן CE ו-UL<sup>6</sup>.

<sup>4</sup> REACH - Registration, Evaluation, Authorization and Restriction of Chemicals.

<sup>5</sup> TSCA - the Toxic Substances Control Act.

<sup>6</sup> מוצרים המיועדים ליצוא ישיר או עקיף למדינות האיחוד האירופי חייבים בסימון CE כהליך חוקי בכל המדינות החברות

למיטב ידיעת החברה, פרט לאמור לעיל, למועד פרסום הדוח תחום הפעילות אינו כפוף למגבלות, חקיקה, תקינה ואילוצים מיוחדים.

#### 4.1.3 שינויים בהיקף הפעילות בתחום וברווחיותו

כמתואר בסעיף 3.2.1.1 לעיל, תחום מדפסות התלת מימד מתאפיין בעשור האחרון בצמיחה מהירה. בהתאם, קיים גידול במספר השחקנים הפועלים בתחום מצד אחד וגידול במספר הלקוחות בעלי הצרכים הייחודיים מצד שני.

להערכת החברה, ריבוי השחקנים בשוק ההדפסה בתלת מימד עלול לגרום לשחיקה ברווחיות, בדומה לתחומים אחרים בהם קיימת תחרות מוגברת. עם זאת, גודלו של השוק ושיעורי הצמיחה בו, כמו גם יתרונותיהם היחסיים של מוצרי החברה (ראו סעיף 4.2 להלן), עשויים להוות מגמה מאזנת להשפעות התגברות התחרות. בשוק התבניות לחומרים מרוכבים מוצרי החברה הינם להערכתה מוצרים חדשניים, ובהתאם, ולאור גודל השוק והערכת החברה את הצרכים בו, החברה מעריכה כי קיים פוטנציאל התרחבות חדירה למוצרי החברה.

**הערכות החברה בסעיף זה הן בגדר "מידע צופה פני עתיד", כהגדרתו בחוק ניירות ערך, בין היתר, בשל היותן מבוססות על הנתונים הנוכחיים הקיימים בידיה, וכן, תלותה של החברה בגורמים שלישיים והמשך התפתחויות המגמה העולמית. ההערכות האמורות לעיל, עשויות שלא להתמש, במלואן ו/או בחלקן, או להתמש בצורה שונה, ואף שונה מהותית, מזו שנצפתה, כתוצאה מגורמים שונים, שאינם בשליטת החברה, בין היתר, בשל התממשות אי אלו מגורמי הסיכון הנזכרים בסעיף 4.260 לדוח.**

#### 4.1.4 התפתחויות בשווקים של תחום הפעילות, או שינויים במאפייני הלקוחות שלו

למיטב ידיעת החברה, שוק ההדפסה בתלת מימד מתפתח לכיוון הדפסות גדולות ומהירות יותר, כשמאידך רצון הלקוחות במדפסות בעלות כושר תפוקה גבוה של מוצרים חזקים וסופיים. עם זאת, החברה סבורה, כי שוק התבניות לחומרים מרוכבים הינו שוק שמרני יותר, אך בשוק זה הלקוחות מחפשים התאמה אישית (customization). לפיכך, החברה סבורה, כי מדפסת 10000 עשויה להביא ערך מוסף אל מול מכונות ה-CNC, המשולבות עם עבודות ידניות אינטנסיביות של שיוף. יצוין כי למיטב ידיעת החברה, חומר מרוכב המיועד למוצר הסופי ושעומד בתקנים המחמירים שנהוגים בתעשיות הרלוונטיות, אינו ניתן להדפסת תלת מימד, ולכן הדפסת תבניות עשוי להוות פתרון אלטרנטיבי.

**הערכות החברה בסעיף זה הן בגדר "מידע צופה פני עתיד", כהגדרתו בחוק ניירות ערך, בין היתר, בשל היותן מבוססות על הנתונים הנוכחיים הקיימים בידיה, וכן, תלותה של החברה בגורמים שלישיים והמשך התפתחויות המגמה העולמית ובכלל זה ההשפעה העולמית של מגפת הקורונה. ההערכות האמורות**

---

באיחוד וכן במדינות החברות באפ"ט"א (EFTA). ה-CE Mark הינו סימון על גבי מוצר המאשר את התאמתו לרגולציה ולדירקטיבות החלות עליו במדינות האיחוד האירופי. הסימון מעיד על-כך שהמוצר ממלא אחר כל הדרישות הבטיחותיות, הבריאותיות והסביבתיות כפי שהן מוגדרות בדירקטיבות האירופיות החלות עליו.

לעיל, עשויות שלא להתממש, במלואן ו/או בחלקן, או להתממש בצורה שונה, ואף שונה מהותית, מזו שנצפתה, כתוצאה מגורמים שונים, שאינם בשליטת החברה, ובין היתר, בשל התממשות אי אלו מגורמי הסיכון הנזכרים בסעיף 4.26 לדוח.

#### 4.1.5. שינויים טכנולוגיים שיש בהם כדי להשפיע מהותית על תחום הפעילות

מרבית תעשיית התבניות לייצור חומרים מרוכבים נעשית באמצעות גילוף וכרסום של חומרים שונים או התכה של חומרים שונים לתוך תבניות מוגדרות, באופן ידני או תוך שימוש במכונות המופעלות על-ידי מחשב. שיטה זו לוקה במספר חסרונות, כאשר העיקריים שבהם, הינם תלות באנשי מקצוע בעלי מיומנות טכנית-עיצובית גבוהה (מעצבים, חרטים, פסלים וכדומה), תלות במומחים טכנולוגיים להפעלת אמצעי המיכון השונים, משך הזמן שתהליך ההכנה לוקח וכן היעדר אפשרותם של היצרנים לשנות את עיצובו של התוצר הסופי או לבצע בו התאמות.

להערכת החברה, טכנולוגיית ה-CIM ומדפסת ה-10000 של החברה עשויות להוות טכנולוגיה משבשת (Disruptive Technology), אשר מאפשרת הדפסת תבניות בזמן קצר, תוך חיסכון זמני הכנת המאסטר (Plug) ועיבוד האובייקט המודפס. במסגרת כך, פותחו תוכנות ייחודיות, אשר מאפשרות קבלת תוצאות אופטימליות, תוך הוספת תמיכות חכמות וחלוקת האובייקט למספר אובייקטים הניתנים להדפסה, כל זאת תוך הדפסה בזמן קצר ובשימוש בחומרי הדפסה בכמות הקטנה ביותר. כמו-כן, פותחו חומרי הדפסה מתפלמרים ב-UV וקלים להסרה באמצעות טבילה במים. חומרי ההדפסה הינם בעלי תכונות מכאניות גבוהות. לפירוט נרחב אודות מוצרי החברה ראו סעיף 4.2 להלן.

#### 4.1.6. גורמי ההצלחה הקריטיים בתחום הפעילות והשינויים החלים בהם

להערכת החברה, להלן גורמי הצלחה העיקריים בתחומי פעילותה:

- [א] הקמת מערך שיווק והפצה יעיל ואסטרטגי במדינות שונות בעולם וכן מערך שירות יעיל;
- [ב] הצגת חדשנות טכנולוגית ביחס למתחרי החברה השונים;
- [ג] צוות פיתוח מנוסה בתכנון מערכות דיספלנאריות, אשר בעבר פיתח מכונות דפוס ברמת אמינות גבוהה;
- [ד] הידע והניסיון הנצבר בתחום הדפסת גופים תלת מימדיים בהיקפים גדולים, אמינות המדפסות, ורמות שירות ותמיכה גבוהים, הבונים תדמית ונאמנות לקוחות;
- [ה] הרחבת השווקים אשר עושים שימוש במוצרי החברה;
- [ו] גיוון המודל העסקי;
- [ז] הרחבת מגוון וסוגי חומרי ההדפסה שהחברה מייצרת;
- [ח] ייעול הייצור וההפצה של חומרי הגלם;
- [ט] המשך השקעה בפיתוח טכנולוגי ושימור היתרונות הטכנולוגיים;
- [י] שמירה וקידום מותג החברה;
- [יא] השקעה של מערכות חדשות, שיפורים בדורות הקיימים, ועדכוני

תוכנה רצופים ;

[יב] רמת שירות גבוהה לכל לקוח.

#### 4.1.7 שינויים במערך הספקים וחומרי הגלם לתחום הפעילות

החברה רוכשת את חומרי הגלם לחומר ההדפסה ואת רכיבי המדפסת ממספר מצומצם של ספקים ויצרנים בארץ ובחו"ל. חלק מחומרי הגלם והרכיבים האמורים הינם חומרי גלם ורכיבים ייחודיים במאפייניהם. שינויים במערך האספקה ו/או הייצור של חומרי הגלם או מוצרי החברה עשוי ליצור עיכוב בייצור המדפסת וחומרי ההדפסה עקב התאמות טכנולוגיות שיידרשו לרכיבים מתוצרת יצרנים אחרים.

לפרטים אודות עיכובים בשרשרת האספקה וההצטיידות, ראו סעיפים 4.15 ו-4.26 לדוח.

#### 4.1.8 מחסומי הכניסה והיציאה העיקריים של תחום הפעילות ושינויים החלים

בהם

##### **חסמי כניסה**

להערכת החברה, חסמי הכניסה העיקריים הינם :

[א] צורך בפיתוח ידע ותשתית טכנולוגית בתחום הפעילות ובשוק טכנולוגי עתיר פיתוחים מתחרים (הן ידע בתחום מדפסות תלת מימד, שהינן מכוונות מורכבות המשלבות ידע בתחומי המכאניקה, הפיסיקה, התוכנה, אלקטרוניקה וכימיה, והן ידע בתחום פיתוח חומרי הדפסה), אשר לצד הידע המקצועי מצריך השקעות הוניות משמעותיות על פני זמן ;

[ב] ככלל, תחום הפעילות מאופיין ברישום הגנות קנייניות אודות פיתוחים טכנולוגיים אשר עלולים להעלות הקושי לפעול בסביבה עתירת הגנות קנייניות של ממצאים אחרים ו/או טענות מצד גורמים שלישיים בדבר שימוש לא מורשה ;

[ג] הצורך בהקמת מערך מכירות ושירות יעיל, ממוקד ובעל מוניטין.

##### **חסמי יציאה**

להערכת החברה, חסמי היציאה העיקריים הינם התחייבויות חוזיות להמשך הענקת שירותים וחומרי הדפסה ללקוחות השונים.

#### 4.1.9 תחליפים למוצרי תחום הפעילות ושינויים החלים בהם

למיטב ידיעת החברה, עיקר המוצרים התחליפיים למוצרי החברה הינם גופים המייצרים אובייקטים תלת מימדיים גדולים באופן מסורתי, תוך שימוש במיכון מועט (אם בכלל). לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.8 להלן.

#### 4.1.10 מבנה התחרות בתחום והשינויים החלים בו

לפרטים נוספים אודות התחרות בתחום, ראו סעיף 4.8 להלן.

4.2.1 להלן פרטים נוספים אודות קבוצות המוצרים העיקריים של החברה

4.2.1.1 מדפסת 1800

בעזרת מדפסת זו ניתן לבנות גופים תלת מימדיים על-פי תכנון וקובץ בגודל הדפסה: גובה עד 1.8 מטר; רוחב עד 1.5 מטר; ובעומק של עד 1.2 מטר. יצוין, כי הטכנולוגיה המשמשת בבסיס המדפסת מאפשרת לחברה פיתוח של מדפסות בכל גודל, ואף גדולות יותר מהמדפסת הנוכחית, שתהיינה בעלות יכולת להדפסת מודלים תלת מימדיים בקנה מידה גדול יותר מהגודל שתואר לעיל. גודל המדפסת הנוכחית נקבע כאיזון בין צרכי השוק ובהתאם ליכולת ההובלה האווירית/ימית של המדפסת כיחידה אחת תוך שמירה על היכולת להדפיס דמות של אדם בגודל מלא. המכונה תוכננה שתוכל להיכנס למכולה, וכך לפשט את עלות ההובלה.

על-פי בדיקות פנימיות שערכה החברה, המדפסת מאפשרת הדפסה במהירות לינארית מקסימאלית של כ-1 מטר לשנייה בצירי X ו-Y, והדפסת אובייקט לגובה במהירות של עד 35 סנטימטר לשעה, מהירות המאפשרת הדפסת דמות של אדם בגודל מלא בכ-6 עד 8 שעות. להערכת החברה, בהדפסת מעטפת בגודל מטר מרובע ובעובי שכבה של 1 מ"מ נעשה שימוש בכ-1.1 ק"ג חומר הדפסה.

למדפסת מנוע/שני מנועי הדפסה והקשחה בעלי נחיר רחב באופן יחסי, המאפשרות הזרמה מהירה, מדויקת, ובנפח גבוה של מגוון רחב של חומרי הדפסה. מנועי ההדפסה מצוידים במערכות UV מובנות ומתקדמות, אשר פותחו על-ידי החברה, המאפשרות הקשחה מהירה של החומר המודפס, ממש בסמוך ליציאתו מהנחיר. למדפסת מחסנית בעלת קיבולת גבוהה של 19 ק"ג של חומר ההדפסה, המאפשרת הדפסה רציפה של אובייקט בגודל מלא.

בנוסף, למדפסת מערכת הפעלה ובקרה מבוססת תוכנה מתקדמת שפותחה על-ידי החברה ואשר, בין היתר, מאפשרת את השליטה בשני מנועי הדפסה, באופן שבו מנועי ההדפסה וההקשחה יכולים לפעול בנפרד זה מזה ומאפשרים הדפסה של שני אובייקטים שונים במקביל.

יצוין כי, בקבוצת המדפסות לעיל, קיימות שתי מדפסות נוספות, מדפסת 1800 עם ראש הדפסה אחד וכן מדפסת PRO 1800 שהיא גרסה מתקדמת של מדפסת 1800 עם 2 ראשי הדפסה. קבוצת מדפסות זו עושה שימוש בפטנט החברה, המאפשר רזולוציה משתנה, גמישה, מוגדרת מראש וכן מעבר בין רזולוציות.

4.2.1.2 מדפסת 5000

במהלך החציון הראשון של שנת 2021 סיימה החברה את פיתוחה והשקתה של מדפסת 5000. מדפסת 5000 דומה למדפסת 1800.

בעוד שבמדפסת 1800 יש לבחור חומר אחד לשימוש מבין חומרי ההדפסה השונים, מדפסת 5000 מאפשרת בחירה בשימוש בשני חומרי הדפסה. בעזרת מדפסת 5000, ניתן לייצר חלקים גדולים ומורכבים בתלת-מימד וכן לייצר אבות טיפוס בתחומי הרכב, הספנות, והרכבות על-פי תכנון וקובץ. המדפסת מאפשרת הדפסת אובייקט לגובה במהירות של עד 35 סנטימטר לשעה, מהירות המאפשרת הדפסת דמות של אדם בגודל מלא בכ-6 שעות. התוצרים של מדפסת 5000 נוצרים באופן מיידי במהלך תהליך ההדפסה, ומאפשרים ייצור חלקים מוכנים היישר מהמדפסת ללא צורך בפעולות נוספות.

מדפסת 5000 תומכת מצבי הדפסה וחומרי הדפסה שונים אשר מאפשרים לשפר את דרישות האיכות, המהימנות והמהירות וכן מציעה שתי רזולוציות הדפסה אשר יאפשרו הדפסה אופטימלית בהתאם לדרישות עובי השכבה והמהירות.

כמו-כן, מדפסת 5000 הינה מדויקת יותר ממדפסת 1800 ובכך משתלבת בהתפתחות עולם המוצרים המיועדים להדפסה מדויקת יותר. בחודש דצמבר 2022, קיבלה החברה הזמנה לרכישת מדפסות 5000 מחברת טויוטה (TOYOTA) ארה"ב. לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי של החברה מיום 25 בדצמבר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-122010).

במהלך המחצית השנייה של 2022 החברה השיקה את מדפסת MAX5000 אשר יכולה להדפיס גם עם Dimengel WB, ולהערכת החברה, במחצית השנייה של שנת 2023, היא תחל באספקת מדפסת MAX5000. לפרטים אודות מדפסת MAX5000, ראו דיווח מיידי של החברה מיום 13 בנובמבר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-108969).

#### 4.2.1.3. מדפסת 10000

מדפסת 10000 הינה מדפסת תלת מימדית ייחודית העושה שימוש בטכנולוגיית CIM המאפשרת הדפסת תבניות, כלי עזר לייצור ודגמים במידות גדולות לתעשיית ה-FRP, תבניות מורכבות, כלי עזר לייצור ועוד. החדשנות הפונקציונלית מתמקדת בהפחתה משמעותית של עלויות העבודה והייצור על-ידי צמצום העבודה הידנית הדרושה לצורך ייצור הדגמים, צמצום של 80% משלבי הייצור (4 שלבי ייצור במקום כ-19 שלבים בשיטות המסורתיות), צמצום רמת הכישורים והמומחיות הנדרשים מעובדים, זמני ההכשרה ועוד; שיפור דיוק הדירות הייצור ואמינותו; חיסכון בזמן ומשאבים – קיצור משך הפרויקטים, יכולת עבודה מסביב לשעון, בלא צורך בפיקוח, צמצום פחת חומרי גלם ועוד.

מדפסת 10000 כוללת מאפיינים ייחודיים, שפותחו על-ידי החברה, ביניהם: ראש הדפסה הדומה למדפסת 1800 (אך עמיד בטמפרטורת עבודה גבוהה) וראש יציקה.

ראש ההדפסה מדפיס 2 קירות תוחמים (בדומה לסנדוויץ') מחומר מיוחד, שמתפרק במגע עם מים Dimengel 50 WB, כמפורט בסעיף 4.2.1.4 [1] להלן, וראש היציקה שיוצק חומרי יציקה, לדוגמא CIM155, לתוך התבנית, שנוצרה כתוצאה מהדפסת הקירות.

בגמר ההדפסה טובלים את המודל במי ברז והקירות שהודפסו נופלים מעצמם, ולמעשה נשארת תבנית חזקה במיוחד העשויה מחומר CIM155, אשר הינו יעיל לשימוש בעבור תבניות לחומרים מרוכבים.

למדפסת תוכנה מתקדמת, הכוללת מערכת Visual Inspection המשמשת לבקרת איכות ההדפסה בזמן אמת; וכן תוכנת Slicer ייחודית, המבצעת חלוקה של הדגם המודפס לשכבות בעוביים שונים, תוך תכנון תמיכות חיצוניות על-פי הנדרש.

התבנית הנוצרת על-ידי מדפסת 10000 נועדה לשימוש חוזר רב פעמי בהתאם למאפייני התבנית ותהליכי הייצור.

בנוסף, פיתחה החברה את מדפסת G10000 המשלבת בין הטכנולוגיה של מדפסת 10000, לבין הטכנולוגיה של הדפסה בגיל (Gel Dispensing Printing – GDP). השילוב בין 2 הטכנולוגיות מאפשר להדפיס באמצעות המדפסת הזו חלקים סופיים וכן אבות טיפוס (prototypes) בצורה מהירה, ומקנה ללקוחות גמישות רבה באמצעות שימוש במדפסת אחת.

#### 4.2.1.4. חומר ההדפסה

חומרי ההדפסה בהם נעשה שימוש במדפסות החברה הינם פיתוחים ייחודיים ובלעדיים של החברה, המאפשרים, בין השאר, הדפסת חלקים אופקיים בדמות גגות ותקרות ללא תמיכה. חומרי ההדפסה הינם גיל פלסטי על בסיס אקרילי המתקשח בחשיפה לאור UV ונועדו לשימוש במדפסות החברה בלבד. אורך חיי המדף של חומרי ההדפסה הינו כ-18 חודשים. להלן פירוט אודות חומרי ההדפסה:

[א] Dimengel 100 - מהווה בסיס לכל צביעה ו/או גימור נדרש בהמשך. האובייקטים המודפסים חלולים, והחומר מעביר אור כך שניתן לבנות ממנו גם גופי תאורה בצורות ודגמים שונים;

[ב] Dimengel 90 – הינו נגזרת חסכונית של ה-Dimengel 100, המציע מגוון רחב של יישומים ואפשרויות גימור ללא תאורה;

[ג] Dimengel 20 FR – חומר הדפסה מעכב בעירה בהתאם לסטנדרט אמריקאי UL94V-0. עמידות בתקן אש מאפשרת שימוש במגוון יישומים גדול יותר היכן שהרגולציה דורשת זאת (לדוגמא קרונוט של רכבות);

[ד] Dimengel 300;

[ה] Dimengel 110 - דומה ל-Dimengel 100, אולם צמיגותו גבוהה יותר, דבר שמאפשר הדפסה יותר נקיה ומדויקת ביחד עם אופני הדפסה מגוונים יותר;

[ו] Dimengel 50 WB חומר הדפסה בצבע שנהב. חומר הדפסה זה הינו חומר העשוי מפוטופולימר וייחודיותו בכך שהוא "מתפרק" במים (Water Breakable). חומר זה מיועד להדפסת הקירות, אליהם יוצקים את התבנית, ומיועד למדפסת ממשפחת CIM בלבד. לאחר השלמת ההדפסה ויציקת התבנית, מבוצעת הטבלה של המוצר במי ברז, אשר גורמת לפירוק שכבות הקירות באופן פשוט, מהיר ויעיל, ללא צורך בהפעלת כוח פיזי על התבנית, אשר עשויה לגרום לפגיעה בתבנית עצמה. יתרון נוסף של חומר הדפסה זה הוא שאינו מתמוסס במים, אלא נשבר לחתיכות קטנות (לא מתמוסס במים) ולאחר ההטבלה ניתן לאסוף את החתיכות ולעשות שימוש חוזר במים. דבר זה הוא פתרון ידידותי לסביבה, אשר מונע שימוש בכימיקלים;

[ז] Dimengel 400 – אשר הינו בעל תכונות מכניות משופרות של חוזק, נוקשות ועמידות לפגיעה עוצמתית ולטמפרטורות גבוהות;

[ח] CIM 500;

[ט] CIM 600.

החברה ממשיכה לעסוק בפיתוח חומרי הדפסה נוספים בעלי תכונות מכאניות שונות, כגון: חומרים יותר גמישים, חומרים בגוונים שונים, חומרים עמידים לתנאי חוץ (Outdoor) ועוד. בנוסף, החברה מפתחת חומרי יציקה נוספים המיועדים לתבניות במדפסת 10000. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.12 להלן.

#### 4.2.1.5 טכניקת ההדפסה בתלת מימד החדשנית של החברה

השילוב, בין יכולות ההדפסה של מדפסות החברה, כמתואר לעיל, והתכונות הייחודיות של חומרי ההדפסה, אפשרו לחברה לפתח טכניקות הדפסה, המאפשרות הדפסה של המעטפת בלבד של האובייקט המודפס באופן שבו למדפסת יכולת הדפסה של גופים חלולים, לרבות חלקים משופעים, בלתי מאונכים ומאוזנים לחלוטין, וללא צורך בהדפסת או יצירת תמיכה, תכונה המאפשרת, בין היתר, חיסכון רב בחומר הגלם (לפרטים, אודות פטנטים שרשמה החברה והגישה בקשות לרישום בתחום "התמיכות החכמות", ראו סעיף 4.13.4 להלן). בנוסף, למדפסות החברה יכולת הדפסה של גופים אטומים (כך שאין סדקים ו/או מרווחים בין השכבות השונות), המאפשרת מילוי נזלים לתוך הגוף המודפס.

בנוסף, מדפסת 10000 עושה שימוש בטכנולוגיית CIM, שהינה טכנולוגיה ייחודית, המאפשרת לכל יצרני ומתכנני חלקים

ומוצרים לתעשיית ה-FRP הוזלה משמעותית של עלויות הייצור, התכנון והתפעול, תוך צמצום עלויות כוח האדם של היצרנים, אוטומציה של התהליכים, שיפור הדיוק והאמינות של הייצור וקיצור משמעותי בזמן האספקה ללקוחות. השימוש במדפסת 10000 מקצר את תהליך הייצור של התבניות בצורה משמעותית, ממספר שבועות, כפי שקיים היום בשיטות הייצור המסורתיות, למספר ימים ואף שעות, באופן שהינו אוטומטי כמעט לגמרי, הדיר, אמין ויעיל במיוחד. בתהליך הייצור החדש, יתבטל הצורך בייצור דגמי ה-Plug, בהם נעשה שימוש לצורך יצירת התבניות, וכתחליף תבוצע הדפסת מסגרת בטכנולוגיית CIM, לייצור התבנית בצורה מהירה, יעילה ופשוטה. תהליך ההדפסה נעשה בצורה הדרגתית, תוך כדי יציקת חומר המילוי ליצירת התבנית. שיטת ייצור זו מבטיחה, כי התבנית, המיוצרת במכונה, לא תכיל בועות וכיסי אוויר כלואים, אשר מחלישים את המבנה המכאני של התבנית ועשויים לפגוע בפני השטח והיכולת לעשות שימוש בתבנית לאחר הייצור. חומר היציקה, בו עושה שימוש החברה, הינו חומר אפוקסי עם תמהיל חומרי מילוי שכיחים מתעשיית ה-FRP, אשר מעניקים לחומר תכונות חוזק, אמינות והתנהגות טרמית אחידה לאורך כל התבנית.

יצוין, כי למיטב ידיעת החברה, הפתרונות הקיימים בשוק כיום, להדפסת גופים ו/או חלקים מאוזנים, כאמור לעיל (לדוגמה: הדפסת גליל עם תקרה), כוללים הדפסה של גוף מלא, הדפסה של עמודי תמיכה בתוך הגוף המודפס (המוסרים לאחר השלמת ההדפסה), והדפסה של גופים כשהם ממולאים בחומרים תומכים (כגון אבקות או נוזלים), המרוקנים מהאובייקט לאחר השלמת ההדפסה. כל הפתרונות, המתוארים לעיל, כרוכים בעלויות שימוש גבוהות בהרבה מעלויות ההדפסה במדפסת 10000 (בשל השימוש בחומרי התמיכה), בהדפסה איטית מהדפסה במדפסת 10000 (בשל זמן הדפסה של תמיכות ו/או זמן גימור של שבירה ו/או שאיבה של חומרי התמיכה, בעוד מדפסת 10000 מסוגלת להדפיס את התושבת/בסיס עליו עומדת התבנית), ולעיתים גם בתוצרים כבדים (בשל השימוש בחומר גלם רב). בנוסף, הפתרון, הקיים בשוק ליצירת תבניות מסוג זה, הינו ייצור ידני של התבניות על-ידי בעלי מלאכה בשילוב עם עבודת עיבוד שבבי במכונות CNC.

#### 4.2.2. תהליך ההפעלה

תהליך ההדפסה מתחיל בתכנון האובייקט המבוקש באמצעות תוכנות תלת מימד חיצוניות (תוכנות תכנון באמצעות מחשב – CAD/CAM, כגון: תוכנת Autocad של Autodesk או SolidWorks), המאפשרות תכנון ועיצוב של האובייקט המבוקש או שימוש בסריקה חיצונית של אובייקט דומה. תהליך יצירת הקובץ התלת מימדי של האובייקט, יכול שיתבצע במנותק לחלוטין מתהליך ההדפסה.

לאחר יצירת אובייקט התלת מימד החדש המבוקש, כאמור לעיל, הקובץ מועבר לשלב "קדם דפוס" ונשמר בפורמט מקובל בתעשייה הנקרא (STL

Standard Triangular Language). בשלב זה, הקובץ נבדק על-מנת לוודא שהגוף שתוכנן שלם ומתאים להדפסה. ככל שהגוף, המיועד להדפסה, נמצא גדול מהגודל המקסימלי שהמדפסת יכולה להדפיס, יהיה צורך לחלק את הגוף המבוקש לחלקים שונים, שיודפסו בנפרד ויורכבו לאחר השלמת תהליך ההדפסה. לאחר התאמת הקובץ להדפסה, הוא מעובד בתוכנה המכונה Smart, שפותחה על-ידי החברה והינה ייעודית למערכת ההדפסה של החברה. תוכנה זו פורסת את הקובץ התלת מימדי לשכבות השונות הנדרשות להדפסה ולמעשה מכינה את קובץ הוראות ההפעלה של המדפסת.

לאחר השלמת שלב ההכנה, המתואר לעיל, קובץ הנתונים מועבר דרך הרשת למחשב המדפסת, לצורך הדפסה של הגוף המבוקש.

בגמר ההדפסה המפעיל מוציא את הגוף המודפס, בקלות רבה, מהמדפסת, כאשר הוא שלם, גמור ומוכן לשימוש, וזאת בשל השימוש הייחודי של המדפסת בשולחן ואקום. לעיתים, וכתלות בייעוד הסופי של האובייקט המודפס, האובייקט יועבר לעבודות גימור, שעשויות לכלול ציפוי האובייקט בציפויים שונים, צביעה, החלקה, מילוי, או הדבקה של מספר גופים ליצירת גוף גדול עוד יותר.

#### 4.2.3. יישומי המערכת

למועד פרסום הדוח החברה מתמקדת בהדפסת מודלים עבור מגוון תעשיות, ופונה לשווקים תעשייתיים, כגון תעשיית הרכב, תעשיית הספנות (סירות, יאכטות), תעשיית הרכבות, תעשיית הפרסום וכן הדפסת אבות טיפוס ותוצרים תלת מימדיים בהתאמה אישית, כאמור בסעיף 2.3 לעיל.

#### 4.2.4. שירותי תמיכה ללקוחות החברה

בהתאם למודל העסקי בו פועלת החברה, בחברה קיים מערך שירות והתקנה, שמסייע ללקוחות החברה בתפעול השוטף של המדפסת. כמו-כן, המפיצים עימם התקשרה החברה, מוכשרים בהתקנת מדפסות החברה ומתן תמיכה טכנית ללקוחות שלהם מכרו את מוצרי החברה.

בעקבות מגפת הקורונה והמגבלות על פגישות פנים אל מול פנים, כמו גם מגבלות התנועה שנקבעו במדינות רבות ברחבי העולם, התפתחה המודעות בקרב לקוחות החברה השונים לאפשרויות ההתקנה ושירות מרחוק, אשר חוסכים את הצורך מנציגי החברה להגיע ולהתקין את מדפסות החברה באתרי לקוחות החברה ו/או את הצורך בשילוח טכנאים לאתר.

#### 4.2.5. שלבי הפיתוח של מוצרי החברה

למועד פרסום הדוח, הושלם פיתוחן של קבוצות מדפסות 1800, מדפסות 5000, ומדפסות 10000. החברה בוחנת המשך פיתוח של יכולות מתקדמות למדפסות כאמור ופיצ'רים (תכונות) נוספים או מוצרים משלימים להן.

בשנת 2023 מטרת החברה הינה להמשיך לעדכן, לשפר ולפתח את מוצריה על מנת לייצב ולחזק את מעמדה ויכולותיה בתחום פעילותה.

כמו-כן, בנוסף לחומרי ההדפסה המשמשים למועד פרסום הדוח את משפחות מדפסות החברה, פועלת החברה למועד פרסום הדוח לפיתוחם של חומרי הדפסה נוספים, בעלי תכונות מתקדמות, מסוג Dimengel WB 2 ו-CIM 600, כמפורט להלן, במטרה לשלבם בקבוצת מוצרי החברה

בעתיד :

שם המוצר	ייעוד המוצר	שלב הפיתוח נכון למועד פרסום הדוח	אבני הדרך הצפויות במהלך שנת 2023(*)	אומדן עלות פיתוח בשנת 2023 (אלפי דולר)
Dimengel WB 2	חומר הדפסה למדפסת 10000	שלבים ראשוניים של פיתוח המוצר	הוכחת היתכנות לטמפרטורה גבוהה יותר – עד לתום שנת 2023	כ-1,000**
CIM 600	חומר יציקה למדפסת 10000	אב טיפוס 1	אב טיפוס 1 - תכונות מכאניות מתקדמות – מחצית שנייה של שנת 2023	כ-1,000**

\* המועדים המפורטים הינם הערכות ראשוניות של הנהלת החברה והם עשויים להתממש בפועל (בין על-פי החלטת החברה ו/או גורמים בשליטתה ובין כתוצאה מגורמים שאינם בשליטתה), במהלך הרבעון או שני הרבעונים שלאחר המועד הנקוב כמועד המוערך להשלמתם של היעדים האמורים.

\*\* ו/או של כח האדם המוקצה ליעדי המחקר והפיתוח השונים ובהתאם אין ביכולתה להצביע על תקציב מוגדר לכל אחד ממוצריה.

התחזיות, המועדים, הסכומים, אבני הדרך, הערכות והנחות החברה כאמור לעיל, הינן מידע צופה פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על הערכות החברה בדבר יכולתה להתגבר על קשיים טכנולוגיים במחקר ופיתוח, קיומם של משאבים מספקים להמשך הפיתוח, ביצוע פעילות שיווק ומכירות ונכונות השוק לקלוט את מוצרי החברה, וכן בדבר התפתחויות ואירועים קיימים ועתידיים אשר מועד התרחשותם, אם בכלל, אינו ודאי ואינו בשליטתה של החברה. ההערכות האמורות לעיל עשויות שלא להתממש, במלואן ו/או בחלקן, או להתממש בצורה שונה, ואף שונה מהותית, מזו שנצפתה, כתוצאה מגורמים שונים שאינם בשליטת החברה, ובין היתר, בשל התממשות אי אלו מגורמי הסיכון הנזכרים בסעיף 0 לדוח.

#### 4.3 פילוח הכנסות מוצרים ושירותים

להלן פילוח הכנסות החברה בתחום פעילותה על-פי קבוצות מוצרים עיקריות :

לשנה שהסתיימה ביום 31.12.2021	לשנה שהסתיימה ביום 31.12.2021	לשנה שהסתיימה ביום 31.12.2022	לשנה שהסתיימה ביום 31.12.2022	
באחוזים	באלפי דולר	באחוזים	באלפי דולר	
90%	7,631	90%	10,996	מדפסות
10%	863	10%	1,159	חומרי הדפסה
100%	8,494	100%	12,155	סה"כ

#### 4.4 מוצרים חדשים

לפרטים אודות חומרי ההדפסה הייעודיים למדפסת 10000 שבפיתוח, ראו סעיפים 4.2.1.4 ו-4.2.5 לעיל.

#### 4.5 לקוחות

החברה מוכרת את מוצריה לשני סוגי לקוחות: מפיצים, המוכרים את המוצרים ללקוחות קצה מקומיים, וכן לקוחות קצה, באמצעות מכירה ישירה של החברה.

להלן פרטים אודות לקוחות הקצה העיקריים של החברה :

א. **חברות תעשייתיות** – חברות אלה משתמשות במדפסות לייצור אבות טיפוס מהירים וגדולי מימדים, כמו גם לייצור חלקים סופיים בהתאמה אישית. חברות אלה הן ברובן מתעשיית הרכב והספנות. השימוש במדפסות הוא להדפסת אבות טיפוס לחלקים חיצוניים, כגון: פגוש, מכסה מנוע ודלתות בעולם הרכב, חלקים לסיפון הסירה, וכדומה. כמו-כן, עושים הלקוחות שימוש במדפסות גם לחלקי פנים כמו לוחות שעונים, מערכות ישיבה וכדומה.

ב. **לשכת שירות להדפסה תלת מימדית** – בין לקוחותיה של החברה נמנות לשכות שירות להדפסה תלת מימדית. לשכות שירות לרוב משתמשות בכל טכנולוגיות ההדפסה התלת מימדית ומספקות חלקים מודפסים כשירות ללקוחותיהן. אי לכך, גם בלשכות השירות ניתן למצוא, לעיתים קרובות, הדפסת אבות טיפוס, דגמים סופיים לכמויות בודדות וכמו-כן גם יישומים אחרים, כמו: הדפסת תבניות וכלי ייצור אחרים, וייצור בהתאמה אישית.

ג. **בתי מלאכה לייצור תפאורות ובתי דפוס דיגיטליים** - בהתחשב בצרכיה של תעשיית הפרסום והפנאי, הן בגודל המודלים הנחוצים והן במהירות הייצור, נמנים בין לקוחות החברה בתי מלאכה לייצור תפאורות ובתי דפוס דיגיטליים רבים. עיקר השימוש במוצרי החברה בקרב לקוחות אלה הוא לטובת ייצור חלקים ייחודיים בהתאמה אישית לטובת פרסום תלת מימדי מסוגים שונים, נקודות רכישה, תפאורות למיניהן, מיצגים ואמצעי המחשה ועוד. החברה מעריכה כי השקת מדפסת 10000 תסייע לה בהתקשרות עם לקוחות נוספים בשווקים שונים.

4.5.1. ככלל, ההסכמים מול לקוחות החברה, כוללים, בין היתר, מחירים מוסכמים, אחריות מוצר ל-12 חודשים (על המדפסות ועל חומרי ההדפסה), הוראות הנוגעות לשמירה על זכויות הקניין הרוחני של החברה במוצרים ובתוכנות, המותקנות או הקשורות במוצרים, נהלי התקנה ותחזוקה, וכן הוראות בדבר שירותי תמיכה וטיפול במוצרים וזמני ודרכי אספקתם.

ככלל, תנאי התשלום בהסכמי המכירה עם הלקוחות, כוללים תשלום מקדמה בשיעור משתנה ותשלומים נוספים לפי אבני דרך, כאשר חלק מהתשלום מתקבל רק לאחר ביצוע בדיקות קבלה באתר הלקוח. במקרה שהלקוח מקבל מימון של חברת ליסינג מקומית או מבנק מקומי עיקר התשלום ממחיר המדפסת עשוי להיות רק לאחר משלוח המדפסת וקבלתה אצל הלקוח, כאשר היתרה משולמת לאחר ביצוע בדיקות קבלה של המערכת באתר הלקוח.

מעט לעת, במקרים מסוימים, החברה מאפשרת ללקוח לפרוס לתשלומים את יתרת הסכום אף לאחר ביצוע בדיקות הקבלה באתר הלקוח.

4.5.2. למועד פרסום הדוח, אין לחברה תלות באיזה מלקוחותיה. לאור העובדה, כי בדרך כלל מתקשרת החברה עם לקוחותיה למכירת מדפסת בודדת, אזי גם אם בשנה מסוימת לקוח אחד או יותר מהווים יותר מ-10% מהמכירות אין בכך כדי להעיד על תלות של החברה בלקוח בודד, אלא רק על היקף מכירותיה באותה השנה. יצוין, כי לאור העובדה כי מדפסות החברה פועלות רק עם חומרי ההדפסה, אזי גם לאחר מכירת מדפסות החברה ללקוחותיה, נמשך הקשר עם הלקוחות בכל הנוגע למכירת חומרי ההדפסה.

4.6 שיווק והפצה

4.6.1 פעילות השיווק, המכירה וההפצה של החברה מבוצעת הן באפיקי מכירה ישירים, באמצעות נציגי החברה, והן באמצעות מפיצים וסוכנים, עמם התקשרה החברה. נכון למועד פרסום הדוח החברה מוכרת את מדפסותיה במספר שווקים, הכוללים את ישראל, אמריקה (ארה"ב, קנדה ואמריקה הלטינית), אסיה פסיפיק ואירופה. לעניין זה, ראו גם ביאור 19 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

בתקופת הדוח, הפסיקה החברה את פעילותה בסין, בין היתר, בשל מגבלות שהוטלו על העסקים בסין בקשר עם התפשטות מגפת הקורונה. לצד זאת, החלה החברה לפעול ביפן וגייסה לשם כך מנהל מכירות מקומי.

4.6.2 כמו-כן, החברה מפעילה מרכזי הדגמה באתרי החברות בנות בבריסל, בלגיה ובאטלנטה, ארה"ב לצרכי שיווק. במרכזי ההדגמה מותקנות מדפסות החברה אשר משמשות להדגמה ללקוחות פוטנציאליים באזורים אלו.

4.6.3 למועד פרסום הדוח, החברה בוחנת מעת לעת שיתופי פעולה, בין עם צדדים שלישיים כמפיצים ובין שיתופי פעולה אחרים, עם חברות בינלאומיות, הפועלות בשווקי הפעילות של החברה, ואשר להערכת החברה התקשרות עימן עשויה לקדם את הפצת ו/או חדירת מוצרי החברה לשווקים קיימים ו/או חדשים. למועד פרסום הדוח, החברה אינה קשורה בהסכמי הפצה ו/או חדירה כאמור מהותיים.

במהלך חודש דצמבר 2021, הודיעה החברה ל-Mimaki Group ("מימאקי") על סיום ההתקשרות עימה, לאחר שההתקשרות כאמור לא הובילה להיקפי מכירות כמצופה. ההסכם הסתיים בסוף חודש מרץ 2022. לפרטים נוספים, אודות הסכם ההתקשרות עם מימאקי, ראו סעיף 6.14.30 [ב] לתשקיף.

4.7 צבר הזמנות

4.7.1 ליום 31 בדצמבר 2022, הייתה לחברה הזמנה 1 למדפסת מאסיבית 5000 (בהיקף כספי של כ-401 אלפי דולר) אשר הושלמה וסופקה עד למועד פרסום הדוח.

4.7.2 צבר הזמנות החברה ליום 31 בדצמבר 2021 אשר הסתכם לסך של כ-1,321 אלפי דולר, סופק במהלך תקופת הדוח (למעט הזמנה אחת בהיקף כספי של כ-420 אלפי דולר, שלא סופקה בשל קשיים כלכליים אליהם נקלע הרוכש).

להלן התפלגות צבר ההזמנות של מערכות החברה למועד פרסום הדוח (באלפי דולר):

תקופה	הכנסות צפויות מחוזים חתומים סמוך למועד פרסום הדוח	הכנסות צפויות מחוזים חתומים ליום 31 בדצמבר 2022
שנת 2022	-	-
רבעון ראשון 2023	400	401
רבעון שני 2023	-	-
רבעון שלישי 2023	-	-
רבעון רביעי 2023	-	-
סך הכול בשנת 2023	400	401

תקופה	הכנסות צפויות מחוזים חתומים סמוך למועד פרסום הדוח	הכנסות צפויות מחוזים חתומים ליום 31 בדצמבר 2022
שנת 2024	-	-
סה"כ	400	401

4.7.3. לפרטים נוספים, אודות מדיניות ההכרה בהכנסה של החברה, ראו ביאור 2 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

הערכות החברה, בדבר צבר ההזמנות ורכישת מדפסות החברה, הינן בבחינת "מידע צופה פני עתיד", כהגדרתו בחוק ניירות ערך. הערכות וציפיות החברה בנושא זה מתבססות על ניסיון העבר, על היכרות החברה עם השווקים בהם היא פועלת ועל הערכותיה, באשר להתפתחותה הכלכלית והעסקית. עם זאת, יתכן שציפיותיה ותחזיותיה כאמור לא יתמשו, בין היתר, בשל תלות בגורמים חיצוניים, שאינם בשליטת החברה, המצב הביטחוני והכלכלי של השווקים בעולם, שינויים מקרו-כלכליים, כמו גם התממשותם של אי אלו מגורמי הסיכון של החברה, המפורטים בסעיף 0 להלן.

תחרות 4.8

להלן פרטים, למיטב ידיעת החברה, אודות חברות עיקריות הפועלות בשוקי הפעילות של החברה ומתחרות על טווח הלקוחות הרלוונטי, הפועלות בטכנולוגיה השונה מטכנולוגיית GDP ו-CIM, בהן עושה החברה שימוש:

#### 4.8.1 תחרות למוצרי טכנולוגיית GDP

##### 4.8.1.1 חברות תלת מימד מתחרות בפורמט גדול

"Big Rep" – למיטב ידיעת החברה, חברה פרטית, אשר הוקמה בשנת 2014. החברה מתמחה בייצור של מדפסות תלת מימד בטכנולוגיית FDM, שאינה מוגנת עוד בפטנטים, המיועדות בעיקר לשימוש של משתמשים עסקיים (לא לשימוש תעשייתי). מהירות ההדפסה האיטית ונפח ההדפסה האפשרי מציב אותה להערכת החברה בשולי התחרות בעולמות אלו.

"Tractus3D" – למיטב ידיעת החברה, חברה הולנדית, המייצרת מדפסות תלת מימדיות למגוון תחומים וגדלים, ביחוד להדפסת גופים מאורכים, כגון: צורת צינור. הדפסה מאד איטית של גופים בגודל של מ-40 ס"מ ועד 210 ס"מ גובה וכל זאת על בסיס FDM. מערכות אלו משתמשות בטכנולוגיית הנעה הנקראת דלתא על בסיס שלוש זרועות המחייב גובה הרבה מעבר למכונה עצמה, ומשאיר תחום פעילות מצומצם.

"Stratasys Ltd." ("Stratasys") - למיטב ידיעת החברה, Stratasys הינה חברה ציבורית, הנסחרת ב-NASDAQ, אשר הוקמה בארה"ב בשנת 1989 ושהינה בעלת עניין בחברה מכוח החזקות. החברה הינה יצרנית של מדפסות תלת מימד ואביזרים נלווים, המיועדים לשוק התעשייתי ולשוק הביתי. החפיפה התחרותית בין Stratasys לבין החברה הינה בעיקר במדפסות בעלות נפח הדפסה גדול. בשנת 2012, התמזגה

Stratasys עם חברת Objet הישראלית - יצרנית מדפסות תלת מימד.

#### 4.8.1.2 הכנת מודלים תלת מימדיים בשיטות ידניות

כיום, ייצור ופיתוח של דגמים תלת מימדיים נעשה בחלק מהשוק באופן ידני תוך גילוף או הדבקה וריתוך של חומרי גלם שונים, כגון: מתכת, עץ, פיברגלס, קלקר, ופולימרים אחרים. הליכים אלו נעשים, בעיקרם, על-ידי אמנים, המיומנים ומוכשרים לעשות כן, ולעבוד עם חומרים מן הסוגים הללו, תוך הסתמכות על תמונה או תכנון כלשהו. הייצור נעשה פעמים רבות בשלבים רבים ותוך שימוש בכמה טכניקות בתהליך היצירה.

#### 4.8.1.3 מכונות עיבוד שבבי (CNC)

מכונת עיבוד שבבי הינה מכונה, אשר מחסירה באמצעות ראש מסתובב (בדומה למקדחה) מגוש חומר גלם כלשהו. למכונה זו נכנס גוש חומר גלם מלא והמכונה למעשה מגלפת החוצה אזורים לא רצויים, על מנת לקבל את הדגם הסופי. תהליך זה צורך זמן רב, מומחיות רבה בעבודת ההכנה, שימוש בכלים רבים, בזבוז חומר גלם ופסולת רבה, שיש להיפטר ממנה על-פי התקנות. טכנולוגיה זו נקראת טכנולוגיה מחסירה (SUBSTRUCTIVE). טכנולוגיה זו קיימת עשרות שנים ויתרונה בדיוקים, באיכות פני השטח ומגוון חומרי הגלם הניתנים לשימוש. כיום בעולם יש מיליוני מכונות CNC, כאשר מחיר המכונה נקבע לפי דיוקה, גודלה ומספר הצירים.

ישנן חברות רבות בשוק ה-CNC, לדוגמא: CINCINNATI, Inc, DMG MORI, BIESSE ועוד רבות.

למיטב ידיעת החברה, רוב חברות התלת מימד משתמשות בטכנולוגיות שונות מטכנולוגיות GDP ו-CIM, אשר החברה סבורה כי הן מתאפיינות באיטיות גדולה בייצור ומוגבלות גם בגודל הייצור התוצר.

להלן, למיטב ידיעת החברה, השוואת פרמטרים עיקריים בין החברות והשיטות לייצור:

תכונה*	מדפסת 1800	מדפסת 5000	BigRep	Tractus	Stratasys	עיבוד ידני	CNC
מהירות	גבוהה מאד	גבוהה מאד	נמוכה	נמוכה	נמוכה	נמוכה	נמוכה
גודל הדפסה	גדול מאד	גדול מאד	בינוני	בינוני	בינוני	גדול מאד	גדול מאד
טיב חומרי החדפסה	בינוני	גבוה	בינוני	מוגבל	גבוהה מאד	גבוהה	גבוהה מאד
תהליך לאחר הדפסה	נמוך מאד	נמוך מאד	נמוך	נמוך	גבוה	אין	אין
פסולת	כמעט ללא פסולת	כמעט ללא פסולת	גבוה	גבוה	בינונית	גבוהה מאד	גבוהה מאד

\* יצוין, כי למיטב ידיעת החברה, לחברות המתחרות המפורטות בטבלה לעיל ישנם מספר מוצרים, ולא מן ההכרח, כי כל התכונות המפורטות לעיל מאפיינות את כל מוצרי המתחרים.

#### 4.8.2 תחרות למוצרי טכנולוגיית CIM (מדפסת 10000)

4.8.2.1. מכונות עיבוד שבבי (CNC), ראו סעיף 4.8.1.3 לעיל.

4.8.2.2. **מכונות תלת מימד משולבות ראש עיבוד שבבי :**

קיימות היום בשוק מספר חברות שבאות מעולמות ה-CNC לדוגמת CMS ,BIESSE ,CINCINNATI Inc. Breton, ו-Thermwood. חברות אלה משתמשות בטכנולוגיית דומה ל-FDM. בתהליך הייצור שופכים חומר בעובי שכבה גדול מאד, בצורה לא מדויקת, איטית ויקרה. לצורך הגעה למידה הסופית ושיפור פני השטח יש צורך בעיבוד מסיבי של ההדפסה על-ידי מכונות עיבוד שבבי, תהליך שלוקח שעות או ימים רבים. חומר הגלם הינו תרמו פלסטי עמידותו בעבודה בחום נמוכה. מכונות אלו מייצרות מאסטר (PLUG) ולא את התבנית הסופית או ליישומים שאינם דורשים עבודה בחום.

שיטות הייצור המסורתיות, לייצור תבניות, אורכות זמן רב, דורשות משאבים כספיים רבים ויוצרות פחת גבוה במיוחד בשימוש בחומרי הגלם ומתבססות בצורה רבה על כישורים ייחודיים, גורמות לכך, שצרכי השוק אינם מקבלים את המענה הדרוש להם, וצמיחת השוק הפוטנציאלית, כמו-גם איכות החלקים המיוצרים בשוק, אינם מגיעים לכדי מיצוי הפוטנציאל והצרכים של הלקוחות. כמפורט לעיל, מדפסת 10000 וטכנולוגיית CIM נועדו לתת מענה לצרכי השוק ולאפשר ייצור של תבניות ודגמים מורכבים מחומרים מרוכבים בצורה מהירה, יעילה, אמינה וזולה יותר מכפי שניתן לבצע בשיטות הידניות והחצי-אוטומטיות הקיימות כיום בשוק (קיצור הליך ייצור תבנית ל-4 שלבים בלבד). השימוש, במדפסת 10000, יאפשר לקצר את תהליך הייצור של התבניות בצורה משמעותית, ממספר שבועות, בשיטות הייצור המסורתיות, למספר ימים ואף שעות, באופן שהינו אוטומטי כמעט לגמרי.

להלן, למיטב ידיעת החברה, השוואת עיקרי תכונות שיטות הייצור הקיימות למועד הדוח ושלהערכת החברה מתחרות בשיטת הייצור של מדפסת 10000 :

מכונה משולבת תלת מימד ו-CNC	CNC	עיבוד ידני	מדפסת 10000	תכונה
נמוכה	נמוכה מאד	נמוכה	גבוהה מאד	מהירות
גדול מאד	גדול מאד	גדול מאד	גדול	גודל הדפסה
נמוכה	גבוהה מאד	לא רלוונטי	גבוהה מאד	טיב חומרי הדפסה
בינוני	נמוכה	לא רלוונטי	בינוני	תהליך לאחר הדפסה
גבוהה	גבוהה מאד	גבוהה מאד	נמוכה מאד	כמות פסולת
גבוהה	גבוהה	נמוכה	בינוני	איכות פני שטח

#### 4.9. עונתיות

באופן מסורתי, לקוחות החברה נשענים על תקציבים שנתיים, שניצולם מתבצע, במרבית המקרים, ברבעון האחרון לשנת הכספים. בהתאמה, הרבעון הראשון לכל שנת כספים מאופיין, ככלל, בהיקף מכירות נמוך יותר מיתר הרבעונים.

להלן פירוט בדבר סך המכירות והתפלגות מכירות החברה בתחום הפעילות בפילוח חציוני לתקופה הנסקרת בדוח (באלפי דולר):

2021	2021	2022	2022	
שיעור מסך מכירות החברה	סך מכירות	שיעור מסך מכירות החברה	סך מכירות	
36%	3,033	34%	4,137	חציון 1
64%	5,461	66%	8,018	חציון 2

#### 4.10. כושר ייצור

להערכת החברה, בשים לב להיקפי פעילותה הקיימים והמוערכים בתקופה הקרובה, לא קיימת מגבלת ייצור של מוצריה על-ידי ספקיה העיקריים. יחד עם זאת, מגבלת ייצור ועמידת החברה בהתחייבויותיה לספק את מוצריה תלויים בקיומה של אספקה סדירה של רכיבי וחומרי הגלם של מוצריה, אשר בין היתר, מושפעים מנסיבות מקרו כלכליות. לפרטים, אודות קשיים ושינויים בשרשרת האספקה/ההצטיידות, ראו סעיף 4.26 לדוח.

#### 4.11. רכוש קבוע, מקרקעין ומתקנים

למועד פרסום הדוח, פעילות החברה מתבצעת ממשרדיה בלוד.

למועד פרסום הדוח, החברה שוכרת שטחי משרד, מפעל ומעבדות בשטח כולל של כ-2,100 מ"ר, בדמי שכירות כוללים של כ-117 אלפי ש"ח לחודש. כמו-כן, חברות בת של החברה בחו"ל שוכרות שטחים לצורך פעילותן בעלות חודשית לא מהותית.

לפרטים נוספים, ראו ביאור 8 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

#### 4.12. מחקר ופיתוח

##### 4.12.1. פעילות המחקר והפיתוח ותוצאותיה

החל ממועד הקמתה ונכון למועד פרסום הדוח, החברה עוסקת במחקר ופיתוח של מדפסות להדפסת גופים תלת מימדיים ושל חומרי הדפסה עבור מדפסות אלו. לפרטים נוספים, אודות מדפסות החברה וחומרי הדפסה ואודות שלבי הפיתוח, ראו סעיף 4.2 לעיל.

לפרטים בדבר מוצרים עיקריים, שמצויים בפיתוח נכון למועד פרסום

הדוח, ראו סעיף 4.2.6 לעיל.

לפרטים בדבר מצבת כוח האדם של החברה, לרבות בתחום מחקר ופיתוח, ראו סעיף 4.14.2 להלן.

#### 4.12.2. הוצאות מחקר ופיתוח

להערכת החברה, סך ההוצאות עבור מחקר ופיתוח בשנת 2023 יסתכמו בטווח של כ-6-7 מיליון דולר. מימון השקעת החברה במחקר ופיתוח בשנת 2023 צפוי שייעשה בעיקרו מתוך מקורותיה העצמאיים (הכוללים גם את תמורת ההנפקה שהושלמה במהלך חודש פברואר 2021).

#### 4.12.3. מענקי רשות החדשנות

4.12.3.1. בהתאם לתנאי מענקי רשות החדשנות, כפופים המענקים להוראות חוק המו"פ והתקנות שהותקנו מכוחו, כפי שיהיו מעת לעת, לתנאי המסלול במסגרתו הוענק מענקי רשות החדשנות, הכללים והנהלים שהותקנו מכוחם ותנאי אישור כל מענק של רשות החדשנות, כפי שנקבעו על-ידי ועדת המחקר של רשות החדשנות.

שם טכנולוגיה/ המוצר בגינו התקבל מענק רשות החדשנות	מענקים שהתקבלו בשנת 2022 (אלפי דולר)	סך המענקים שהתקבלו למועד פרסום הדוח כולל ריבית (אלפי דולר)	לוחות זמנים להשבת המענקים	תנאים עיקריים בעניין השבת המענקים
פיתוח מדפסת תלת ממדית בעלת מספר ראשי הדפסה	0	3,027	נכון לתום שנת 2022, החברה השיבה 1,418 אלפי דולר תשלום תמלוגים והיתרה להשבה עומדת על 1,609 אלפי דולר.	השבת המענקים תיעשה מתשלום תמלוגים בשיעור של 3%-5% מכלל מכירות והשירותים של החברה, בסכום שלא יעלה על 100% מסך המענקים שהתקבלו, בתוספת הצמדה לדולר וריבית ליבור, בהתאם לכללים החלים.
CIM	284	949	נכון לתום שנת 2022, החברה טרם החלה בהשבת תמלוגים. היתרה להשבה עומדת על 949 אלפי דולר.	

4.12.3.2. להלן פירוט המענקים שהתקבלו מרשות החדשנות (באלפי דולר):

בהתאם להוראות חוק המו"פ ותנאי מענקי רשות החדשנות, חלים על החברה איסורים ומגבלות שונים, בין היתר מגבלה על העברת הידע, הזכויות עליו ואת זכויות הייצור שיופקו מהמחקר והפיתוח ללא אישור ועדת המחקר של רשות החדשנות, התחייבות לשמירה על הוראות חוק המו"פ ועל דיני הקניין הרוחני כפי שינהגו מעת לעת במדינת ישראל, וכן התחייבות כי אם תורשע בעבירה על דיני הקניין הרוחני של מדינת ישראל, בפסק דין סופי וחלוט בבית משפט בישראל, רשות החדשנות תהיה רשאית לבטל כל הטבה (או כל חלק ממנה) שקיבלה החברה מרשות החדשנות, ולדרוש את החזרתם בצרוף ריבית והפרשי הצמדה כחוק. בנוסף, על החברה ועל בעל שליטה או בעל עניין בחברה (כמשמעותם בחוק ניירות ערך), לפי העניין לדוח

לוועדת המחקר של רשות החדשנות על כל שינוי בשליטה בחברה וכל שינוי בהחזקה באמצעי שליטה (כהגדרת מונחים אלה בחוק ניירות ערך) בחברה, ובמקרה שכתוצאה משינוי באמצעי השליטה בחברה, הופך אדם או תאגיד, לבעל עניין זר, במישרין בחברה, יחתום בעל העניין על כתב התחייבות כלפי רשות החדשנות לשמירה על הוראות חוק המו"פ בנוסח שמפורסם על-ידי רשות החדשנות.

בהתאם לתנאי המענקים שהתקבלו מרשות החדשנות ובהתאם להוראות חוק המו"פ, התחייבה החברה לשלם לרשות החדשנות תמלוגים בשיעור 3%-5% מכל הכנסה הנובעת מהמוצר אשר יפותח על-ידי החברה במסגרת התוכנית או אשר ינבע ממנה, לרבות שירותים הנלווים למוצר או הכרוכים בו, עד לתשלום סך השווה למענק רשות החדשנות כשהוא צמוד לדולר ובתוספת ריבית ליבור (נכון למועד פרסום הדוח שיעור התמלוגים הינו 3%), וכן תגמול נוסף בשיעור של 50% ממכירה של אבות טיפוס שמומנו בשיעור זהה על-ידי רשות החדשנות.

החברה רשאית להעביר עד 10% מהיקף הייצור שלה לחו"ל בכפוף להודעה לרשות החדשנות. בנוסף, במקרה בו ועדת המחקר של רשות החדשנות תעניק לחברה אישור להעברת זכויות ייצור או חלק מהן אל מחוץ לישראל בהיקף הגבוה מ-10%, לפי הוראות חוק המו"פ ומסלול ההטבה הרלוונטי, יעלה שיעור התמלוגים של החברה ב-1% ותחויב החברה בתשלום תמלוגים עד לסכום כולל השווה ל-300% מסכום מענק רשות החדשנות בתוספת ריבית שנתית, כפי שייקבע על-ידי רשות החדשנות ובהתאם לזכויות הייצור אשר העברתן אל מחוץ לישראל תאושר על-ידי רשות החדשנות.

במקרה בו ועדת המחקר של רשות החדשנות תעניק לחברה אישור להעביר את הידע נתמך רשות החדשנות אל מחוץ לישראל, למשל אגב עסקה למכירת כלל נכסי החברה או בקשר עם עסקה לרכישת כלל מניות החברה על-ידי תאגיד זר, העברה כאמור תהיה כרוכה בתשלום של עד פי 6 מסך המענקים שקיבלה החברה בתוספת ריבית.

נכון למועד פרסום הדוח, קיבלה החברה סכום כולל של כ-3,911 אלפי דולר במסגרת מענקים מרשות החדשנות. עד למועד פרסום הדוח שילמה החברה לרשות החדשנות תמלוגים בסכום כולל של כ-1,418 אלפי דולר מתוך ההכנסות ממכירת מדפסות ומתכלים של החברה. על-פי כללי החשבונאות המקובלים בנושא, רשמה החברה בדוחות הכספיים לשנת 2022 התחייבויות בסך כולל של כ-2,106 אלפי דולר בגין כלל המענקים שהתקבלו מרשות החדשנות. לפרטים נוספים, ראו גם ביאור 15 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

**פעילות המחקר והפיתוח, כאמור בסעיף זה, הינה בגדר כוונות ויעדים כלליים, הכוללים מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על מידע הקיים בחברה במועד**

פרסום הדוח. לחברה הפועלת בתחום פיתוח, ייצור ומכירת מדפסות, המיועדות להדפסת גופים תלת מימדיים גדולים, ובמחקר, פיתוח ומכירה של חומרי הדפסה ייעודיים המיועדים לשימוש במדפסות החברה, לחברה אין כל ודאות לגבי יכולתה לממש את החזון ולהשיג את היעדים האמורים. כך גם על התחזיות וההנחות, שבבסיס סעיף זה. לפיכך, הנתונים המובאים לעיל בעניין זה, שהינם כאמור בגדר הערכות בלבד, עשויים להשתנות על פי צרכי החברה וסביבתה החיצונית או שלא להתממש, כולם או בחלקם, או להתממש באופן שונה (ואף שונה מהותית) מכפי שהוערך, כתוצאה מגורמים שונים, לרבות התממשות איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 0 להלן. לאור האמור לעיל, במקרה של כישלון בפיתוח הטכנולוגי של מוצרי החברה, עלולה השקעת החברה בפיתוח מוצריה לרדת לטמיון. כמו-כן, יובהר, כי חברת מחקר ופיתוח, על מנת לספק את המימון הנדרש, להשלמת הליך המחקר והפיתוח של מוצרי החברה, נדרשת החברה לגייס הון עד ליצירת תזרים מזומנים חיובי ממכירת מוצריה לשם מימון הוצאותיה השוטפות.

#### 4.13. נכסים לא מוחשיים

##### 4.13.1. כללי

לחברה ידע בכל הקשור לפיתוח מוצרים בתחום פעילותה הכולל, בין היתר, מידע (אינפורמציה), ידע (know-how), נתונים, ידיעות, קניין רוחני, שרטוטים, מפרטים טכניים, תוכנות, אלגוריתמים, רשימת לקוחות פוטנציאליים ותוכניות. החברה פועלת, ככל האפשר, להגנת עסקיה, וכל ידע אחר הקשור למוצריה ולעסקיה באמצעות, בין היתר, רישום פטנטים במדינות שונות בעולם, ומשקיעה בכך משאבים ניכרים. בנוסף, החברה מתקשרת בהסכמי סודיות עם צדדים שלישיים הנחשפים למידע שברשותה, כולו או חלקו, לרבות ספקיה, קבלני המשנה שלה, עובדיה, הגורמים שהשקיעו בה ו/או שבחנו השקעה בה ולקוחותיה.

##### 4.13.2. מדיניות הפטנטים של החברה

ההצלחה של החברה תלויה בחלקה ביכולתה לקבל, להחזיק ולאכוף הגנה פטנטית בארצות הברית, אירופה, וארצות עיקריות נוספות בהן פועלת. החברה מכירה בחשיבות קבלת הגנה פטנטית הן לטכנולוגיות והן למוצרים הייחודיים המפותחים על-ידה. במקרים בהם החברה מעוניינת או חייבת להשתמש בטכנולוגיות המוגנות בפטנטים בבעלות אחרים, החברה מכירה בצורך לקבל רישיון לשימוש בזכויות בפטנטים אלה. כאשר מתגלות אמצאות חדשות, החברה מסתייעת בעורך פטנטים על מנת לקבוע האם הטכנולוגיה כשירה לרישום כפטנט.

כאשר ההערכה מורה על צורך בהגנה פטנטית, פועלת החברה לרישום פטנטים, ככל הניתן, במדינות מתועשות (בהן קיימים שווקים משמעותיים או מתחרים של החברה), לרבות ארצות הברית, אירופה, קנדה ויפן. משמעותה של הגשת בקשה בינלאומית לרישום פטנט (PCT) הינה שמירת האופציה להגשת בקשת רישום פטנט במדינות החברות בארגון PCT, בתוך תקופה של 30 עד 42 חודשים ממועד הגשת הבקשה המקורית, כאשר תאריך הבקשה המקורי נחשב כתאריך הגשת הבקשה הבינלאומית.

יחד עם זאת, כחלק מאסטרטגיית הקניין הרוחני של החברה, בכל הקשור בפיתוח וייצור חומרי הדפסה, החברה אינה רושמת פטנטים על

חומרי ההדפסה וזאת על מנת שלא להגביל את תקופת ההגנה שתינתן לחומר ההדפסה ובכדי שלא לחשוף את הפורמולה של חומרי ההדפסה ולאפשר יצירתם מחדש בשינויים קלים בלבד.

להערכת החברה, היא נוקטת במאמצים מסחריים סבירים על מנת להגן על קניינה הרוחני, לרבות מערך הפטנטים של החברה, המתואר בסעיף 4.13.4 להלן.

#### 4.13.3. סקירה של משפחות הפטנטים של החברה

מערך הפטנטים של החברה כולל פטנטים ובקשות בבעלות החברה (המכסים טכנולוגיות ומוצרים שהומצאו ופותחו על-ידי החברה). הפטנטים נערכו על מנת להגן על הטכנולוגיות והמוצרים של החברה ברמות שונות. כמפורט להלן, הבקשות לפטנטים מצויות בשלבים שונים של קבלת האישור המתאים, החל בפטנטים שאושרו וכלה בפטנטים אשר הוגשה בגינם בקשה ראשונית (Provisional Patent).

#### 4.13.4. הטכנולוגיות המכוסות בפטנטים

החברה הגישה עשרות בקשות פטנטים, הנמצאות בשלבים שונים, מתוכן למעלה מ-30 בקשות אשר החברה מעריכה כבעלות חשיבות גבוהה יותר לפעילותה אושרו, כמפורט בהרחבה להלן. כל הפטנטים הנ"ל הינם בבעלות החברה. להלן פירוט הפטנטים וסטאטוס מערך הגשת הבקשות לרישום הפטנטים המהותיים של מוצרי החברה השונים:

#### פטנטים מהותיים שאושרו:

שם הפטנט	מספר הפטנט	תיאור	סטטוס	מדינה	מועד פקיעה
Large Shells Manufacturing Apparatus	8974213	מנגנון ושיטה לתמיכה בייצור אובייקטים תלת מימדים גדולים וחלולים או בייצור מעטפת בעלת קירות דקים, לרבות משטחים מעוקלים ו/או בעלי עקמומיות גבוה	אושר	ארה"ב	2033
	9162391	המשך של פטנט 8974213, כאשר חומר אובייקט התל מימד כולל ריבוי צבעים	אושר	ארה"ב	2032
	9527243	המשך פיתוח של 8974213, בדומה לעיל, כאשר התמיכה (גריד) מודפסת באתר או בנפרד מאובייקט התלת מימד, אך מאותו החומר ממנו מודפס אובייקט התלת מימד	אושר	ארה"ב	2033
	3041667	שלב לאומי של PCT/IL/2014/000040	אושר	אירופה	2033
	602014043377.4	על בסיס EP3041667	אושר	גרמניה	2033
	3041667	על בסיס EP3041667	אושר	צרפת	2033
	3041667	על בסיס EP3041667	אושר	בריטניה	2033
Additive Manufacturing Device	9011136	מכשיר בעל יכולת הדפסה באמצעות שני מנועי הדפסה נפרדים - מכשיר ייצור המאפשר לייצור אובייקטים תלת מימדיים. המכשיר משתמש במספר רב של מנועי הדפסה המאפשרים הדפסת חלקים שונים של האובייקט בו-זמנית	אושר	ארה"ב	2034
	9623607	בקשת המשך של 9011136 מאפשרת תנועה אנכית של כל מנוע הדפסה	אושר	ארה"ב	2034
	73107711	הגשה לאומית של PCT/IL2015/050023	אושר	אירופה	2034
	6171107	בקשה לאומית של PCT/IL2015/00005	אושר	יפן	2034
	1704373	בקשה לאומית של PCT/IL2015/00005	אושר	קוריאה	2034
	1713508	בקשה לאומית של PCT/IL2015/00005	אושר	קוריאה	2034
8247045	בקשה לאומית של PCT/IL2015/00005	אושר	ישראל	2034	

7 לפרטים, אודות התנגדות בקשר עם בקשת הפטנט האמורה ראו ביאור 15 לדוחות הכספיים של החברה לשנת 2022.  
8 ראו גם דיווח מיידי של החברה מיום 5 בספטמבר 2021, (אסמכתא מספר: 2021-01-144297).

שם הפטנט	מספר הפטנט	תיאור	סטטוס	מדינה	מועד פקיעה
Method of forming a three-dimensional object	9216543	מערכת ושיטה להדפסת גופים תלת מימדיים - טכניקת ייצור אובייקטים תלת מימדיים המסתמכת על שכבות חומר פסידו-פלסטי הנמצא במצב צבירה של גיל לא גמיש. כשהגיל יוצא מהזרובית הוא מתקשח במגע עם אוויר וקרני UV ומאפשר לשמור על צורת האובייקט	אושר	ארה"ב	2034
	10167409	המשך של פטנט 9126654	אושר	ארה"ב	2034
Method and apparatus for manufacture of 3D objects	2952331	PCT/IL/2015/050523/IL/2015/050523	אושר	אירופה	2034
	254388	שלב לאומי של PCT/IL/2015/050523	אושר	ישראל	2034
	6171112	שלב לאומי של PCT/IL/2015/050523	אושר	יפן	2034
	1834690	שלב לאומי של PCT/IL/2015/050523	אושר	קוריאה	2034
	248170	שלב לאומי של PCT/IL/2015/050523	אושר	ישראל	2034
	3294554	המשך פיתוח 9216543, לרבות מעקב בעירה	אושר	אירופה	2036
A curing system for printing of 3D object	6625653	מערכת להקשחת הדפסת אובייקטים בתלת מימד, להם מקור אחד או יותר של הקרנה ניידת, כאשר הזרובית וראש המדפסת ולפחות מקור אחד של הקרנה עובדים יחדיו. שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	יפן	2036
	20180311898	שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	ארה"ב	2036
	6912549	המשך של JP6625653	אושר	יפן	2036
	235646	שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	ישראל	2036
Support structure / Method for analyzing gaps and shell weak spots for 3D objects and generating support structures that fill the gaps and shell weak spots	10639846	מנגנון ושיטה לייצור תמיכה לאובייקטים תלת מימדיים. התמיכה יכולה להיות ממוקמת בתוך החלל של האובייקט התלת מימדי. במקרים בהם התצורה הפנימית אינה יכולה לתמוך בקטע הייעודי של האובייקט התלת מימדי, התמיכה יכולה להיות מוטמעת כלפי חוץ	אושר	ארה"ב	2036
	6751434	שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	יפן	2036
	2413758	שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	קוריאה	2036
	10256655	שלב לאומי של PCT/IL/2016/050057	אושר	ישראל	2036
Complex shaped 3d objects fabrication	10328635	שיטה ומנגנון לייצור אובייקטים תלת מימדיים. המנגנון כולל מספר ראשים המסתיימים בזרובית, מהם אחד או שניים נועדים ליציקת השכבה הראשונה והשכבה השנייה	אושר	ארה"ב	2038
	2132776	שלב לאומי של PCT/IL/2018/051258	אושר	קוריאה	2038
	11390016	בקשת המשך ל-10328635	אושר	ארה"ב	2038
	17/336422	בקשת המשך ל-10328635	Allowance	ארה"ב	2038
	7111815	שלב לאומי של PCT/IL/2018/051258	אושר	יפן	2038
Extrusion Orifice Cleaning	111065817	מנגנון לניקוי עצמי של נחיר ההדפסה המופעל באמצעות לחץ אוויר	אושר	ארה"ב	2038
Automated Manufacture Of 3D Objects From Composite Material	20220161486	שיטה ליצור אובייקטים תלת מימדיים מחומרים מרוכבים	מאושר	ארה"ב	2040

### בקשות שטרם אושרו:

שם הפטנט	מספר הפטנט	תיאור	סטטוס	מדינה	מועד קדימות הפטנט
Method and apparatus for manufacture of 3d objects	20210292595	המשך פיתוח 9216543, לרבות מעקב בעירה	בקשה בהמתנה	ארה"ב	2016
	265017	המשך פיתוח 9216543, לרבות פילמור	בקשה בהמתנה	ישראל	2016

9 ראו גם דיווח מידי של החברה מיום 5 בספטמבר 2021 (אסמכתא מספר: 2021-01-144297).

10 ראו גם דיווח מידי של החברה מיום 2 בפברואר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-014125).

11 ראו גם דיווח מידי של החברה מיום 11 באוגוסט 2021 (אסמכתא מספר: 2021-01-130464).

שם הפטנט	מספר הפטנט	תיאור	סטטוס	מדינה	מועד קדימות הפטנט
A curing system for printing of 3d objects	3253545	זהה ל-20180311898	בקשה בהמתנה	אירופה	2016
	20170110104	זהה ל-20180311898	בקשה בהמתנה	קוריאה	2016
Support structure / Method for analysing gaps and shell weak spots for 3D objects and generating support structures that fill the gaps and shell weak spots	20200207018	זהה ל-10,639,846	בקשה בהמתנה	ארה"ב	2016
	3322583	זהה ל-10639846	בקשה בהמתנה	אירופה	2016
Three-dimensional objects printing method	2020110103	מנגנון ושיטה לתוספים לייצור אובייקטים תלת מימדיים	בקשה בהמתנה	ארה"ב	2017
Complex shaped 3d objects fabrication	3720683	זהה ל-10328635	בקשה בהמתנה	אירופה	2017
	275051	זהה ל-10328635	בקשה בהמתנה	ישראל	2017
	20210283830	זהה ל-10328635, המשך	בקשה בהמתנה	ארה"ב	2017
Automated Manufacture Of 3D Objects From Composite Material	20220410471	זהה ל-20220161486, המשך	בקשה בהמתנה	ארה"ב	2020

4.13.1. במסגרת פיתוח מערכת ההפעלה של המדפסת החברה עושה שימוש ברכיבי קוד פתוח (Open Source) כמקובל בענף.

4.13.2. להערכת החברה, סך העלויות שהושקעו על-ידי החברה בקשר עם פטנטים במהלך תקופת הדוח הסתכמו לכ-170 אלפי דולר.

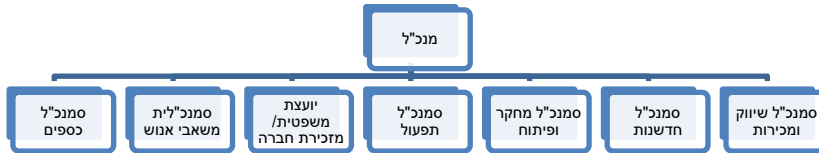
החברה מעריכה, כי תמשיך להשקיע בהיקפים שנתיים דומים ברישום והגנה על פטנטים.

המידע המובא לעיל, לגבי צפי ההשקעות ברישום והגנה על פטנטים הינו "מידע צופה פני עתיד", כהגדרתו בחוק ניירות ערך. מידע זה עשוי שלא להתממש, כולו או חלקו, או להתממש באופן שונה מהותית מהערכות החברה, בין היתר בשל היותו מבוסס על הערכות החברה הנסמכות באופן מהותי על התפתחויות בשוק ועלויות רישום פטנטים. לחברה אין שליטה על התממשות אותן תחזיות והערכות. שינויים שיחולו באלה, אם וככל שיחולו, עשויים להשפיע על הערכות החברה באופן מהותי.

#### 4.13.3. סימני מסחר

במהלך השנים 2021 ו-2022 רשמה החברה בשמה, סימני מסחר בישראל, באיחוד האירופי ובארה"ב, על המילים DIMENGEL, MASSIVit, וכן על הסימן המעוצב MASSIVIT3D כולל הלוגו הגרפי.

4.14.1. להלן תרשים המתאר את המבנה הארגוני של החברה למועד פרסום הדוח:



4.14.2. עובדי החברה וקבלני המשנה שלה, מחולקים לפי המחלקות הבאות:

תקופה	הנהלה וכספים	מחקר ופיתוח	תפעול	מכירות ושיווק	סה"כ
בסמוך למועד פרסום הדוח	10	43	9	30	92
31 בדצמבר 2022	10	41	9	32	92
31 בדצמבר 2021	9	38	5	34	86

למועד פרסום הדוח, החברה מעסיקה כ-92 עובדים וקבלני משנה בישראל ובעולם (כולל נושאי משרה).

4.14.3. השקעות בהכשרה, הדרכה ופיתוח ההון האנושי

החברה רואה בעובדיה משאב משמעותי בפעילותה, ומשכך משקיעה משאבים בהכשרתם המקצועית וביצירת סביבת עבודה נעימה ונוחה. החברה מקיימת הכשרות מקצועיות והדרכות לעובדיה, בהתאם לתפקיד העובד ולצרכיה. ההכשרות העיקריות מתבצעות בחברה על-ידי עובדי החברה כהכשרה פנים ארגונית, ובעיקר הכשרה תוך כדי עבודה. יחד עם זאת, בנושאים בהם נדרשת מומחיות הקיימת בשוק נשלחים עובדי החברה הרלוונטיים להכשרות חיצוניות.

4.14.4. הסכמי העסקת עובדי החברה

החברה נוהגת להתקשר עם עובדיה בהסכמי העסקה אישיים ("הסכמי ההעסקה"). נכון למועד הדוח, מרבית בעלי התפקיד החברה מועסקים באמצעות הסכמי העסקה ישירים. כמו כן, קשורה החברה עם חלק מבעלי התפקיד בהסכמי שירותים וכן קשורה בהסכמים למיקור חוץ, באופן משתנה מעת לעת. הסכמי ההעסקה כוללים, בין היתר, התחייבות בנוגע לשמירה על סודיות, אי תחרות ושמירה על זכויות הקניין הרוחני של החברה. הסכמי ההעסקה כוללים הוראות לעניין חופשה, דמי הבראה, ביטוח מנהלים, הפרשות לפיצויי פיטורין, קרן השתלמות וכיוצא בזה. כמו-כן, הסכמי העסקה מעגנים את ההסדרים על-פי סעיף 14 לחוק פיצויי פיטורים, תשכ"ג-1963. על-פי רוב, הסכמי ההעסקה הינם לתקופה בלתי קצובה, כאשר כל צד רשאי להודיע על סיום ההעסקה בהודעה מוקדמת מראש, כנדרש על-פי הדין, למעט במקרים חריגים, המאפשרים הפסקה מיידית וללא זכאות לפיצויי פיטורין (כגון: במקרה של הפרת אמון חמורה, תרמית, וכיוצא בזה). החברה מעסיקה חלק קטן מעובדיה על-בסיס שעתים.

עובדי החברה בישראל אינם צד להסכמים קיבוציים, כלליים או מיוחדים, למעט מכוח צווי הרחבה כלליים, החלים על כלל עובדי המשק, וביניהם צווי הרחבה לעניין דמי הבראה, הוצאות נסיעה ותשלום פנסיה. שכרם של העובדים נקבע בהתאם לתפקידם.

#### 4.14.5. העסקת נושאי משרה בכירה וחברי הנהלה

בחברה מועסקים נושאי משרה ועובדים בכירים נוספים בהסכמי העסקה אישיים. תנאי שכרם וההטבות הסוציאליות של הנ"ל, נקבעים בהתאם למאפייני תפקידם. על-פי רוב, הסכמי העסקה עם נושאי המשרה הבכירה הינם לתקופה בלתי קצובה, כוללים סעיפים סטנדרטיים של סודיות ואי תחרות, כמקובל לתפקידם בשוק, וכן, סעיפים לפיהם לחברה זכות בלעדית בקניינה הרוחני, לרבות פיתוחיה והמצאותיה. לפרטים נוספים, ראו תקנה 21 בפרק ד' (פרטים נוספים על התאגיד) לדוח זה.

#### 4.14.6. אנשי מפתח

להערכת החברה, למועד פרסום הדוח, אין לחברה תלות מהותית בעובד מסוים, יחד עם זאת, להערכת החברה, למייסדי החברה, מר גרשון מילר, המכהן כסמנכ"ל החדשנות (Chief Innovation Officer), מר איגור יעקובוב, המכהן כסמנכ"ל מחקר ופיתוח, ומר משה אוזן, המכהן כסמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול, תרומה משמעותית לקידומה והתפתחותה של החברה.

החברה פועלת להעברת הידע המהותי בין מספר עובדים בחברה ולתיעודו. ראו גם סעיף 4.26 לדוח.

#### 4.14.7. תוכניות תגמול לעובדים ודירקטורים

על מנת להגדיל את יכולתה של החברה לגייס עובדים, נושאי משרה ויועצים בעלי הכישרון והניסיון הנדרש לחברה בשוק התחרותי, החברה אימצה מדיניות חלוקת אופציות לעובדים ולנושאי המשרה שלה. האופציות לרכישת מניות החברה מוקצות בהתאם לסעיף 102 לפקודת מס הכנסה לנאמן.

#### 4.15. חומרי גלם וספקים

##### 4.15.1. מדפסות החברה

מדפסות החברה מורכבות מתתי מכלולים, המיוצרים ומורכבים על-ידי קבלני משנה איתם החברה מתקשרת, בהתאם למפרטים ותוכניות העבודה שהוכנו על-ידי החברה. מרבית הרכיבים המרכיבים את המדפסת הינם רכיבים קנויים (רכיבי "מדף"), כגון רכיבים אלקטרוניים ואביזרים שונים (מחשב, בקר, צג, כרטיסים אלקטרוניים, כרטיסי הפעלה, כבלים וכדומה), חלקי פלסטיק, חלקי מתכת, וחלקי מכאניקה שונים.

ראשי הדפסה מיוצרים על-פי מפרט החברה במפעל ViscoTech בגרמניה (המשווקת בישראל על-ידי פולימר גבולות בע"מ ("פולימר")) ועוברים התאמה לתמיכה בחומרי ההדפסה של החברה. בנוסף, החברה רכשה ידע בסין ובישראל לייצור ראשי הדפסה באופן עצמאי.

ייצור ורכישה של הרכיבים לטבעת UV נעשים אצל ספקים שונים בארץ ובסין.

רכיבי המדפסת ניתנים לרכישה מספקים שונים, ולרוב הם מסופקים לחברה תוך חודשים בודדים, ואולם קיימים רכיבים מעטים אשר החלפת הספק שלהם עשויה להיות כרוכה בביצוע התאמות לחומרה ולתוכנה של המדפסת. על-פי הערכותיה מעת לעת, פועלת החברה לשמירת מלאים מתאימים של רכיבים עיקריים שהליך רכישתם ארוך, ו/או לחתימה על הסכמים שנתיים עם היצרנים או הסוכנויות הרלוונטיים.

ההתקשרות בין החברה לבין הספקים השונים מבוססת על הזמנת רכש הכוללת, בין היתר, פרטים כגון הגדרה חד-ערכית של הרכיב או המכלול, מפרט טכני-הנדסי של הרכיב, כמות ומחיר (התלוי בכמות הרכישה). למועד פרסום הדוח, קבוצת פלקס, שלמיטב ידיעת החברה הינה קבלנית הרכבות אלקטרוניות גדולה ("פלקס"), משמשת קבלן משנה לייצור מדפסות של החברה, זאת על בסיס הזמנות מהחברה המאושרות על-ידי פלקס וקביעת תעריפים ותנאי תשלום בין הצדדים מעת לעת. להערכת החברה, מאחר שמדובר בקבלן משנה מהותי, במקרה שתידרש החלפתה של פלקס, ככל שתידרש, הדבר עשוי להיות כרוך בעיכוב של כ-4-6 חודשים בייצור המדפסות.

למועד פרסום הדוח, ממועד קבלת הזמנה מלקוח לייצור מדפסת של החברה ועד לסיום ייצורה ואספקתה ללקוח נדרשים כ-4-6 חודשים בממוצע עד לייצור המדפסת. לפרטים, אודות מלאי מוצרים, ראו סעיף 4.16.2 להלן.

כמו-כן, נכון לתקופת הדוח החברה החלה לייצר מדפסות 10000 בשיתוף עם חברת RH ELECTRONICA ("RH") כקבלן משנה, על בסיס הזמנות מהחברה המאושרות על-ידי RH וקביעת תעריפים, תנאי תשלום ואספקה בין הצדדים מעת לעת.

#### 4.15.2 חומרי ההדפסה

החברה הקימה בשטח הסמוך למתקניה בלוד מעבדה ומפעל לייצור חומרי ההדפסה בעל כושר ייצור של כ-50 טון לשנה, כושר ייצור אשר עשוי לאפשר לחברה לייצר בכוחות עצמה את כמות חומרי ההדפסה הנדרשים למדפסות החברה שנמכרו ללקוחותיה.

בחודש ספטמבר 2016 חתמה החברה על הסכם עם פולימר, אשר למיטב ידיעת החברה הינה חברה המתמחה בייצור חומרי אפוקסי, פוליאורתן ו-RTV Silicone לצורך ייצור חומרי ההדפסה.

בשים לב כי מפעל פולימר ממוקם בעוטף עזה, ולאור הסיכון הביטחוני הכרוך במיקום האמור, מעבדת ומפעל החברה המצויים בלוד, והמשמשים בשגרה בעיקר לצרכי מחקר ופיתוח, יכולים לשמש במידת הצורך גם לייצור של חומרי ההדפסה.

לפרטים אודות תלות החברה בספקים וקבלני משנה, ראו סעיף 4.26 לדוח.

4.16. הון חוזר

הסכום שנכלל בדוחות הכספיים (אלפי דולר)	
39,856	נכסים שוטפים
5,603	התחייבויות שוטפות
34,253	עודף נכסים שוטפים על התחייבויות שוטפות

4.16.1. ההון החוזר של החברה ליום 31 בדצמבר 2022 הסתכם לסך של כ- 34,253 אלפי דולר.

4.16.2. מלאי מוצרים מוגמרים

החברה מייצרת מכוונות למלאי בכדי לזרז את זמן האספקה ללקוחות המבקשים לרכוש מדפסת באופן מיידי. בתקופת הדוח ועד למועד פרסומו, המלאי נע בין 15 ל-20 מדפסות, והוא עשוי להשתנות בהתאם לתחזית המכירות מעת לעת.

ככלל, לאור משך הייצור הקצר (מספר ימים) של חומרי ההדפסה, החברה אינה מחזיקה מלאי חומרי הדפסה מוגמרים בהיקפים משמעותיים. לאור קשיי אספקה אשר חוותה החברה בעבר, מצטיידת החברה במלאי חומרי גלם לייצור חומרי הדפסה בהתאם להערכותיה בדבר היקף מכירות חומרי ההדפסה על פני מספר רבעונים.

4.17. השקעות

למועד פרסום הדוח לחברה שתי חברות בת כמפורט בסעיף 2.2 לדוח. למועד פרסום הדוח, החברה איננה צד לשותפויות ומיזמים מהותיים אחרים.

4.18. מימון

4.18.1. נכון למועד פרסום הדוח, החברה מממנת את פעילותה בעיקר מפעילותה השוטפת ומתמורת ההנפקה, אשר הושלמה במהלך חודש פברואר 2021.

4.18.2. בחודש נובמבר 2019 חתמה החברה, יחד עם כ-21 חברות אירופאיות נוספות, על הסכם מענקים עם האיחוד האירופי (הנציבות האירופית), לפיו החברות התאגדו בקונסורציום, אשר חלקה של החברה בו הינו כ-3%, לטובת הקמת מפעל לייצור כלים מודולריים קטנים ממונעים חשמליים באיטליה (כגון רכב זעיר, אופניים חשמליים וכיוצא בזה). בשלב הראשון, תפקידה של החברה, במסגרת הקונסורציום, הינו הדפסת גוף של רכב חשמלי לצרכי אב טיפוס. בשלב השני, תפקיד החברה יהיה להדפיס חלקי רכב סופיים, לאחר אפיון, כדוגמת פנסים, פגוש קדמי וכדומה.

הוצאותיה הצפויות של החברה בגין הפרויקט הינן כ-900 אלפי יורו, מתוכן זכאית החברה לקבל מענק מהאיחוד האירופאי בגובה 50%, היינו, כ-450 אלפי יורו. למועד הדוח, הועבר לחברה מענק בסכום של כ-382 אלפי יורו, המהווים כ-85% מסך הכספים שיועברו לחברה במסגרת הפרויקט. עד כה, החברה דיווחה להנהלת הפרויקט, כי השקיעה בפרויקט כ-1,046 אלפי יורו. מובהר, כי הקניין הרוחני של החברה נשאר בבעלותה ואינו מועבר לישות אחרת במסגרת הפרויקט.

4.18.3. לפרטים אודות מענקי רשות החדשנות, ראו סעיף 4.12.3 לדוח.

- 4.19. **מיסוי**
- לפרטים, אודות דיני המס החלים על החברה, שומות מס, הפסדים צבורים לצרכי מס וסכומי המיסים הנדחים, שהוכרו בגינם בדוחות הכספיים, ראו ביאור 14 לדוחות הכספיים לשנת 2022.
- 4.20. **סיכונים סביבתיים ודרכי ניהולם**
- 4.20.1. ייצורם של חומרי ההדפסה, המורכבים מכימיקלים שונים, כפוף לקבלת היתרים ועמידה בדרישות המשרד להגנת הסביבה.
- 4.20.2. מעבדת הכימיה שהחברה מפעילה לצרכי פיתוח חומרי ההדפסה, וכן מפעלה לייצור חומרי ההדפסה, פועלים על-פי היתר רעלים מהמשרד לאיכות הסביבה בתוקף עד ליום 20 במרץ 2024. למיטב ידיעת החברה, פעילות ייצור חומרי ההדפסה, המבוצעים בפולימר, אף היא מבוצעת במפעל בעל כל ההיתרים הנדרשים לפעילות מסוג זה.
- 4.20.3. החברה מעריכה כי מוצריה ידידותיים לסביבה, בהשוואה למוצרים דומים המשמשים בתעשייה, בין היתר בשל הסיבות הבאות:
- א. הטבלת המוצר במים במסגרת הדפסה בטכנולוגיית CIM גורמת לפירוק שכבות המסגרת. מדובר במי ברז רגילים ואין צורך בתוספים כימיים כלשהם למים.
- ב. שכבת הקירות האמורה, המודפסת ב-Dimengel WB, נשברת במים ולאחר ההטבלה ניתן לאסוף אותה ולעשות שימוש חוזר במים.
- ג. ככלל, תוצרי ההדפסה, לאחר גמר השימוש במודלים, ניתנים למחזור ולשימוש מאוחר יותר (יכולים לשמש גם כחומרי גלם לסלילת כבישים, משחקים לגני ילדים וכיוצא בזה).
- ד. מדפסות החברה עושות שימוש במינימום חומרי גלם, עובדה התורמת הן לכך שאין שאריות חומר, שלא ניתן לעשות בו שימוש ולכן מבזבזו ונזרק, והן לכך שאין צורך לעשות שימוש בשטח אחסנה מיותר.
- 4.20.4. למיטב ידיעת החברה, החברה ממלאת אתר ההוראות, הכללים והדרישות העיקריים הנהוגים ביחס לשמירה על איכות הסביבה.
- 4.21. **מגבלות ופיקוח על פעילות החברה**
- פעילות החברה כפופה לעמידה בתקינה ובהנחיות של רשויות החלות על המוצרים בשווקים בהם החברה פועלת. בנוסף על האמור בסעיף 4.20 לעיל, החברה כפופה למגבלות הבאות:
- 4.21.1. רישיון עסק
- לחברה רישיון לניהול עסק אשר נתקבל בהתאם לחוק רישוי עסקים, תשכ"ח-1968 מערייית לוד. תוקף רישיון העסק הינו עד ליום 31 בדצמבר 2025.

#### 4.21.2. חוק המו"פ

לפרטים אודות המגבלות החלות על החברה מכוח חוק המו"פ וכתבי האישור, שניתנו לחברה על-ידי רשות החדשנות ולפירוט בדבר המענקים, שניתנו לחברה על-ידי רשות החדשנות, ראו סעיף 4.12.3 לעיל.

4.21.3. על החברה חלות הוראות רלוונטיות מחוק ארגון הפיקוח על העבודה, תשי"ד-1954, פקודת הבטיחות בעבודה [נוסח חדש], תש"ל 1970 והתקנות הרלוונטיות שהותקנו מכוחם.

4.21.4. בהתאם לגיליון בטיחות בחומרים של חומר ההדפסה (Material Safety Data Sheet – MSDS), חומר ההדפסה הינו לא רעיל ולא דליק ועומד בתקנות התעופה המאפשר שילוח אווירי ללא מגבלות מיוחדות ובהתאם לכללים והרגולציה המקובלת בעולם לשילוח חומרים מסוגים אלו. כמפורט בסעיף 4.1.2 לעיל, חומר ההדפסה עומד בדרישות REACH של האיחוד האירופי (דרישות רגולטוריות) ודרישות TSCA האמריקאיות, בכל הקשור לחומרים כימיים הנכנסים למדינות אלו. כמו-כן, למדפסות החברה יש תקן CE ותקן UL (אשר מונפק מקומית, במידת הצורך).

4.21.5. התבניות המיוצרות על-ידי מדפסת 10000, אינן נדרשות לעמוד בתקנים כלשהם, זאת בניגוד למוצרים הסופיים, שנוצרים באמצעות תבניות אלו והנדרשים לרגולציה מחמירה.

#### 4.22. הסכמי שיתוף פעולה

4.22.3. החברה הסכימה על שיתוף פעולה עם חברת Yaskawa Electric Corporation ("Yaskawa"), חברת רובטיקה ואוטומציה תעשייתית יפנית המובילה בעולם, אשר הינה בעלת מניות בחברה, לפיו הצדדים ישתפו פעולה בעתיד בפרויקטים בהם החברה תשקול בחיוב את השימוש במוצרי Yaskawa, בכפוף לקבלת הצעות מחיר, במקרים בהם לחברה תהיה דרישה למוצרי רובטיקה או אוטומציה. האמור יהיה בתוקף עד לאירוע של מיזוג החברה אל תוך חברה אחרת ו/או העברת כל או מרבית נכסי החברה לחברה אחרת ו/או העברת שליטה ו/או פירוק החברה וכיוצא בזה. החברה רואה בהסכמות אלו עם חברה בסדר גודל עולמי כשל Yaskawa, כפוטנציאל עתידי לשיתוף פעולה עסקי להרחבת סל המוצרים. היקף רכישות החברה של מוצרי Yaskawa במהלך שנת 2022 אינו מהותי.

4.22.4. מעת לעת מתקשרת החברה בהסכמי שיתוף פעולה עם גורמים גדולים ומובילים לגבי דגמי אלפא ובטא של מדפסות החברה, זאת על מנת לקבל פידבק בקשר עם תוצרי המדפסות.

#### 4.23. הליכים משפטיים

לעדכון, בדבר הליכים משפטיים שהחברה הינה צד להם, ראו ביאור 15 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

#### 4.24. יעדים ואסטרטגיה עסקית

##### 4.24.1. יעדים עיקריים של החברה

נכון למועד פרסום הדוח, היעדים העיקריים של החברה הינם המשך מכירת מדפסות החברה ממשפחת מדפסות GDP (קרי, מדפסת 5000 ומדפסת 1800 וחומרי ההדפסה הייעודיים להן), מכירת מדפסת 10000 השייכת למשפחת מדפסות CIM וחומרי ההדפסה הייעודיים לה והמשך ייצור סדרתי (לעניין שלבי הפיתוח של מוצרי החברה, ראו סעיף 4.12 לעיל).

כמו-כן, בכוונת החברה לבחון, בשים לב לתנאי וצרכי השוק המשתנים, הרחבת סל מוצריה המבוססים טכנולוגיות ה-GDP וה-CIM, וכן בתחום חומרי ההדפסה, לבחון שיתופי פעולה עם יצרני חומר מובילים, שייתנו מענה לצרכים ואתגרים נוספים הקיימים בשוק.

##### 4.24.2. מכירות

בכוונת החברה להרחיב את מערך המכירות על מנת לנסות ולהתמקד בלקוחות אסטרטגיים (קיימים וחדשים).

בהקשר זה, החברה מעוניינת ליצור מערכות יחסים ארוכות טווח עם לקוחותיה כחלק מאסטרטגיית השיווק והמכירות שלה. בהתאם, החברה משקיעה מאמצים רבים בהכרת הלקוחות, הצרכים שלהם, תהליכי העבודה שלהם, והסביבה בה הם פועלים.

##### 4.24.3. פיתוחים נוספים

בכוונת החברה להמשיך בפיתוח ראשי הדפסה בייצור עצמי ולהפחית את התלות ב-ViscoTech כספק מרכזי.

יעדי החברה לתקופה הקרובה והאסטרטגיה שלה, כאמור בסעיף זה, הינם בגדר כוונות ויעדים כלליים, הכוללים מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על מידע הקיים בחברה במועד פרסום הדוח. לחברה אין כל ודאות לגבי יכולתה לממש את החזון ולהשיג את היעדים האמורים. יעדים ואסטרטגיה הינם מטבעם עניינים שלחברה, באשר היא, אין שליטה עליהם. כך גם על התחזיות וההנחות שבבסיס יעדים ואסטרטגיה אלו. לפיכך, הנתונים המובאים לעיל בעניין זה, שהינם כאמור בגדר הערכות בלבד, עשויים להשתנות על-פי צרכי החברה וסביבתה החיצונית וכן עשויים שלא להתממש, כולם או בחלקם, או להתממש באופן שונה (ואף שונה מהותית) מכפי שהוערך, כתוצאה מגורמים שונים, לרבות התממשות איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 4.26 להלן.

##### 4.25. מידע כספי לגבי אזורים גאוגרפיים

לעניין סיווג הכנסות החברה לפי שווקים גאוגרפיים, בהתבסס על מיקום הלקוחות, ראו ביאור 19 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

להערכת החברה גורמי הסיכון העיקריים, הקשורים לפעילותה של החברה, הינם כמפורט להלן:

4.26.1 גורמי סיכון מקרו-כלכליים

[א] האטה כלכלית

האטה כלכלית ומיתון עולמי עלולים לגרום, בין היתר, לפגיעה בפעילות הכלכלית של המגזר העסקי בשוקי הפעילות של החברה, לעליה בשיעורי האבטלה ולצמצום תקציבי רכש, בהיקף ובעוצמות משתנים. כמו כן, האטה ומיתון כלכלי כאמור עלולים להרע את מצבם הפיננסי של לקוחות קיימים של החברה ובנסיבות מסוימות להרע את יכולתם להשלים את ההתקשרות עם החברה ו/או ליצור קשיי גבייה של חובות פתוחים. נסיבות כאמור עלולות לפגוע בתוצאות והיקף הפעילות של החברה ולהאטה בהתפתחותה.

[ב] סיכון למערכת הפיננסית הגלובלית

משאביה הנזילים של החברה מוחזקים בתאגידים פיננסיים שונים, בטריטוריות שונות. אי יציבות כלכלית ומיתון עולמי עלולים לגרום לפגיעה ביציבות הפיננסית של תאגידים פיננסיים כגון בנקים ועוד אשר בהם מוחזקים משאבי החברה כאמור. הנהלת החברה עוקבת אחר ההתפתחויות הכלכליות בעולם ונוקטת פעולות, ככל שנדרשות, למזער החשיפה לסיכונים כאמור.

[ג] נזקי טבע ומצבי חירום בריאותיים

ככלל, לגורמים חיצוניים כגון: רעידות אדמה, אסונות טבע, שריפות, שיטפונות ומצבי חירום בריאותיים (כדוגמת מגפת הקורונה), השפעה לרעה על שוקי ההון ועל הכלכלה המקומית והעולמית (לפי העניין), לתקופות ובעוצמות משתנות.

לנזקי טבע, התמשכות מצבי חירום בריאותיים ו/או האמצעים לצמצוםם לאורך זמן (כגון הגבלות תנועה פיזיות, שביתות נמלים, מגבלות עסקיות ועוד) עלולה להיות השפעה משמעותית על ספקי החברה ולקוחותיה, כמו גם השפעה על יכולתה של החברה לפעול לשיווק בטריטוריות גלובליות שונות, ולהוביל להתייקרות בעלויות שילוח, קשיים בשרשרת האספקה, האטה בשווקים ולהשפעה על היקפי פעילות החברה, תוצאותיה ורווחיותה.

לפרטים אודות מגפת הקורונה והשפעתה על פעילות החברה, ראה סעיף 3.2.1.5 לדוח.

[ד] שיבושים בשרשרת האספקה העולמית

חלקם של חומרי הגלם המשמשים לייצור חומרי ההדפסה בהם עושה החברה שימוש ומדפסות החברה, חיוניים לפעילותה של החברה בשל הרכבם הכימי הייחודי, ובשל העובדה כי חומרים

תחליפיים, בעלי הרכבים כימיים שונים, מצריכים התאמה טכנולוגית לצורך שמירה על איכות מוצרי החברה. כתוצאה מאירועים גלובליים (כגון מגפת הקורונה) ו/או מקומיים, עשויים ספקי החברה לחוות מחסור בחומרי גלם כאמור אשר עלול להביא לפגיעה בפעילות החברה, ביכולתה לספק מוצריה ללקוחות קיימים ו/או עתידיים ואף בתרחישים מסוימים להביא לפגיעה במוניטין החברה. כמו כן, שיבושים באספקה עלולים להיגרם גם כתוצאה מסגירת נמלים, בין כתוצאה מאירוע גלובלי ובין אם כתוצאה מהשבבות מקומיות.

במהלך שנת 2021 חוותה החברה קשיי אספקה כאמור, בעיקר כחלק מהשלכות מגפת הקורונה והשימוש בחומרי גלם דומים במסגרת ההתגוננות כנגד המגפה כמו גם כתוצאה ממשבר בשוק השבבים המשמשים לייצור כרטיסי אלקטרוניקה או חלקים אחרים.

שיבושים בשרשרת האספקה העולמית, עלולים להוביל ו/או לבוא לידי ביטוי גם בעליית מחירים משמעותית, בין של חומרי גלם ובין של מחירי הובלה, המגבירה את מגמת המחסור בחומרי גלם ו/או משפיעה על עלויות הייצור. על מנת לצמצם את הסיכון כאמור, החלה החברה לפעול להחזקת מלאים מוגדלים של חומרים עיקריים על בסיס הערכות משתנות בדבר היקפי פעילות, אשר אין וודאות בדבר התממשותן.

#### [ה] התייקרות ניכרת במחירי ההובלה

ההתייקרות המשמעותית במחירי ההובלה הימית אשר מאפיינת את השנים האחרונות, בין היתר, בהמשך למשבר מגפת הקורונה, המשיכה להשפיע באופן ישיר הן על עלויות חומרי הגלם הנרכשים על-ידי החברה והן על עלויות האספקה ושילוח של מוצרי החברה ללקוחותיה ברחבי העולם, ולתנודות במחיר ההובלה כאמור בעתיד עשויות להיות השפעות על תוצאות פעילותה של החברה.

#### [ו] מלחמת רוסיה-אוקראינה

למלחמת רוסיה-אוקראינה השפעה ניכרת, בין היתר, על מחירי האנרגיה בעולם. ההתייקרות במחירי האנרגיה גורמת לגל עליות מחירים ברחבי העולם ואף בישראל. לעליית מחירי אנרגיה ישנה השפעה עקיפה על עלויות ייצור מוצרי החברה.

כמו כן, המצב הביטחוני באזור המתיחות והסכסוך כמו גם סנקציות כלכליות ומדיניות אשר הוטלו על-ידי מדינות החברות בארגון נאט"ו כנגד רוסיה, הובילו לניתוק קשרים עסקיים ישירים ועקיפים עם השוק הרוסי, מה שמקשה על יכולת החברה לפעול בשוק כאמור.

מכל האמור, ניכרת השפעת המלחמה בין רוסיה לאוקראינה על הסביבה הכלכלית והעסקית באירופה, וכן על פעילות החברה בשוק האירופאי.

## [ז] אינפלציה

החל משנת 2021 החלה מגמה בארץ ובעולם של עליה בשיעורי האינפלציה, לרבות במהלך תקופת הדוח ועד למועד פרסומו. עלייתה החדה והמואצת של האינפלציה גוררת עליית מחירים רוחבית, החל מעלות חומרי הגלם אותם רוכשת החברה, עובר להתייקרות במחירי החשמל וכלה בהתייקרות בעלויות הוצאות שיווק ומכירות (התייקרות במחירי טיסות, לינה וכלכלה במספר מדינות בעולם). כפועל ישיר, חלה התייקרות בעלויות הפיתוח, השיווק והמכירה של מוצרי החברה.

בהתאם, להמשך העליה באינפלציה בעולם עלולה להיות השפעה לרעה על תוצאות פעילות החברה. לפרטים אודות ניתוח רגישות בנושא שינוי במדד המחירים, ראו ביאור T.12 לדוחות הכספים לשנת 2022.

## [ח] עליית ריבית

בניסיון למתן את קצב עליית האינפלציה בנקים מרכזיים רבים מובילים מדיניות של הידוק מוניטרי הבאה לידי ביטוי בהעלאות חדות בשיעורי הריבית. לעלויות הריבית המהירות ישנה השפעה ניכרת על יכולת לקוחות החברה לקבל מימון חיצוני לרכישת מדפסות החברה ועל תנאי המימון, באופן המשפיע על עלות הרכישה הכוללת של מדפסות החברה וכדאיותה הכלכלית. במהלך תקופת הדוח החברה חוותה השהיית תהליכי מכירה מתקדמים מצד חלק מלקוחותיה על רקע קשיי קבלת מימון ו/או התייקרותו כאמור. החברה ולקוחותיה בוחנים חלופות בעניין זה לצורך המשך קידום מכירות מוצרי החברה.

כמו כן, החברה חשופה לסיכון הנובע גם ממימון שהתקבל מהמדען הראשי וצמוד לריבית הליבור. עליה בריבית תגרום לעליה בהתחייבויות החברה.

לפרטים אודות ניתוח רגישות בנושא עליית הריבית, ראה ביאור T.12 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

עוד יצוין כי תיק ההשקעות של החברה המהווה למועד הדוח רכיב עיקרי במקורותיה הנזילים עלול להיות מושפע אף הוא משינויים בריבית, עליית אינפלציה ותנודות מטבע חוץ.

## [ט] סיכוני תשלומי לקוחות וגבייה

לחברה סיכון הנובע מיתרת חוב לקוחות שאינו מבוטח. סיכון זה מושפע בין היתר מתחום הפעילות בו עוסקים הלקוחות, הענף שבו הם פועלים, האזור הגיאוגרפי שבו מתבצעות פעילויותיהם ורמת איתנותם הפיננסית.

החברה בוחנת באופן שוטף את יתרת חובות הלקוחות ותנאיהם. בנוסף, החברה בוחנת התקשרות עם חברת ביטוח סיכוני סחר חוץ, על מנת להקטין את החשיפה העתידית לסיכון הנובע מחובות לקוחות.

### [י] השפעת תנודות בשערי מטבע חוץ

חלק משמעותי ממכירות החברה הינן לייצוא. כמו-כן, חלק ניכר מרכישות חומרי הגלם הינן במטבע חוץ. תשלומי שכר העובדים הינם בש"ח.

להערכת החברה, לתנודתיות בשערי החליפין של המטבעות, במדינות מהן החברה רוכשת חומרי גלם ולמדינות בהן היא מבצעת מכירות, עשויה להיות השפעה על תוצאותיה הכספיות. נכון למועד פרסום הדוח, החברה אינה מבצעת גידור לשערי מט"ח.

לעניין זה ראו גם ביאורים 12.ב ו-12.ד לדוחות הכספיים לשנת 2022.

### [יא] שביתות והשבתות

שביתות כלליות במשק הישראלי ובייחוד השבתת נמלי הים והאוויר, ו/או שביתות של מובילים, בישראל וברחבי העולם עלולות לגרום לעצירה ו/או האטה של מערך הייצור, לעיכובים בזמני הספקת מדפסות וחומרי הדפסה ללקוחות החברה, וכמו-כן להתמשכות הליכי ייבוא חומרי גלם ורכיבים המשמשים את החברה לייצור מוצריה. עיכובים כאמור עשויים להיות כרוכים בהוצאות נוספות לחברה, לפגוע ביכולתה של החברה לעמוד בהתחייבויותיה, דבר העלול לגרום לפגיעה במוניטין שלה, ובכך לגרום לפגיעה בתוצאותיה הכספיות.

### [יב] מצב ביטחוני ופוליטי

הרעה במצב הפוליטי והביטחוני של ישראל עשוי להביא לצמצום הביקוש והיקפי הצריכה של מוצרי החברה, בין היתר בשל חשש אפשרי של לקוחות בחו"ל מיכולתה של החברה לעמוד באספקות סדירות.

בחודשים האחרונים גוברת מחאה חברתית-פוליטית בישראל, בין היתר על רקע קידום מהלכי חקיקה משמעותיים הנוגעים בעיקר לשינוי מערכת המשפט. החרפת המחאה והמחלוקות כמו גם יישומם של מהלכי חקיקה כאמור, עלולים בתרחישים מסוימים להשפיע לרעה על הסביבה הכלכלית בישראל, מצב שוק ההון המקומי ומעמדה המדיני של ישראל בקרב מדינות מסוימות, ובכך להשפיע לרעה על דירוג האשראי של המשק הישראלי, על עלות מקורות המימון, על תשואות תיק ההשקעות, על תנודות בשערי חליפין ועוד. בשלב זה אין ביכולתה של החברה לאמוד את היקפן ועוצמתן של ההשפעות האמורות, אם וככל שתהיינה.

כמו-כן, משברים פוליטיים וביטחוניים באזורי הפעילות של החברה עשויים להשפיע לרעה על יכולת החברה להמשיך את שיווק מוצריה בשווקים רלוונטיים, לפעול על מנת לממש את יעדיה האסטרטגיים ולהעמיק את פעילותה בשווקים אלו. לפרטים, בדבר השלכות אפשריות של המשבר בין רוסיה לאוקראינה על פעילות החברה, ראו סעיף 3.2.1.8 לדוח.

### [ג] מענקים ממשלתיים

לחברה התחייבויות מכוח מענקים ממשלתיים שהוענקו לה בעבר, אשר מכוחם מחויבת החברה לעמידה בהתחייבויות מסוימות כגון תשלום תמלוגים בשיעור מסוים מהכנסותיה, שימור ידע טכנולוגי בישראל ועוד. התחייבויות אלו, או עמידה/אי-עמידה בהן, עשויות להשפיע על יכולתה של החברה לממש את תוכניותיה העסקיות. לפרטים נוספים, ראו סעיף 4.12.3 לדוח.

### גורמי סיכון הנובעים מהענף בו פועלת החברה 4.26.2.

#### [א] תחרות

החברה חשופה לתחרות, הן מצד גורמים הפועלים היום בשוק והן מצד חברות קיימות מבוססות בשוק בתחום הדפסות תלת מימד, העשויות בעתיד להתחרות בחברה ומוצריה. התחום בו פועלת החברה מאופיין במאמץ מחקרי ניכר ובהתפתחויות טכנולוגיות רבות, המצריכים בין היתר השקעות הוניות משמעותיות טרם פיתוחם של מוצרים סופיים וללא כל ודאות בדבר פיתוח מוצרים כאמור. פיתוח טכנולוגיות הדפסת תלת מימד ופיתוח מוצרים המתחרים במוצרי החברה, עלול לפגוע בביקוש למוצריה, ו/או להביא לשחיקת מחירים ואין כל ודאות כי החברה תצליח להתמודד בהצלחה וביעילות במתחרותיה ו/או כי יעמדו לה משאבים הוניים נדרשים להתמודדות עם תחרות כאמור. לפרטים נוספים, אודות התחרות בתחום הפעילות, ראו סעיף 4.8 לדוח.

#### [ב] רגולציה ותקינה

החברה פועלת בטריטוריות שונות ברחבי העולם ולכן עשויה להיות כפופה להוראות רגולטוריות שונות בתחומים שונים. שינויים ברגולציה, וכן הבדלים בהוראות הרגולטוריות עלולים להביא לצמצום פעילות במדינות שונות, באופן שעשוי להביא להרעה מהותית במצבה של החברה. לפרטים אודות עיקר הוראות הרגולציה שלמיטב ידיעת החברה, חלות עליה, ראו סעיף 4.21 לדוח. כמו כן, החברה חשופה לסיכונים הנובעים מאי עמידת מוצריה בדרישות תקינה (לרבות CE ו-UL). אי עמידה בדרישות התקינה עלול להוביל לכך שהחברה לא תוכל לספק את מוצריה ואף להגביל את יכולות הייצוא שלה לחלק מהמדינות ובכך להביא לפגיעה בתוצאותיה.

#### [ג] איומי סייבר

בעולם כיום ישנם ניסיונות של פצחנים ('האקרים') לנסות לפרוץ למחשבי חברות ולקחת מידע חיוני. החברה מעסיקה מנהל IT, אשר מנחה אותה בהגנת החברה ושרתיה מפני מקרים כאלה. המערכות, הנמכרות על-ידי החברה, מחוברות לרשת האינטרנט על מנת לאפשר לחברה להעניק ללקוח שירות אופטימלי ולספק

מידע תפעולי על תפקוד וביצועי המערכת בזמן אמת. החברה מפעילה אמצעים שונים להגנת המערכות, לרבות אמצעי הצפנה והגנות חומרה ותוכנה שונות (firewall) למניעה, הטמעת והעמקת תרבות אבטחת מידע בחברה (לרבות הדרכות למנהלים ועובדים), שימוש במערכות של חדירות או הפרעות זדוניות בתפקוד המערכות, ובהתאם לצורך פועלת לעדכן ולשדרג מערכות כאמור. יחד עם זאת, אין כל ערובה שאמצעים אלו ימשיכו להגן בעתיד בפני כל ניסיונות החדירה או שיבוש בעתיד. חדירה או שיבוש כאמור, עלולים להשפיע לרעה על יכולת ביצועיה של החברה, לפגוע במוניטין החברה ולפיקד לפגוע בתוצאותיה העסקיות.

כמו כן, כחלק מפעולות החברה לצורך התמודדות עם גורם הסיכון, בחודש פברואר 2022, התקשרה החברה עם חברת ייעוץ חיצונית לצורך ביצוע סקר סיכונים סייבר, אשר נועד להעריך, בין היתר, את אמצעי האבטחה הקיימים בחברה לשם אומדן סיכון וחשיפת החברה לחדירה או שיבוש כאמור.

#### [ד] חוסר ודאות בנוגע לקבלת פטנטים

הצלחת החברה תלויה במידה רבה ביכולתה להגן על קניינה הרוחני. אין ודאות, כי בקשות לרישום פטנט, אשר הוגשו ויוגשו בעתיד על-ידי החברה יסתיימו ברישום פטנט. היה ולא יושלם רישום פטנט, בקשר עם בקשות לרישום כאמור, אזי לא יזכו פיתוחי החברה להגנה קניינית, דבר אשר עשוי לאפשר לגורמים נוספים לייצר את מוצרי החברה ולהתחרות בה. לפרטים אודות נכסיה הלא מוחשיים של החברה, ראו סעיף 4.13 לדוח.

#### [ה] סודות מסחריים

החברה תלויה רבות בסודותיה המסחריים ובידע הייחודי לפיתוח מוצריה והטכנולוגיה עליה הם מבוססים. אי יכולתה של החברה לשמור ולהגן על סודותיה המסחריים עלולה לגרום לכך שצד שלישי יעשה שימוש במידע סודי זה ויתחרה בחברה. כמו-כן, אין כל ודאות שצד שלישי לא יצליח לפתח טכנולוגיה זהה או דומה באופן עצמאי, כך שייפגעו יתרונותיהם היחסיים של מוצרי החברה.

#### גורמי סיכון ייחודיים לחברה 4.26.3

#### [א] זהות ישראלית

הנהלת החברה, הפיתוח והמערך התפעולי של החברה מצויים בישראל, כאשר עיקר המכירות של מוצרי החברה צפוי להיעשות מחוץ לישראל. שינויים פוליטיים, כלכליים וביטחוניים בישראל עלולים להשפיע באופן ניכר על עסקיה של החברה. בנוסף, ישנן מדינות בעולם אשר הטילו או עלולות להטיל, מעת לעת, הגבלות על עסקים בישראל או עם חברות ישראליות.

[ב] מקורות מימון; השקעות מהותיות במחקר ופיתוח

פעילות החברה מותנית בהמשך פיתוח מוצרים מתקדמים, תוך ביצוע השקעות הוניות משמעותיות במחקר ופיתוח, הן ביחס למוצרים חדשים והן ביחס לפיתוח גרסאות מתקדמות למוצרים קיימים. זאת, בין היתר בראי התחרות הקיימת בשוקי הפעילות בהם פועלת החברה והן בראי פיתוחים טכנולוגיים מצד מתחריה.

מקורות המימון העומדים לרשות החברה עלולים שלא להספיק לצורך צרכי המחקר והפיתוח של מוצרי החברה כאמור ו/או למימוש האסטרטגיה שלה. צרכי המימון של החברה עשויים להשתנות באופן מהותי וזאת בשל תוצאות המחקר והפיתוח, שינוי בתוכנית העסקית בדבר מחקר ופיתוח, תחרותיות, התפתחויות טכנולוגיות בתחום ועלויות כתוצאה מדרישות לעמידה בתקנים ו/או הוראות רגולטוריות שונות. לא ניתן להבטיח כי החברה תצליח לגייס מקורות מימון נוספים, אם וכאשר אלה יידרשו לצורך עמידה ביעדי המחקר והפיתוח שהציבה לעצמה ו/או ביעדיה האסטרטגיים.

[ג] הטמעת מוצרי החברה בתעשיות מסורתיות

חברות רבות בשוקי היעד אליהם פונה החברה, פועלות בתחומים תעשייתיים מסורתיים, אשר מתאפיינים במקרים מסוימים בשיטות עבודה מסורתיות אשר אינן משתנות באופן תכוף. הטמעת מוצרי החברה בתעשיות כאלו עשויה להיות מאתגרת יותר בשל תפיסות אלו, והצלחת הטמעה כאמור בשיעורים פחותים מאלו שהחברה צופה, עשויה לפגוע בתוצאות העסקיות שלה.

[ד] תלות בספקים וקבלני משנה

החברה משתמשת בשירות הרכבת המדפסות של שני הספקים פלקס ו-RH כמפורט בסעיף 4.15.1 לדוח והחלפת מי מבין הספקים כאמור, עשויה להיות כרוכה בעיכוב של 4-6 חודשים בייצור מדפסות החברה.

עם זאת, ההרכבה נעשית על-פי תיק מוצר מסודר ומפורט, באופן המאפשר ביזור יחסי של תלות החברה במספר מצומצם של ספקים.

בנוסף, לחברה תלות ב-ViscoTech, המייצרת את ראשי ההדפסה של המדפסת. יחד עם זאת, החברה החלה בפיתוח, בשיתוף עם ספקים אחרים, של ראש הדפסה תואם אחר, כמפורט בסעיף 4.15.1 לדוח.

[ה] שינויים טכנולוגיים אשר יאפשרו לעקוף את הזכויות המוגנות בפטנט

יתכן שלאחר השלמת הפיתוח ורישום פטנטים על מוצרי החברה יעלה בידי צדדים שלישיים לפתח מוצרים חלופיים בהם יוכנס שינוי טכנולוגי אשר יאפשר עקיפה של זכויות החברה המוגנות

בפטנט. במקרה כזה יתכן ויעלה בידי צדדים שלישיים לפתח מוצרים מתחרים לחברה, תוך שהם אינם מפרים את הזכויות המוגנות בפטנט, דבר אשר עשוי להגביר את התחרות במוצרי החברה ולהקטין את הרווח הצפוי שלה.

[1] אנשי מפתח

החברה רואה חשיבות רבה בביזור הידע ובהתאם לכך דואגת להכשרת עובדים יעילה. יחד עם זאת, נכון למועד פרסום הדוח, למייסדי החברה, מר גרשון מילר, מר איגור יעקובוב ומר משה אוזן, תרומה משמעותית וידע שמשמש לקידומה והתפתחותה של החברה.

להערכת החברה, ככל שמי ממייסדי החברה כאמור יחליט לעזוב, החברה אינה צופה כי תיפגע פגיעה מהותית מכך, זאת על אף שהיא תידרש לשהות מסוימות למציאת מחליף ובתקופה זו תיתכן פגיעה מסוימת בפעילותה השוטפת.

4.26.4. בהתאם להערכות החברה, בטבלה שלהלן מדורגים גורמי הסיכון, שתוארו

לעיל, על-פי מידת השפעתם האפשרית על החברה:

גורמי הסיכון			מידת ההשפעה של גורם הסיכון קטנה	מידת ההשפעה של גורם הסיכון בינונית	מידת ההשפעה של גורם הסיכון גדולה
<b>סיכונים מקרו-כלכליים</b>					
				X	
		X			
		X			
			X		
			X		
			X		
			X		
			X		
			X		
		X			
				X	
		X			
<b>סיכונים ענפיים</b>					
				X	
			X		
			X		
		X			
		X			
<b>סיכונים ייחודיים לחברה</b>					
			X		
X					
			X		
			X		
		X			
		X			

תאריך: 28 במרץ 2023

## דוח הדירקטוריון על מצב עסקי החברה לתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022

למועד הדוח החברה הינה תאגיד קטן, כמשמעות מונח זה בתקנה ג5 לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), תש"ל-1970 ("תקנות הדוחות"). בהתאם להחלטת דירקטוריון החברה, החברה בחרה לאמץ את כל ההקלות המנויות בתקנה ד5 לתקנות הדוחות, ובכלל זה: (א) ביטול החובה לפרסם דוח על הבקרה הפנימית ודוח רואה החשבון המבקר על הבקרה הפנימית; (ב) העלאת סף המהותיות בקשר עם צירוף הערכת שווי מהותית ל-20%; (ג) העלאת סף הצירוף של דוחות חברות כלולות מהותיות לדוחות ביניים ל-40%; ו-(ד) דיווח על בסיס מתכונת דיווח של תאגיד קטן פטור (חצי שנתית).

כמו-כן, החל מיום 6 במאי 2021, משויכות מניות החברה למדד ת"א טק-עילית. דירקטוריון החברה אימץ את ההקלות המנויות בתקנות 3 ו-5 לתקנות ניירות ערך (דוחות תאגיד שמניותו כלולות במדד ת"א טק-עילית), תשע"ו-2016.

בהתאם לתקנות הדוחות, מתכבד דירקטוריון מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ ("החברה") להגיש בזאת את דוח הדירקטוריון על מצב עסקי החברה לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022.

### פתח דבר

החברה פועלת בתחום פיתוח, ייצור ומכירת מדפסות, המיועדות להדפסת גופים תלת-מימדיים גדולים עבור מגוון תעשיות, ופונה לשווקים תעשייתיים, כגון תעשיית הרכב, תעשיית הספנות (סירות, יאכטות), תעשיית הרכבות וכן תעשיית הפרסום. בנוסף מייעדת את מוצריה לתעשיית הבניה, תעשיית הרהיטים ועוד, שווקים בהם קיים צורך להדפסת תוצרים תלת מימדיים גדולים.

שנת 2022 הסתיימה כאשר החברה מעמיקה את חדירתה ומבססת את ייחודיות הטכנולוגיה שלה בשוק מדפסות התלת מימד, עם הגדלת מכירותיה (מכירת סה"כ 29 מדפסות בשנת 2022), בד בבד להשלמת פיתוחן והשקתן של מדפסות הדגל של החברה: מאסיבית 5000 ומאסיבית 10000.

בראי יעדי שנת 2023, פועלת החברה להעמיק את מכירותיה הן בחדירה לתעשיות מרכזיות בהן למוצריה יתרונות בולטים והן במתן דגש על חיזוק הקשר הקיים עם לקוחותיה והעמקת מכירת מוצרי הדפסה ללקוחות קיימים, תוך המשך פיתוחם של דורות מתקדמים יותר של מוצרי הדפסה, אשר יגדילו את יתרונות והיקף השימוש במדפסות החברה אצל לקוחותיה הקיימים ויהוו מנוף למכירתן של מדפסות החברה ללקוחות חדשים.

לצד זאת, מתמודדת החברה, כחברה בעלת טכנולוגיה חדשנית, עם אתגרי החדירה לתחומי ושווקי פעילות בהם פועלים שחקנים מרכזיים קיימים, וכן עם שיטות עבודה מסורתיות קיימות אותן טכנולוגיית החברה נועדה לייעל ולהחליף. החברה כמו שחקני השוק הנוספים, מתמודדת גם עם תנאי השוק הכלכליים המשתנים ולצד המשך הפיתוח הטכנולוגי של מוצריה פועלת להתייעלות והתאמות נוספות נדרשות, לצורך המשך צמיחתה.

### פרק 1 - הסברי הדירקטוריון למצב עסקי החברה

#### 1. אירועים מרכזיים בתקופת הדוח

(1) בחודש מאי 2022 דיווחה החברה על השלמת פיתוח והשקת מדפסת מאסיבית 10000, בחודש אוקטובר 2022 זכתה מדפסת 10000 בתחרות החדשנות של ארגון IBEX<sup>1</sup> ובחודש יוני זכתה בהוקרה בתחרות TCT 3Sixty<sup>2</sup>. לפרטים נוספים, ראו סעיף ב'

<sup>1</sup> IBEX ("The International Boatbuilders' Exhibition and Conference") Innovation Awards Program; "Boatbuilding Methods and Materials" category.

<sup>2</sup> TCT 3Sixty is a UK's 3D printing and manufacturing event.

לחלק א' של הדוח החצי שנתי.

לפרטים, אודות המדפסת האמורה, בסעיף 4.2.1.3 לחלק א' (תיאור עסקי התאגיד) לדוח.

(2) בחודש נובמבר 2022, השיקה החברה 3 מוצרים חדשים במהלך השתתפותה בתערוכות באירופה, המוצר הראשון הינו מדפסת מאסיבית G-10000, המוצר השני הינו מדפסת מאסיבית W-5000 או MAX5000 והמוצר השלישי הינו חומר הדפסה חדש – Dimengel400. ראו גם דיווח מיידי של החברה מיום 13 בנובמבר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-108969).

(3) בחודש דצמבר 2022, קיבלה החברה הזמנה לרכישת מדפסות 5000 מחברת טויוטה (TOYOTA) ארה"ב. לפרטים נוספים אודות ההזמנה כאמור, ראו דיווח מיידי של החברה מיום 25 בדצמבר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-122010).

(4) במהלך תקופת הדוח מכרה החברה 29 מדפסות, מתוכן 8 מדפסות 1800, 1 מדפסת 1500, 15 מדפסות 5000 ו-5 מדפסות 10000. חלוקת המכירות הגיאוגרפית הינה כדלקמן: 14 מדפסות ב-EMEA ו-15 מדפסות ב-AMERICA.

לפרטים נוספים, אודות אירועים והתפתחויות בעסקי החברה, ראו חלק א' (תיאור עסקי התאגיד) לדוח.

## 2. השפעות שינויים והתפתחויות בסביבה הכללית על עסקי החברה

הכלכלה העולמית חוותה בתקופות הדוח טלטלה משמעותית, החל ממשבר הקורונה, אשר בין היתר בא לידי ביטוי בשיבושים בשרשראות האספקה העולמיות ובהתייקרות מחירי הובלה, מלחמת רוסיה-אוקראינה, שהובילה בין היתר להתייקרות במחירי האנרגיה, והתפתחותו של משבר כלכלי הבא לידי ביטוי, בין היתר, בעליית האינפלציה.

על מנת לרסן את האינפלציה העולה, נקטו בנקים מרכזיים בעולם, לרבות בנק ישראל, במדיניות מוניטרית במסגרתה הועלתה הריבית מספר פעמים במהלך תקופת הדיווח ולאחריה. העליה בשיעורי האינפלציה והעלאת הריביות כאמור הובילו ומובילות, ככלל, להאטה בכלכלה, להידוק תקציבי ו בד בבד, נרשמת מגמת האטה בשוקי ההון, הן בישראל והן בעולם, אשר הובילה לירידה בשוויין של חברות נסחרות רבות והמקשה על יכולותן של חברות לבצע גיוסי הון ו/או חוב, ו/או מחמירה את תנאיהם, לצורך המשך התפתחותן ו/או מימוש האסטרטגיה העסקית שלהן.

הנהלת החברה עוקבת אחר ההתפתחויות בשווקים כמפורט לעיל, והשפעתן על מצבה הכספי ועל פעילותה השוטפת ועל יכולתה לממש את אסטרטגיית ההתפתחות של החברה.

לפרטים אודות התפתחות הסביבה הכללית והשפעתה על עסקי החברה ראו גם סעיפים 3.2 ו-4.26 לפרק א' לדוח. לפרטים אודות יתרות הנזילות ומימון של החברה ראה סעיפים 3.4 ו-3.5 לחלק זה להלן.

### 3. המצב הכספי נכון ליום 31 בדצמבר 2022

#### 3.1. ניתוח עיקרי השינויים שחלו במצבה הכספי של החברה

הסברי החברה ליתרות ולשינויים המהותיים	יתרה ליום	יתרה ליום	סעיף
	31.12.2021	31.12.2022	
	אלפי דולר	אלפי דולר	
הירידה ביתרת הנכסים השוטפים בסך של 13,702 אלפי דולר נובעת מירידה ביתרת המזומנים ושווי מזומנים בסך של 14,551 אלפי דולר. הירידה ביתרת המזומנים ושווי מזומנים נבעה בעיקר מההפסד הנקי לתקופה בסך של 14,497 אלפי דולר, אשר מומן בעיקר ממקורותיה הנזילים של החברה.	53,558	39,856	נכסים שוטפים
העליה ביתרת הנכסים הלא שוטפים בסך של 843 אלפי דולר נבעה בעיקר מעליה ביתרת הרכוש הקבוע של החברה.	1,411	2,254	נכסים לא שוטפים
	<b>54,969</b>	<b>42,110</b>	<b>סה"כ נכסים</b>
עיקר הקיטון בהתחייבויות השוטפות נובע מקיטון התחייבויות לספקים עקב עיתוי תשלום.	5,873	5,603	התחייבויות שוטפות
עיקר הגידול נובע מהתחייבויות חכירת משרדים והגדלת ההתחייבות לרשות החדשנות עקב קבלת מענקים.	1,478	1,784	התחייבויות לא שוטפות
הירידה בהון העצמי בתקופה בסך של 12,895 אלפי דולר נובעת בעיקר מההפסד הנקי לתקופה בסך של 14,497 אלפי דולר, בניכוי תמורה ממימוש אופציות בסך של 615 אלפי דולר ותשלום מבוסס מניות בסך של 1,011 אלפי דולר.	47,618	34,723	סה"כ הון עצמי (גרעון בהון)
	<b>54,969</b>	<b>42,110</b>	<b>סה"כ התחייבויות והון עצמי (גרעון בהון)</b>

#### 3.2. ניתוח עיקרי השינויים שחלו בתוצאות הפעילות של החברה

הסברי החברה ליתרות ולשינויים המהותיים	יתרה ליום	יתרה ליום	סעיף
	31.12.2021	31.12.2022	
	אלפי דולר	אלפי דולר	
העליה בהכנסות החברה בסך של 3,661 אלפי דולר (עליה של 43%), נובעת מעליה בכמות המדפסות שנמכרה בתקופה, כמו גם במחיר הממוצע של המדפסות הנמכרות (כתוצאה מהתחלת מכירות של מדפסת 10000, כמפורט בסעיף 1.1 לעיל).	8,494	12,155	הכנסות
העליה בעלות ההכנסות בסך של 1,294 אלפי דולר (עליה של כ-29%) נובעת מהעליה במחזור המכירות.	4,393	5,687	עלות ההכנסות
העליה בסכום הרווח הגולמי בסך של 2,367 אלפי דולר ובשיעורו (כ-53% בשנת 2022 לעומת כ-48% בתקופה המקבילה), נובעת מהעליה במחזור המכירות ובתמחיל המכירות, כאשר בשנת 2022 נמכרו מכוונות מדגמי המכוונות המתקדמים יותר אשר הינן בעלות מחיר ממוצע גבוה יותר (לרבות מדפסת 10000 החדשה) ובשיעור רווח גולמי גבוה יותר.	4,101	6,468	רווח גולמי
העליה בהוצאות מחקר ופיתוח נובעת בעיקר מהמשך תהליכי הפיתוח בחברה, והגדלת מצבת העובדים והוצאות השכר.	5,442	7,704	הוצאות מחקר ופיתוח, נטו
הוצאות מכירה ושיווק גדלו בעיקר כתוצאה מהגדלת צוות העובדים (לרבות בחברות הבנות בחו"ל) במטרה לתמוך בהמשך הצמיחה בהכנסותיה של החברה.	5,223	8,210	הוצאות מכירה ושיווק
העליה בהוצאות הנהלה וכלליות נובעת בעיקר עקב הגדלת מצבת העובדים והוצאות השכר וגידול הוצאות התקורה עם הרחבת המשרדים.	2,769	3,766	הוצאות הנהלה וכלליות
העליה בהפסד מפעולות רגילות, נובע מהמשך השקעת החברה בתהליך הצמיחה המהיר שלה, אשר כלל, לצד עליה בהכנסות וברווח הגולמי, עליה בהוצאות מו"פ, מכירה והנהלה וכלליות.	(9,333)	(13,212)	רווח מפעולות רגילות (הפסד)
הירידה בהכנסות מימון נובעת מהפסד כתוצאה מהפרשי שער לצד הכנסות ריבית מפקדונות דולריים.	657	129	הכנסות מימון
הירידה בהוצאות מימון נובעת בעיקר מהכרה בהוצאות מימון בגין SAFE בסך של 2.2 מיליון דולר בשנת 2021, בקיזוז הפסדי שערות תיק ניירות ערך (בעיקר אגרות חוב) בסך של כ-509 אלפי דולר.	2,735	1,414	הוצאות מימון

הסברי החברה ליתרות ולשינויים המהותיים	יתרה ליום	יתרה ליום	סעיף
	31.12.2021	31.12.2022	
	אלפי דולר	אלפי דולר	הוצאות (הכנסות) מימון, נטו
	2,078	1,285	
	(11,411)	(14,497)	רווח (הפסד) כולל לשנה

3.3 תמצית דוחות רווח והפסד לפי חציונים לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022

הסעיף	חציין ראשון 2022	חציין שני 2022	שנתי 2022
הכנסות	4,137	8,018	12,155
עלות המכר	2,080	3,607	5,687
רווח גולמי	2,057	4,411	6,468
הוצאות מחקר ופיתוח	4,824	2,880	7,704
הוצאות הנהלה וכלליות, נטו	1,715	2,051	3,766
הוצאות מכירה ושיווק	3,744	4,466	8,210
סה"כ רווח (הפסד)	(8,226)	(4,986)	(13,212)
הוצאות אחרות	0	0	0
הוצאות מימון, נטו	1,481	(196)	1,285
סה"כ רווח (הפסד) כולל	(9,707)	(4,790)	(14,497)

3.4 נזילות

הסברי החברה ליתרות ולשינויים המהותיים	לשנה שהסתיימה ביום	לשנה שהסתיימה ביום	סעיף
	31.12.2021	31.12.2022	
	מבוקר אלפי דולר	מבוקר אלפי דולר	
העליה במזומנים ששימשו לפעילות שוטפת נובעת בעיקר מעליה בהפסד הנקי לתקופה.	(10,210)	(14,862)	מזומנים נטו ששימשו לפעילות שוטפת
הירידה במזומנים אשר שימשו לפעילות השקעה, נובעת בעיקר משינוי בהשקעה ברכישת ניירות ערך סחירים, כאשר בשנת 2021 הושקע סך של 16 מיליון דולר לעומת 2022 בה לא הושקעו כספים נוספים ברכישת ניירות ערך.	(15,749)	(617)	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
הירידה במזומנים שנבעו מפעילות מימון נובעת בעיקר מתמורת הנפקה בסך 49,749 אלפי דולר אשר נרשמה בשנת 2021.	53,295	250	מזומנים נטו שנבעו מפעילות מימון

3.5 מקורות מימון

עם השלמת הנפקת מניות החברה בחודש פברואר 2021, עיקר מימון פעילות החברה מתבסס על תמורת ההנפקה ותזרים ממכירת מוצריה. לצד מקורות אלו, לחברה מענקים שקיבלה מעת לעת לפיתוח מוצרים (ראו סעיף 4.12.3 לחלק א' (תיאור עסקי החברה) לדוח).

למועד הדוחות הכספיים לשנת 2022 סך יתרת מקורות המימון הנזילים (מזומנים ושווי מזומנים וניירות ערך סחירים) מסתכם בכ-30.3 מיליון דולר.

## פרק 2 - היבטי ממשל תאגידי

### 1. **מדיניות החברה בנושא תרומות**

למועד הדוח לא נקבעה על-ידי הדירקטוריון מדיניות בנושא תרומות ולא קיימות התחייבויות למתן תרומות בתקופות עתידיות.

### 2. **דירקטורים בעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית; דירקטורים בלתי תלויים**

בהתאם להוראות סעיף 92(א)(12) לחוק החברות, תשנ"ט-1999 ("חוק החברות") דירקטוריון החברה קבע, כי המספר המזערי הנדרש של דירקטורים בדירקטוריון החברה, שעליהם להיות בעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית, כמשמעותה לפי סעיף 240 בחוק החברות, יעמוד על שני (2) דירקטורים. החלטה זו התקבלה בהתחשב באופי הסוגיות החשבונאיות וסוגיות הבקרה החשבונאית המתעוררות בהכנת דוחותיה הכספיים של החברה, לאור תחומי פעילותה של החברה, סדר הגודל והמורכבות של פעילותה, וכן בהתחשב בהרכב דירקטוריון החברה בכללותו.

למועד פרסום הדוח, הדירקטורים בחברה, המקיימים את דרישות המומחיות החשבונאית ופיננסית הינם: ירון יחזקאל (יו"ר דירקטוריון), ליאת הלמן (דירקטורית בלתי תלויה) ודורית בן סימון (דירקטורית חיצונית).

### 3. **דירקטורים בלתי תלויים**

בהתאם להוראות תקנון החברה, מספר חברי הדירקטוריון הבלתי תלויים (כהגדרת מונח זה בחוק החברות) יהיה לא פחות משניים.

למועד פרסום הדוח, בחברה מכהנים מר זיו ארז וגב' דורית בן-סימון כדירקטורים חיצוניים, וגב' ליאת הלמן מכהנת כדירקטורית בלתי תלויה.

לפרטים נוספים אודות חברי הדירקטוריון של החברה, ראו תקנה 26 לפרק ד' (פרטים נוספים על התאגיד) לדוח.

### 4. **פטור מצירוף דוח וחוות דעת רואה חשבון מבקר בדבר אפקטיביות הבקרה הפנימית**

החברה פטורה מהחובה לפרסם דוח על אפקטיביות הבקרה הפנימית ודוח רואה חשבון המבקר של החברה בקשר עם חוות דעתו בדבר אפקטיביות הבקרה הפנימית בשל היותה 'תאגיד קטן' כמשמעות מונח זה בתקנה 5 לתקנות הדוחות וכן הואיל וטרם חלפו חמש (5) שנים מעת שנעשתה תאגיד מדווח (למעט בקרות מקרים מסוימים שנקבעו באותה תקנה) - קרי, עד לחודש פברואר 2026.

כמו כן, בהיותה תאגיד טק-עילית (כהגדרת המונח בתקנות ניירות ערך (דוחות תאגיד שמניותו כלולות במדד ת"א טק-עילית), התשע"ו-2016), החברה אינה נדרשת בצירוף הצהרות מנהלים בדבר הבקרה הפנימית.

### 5. **מבקר פנים**

#### 5.1. פרטי המבקרת הפנימית

שם המבקרת הפנימית בחברה: ורד ישראלוביץ;

תאריך תחילת כהונה: 2 באוגוסט 2021;

למיטב ידיעת החברה, המבקרת הפנימית עומדת בתנאים הקבועים בסעיף 3(א) לחוק הביקורת הפנימית, התשנ"ב-1992 ("חוק הביקורת הפנימית");

למיטב ידיעת החברה, המבקרת הפנימית עומדת בהוראות סעיף 146ב לחוק החברות, וכן בהוראות סעיף 8 לחוק הביקורת הפנימית;

למיטב ידיעת החברה, למבקרת הפנימית אין קשרים עסקיים מהותיים או קשרים מהותיים אחרים עם החברה או עם גוף קשור אליה אשר יש בהם ליצור ניגוד עניינים עם תפקידה כמבקרת פנימית, וכי היא אינה מחזיקה בניירות ערך של החברה או של גוף קשור אליה. בסעיף זה, "גוף קשור" - כהגדרת מונח זה בסעיף 5(1) לתוספת הרביעית לתקנות הדוחות;

המבקרת הפנימית אינה עובדת החברה או של גוף קשור לה, ואינו מעניקה להם שירותים חיצוניים נוספים.

#### 5.2 דרך מינוי המבקרת הפנימית

מינוי המבקרת הפנימית אושר בישיבת הדירקטוריון מיום 3 באוגוסט 2021 (לאחר המלצת ועדת הביקורת מיום 29 ביולי 2021) החל מיום 2 באוגוסט 2021, וזאת לאור השכלתה, כישוריה וניסיונה הרב בביקורת פנימית, כמפורט להלן, וכן בהתחשב בסוג החברה, גודלה, היקף ומורכבות פעילותה.

לדעת דירקטוריון החברה, הכישורים המכשירים את המבקרת הפנימית לביצוע התפקיד הינם: המבקרת הפנימית הינה בעלת תואר ראשון במנהל עסקים וחשבונאות. למבקרת הפנימית ניסיון של למעלה מ-20 שנה בביצוע ביקורת פנים ותפקידים אחרים בתאגידים שונים וחברה בוועדה המקצועית של לשכת המבקרים הפנימיים. במסגרת פעילותה, תפעל המבקרת הפנימית על-פי הוראות הדין לקיום ביקורת פנימית בחברה.

#### 5.3 זהות הממונה הארגוני על המבקרת הפנימית

הממונה הארגוני על המבקרת הפנימית הינו יו"ר דירקטוריון החברה.

#### 5.4 היקף העסקה

היקף העסקת המבקרת הפנימית בשנת 2022 והצוות הכפוף לה הינו כ-460 שעות. היקף העסקת המבקרת הפנימית הינו פונקציה של תוכנית הביקורת המאושרת על-ידי ועדת הביקורת, כאשר לכל דוח (לרבות, סקר הסיכונים) מוקצת כמות שעות אשר אף היא מאושרת בוועדת הביקורת. אופן התגמול והיקפו נגזר משעות הביקורת.

תכנית הביקורת של המבקרת הפנימית כוללת ביצוע ביקורת בחברות בת של החברה (בחוו"ל).

למבקרת הפנימית שיקול דעת לסטות מתכנית הביקורת במידת הצורך, בכפוף לאישור ועדת הביקורת.

לפרטים אודות דוחות הביקורת שהוגשו על-ידי מבקרת הפנים במהלך תקופת הדוח ראה סעיף 5.8 להלן.

#### 5.5 תגמול

שכרה של המבקרת הפנימית, בגין שירותים שניתנו על-ידה לחברה בשנת 2022 הסתכם בכ-103 אלפי ש"ח (לא כולל מע"מ).

לדעת הדירקטוריון, תגמול המבקרת הפנימית הינו סביר ואין בו כדי להשפיע או לפגוע בהפעלת שיקול דעתה המקצועית של המבקרת הפנימית בעריכת הביקורת.

#### 5.6 עריכת הביקורת והתקנים המקצועיים

בהתאם למידע שנמסר לחברה, עריכת הביקורת הפנימית נעשית בהתאם לתקנים המפורסמים על-ידי לשכת המבקרים הפנימיים בישראל (IIA) ובהתאם לסעיף 4(ב) לחוק הביקורת הפנימית, הנחיות מקצועיות ותדריכים, כפי שאושרו ופורסמו על-ידי לשכת המבקרים הפנימיים בישראל.

הדירקטוריון הסתמך על אישור מבקרת הפנים בדבר עמידתה בדרישות התקנים המקצועיים המקובלים האמורים. בנוסף, דוחות הביקורת, המוגשים לוועדת הביקורת בכתב, נידונים בישיבת ועדת הביקורת, כשבמסגרת הדיון מדווחת המבקרת הפנימית על דרך פעולתה, הנהלים שיישמה וממצאים שעלו. דעת דירקטוריון החברה נחה, כי המבקרת הפנימית של החברה עומדת בכל הדרישות שנקבעו בתקנים כאמור.

#### 5.7 גישה למידע

לצורך ביצוע תפקידה, למבקרת הפנימית ולעובדיה נתונה גישה למידע, כאמור בסעיף 9 לחוק הביקורת הפנימית, ובכלל זה גישה למערכות המידע של החברה והחברות המוחזקות שלה, לרבות נתונים כספיים, בהתאם לדרישתה.

#### 5.8 דין וחשבון המבקרת הפנימית

דין וחשבון המבקרת הפנימית מוגש בכתב לוועדת הביקורת. המבקרת הפנימית מעדכנת את ועדת הביקורת מעת לעת ובמידת הצורך, בהתקדמות עבודתה בהתאם לתוכנית הביקורת השנתית ובהתאם לממצאי הביקורת.

להלן פירוט המועדים בהם הוגש דין וחשבון בכתב על ממצאי המבקרת הפנימית לוועדת הביקורת בשנת הדיווח, והמועדים בהם התקיים דיון בממצאים האמורים:

מועד הדיון בוועדת הביקורת	המועד בו הוגש הדוח לוועדת הביקורת	נושא הדוח
ספטמבר 2022	אוגוסט 2022	מכירות ושיווק
ינואר 2023	ינואר 2023	עסקאות בעלי עניין

#### 5.9 הערכת הדירקטוריון את פעילות המבקרת הפנימית

להערכת דירקטוריון החברה, היקף פעילות המבקרת הפנימית ותוכנית עבודתה (לרבות סקר הסיכונים) הינם סבירים בנסיבות העניין ויש בהם כדי להגשים את מטרות הביקורת הפנימית בחברה, היות ונושאי הביקורת שהוחלט לכלול בתוכנית הביקורת, הינם נושאים מרכזיים ומהותיים בפעילות החברה, בתחום ובהיקף פעילות החברה, וכן בצמיחתה של החברה בתקופת הדוח.

#### 6 רואה החשבון המבקר של התאגיד

##### 6.1 שם רואה החשבון המבקר

רואי החשבון המבקרים של החברה הינם זיו האפט (BDO), רואי חשבון.

##### 6.2 שכר הטרחה של רואה החשבון המבקר בגין שירותי ביקורת

להלן נתונים בדבר שכר הטרחה ששולם לרואה החשבון המבקר בגין שירותי ביקורת, שירותים הקשורים לביקורת, לרבות שירותי מיסוי הקשורים לביקורת, לשנים 2022 ו-2021:

2021	2022	השירות
באלפי דולר	באלפי דולר	
142	67	שירותי ביקורת, שירותים הקשורים לביקורת ושירותי מיסוי הקשורים לביקורת
136	11	שירותים אחרים

\* יצוין, כי שכר רואה החשבון בגין שירותים אחרים במהלך שנת 2021 נובע ברובו המוחלט משירותים בקשר עם הנפקת החברה. להערכת דירקטוריון החברה ובשים לב למהות התשלום, אין בתשלום כאמור לפגוע באי תלות רואה החשבון המבקר.

שכר הטרחה של רואי החשבון המבקרים בתקופת הדוח נקבע במשא ומתן בין הנהלת החברה לבין רואי החשבון המבקרים, וזאת לאור הערכת היקף עבודת הביקורת שנדרשה. שכר טרחת רואה החשבון המבקר אושר על-ידי דירקטוריון החברה, לאחר דיון והמלצת ועדת הביקורת של החברה.

### פרק 3 - פרטים נוספים בקשר עם הדיווח הפיננסי של התאגיד

1. **אומדנים חשבונאים מהותיים**  
לפרטים, אודות אומדנים חשבונאים מהותיים, ראו ביאור 2 לדוחות הכספיים לשנת 2022.
2. **אירועים שאירעו לאחר תאריך הדוח על המצב הכספי המוזכרים בדוחות הכספיים**  
לפרטים, אודות אירועים מהותיים שאירעו לאחר תאריך הדוח על המצב הכספי, לרבות בנושא הליכים משפטיים, ראו ביאורים 15 ו-21 לדוחות הכספיים לשנת 2022.
3. **מצבת התחייבויות לפי מועדי פירעון**  
לנתונים, בדבר מצבת התחייבויות החברה לפי מועדי פירעון, ראו דיווח מידי של החברה המפורסם בד בבד עם דוח זה.

דירקטוריון החברה מודה לעובדי החברה ולמנהליה על תרומתם לקידום עסקיה ופעילותה של החברה.

---

ארז צימרמן, מנכ"ל

---

ירון יחזקאל, יו"ר הדירקטוריון

תאריך: 28 במרץ 2023

# **מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ**

**דוחות כספיים מאוחדים ליום 31 בדצמבר 2022**

מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ

דוחות כספיים מאוחדים ליום 31 בדצמבר, 2022

תוכן העניינים

2.....	דוח רואי החשבון המבקר על הדוחות הכספיים
3 - 4 .....	דוחות מאוחדים על המצב הכספי
5.....	דוחות מאוחדים על רווח או הפסד ורווח כולל אחר
6.....	דוחות מאוחדים על השינויים בהון
7 - 8 .....	דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים
9 - 52 .....	ביאורים לדוחות הכספיים המאוחדים

-----



## דוח רואי החשבון המבקרים לבעלי המניות של מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ

ביקרנו את הדוחות המאוחדים על המצב הכספי המצורפים של מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ (להלן - "החברה") לימים 31 בדצמבר, 2022 ו-2021 ואת הדוחות המאוחדים על רווח או הפסד ורווח כולל אחר, השינויים בהון ותזרימי המזומנים לכל אחת משתי השנים בתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022. דוחות כספיים אלה הינם באחריות הדירקטוריון וההנהלה של החברה. אחריותנו היא לחוות דעה על דוחות כספיים אלה בהתבסס על ביקורתנו.

ערכנו את ביקורתנו בהתאם לתקני ביקורת מקובלים בישראל, לרבות תקנים שנקבעו בתקנות רואי חשבון (דרך פעולתו של רואה חשבון), התשל"ג-1973. על פי תקנים אלה נדרש מאיתנו לתכנן את הביקורת ולבצע במטרה להשיג מידה סבירה של בטחון שאין בדוחות הכספיים הצגה מוטעית מהותית. ביקורת כוללת בדיקה מדגמית של ראיות התומכות בסכומים ובמידע שבדוחות הכספיים. ביקורת כוללת גם בחינה של כללי החשבונאות שיושמו ושל האומדנים המשמעותיים שנעשו על ידי הדירקטוריון וההנהלה של החברה וכן הערכת נאותות ההצגה בדוחות הכספיים בכללותה. אנו סבורים שביקורתנו מספקת בסיס נאות לחוות דעתנו.

לדעתנו, בהתבסס על ביקורתנו, הדוחות הכספיים מאוחדים הנ"ל משקפים באופן נאות, מכל הבחינות המהותיות, את המצב הכספי של החברה לימים 31 בדצמבר, 2022 ו-2021 ואת תוצאות פעולותיה, השינויים בהון ותזרימי המזומנים שלה לכל אחת משתי השנים בתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022 בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS) והוראות תקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010.

זיו האפט  
רואי חשבון

28 במרץ, 2022

ליום 31 בדצמבר 2021	ליום 31 בדצמבר 2022	ביאור	
אלפי דולר	אלפי דולר		
			<b><u>נכסים שוטפים</u></b>
30,436	14,885	3	מזומנים ושווי מזומנים
15,907	15,483	12	ניירות ערך סחירים
3,690	4,087	4	לקוחות, נטו
127	128		פקדון משועבד
1,749	1,662	5	חייבים ויתרות חובה
1,649	3,611	6	מלאי, נטו
<u>53,558</u>	<u>39,856</u>		
			<b><u>נכסים לא שוטפים</u></b>
684	979	7	נכסי זכות שימוש
727	1,275	8	רכוש קבוע, נטו
<u>1,411</u>	<u>2,254</u>		
<u><u>54,969</u></u>	<u><u>42,110</u></u>		

דוחות מאוחדים על המצב הכספי

ליום 31 בדצמבר 2021	ליום 31 בדצמבר 2022	ביאור	
אלפי דולר	אלפי דולר		
			<u>התחייבויות שוטפות</u>
2,768	2,291	9	התחייבויות לספקים ולנותני שירותים
3,105	3,312	10	זכאים ויתרות זכות
<u>5,873</u>	<u>5,603</u>		
			<u>התחייבויות לא שוטפות</u>
400	652	7	התחייבות חכירה
1,078	1,132	ג'15	התחייבות בגין מענקי מדען
<u>1,478</u>	<u>1,784</u>		
			<u>הון</u>
61	61	16	הון מניות
(10)	(34)		קרנות הון
95,217	96,843		פרמיה על מניות
(47,650)	(62,147)		יתרת רווח
<u>47,618</u>	<u>34,723</u>		<u>סה"כ הון</u>
<u><u>54,969</u></u>	<u><u>42,110</u></u>		

28 במרץ, 2023

יובל כהן סמנכ"ל כספים	ארז צימרמן מנכ"ל	ירון יחזקאל יו"ר הדירקטוריון	תאריך אישור הדוחות הכספיים
--------------------------	---------------------	---------------------------------	----------------------------

הביאורים המצורפים מהווים חלק בלתי נפרד מהדוחות הכספיים.

דוחות מאוחדים על רווח או הפסד ורווח כולל אחר

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022		
אלפי דולר	אלפי דולר	ביאור	
(למעט נתוני הפסד נקי למניה)	(למעט נתוני הפסד נקי למניה)		
8,494	12,155	19	הכנסות ממכירות
4,393	5,687	'א18	עלות המכירות והשירותים
4,101	6,468		רווח גולמי
5,223	8,210	'ב18	הוצאות מכירה ושיווק
2,769	3,766	'ג18	הוצאות הנהלה וכלליות
5,442	7,704	'ד18	הוצאות מחקר ופיתוח
13,434	19,680		סה"כ הוצאות תפעוליות, נטו
9,333	13,212		הפסד תפעולי
657	129	'ה18	הכנסות מימון
2,735	1,414	'ו18	הוצאות מימון
2,078	1,285		סה"כ הוצאות מימון
11,411	14,497		הפסד לפני מסים על הכנסה
-	-	14	הוצאות מסים על הכנסה
11,411	14,497		הפסד נקי
11,411	14,497		סה"כ הפסד לתקופה
			הפסד כולל אחר:
			פריטים שייכתן ויסווגו מחדש לאחר מכן לרווח או הפסד:
10	24		התאמות הנובעות מתרגום דוחות כספיים של פעילויות חוץ
11,421	14,521		סה"כ הפסד כולל אחר לתקופה
			<u>הפסד נקי למניה (בדולר)</u>
(0.56)	(0.67)		הפסד נקי בסיסי ומדולל

הביאורים המצורפים מהווים חלק בלתי נפרד מהדוחות הכספיים.

דוחות מאוחדים על השינויים בהון

	הון מניות	הון מניות רגילות	הון מניות רגילות 'א'	הון מניות בכורה 'א'	הון מניות בכורה 'א' 1	הון מניות בכורה 'א' 2	הון מניות בכורה 'א' 3	הון מניות בכורה ב' מניות	קרן הון מהפרשי תרגום	פרמיה על מניות (*)	יתרת הפסד (*)	סה"כ הון אלפי דולר
<b>יתרה ליום 1 בינואר, 2021 (*)</b>	9	11	8	1	3	3	3	3	-	36,125	(36,221)	(58)
מימוש אופציות	1	-	-	-	-	-	-	-	-	1,275	-	1,276
המרת SAFE למניות	2	-	-	-	-	-	-	-	-	5,556	-	5,558
סבב ב', נטו	-	-	-	-	-	-	-	1	-	2,115	-	2,116
המרת מניות	30	(11)	(8)	(1)	(3)	(3)	(3)	(4)	-	-	-	-
הנפקת מניות- נטו	19	-	-	-	-	-	-	-	-	49,730	-	49,749
תשלום מבוסס מניות	-	-	-	-	-	-	-	-	-	398	-	398
הפסד נקי	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(11,411)	(11,411)
רווח כולל אחר	-	-	-	-	-	-	-	-	(10)	-	-	(10)
סה"כ הפסד כולל לתקופה	-	-	-	-	-	-	-	-	(10)	-	(11,411)	(11,421)
<b>יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021</b>	61	-	-	-	-	-	-	-	(10)	95,217	(47,650)	47,618
מימוש אופציות (*)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	615	-	615
תשלום מבוסס מניות	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,011	-	1,011
הפסד נקי	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(14,497)	(14,497)
רווח כולל אחר	-	-	-	-	-	-	-	-	(24)	-	-	(24)
סה"כ הפסד כולל לתקופה	-	-	-	-	-	-	-	-	(24)	-	(14,497)	(14,521)
<b>יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022</b>	61	-	-	-	-	-	-	-	(34)	96,843	(62,147)	34,723

\* מייצג סכום נמוך מ-1 אלפי דולר.

דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים

לשנה שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר

תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת

(11,411)	(14,497)
----------	----------

הפסד נקי

התאמות הדרושות להצגת תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת:

התאמות לסעיפי רווח והפסד:

556	864
(73)	-
398	1,011
2,739	624
(59)	50

פחת והפחתות

רווח מגריעת נכסים

תשלום מבוסס מניות

הוצאות מימון

הוצאות (הכנסות) רשות לחדשנות

שינויים בסעיפי נכסים והתחייבויות:

עלייה בלקוחות, נטו

קיטון (עלייה) בחייבים ויתרות חובה

קיטון (עלייה) במלאי

עלייה (ירידה) בהתחייבויות לספקים ולנותני שירותים

עלייה (קיטון) בזכאים ויתרות זכות

(3,010)	(405)
(217)	81
205	(2,294)
1,374	(491)
(498)	77

מזומנים ששולמו והתקבלו במשך השנה עבור:

(214)	(61)
-	179

ריבית ששולמה

ריבית שהתקבלה

(10,210)	(14,862)
----------	----------

מזומנים נטו ששימשו לפעילות שוטפת

תזרימי מזומנים מפעילות השקעה

560	(1)
(309)	(616)
(16,000)	-

שינוי בפיקדון משועבד

רכישת רכוש קבוע

רכישת ניירות ערך סחירים

(15,749)	(617)
----------	-------

מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה

הביאורים המצורפים מהווים חלק בלתי נפרד מהדוחות הכספיים.

לשנה שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שנסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר

תזרימי מזומנים מפעילות מימון

(2,500)	-	פרעון הלוואה מתאגידים בנקאיים
49,749	-	תמורה מהנפקת מניות לציבור, נטו
2,999	-	תמורה ממימוש אופציות SAFE
1,275	615	תמורה ממימוש אופציות לעובדים
2,116	-	תמורה מהנפקה פרטית, נטו
-	(136)	תשלום קרן לרשות לחדשנות
-	284	קבלת מענק מהרשות לחדשנות
(345)	(513)	פרעון התחייבות חכירה
53,294	250	מזומנים נטו שנבעו (ששימשו) מפעילות מימון
-	(322)	<u>הפרשי שער בגין יתרות מזומנים ושווי מזומנים</u>
27,335	(15,551)	<u>עלייה (ירידה) במזומנים ושווי מזומנים</u>
3,101	30,436	<u>יתרת מזומנים ושווי מזומנים לתחילת השנה</u>
30,436	14,885	<u>יתרת מזומנים ושווי מזומנים לסוף השנה</u>
		<u>(א) עסקאות שאינן כרוכות בתזרים מזומנים:</u>
181	580	גריעת נכס זכות שימוש
2,559	-	מימוש אופציות SAFE
-	336	מיון מכוונות ממלאי לרכוש קבוע
564	737	יישום IFRS16 - חכירה חדשה

הביאורים המצורפים מהווים חלק בלתי נפרד מהדוחות הכספיים.

ביאור 1: כללי

א. מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ (להלן – החברה) הוקמה והתאגדה בישראל ביום 12 במאי, 2013. מקום התושבות הרשום של החברה הינו בישראל. משרדי החברה ממוקמים בפסח לב 11, לוד ומפעל החומרים של החברה ממוקם ביצחק רבין 1, לוד. החברה עוסקת בפיתוח וייצור מדפסות תלת מימד המיועדות להדפסת דגמים תלת מימדיים גדולים, ובמחקר ופיתוח של חומרי הדפסה יעודיים. החברה משווקת את מוצריה בכל העולם באמצעות מפיצים, חוזה OEM וכן שיווק ישיר ללקוחות קצה. החברה פועלת בשווקים הבאים: תעשיית הפרסום, הנדסה, רכב, ספנות ותעשיית החומרים המרוכבים.

לחברה שתי חברות בנות-

1. חברה בבעלות מלאה (100%) שהתאגדה ביוני, 2018 בשם: Massivit 3D Inc, המאוגדת לפי חוקי מדינת דלאוור, ארה"ב ("חברת הבת האמריקאית"), בחודש יולי 2021 החברה הבת האמריקאית החלה להיות פעילה.
2. חברה בבעלות מלאה (100%) הוקמה בספטמבר, 2021 בשם: Massivit 3D Europe, המאוגדת לפי חוקי בלגיה (חברת הבת האירופאית).

הרכב הקבוצה

חברה	שיעור זכויות בהון המניות ובזכויות ההצבעה ליום 31 בדצמבר 2021	מדינת התאגדות	מידע נוסף	שם החברה
מחזיקה החברה	100%	דלוואר ארה"ב	(1)	Massivit 3D Inc.
החברה	100%	בלגיה	(1)	Massivit 3D Europe

(1) החברה מאחדת את דוחותיה הכספיים של החברות הבנות בדוחותיה הכספיים של החברה.

ב. ביום 23 בפברואר, 2021, פרסמה החברה תשקיף להשלמה של הנפקה ראשונה לציבור ותשקיף מדף, לפיו הנפיקה החברה 6,053,600 מניות רגילות. התמורה המיידית ברוטו לחברה, במסגרת ההנפקה ראשונה לציבור, הסתכמה בסך של כ-52 מיליון דולר (כ-169 מיליון ₪). הוצאות ההנפקה הסכמו בסך של 2.3 מיליון דולר.

ג. בתום המסחר ביום 6 במאי 2021 מניות החברה צורפו למדד טק-עילית. צירוף למדד זה מקנה לחברה הקלות לדיווח והצגה של דוחות כספיים, ובפרט, מתן נתונים השוואתיים לתקופה של שנה חלף תקופה של שנתיים.

ד. למלחמת רוסיה-אוקראינה השפעה ניכרת, בין היתר, על מחירי האנרגיה בעולם. ההתייקרות במחירי האנרגיה גורמת לגל עליות מחירים ברחבי העולם ואף בישראל. לעליית מחירי אנרגיה ישנה השפעה עקיפה על עלויות ייצור מוצרי החברה.

כמו כן, המצב הביטחוני באזור המתיחות והסכסוך כמו גם סנקציות כלכליות ומדיניות אשר הוטלו על-ידי מדינות החברות בארגון נאט"ו כנגד רוסיה, הובילו לניתוק קשרים עסקיים ישירים ועקיפים עם השוק הרוסי, מה שמקשה על יכולת החברה לפעול בשוק כאמור.

מכל האמור, ניכרת השפעת המלחמה בין רוסיה לאוקראינה על הסביבה הכלכלית והעסקית באירופה, וכן על פעילות החברה בשוק האירופאי.

## ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית

הדוחות הכספיים המאוחדים של החברה ערוכים בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (להלן - "IFRS"). הדוחות הכספיים כוללים את הבאורים הנוספים הנדרשים בהתאם לתקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010.

המדיניות החשבונאית המוצגת בבאורים אלה יושמה בעקביות בכל תקופות הדיווח המוצגות בדוחות הכספיים. הדוחות הכספיים נערכו תוך יישום עקרון העלות למעט כמפורט בהמשך בבאור 2.

א. בסיס הצגת הדוחות הכספיים1. בסיס המדיד

הדוחות הכספיים של החברה ערוכים על בסיס עלות, למעט מכשירים פיננסיים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד, נגזרים והתחייבויות בגין הטבות לעובדים.

2. מדיניות חשבונאית עקבית

המדיניות החשבונאית המפורטת להלן יושמה בדוחות הכספיים בעקביות, בכל התקופות המוצגות.

ב. עיקרי השיקולים, האומדנים וההנחות בעריכת הדוחות הכספייםהשיקולים

בתהליך יישום עיקרי המדיניות החשבונאית בדוחות הכספיים, הפעילה הקבוצה שיקול דעת ושקלה את השיקולים לגבי הנושאים הבאים, שלהם ההשפעה המהותית ביותר על הסכומים שהוכרו בדוחות הכספיים:

- אומדנים והנחות

בעת הכנת הדוחות הכספיים, נדרשת ההנהלה להסתייע באומדנים, הערכות והנחות המשפיעים על יישום המדיניות החשבונאית ועל הסכומים המדווחים של נכסים, התחייבויות, הכנסות והוצאות. האומדנים וההנחות שבבסיסם נסקרים באופן שוטף. השינויים באומדנים החשבונאיים נזקפים בתקופה בה נעשה השינוי באומדן.

להלן ההנחות העיקריות שנעשו בדוחות הכספיים בקשר לאי הודאות לתאריך המאזן ואומדנים קריטיים שחושבו על ידי החברה ואשר שינוי מהותי באומדנים ובהנחות עשוי לשנות את ערכם של נכסים והתחייבויות בדוחות הכספיים בשנת הדיווח הבאה:

הפרשה לאחריות

ההנחות ששימשו לחישוב הפרשה לאחריות מבוססות על רמות המכירה הנוכחיות של החברה ועל מידע שוטף זמין לגבי תיקונים, בהתבסס על אחריות לשנה שניתנת על מרבית המוצרים שנמכרים.

מלאי

שווי מימוש נטו של המלאי נסקר בסוף כל תקופת דיווח. גורמים העשויים להשפיע על מחירי מכירה כוללים את הדרישה הקיימת בשוק למלאי החברה, פעילות של המתחרים בשוק, טכנולוגיה עדיפה בשוק, מחירי חומרי גלם ופשיטת רגל של לקוחות וספקים.

ביאור 2:

עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)עיקרי השיקולים, האומדנים וההנחות בעריכת הדוחות הכספיים (המשך)אורך חיים שימושי של רכוש קבוע

אורך חיים שימושי מבוסס על הערכות ההנהלה לתקופה שבה הנכסים יפיקו הכנסות, אשר נבחנות מדי תקופה לצורך בחינת נאותות אומדנים אלה. שינויים בהערכות ההנהלה עשויים להוביל לשינויים מהותיים בהוצאות הפחת הנזקפות לרווח או הפסד.

שווי הוגן של מכשירים פיננסיים

השווי הוגן של מכשירים פיננסיים שאינם מצוטטים בשוק פעיל נמדד בהתאם לטכניקות הערכה מבוססות מודלים. טכניקות אלו מושפעות משמעותית על ידי ההנחות המשמשות בסיס לחישוב, כגון שיעורי ריבית להיוון ואומדנים בדבר תזרימי מזומנים עתידיים.

התחייבויות בגין מענקים מהמדען הראשי בישראל

בהתאם לטיפול החשבונאי בביאור 2יא, על הנהלת החברה לבחון האם קיים ביטחון סביר שהמענק שהתקבל יוחזר.

הערך הנוכחי של התחייבויות לתשלום תמלוגים למדען הראשי בישראל תלוי בתחזיות ובהנחות של הנהלת החברה לגבי הכנסותיה העתידיות של החברה ושיעור הריבית להיוון. תחזיות ההנהלה לגבי המכירות המצרפיות עד לתום החזר המענקים לעיל מבוססות על תוכניות החברה למכירת מוצרי החברה בשנה הקרובה.

ג. חברות בנות

כאשר החברה חשופה, או בעלת זכויות, לתשואות משתנות ממעורבותה בישות מושקעת ויש לה את היכולת להשפיע על תשואות אלו באמצעות כוח ההשפעה שלה, החברה שולטת באותה ישות אשר מסווגת כחברה בת. החברה מעריכה מחדש את שליטתה בחברה בת כאשר העובדות והנסיבות משתנות.

הדוחות הכספיים המאוחדים מציגים את הדוחות הכספיים של החברה והחברות הבנות שלה כדוחות כספיים של ישות כלכלית אחת החל מהמועד שבו מושגת שליטה ועד למועד שבו החברה מאבדת שליטה. לפיכך, יתרות הדדיות, הכנסות והוצאות, רווחים והפסדים אשר הוכרו בנכסים ותזרימי מזומנים, הנובעים מעסקאות תוך קבוצתיות בין הישויות של הקבוצה, בוטלו במלואם.

כמו כן, הדוחות הכספיים של החברות הבנות הוכנו תוך שימוש במדיניות חשבונאית אחידה עם החברה לגבי עסקאות ואירועים דומים בנסיבות דומות.

ד. מטבע הפעילות, מטבע ההצגה ומטבע חוץמטבע הפעילות

מטבע הפעילות הוא המטבע המשקף באופן הטוב ביותר את הסביבה הכלכלית בה פועלת החברה ואת עסקאותיה ולפי מטבע זה נמדדים מצבה הכספי ותוצאות פעולותיה. מטבע הפעילות של החברה הישראלית והאמריקאית הינו דולר. מטבע הפעילות של החברה הבלגית הינו יורו.

כל הסכומים בדוחות הכספיים מוצגים בדולרים ארה"ב (מטבע הפעילות), אלא אם כן צוין אחרת.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

ה. עסקאות, נכסים והתחייבויות במטבע חוץ

עסקאות הנקובות במטבע חוץ (מטבע השונה ממטבע הפעילות) נרשמות עם ההכרה הראשונית בהן לפי שער החליפין במועד העסקה. לאחר ההכרה הראשונית, נכסים והתחייבויות כספיים הנקובים במטבע חוץ מתורגמים בכל תאריך דיווח למטבע הפעילות לפי שער החליפין במועד זה. הפרשי שער, נזקפים לרווח או הפסד. נכסים והתחייבויות לא כספיים הנמדדים לפי עלות מתורגמים לפי שער החליפין במועד העסקה. נכסים והתחייבויות לא כספיים הנקובים במטבע חוץ הנמדדים לפי שווי הוגן מתורגמים למטבע הפעילות בהתאם לשער החליפין במועד שבו נקבע השווי ההוגן.

ו. שווי מזומנים

שווי מזומנים נחשבים השקעות לזמן קצר שנזילותן גבוהה, הכוללות פקדונות בתאגידים בנקאיים לזמן קצר אשר אינם מוגבלים בשעבוד, שתקופתם המקורית אינה עולה על שלושה חודשים ממועד ההשקעה או שעולה על שלושה חודשים אך הם ניתנים למשיכה מיידית ללא קנס, ומהווים חלק מניהול המזומנים של החברה.

ז. מלאי

מלאי נמדד לפי הנמוך מבין עלות או שווי מימוש נטו. עלות המלאי כוללת את ההוצאות לרכישת המלאי ולהבאתו למקומו ולמצבו הנוכחיים. שווי מימוש נטו הינו אומדן מחיר המכירה במהלך העסקים הרגיל בניכוי אומדן עלויות להשלמה ועלויות הדרושות לביצוע המכירה.

עלות המלאי נקבעת כדלקמן:

חומרי גלם וחומרי עזר - לפי עלות רכישה על בסיס ממוצע משוקלל.

תוצרת בתהליך - על בסיס ממוצע משוקלל, עבודה והוצאות ייצור ישירות ועקיפות אחרות.

תוצרת גמורה - על בסיס ממוצע משוקלל, עבודה והוצאות ייצור ישירות ועקיפות אחרות.

החברה בוחנת מדי תקופה את מצב המלאי וגילו ומבצעת הפרשות למלאי איטי בהתאמה.

ח. תקופת המחזור התפעולי

תקופת המחזור התפעולי הרגיל של החברה הינה שנה. עקב כך כוללים הרכוש השוטף וההתחייבויות השוטפות פריטים המיועדים והצפויים להתממש בתוך שנה. פריטים המיועדים והצפויים להתממש בתקופה ארוכה משנה מסווגים במאזן במסגרת הנכסים וההתחייבויות הלא שוטפים.

ט. מכשירים פיננסייםנכסים פיננסיים

נכסים פיננסיים סווגו לאחת מקבוצות המדידה להלן על בסיס המודל העסקי של החברה לניהול הנכסים הפיננסיים ועל בסיס מאפייני תזרים המזומנים החוזי של הנכס הפיננסי. הסיווג הוא לנכס הפיננסי בשלמותו, ללא הפרדה של נגזרים משובצים.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
מכשירים פיננסיים (המשך)  
נכסים פיננסיים (המשך)

נכסים פיננסיים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד

כל הנכסים הפיננסיים האחרים, לרבות מכשירי חוב שבעת ההכרה לראשונה ייעדה החברה למדידה בשווי הוגן דרך רווח או הפסד כדי לבטל או להקטין משמעותית חוסר עקביות במדידה או בהכרה, נמדדו לראשונה בשווי הוגן, ושינויים בשווי ההוגן לאחר ההכרה לראשונה הוכרו ברווח או הפסד. עלויות עסקה שיוחסו במישרין לנכסים אלה הוכרו ברווח או הפסד בעת התהוותן.  
 סיווג מחדש בין קבוצות המדידה לאחר ההכרה לראשונה אינו אפשרי, אלא אם החברה משנה את המודל העסקי שלה לניהול נכסים פיננסיים.

התחייבויות פיננסיות

1. התחייבויות פיננסיות בעלות מופחתת

התחייבויות פיננסיות הנמדדות בעלות מופחתת, נמדדו לראשונה בשווי הוגן בניכוי עלויות עסקה שניתן לייחסן במישרין. לאחר ההכרה לראשונה, התחייבויות אלו נמדדו בעלותן המופחתת בהתאם לשיטת הריבית האפקטיבית.

2. התחייבויות פיננסיות בשווי הוגן דרך רווח או הפסד

התחייבויות פיננסיות מוחזקות למסחר נמדדו בשווי הוגן כאשר השינויים בשווי ההוגן הוכרו ברווח או הפסד. עלויות עסקה המיוחסות להתחייבויות אלו הוכרו ברווח או הפסד בעת התהוותן. בעת גריעה של התחייבות כאמור, החברה מעבירה את הרווח או ההפסד הכולל האחר המצטבר בגינה מקרן ההון לעודפים.

גריעת מכשירים פיננסיים

נכסים פיננסיים

נכס פיננסי נגרע מהדוח על המצב הכספי במועד סליקת העסקה כאשר הזכויות החוזיות לתזרימי מזומנים מהנכס הפיננסי פקעו או כאשר החברה העבירה את הנכס הפיננסי. בגין מכשירי חוב בשווי הוגן דרך רווח כולל אחר כאשר הנכס נגרע, הרווח או ההפסד המצטבר שהוכר קודם לכן ברווח כולל אחר מסווג מחדש מקרן ההון לרווח או הפסד כתיאום בגין סיווג מחדש. בגין השקעות במכשירים הוניים בשווי הוגן דרך רווח כולל אחר, סכומים שהוכרו ברווח כולל אחר לא יסווגו מחדש לרווח או הפסד לאחר מכן. בעת מימוש השקעה, החברה מעבירה את הרווח או ההפסד הכולל האחר המצטבר בגינה מקרן ההון לעודפים.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
מכשירים פיננסיים (המשך)

התחייבויות פיננסיות

התחייבויות פיננסיות נגרעות מהדוח על המצב הכספי רק כאשר ההתחייבות נפרעת, מבוטלת או פוקעת.

ירידת ערך נכסים פיננסיים הנמדדים לפי עלות מופחתת

החברה בוחנת את הצורך בהפרשה לירידת ערך בגין הפסדי אשראי חזויים על מכשירי חוב בעלות מופחתת, הפסדי אשראי חזויים הם הממוצע המשוקלל של הפסדי אשראי, משוקללים לפי הסיכונים להתרחשות כשל.

מדידת ECL

ECL נמדד כערך נוכחי משוקלל של תזרימי המזומנים לאורך החיים הצפוי של הנכס. לחייבים משירותים פיננסיים, ECL מחושב באמצעות מודל סטטיסטי תוך שימוש ב-3 פרמטרים של סיכון: הסתברות למחדל, ההפסד במקרה של מחדל וחשיפה למחדל. האומדן של נתונים אלו משלב גם מידע צופה פני עתיד סביר ותומך, ותחזיות לגבי התנאים הכלכליים העתידיים. החברה מוחקת את נכסים הפיננסיים אם מתרחש אחד מהדברים הבאים:

- חוסר יכולת לאתר את החייב;
- פשיטת רגל של החייב;
- המאמצים לגביית החוב אינם כדאיים עוד בהתחשב בהיקף החוב.

להלן פילוח לקוחות לפי מפיצים ולקוחות סופיים:

ליום 31 בדצמבר	ליום 31 בדצמבר	
2021	2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
2,003	1,102	מפיצים
1,687	2,985	לקוחות סופיים
<u>3,690</u>	<u>4,087</u>	

בכל מועד דיווח, מתבצע עדכון של שיעורי הכשל ההיסטוריים הנצפים וניתוח של שינויים באומדנים צופים פני עתיד. במקרה זה, התחזית היא שהתנאים הכלכליים יתדרדרו במהלך השנה הבאה.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
מכשירים פיננסיים (המשך)

ליום 31 בדצמבר 2022

נכס/ פריט	דירוג אשראי פנימי	הפרשה להפסדי אשראי חזויים	אומדן מדידת ההפרשה להפסדי אשראי חזויים	ערך בספרים, ברוטו	הפרשה	ערך בספרים, נטו
לקוחות	--	לאורך כל חיי הנכס (הגישה המקלה)	5,049	5,049	962	4,087

ליום 31 בדצמבר 2021

נכס/ פריט	דירוג אשראי פנימי	הפרשה להפסדי אשראי חזויים	אומדן מדידת ההפרשה להפסדי אשראי חזויים	ערך בספרים, ברוטו	הפרשה	ערך בספרים, נטו
לקוחות	--	לאורך כל חיי הנכס (הגישה המקלה)	4,060	4,060	370	3,690

על בסיס זה, החברה אמדה את מטריצת ההפרשות הבאה:

להלן התאמה של התנועה בהפסדי אשראי חזויים בגין לקוחות:

סה"כ	נכסים להם יושמה הגישה המקלה	
285	285	ליום 1 בינואר 2021
181	181	סווג לקבוצת פגומים עקב סיכון אשראי
(96)	(96)	שינויים כתוצאה מלקוחות שנוצרו בתקופה
370	370	ליום 31 בדצמבר 2021
433	433	סווג לקבוצת פגומים עקב סיכון אשראי
159	159	שינויים כתוצאה מלקוחות שנוצרו בתקופה
962	962	ליום 31 בדצמבר 2022

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
י. רכוש קבוע

רכוש קבוע מוכר לראשונה לפי עלות, לרבות עלויות שניתן לייחסן במישרין לרכישת רכוש קבוע ולהבאתו למיקום ולמצב הדרושים לצורך פעולתו. העלות של פריט רכוש קבוע היא הסכום שווה הערך למחיר במזומן במועד ההכרה. בתקופות שלאחר ההכרה לראשונה פריטי הרכוש הקבוע נמדדים לפי העלות בתוספת עלויות רכישה ישירות, בניכוי פחת שנצבר, בניכוי הפסדים מירידת ערך שנצברו ואינם כוללים הוצאות תחזוקה שוטפת. העלות כוללת חלקי חילוף וציוד עזר שניתן להשתמש בהם רק בהקשר לרכוש הקבוע.

הפחת מחושב בשיעורים שנתיים שווים על בסיס שיטת הקו הישר לאורך תקופת החיים השימושיים בנכס, כדלקמן:

%	
25	שיפורים במושכר
15	מכונות וציוד פיתוח
25-33	מחשבים וציוד היקפי
6-15	ריהוט וציוד משרדי

שיפורים במושכר מופחתים לפי שיטת הקו הישר על פני תקופת השכירות (לרבות תקופת האופציה להארכה שבידי החברה ושבווונתה לממשה) או בהתאם לתקופת החיים המשוערת של השיפור, לפי הקצר שבהם.

אורך החיים השימושיים, שיטת הפחת וערך השייר של כל נכס נבחנים לפחות בכל סוף שנה והשינויים מטופלים כשינוי אומדן חשבונאי באופן של מכאן-ולהבא.

הפחתת הנכסים מופסקת כמוקדם מבין המועד בו הנכס מסווג כמוחזק למכירה לבין המועד שבו הנכס נגרע. נכס נגרע מהדוחות הכספיים במועד המכירה או כאשר לא צפויות עוד הטבות כלכליות מהשימוש בנכס. רווח או הפסד מגריעת הנכס (המחושב כהפרש בין התמורה נטו מהגריעה והעלות המופחתת בדוחות הכספיים) נכלל ברווח או הפסד בתקופה בה נגרע הנכס.

**יא. מענקי מדען**

מענק מדען שהתקבל לפעילות מחקר ופיתוח, שבגיננו התחייבה החברה לתשלומי תמלוגים למדינה המותנים בביצוע מכירות עתידיות הנובעות ממימון זה, טופל כהלוואה הניתנת למחילה. המענק הוכר כהתחייבות בדוחות הכספיים, אלא אם קיים ביטחון סביר שהחברה תקיים את התנאים למחילה של ההלוואה, אז יוכר כמענק ממשלתי. כאשר ההתחייבות למדינה אינה נושאת ריבית שוק, ההתחייבות הוכרה לפי שוויה ההוגן בהתאם לריבית השוק במועד קבלת המענק. ההפרש בין התמורה שהתקבלה לבין ההתחייבות שהוכרה בדוח על המצב הכספי בעת קבלת המענק טופל כמענק ממשלתי והוכר כהחזר של הוצאות המחקר או כקיטון עלויות הפיתוח שהווננו לפי העניין. החזר ההתחייבות למדינה נסקר מדי תקופת דיווח, כאשר שינויים בהתחייבות הנובעים משינוי בצפי התמלוגים מוכרים ברווח או הפסד.

**יב. חכירות**

חוזה הוא חכירה, או כולל חכירה אם במועד ההתקשרות בחכירה החוזה מעביר את הזכות לשלוט בשימוש בנכס מזוהה לתקופת זמן עבור תמורה. החברה מעריכה מחדש את קיומה של חכירה רק כאשר חל שינוי בתנאי החוזה.

כאשר החברה מצפה באופן סביר כי ההשפעות על הדוחות הכספיים כתוצאה מהטיפול החשבונאי עבור תיק של חכירות בעלות מאפיינים דומים לא יהיו שונות באופן מהותי מאשר ביישום בגין החכירות הבודדות הנכללות בתיק, החברה בחרה ליישם את הטיפול החשבונאי

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
חכירות (המשך)

לתיק בכללותו תוך שימוש באומדנים ובהנחות אשר משקפים את הגודל ואת הרכב התיק.

כאשר החברה היא חוכרת, בחרה בהקלה של אי הפרדת רכיבים שאינם חכירה מרכיבי חכירה. הזכות להשתמש בנכס בסיס מהווה רכיב חכירה נפרד אם החברה יכולה להפיק הטבות מהשימוש בנכס הבסיס לבדו, או יחד עם משאבים אחרים שהיא יכולה להשיג בנקל; וכן נכס הבסיס אינו תלוי במידה רבה או קשור במידה רבה לנכסי הבסיס האחרים בחוזה.

החברה קבעה את תקופת החכירה כתקופה שבה החכירה אינה ניתנת לביטול, בהתחשב גם בתקופות המכוסות על ידי אופציות להאריך או לבטל את תקופת החכירה, כאשר וודאי באופן סביר שהיא תממש או לא תממש את האופציה.

בתקופות עוקבות, החברה מעריכה מחדש אם וודאי באופן סביר שהיא תממש או לא תממש את האופציה בהתקיים אירוע משמעותי או שינוי משמעותי בנסיבות, הנמצא בשליטת החברה ואשר משפיע על ההחלטה המקורית שהתקבלה.

החברה מדדה במועד תחילת החכירה את התחייבות החכירה בגובה הערך הנוכחי של תשלומי החכירה שאינם משולמים באותו מועד, מהוונים בשיעור הריבית הגלום בחכירה, אלא אם שיעור זה לא ניתן לקביעה בנקל ואז היא מדדה לפי שיעור הריבית התוספתי של החברה באותו מועד. תשלומי החכירה שאינם משולמים במועד תחילת החכירה כוללים תשלומים קבועים (לרבות תשלומים קבועים במהותם) בניכוי תמריצי חכירה כלשהם שהחברה זכאית לקבל; תשלומי חכירה משתנים שתלויים במדד או בשער, תוך שימוש במדד הקיים או בשער הקיים במועד תחילת החכירה; וכן תשלומי קנסות לביטול החכירה, אם תקופת החכירה משקפת מימוש אופציה לבטל את החכירה על ידי החוכר.

נכס זכות שימוש נמדד במועד תחילת החכירה בעלות, המורכבת מסכום המדידה לראשונה של התחייבות החכירה, בתוספת תשלומי חכירה כלשהם שבוצעו באותו מועד או לפניו, עלויות ישירות ראשוניות כלשהן שהתהוו וכן אומדן העלויות לפירוק ופינוי של נכס הבסיס, לשיקום האתר שבו הנכס ממוקם או להחזרת נכס הבסיס למצב שנדרש לפי התנאים של החכירה. לאחר מועד תחילת החכירה, התחייבות החכירה נמדדה על ידי הגדלת הערך בספרים על מנת לשקף ריבית על התחייבות החכירה, הקטנת הערך בספרים על מנת לשקף את תשלומי החכירה שבוצעו, התאמות בגין מדידה מחדש של התחייבות החכירה, שינויי חכירה שאינם מטופלים כחכירה נפרדת וכן התאמות שמטרתן לשקף תשלומי חכירה קבועים במהותם מעודכנים. כאשר חל שינוי בתקופת החכירה או בהערכה לגבי מימוש אופציה לרכוש את נכס הבסיס, החברה מדדה מחדש את ההתחייבות בהתאם לערך הנוכחי של תשלומי החכירה המעודכנים, על ידי שימוש בשיעור היוון מעודכן למועד השינוי.

לאחר מועד תחילת החכירה, החברה מדדה את נכס זכות השימוש בעלותו, בניכוי פחת והפסדים מירידת ערך כלשהם שנצברו, ולרבות התאמה בגין מדידה מחדש כלשהי של התחייבות החכירה כאמור לעיל.

החל ממועד תחילת החכירה, בעת הפחתת נכס זכות השימוש החברה יישמה את דרישות הפחת לגבי רכוש קבוע בכפוף לאמור להלן. החברה מפחיתה את נכס זכות השימוש על פני התקופה הקצרה מבין תקופת החכירה לבין אורך החיים השימושיים של נכס זכות השימוש, למעט לגבי חכירות שמעבירות לחברה את הבעלות על נכס הבסיס עד תום תקופת החכירה, או חכירות שבהן העלות של נכס זכות השימוש משקפת מימוש של אופציית רכישה על ידי החברה. במקרים אלו החברה מפחיתה את נכס זכות השימוש ממועד תחילת החכירה עד תום אורך החיים השימושיים של נכס הבסיס.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
 חכירות (המשך)

בדוח על המצב הכספי נכסי זכות שימוש והתחייבויות חכירה הוצגו בסעיפים נפרדים. בדוח על רווח או הפסד ורווח כולל אחר, החברה הציגה הוצאות הפחתה של נכס זכות שימוש בנפרד מהוצאות ריבית בגין התחייבות חכירה. בדוח על תזרימי המזומנים, תשלומים בגין חלק הקרן של התחייבות החכירה סווגו כפעילות מימון ותשלומים בגין חלק הריבית על התחייבות החכירה סווגו כפעילות שוטפת. תשלומי חכירה לטווח קצר, תשלומים עבור חכירות של נכסים בעלי ערך נמוך ותשלומי חכירה משתנים שלא נכללו במדידה של התחייבות החכירה סווגו כפעילות שוטפת.

החברה טיפלה בשינוי לחכירה תפעולית כחכירה חדשה ממועד התחילה של השינוי, כאשר תשלומי חכירה ששולמו מראש או שנצברו בקשר לחכירה המקורית נכללים כחלק מהתשלומים עבור החכירה החדשה.

בגין כל החכירות שבהן החברה היא חוכרת, החברה יישמה החל מה-1 בינואר 2019 את IFRS 16. החברה בחרה למדוד את נכס זכות השימוש בהתאם לסכום השווה להתחייבות החכירה במועד זה, מותאם בגין הסכום של תשלומי חכירה כלשהם ששולמו מראש או שנצברו המתייחסים לחכירה זו, שהוכרו בדוח על המצב הכספי מיד לפני מועד זה. בהתאם לא הייתה השפעה על יתרת העודפים.

לצורך מדידה לראשונה של ההתחייבויות בגין חכירות במועד היישום לראשונה, החברה היוונה את יתרת תשלומי החכירה שטרם שולמו נכון למועד זה ובחרה בהקלה המעשית במועד היישום לראשונה, על בסיס כל חכירה בנפרד, ליישם שיעור היוון יחיד לתיק של חכירות עם מאפיינים דומים באופן סביר, כמו כן בחרה בהקלה לא להכיר בחכירות אשר במועד ההכרה לראשונה יתרת החוזה הייתה קצרה מ-12 חודשים.

החברה בחרה למדוד את נכס זכות השימוש בהתאם לסכום השווה להתחייבויות בגין חכירות במועד היישום לראשונה, מותאם בגין הסכום של תשלומי חכירה כלשהם ששולמו מראש או שנצברו המתייחסים לחכירה זו, שהוכרו בדוח על המצב הכספי מיד לפני מועד זה. בהתאם ליישום לראשונה של IFRS 16 לא הייתה השפעה על יתרת הפתיחה של העודפים.

החברה בחרה בהקלת המעבר עבור כל החוזים הקיימים במועד היישום לראשונה, שלא להעריך מחדש אם חוזה הוא חכירה (או כולל חכירה) במועד היישום לראשונה. בהתאם, החברה יישמה לראשונה את הוראות IFRS 16 רק לגבי חוזים שזוהו בעבר כחכירות.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

יג. מסים על הכנסה

מסים על הכנסה ברווח או הפסד כוללים מסים שוטפים ומסים נדחים. תוצאות המס בגין מסים שוטפים או נדחים נזקפות לרווח או הפסד, למעט אם הן מתייחסות לפריטים הנזקפים לרווח כולל אחר או להון. במקרים אלה השפעת המס אף היא נזקפת לסעיף המתייחס ברווח כולל אחר או בהון.

א. מסים שוטפים

חבות בגין מסים שוטפים נקבעת תוך שימוש בשיעורי המס וחוקי המס שחוקקו או אשר חקיקתם הושלמה למעשה, עד לתאריך הדיווח, וכן התאמות נדרשות בקשר לחבות המס לתשלום בגין שנים קודמות. החברה הכירה במסים שוטפים ברווח או הפסד, למעט אם הם נבעו מעסקה או מאירוע אשר הוכרו, באותה תקופה או בתקופה אחרת, מחוץ לרווח או הפסד או נבעו מצירוף עסקים.

ב. מסים נדחים

החברה לא הכירה במיסים נדחים, כיוון שאינה צופה כי ניתן יהיה לנצל את ההפרשים הזמניים הניתנים לניכוי.

יד. עסקאות תשלום מבוסס מניות

עובדים ונותני שירותים אחרים של החברה זכאים להטבות בדרך של תשלום מבוסס מניות בתמורה לשירותים שנתקבלו.

עסקאות המסולקות במכשירים הוניים

עסקאות אלו כוללות עסקאות עם עובדים שתסולקנה במכשירים הוניים של החברה, כגון מניות או אופציות למניות. לגבי עסקאות תשלום מבוסס מניות לעובדים המסולקות במכשירים הוניים, שווי ההטבה נמדד במועד ההענקה בהתייחס לשווי ההוגן של המכשירים הוניים המוענקים. שווי ההטבה של עסקאות תשלום מבוסס מניות מוכר ברווח או הפסד כנגד קרן הון על פני תקופת ההבשלה בהתבסס על האומדן הטוב ביותר הניתן להשגה של מספר המכשירים הוניים החזויים להבשיל. כאשר מבוצעים שינויים בתוכנית לתשלום מבוסס מניות, החברה מכירה בהשפעות שינויים שמגדילים את השווי ההוגן הכולל של התוכנית במהלך תקופת ההבשלה שנותרה. ראה פרטים נוספים בביאור 17.

טו. התחייבויות בשל סיום יחסי עובד - מעסיק

בהתאם לחוקי העבודה ולהסכמי העבודה בתוקף, חייבת החברה בתשלום פיצויי פרישה לעובדים שיפוטרו או שיפרשו מעבודתם בנסיבות מסוימות. התחייבות החברה לתשלום פיצויי פרישה מכוסה בעיקרה על ידי הפקדות שוטפות על שם העובדים בקופות פנסיה ופיצויים מוכרות, ועל ידי רכישת פוליסות בחברת ביטוח. הסכומים שהופקדו כאמור אינם כלולים במאזנים מאחר שהם אינם בשליטתן ובניהולן של החברות. החברה מחתימה עובדים חדשים על סעיף 14. בהתאם לסעיף 14 לחוק התעסוקה, החברה מפקידה לעובדי החברה 8.33% ממשכורתם החודשית לקופות הפיצויים ובהתאם היא פטורה מכל תשלום נוסף לעובד בעת עזיבתו. במקביל, אין החברה יכולה להשתמש בכספים המופקדים בקופות מעבר לחלוקתם לעובדים עם עזיבתם.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

טז. הכרה בהכנסה

החברה מכירה בהכנסה מחוזים עם לקוחות, במועד העברת השליטה על סחורה או על שירות ללקוח ומודדת את ההכנסה בסכום המייצג את התמורה שהחברה מצפה להיות זכאית לה עבור אותה סחורה או אותו שירות. בהתאם להוראות IFRS 15, הכנסה תוכר תוך יישום מודל בן חמישה שלבים, הכוללים:

- שלב-1 - זיהוי החוזה עם הלקוח.
- שלב-2 - במועד ההתקשרות בחוזה, זיהוי כמחויבויות ביצוע נפרדות הבטחות להעביר ללקוח סחורות או שירותים מובחנים.
- שלב-3 - קביעת מחיר העסקה לפי סכום התמורה לו החברה מצפה להיות זכאית בתמורה להעברת הסחורות או השירותים שהובטחו ללקוח, מלבד סכומים שנגבו לטובת צדדים שלישיים.
- שלב-4 - הקצאת מחיר העסקה למחויבויות ביצוע נפרדות שזוהו בחוזה.
- שלב-5 - הכרה בהכנסה כאשר (או ככל ש) החברה מקיימת את מחויבויות הביצוע בנקודת זמן (או לאורך זמן) על ידי העברת השליטה על הסחורות או השירותים שהובטחו ללקוח.

מכירת מוצרים:

החברה מוכרת מוצרים שהיא מייצרת ללקוחות בחו"ל. מחויבות הביצוע של החברה היא מכירת מוצרים. החברה מכירה בהכנסה ממכירת המוצרים בנקודת הזמן שבה מועברת השליטה במוצר ללקוח: עבור לקוחות בחו"ל, באופן רגיל זהו המועד של משלוח או מסירת המוצר. התשלומים הטיפוסיים של הלקוחות הם בהתאם לתנאי אשראי מקובלים בענף. החברה מספקת ללקוחות אחריות על המוצרים מכוח חוק או בהתאם למקובל בענף. אחריות זו אינה מעניקה ללקוח שירות נוסף, ולכן היא אינה מטופלת כמחויבות ביצוע נפרדת, אלא כהפרשה.

יז. הכנסות והוצאות מימון

הכנסות מימון כוללות הכנסות ריבית ושינויים בשווי ההוגן של נכסים והתחייבויות פיננסיות הנמדדים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד. הכנסות ריבית מוכרות עם צבירתן. שינויים בשווי ההוגן של נכסים פיננסיים הנמדדים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד כוללים גם הכנסות מריביות. הוצאות מימון כוללות הוצאות ריבית, שינויים בגין ערך הזמן בגין הפרשות ושינויים בשווי ההוגן של נכסים והתחייבויות פיננסיות הנמדדים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד. רווחים והפסדים מהפרשי שער והפרשי הצמדה מדווחים בנטו.

יח. רווח (הפסד) למניה

החברה חישה את סכומי הרווח הבסיסי למניה והרווח המדולל למניה לגבי הרווח או ההפסד לשנה המיוחס לבעלי המניות הרגילות של החברה וכן לגבי רווח או הפסד מפעילויות נמשכות ומפעילויות שהופסקו המיוחסים לבעלי המניות הרגילות של החברה. הרווח הבסיסי למניה חושב על ידי חלוקת הרווח או ההפסד המיוחס לבעלי המניות הרגילות של החברה (לאחר תיאום בגין סכומים לאחר מס של דיבידנדים, הפרשים הנובעים מסילוק והשפעות דומות אחרות של מניות בכורה שסווגו כמכשיר הוני) בממוצע המשוקלל של מספר המניות הרגילות הקיימות במחזור במהלך השנה. כמו כן, לממוצע המשוקלל של מספר המניות הרגילות שחושב לצורך הרווח הבסיסי למניה נוסף הממוצע המשוקלל של מספר המניות הרגילות שהיו מונפקות כתוצאה מההמרה של כל המניות הרגילות הפוטנציאליות המדללות למניות רגילות. מניות רגילות פוטנציאליות מדללות נחשבו ככאלו שהומרו למניות רגילות בתחילת התקופה או ממועד הנפקתן, כמאוחר שבהם. מניות רגילות פוטנציאליות נחשבו כמדללות כאשר המרתן למניות רגילות הקטינה את הרווח למניה מפעילויות נמשכות או הגדילה את ההפסד למניה מפעילויות נמשכות.

ביאור 2: עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)  
הכרה בהכנסה (המשך)

י.ט. הפרשות

החברה מכירה בהפרשות בדוחות הכספיים כאשר קיימת לחברה מחויבות (משפטית או משתמעת) כתוצאה מאירועי העבר, צפוי שיידרש תזרים שלילי של משאבים המגלמים הטבות כלכליות כדי לסלקה וכן ניתן לערוך אומדן מהימן של סכום המחויבות. הסכום המוכר כהפרשה הינו האומדן הטוב ביותר של הוצאה הנדרשת לסילוק המחויבות הקיימת בתאריך המאזן. כאשר ההשפעה של ערך הזמן הינה מהותית, סכום ההפרשה ימדד לפי הערך הנוכחי של ההוצאות הנדרשות לסילוק המחויבות.

בקשר עם האמור לעיל, מכירה החברה בהפרשה לתיקונים בתקופת הבדק והאחריות בהתבסס על ניסיון העבר. הקטנת הפרשה נזקפת לרווח או הפסד כהקטנת הוצאות תיקונים בהם נושאת החברה בפועל או במועד סיום תקופת האחריות, כמאוחר מביניהם.

להלן סוגי ההפרשות שנכללו בדוחות הכספיים:

אחריות

החברה מכירה בהפרשה לאחריות בגין מכירת מוצריה. האחריות מוגבלת לתקלות טכניות המוגדרות על ידה ואינה כוללת אחריות כתוצאה מנזקי הלקוח.

כ. טיפול חשבונאי בהוצאות הנפקה

עלויות עסקה הקשורות להנפקה הוקצו למכשיר ההוני והופחתו מההון, כאשר כל עודף תמורת הרכישה על השווי ההוגן של נכסיה, נטו של החברה נזקף לרווח והפסד כהוצאות רישום למסחר.

ביאור 3: מזומנים ושווי מזומנים

31 דצמבר 2021	31 דצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר
10,174	1,220
20,259 3	13,663 2
<u>30,436</u>	<u>14,885</u>

מזומנים  
בבנקים  
במטבע חוץ:  
בבנקים  
במזומן  
סך הכל

ביאור 4: לקוחות

31 דצמבר 2021	31 דצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר
4,060 (370)	5,049 (962)
<u>3,690</u>	<u>4,087</u>

חובות פתוחים  
בניכוי - הפרשה לחובות מסופקים  
לקוחות, נטו

להלן ניתוח הגיול של יתרת הלקוחות שבפיגור בסוף תקופת הדיווח, אך שערכם לא נפגם, לפי תקופת הפיגור בגבייה ביחס לתאריך הדיווח:

לקוחות שמועד פרעונם עבר והפיגור בגבייתם הינו מעל 90 סה"כ	לקוחות שמועד פרעונם עבר והפיגור בגבייתם הינו 60-90 יום	לקוחות שמועד פרעונם עבר והפיגור בגבייתם הינו 30-60 יום	לקוחות שמועד פרעונם עבר והפיגור בגבייתם הינו עד 30 יום	לקוחות שטרם הגיע מועד פרעונם (ללא פיגור בגבייה)	
4,087	1,200	-	2	509	<u>2,376</u>
3,690	1,108	-	-	379	<u>2,203</u>
					<u>31 בדצמבר, 2022</u>
					<u>31 בדצמבר, 2021</u>

ביאור 5: חייבים ויתרות חובה

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
1,262	942	מקדמות לספקים
404	466	מוסדות
46	230	הוצאות מראש
37	24	אחרים
<u>1,749</u>	<u>1,662</u>	

ביאור 6: מלאי

31 דצמבר 2021	31 דצמבר 2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
322	1,278	חומרי גלם וחומרי עזר
1,327	2,333	תוצרת בתהליך ותוצרת גמורה
<u>1,649</u>	<u>3,611</u>	

ביאור 7: חכירות

א. לחברה הסכמי חכירה הכוללים חכירות של מבנים ורכבים אשר משמשים לצורך קיום הפעילות השוטפת של החברה.

שכירות משרדי החברה מעוגנים ב- 5 הסכמי שכירות שונים כדלקמן:

1. ביוני 2014 החברה חתמה על הסכם שכירות לתקופה של 4 שנים לשטח של 757 מ"ר החל מיולי 2014. באפריל 2018 החברה חתמה על הארכת ההסכם ל-4 תקופות נוספות שאורך כל אחת מהן היא שנה נוספת, כאשר החברה יכולה לסיים את ההסכם בסוף כל תקופה. במאי 2022 החברה חתמה על הסכם הארכת תקופת השכירות עד ליום 31 בדצמבר 2025.
2. בפברואר 2016 החברה חתמה על הסכם שכירות של 27 חודשים לשטח של 708 מ"ר החל ממרץ 2016. ביוני 2018 החברה האריכה את ההסכם ל - 24 חודשים נוספים. ביוני 2020 נחתם הסכם לתקופה של 18 חודשים נוספים החל מיולי 2020 ואופציה לשנה נוספת. באוקטובר 2022 החברה האריכה את ההסכם ל-24 חודשים נוספים, עם אופציה לשנה נוספת.
3. באפריל 2017 החברה חתמה על הסכם לשכירות של חניות לתקופה של 24 חודשים. ביוני 2019 החברה האריכה את ההסכם בשנה נוספת עם אופציה ל-3 תקופות נוספות שאורן כל אחת מהן היא שנה נוספת, כאשר החברה יכולה לסיים את ההסכם בסוף כל תקופה. בפברואר 2022 החברה חתמה על הסכם של שכירת חניות נוספות הניתן לביטול בכל עת.

ביאור 7: תכירות (המשך)

4. במאי 2017 החברה חתמה על הסכם שכירות ל – 3 שנים החל מפברואר 2017. ההסכם כולל אופציה להארכה ל-3 תקופות נוספות שאורך כל אחת מהן היא שנה נוספת, כאשר החברה יכולה לסיים את ההסכם בסוף כל תקופה. במאי 2019 החברה הגיעה להסכם להקטנת שטח השכירות, כך שיהווה 40% מהשטח המקורי, ויעמוד על 400 מ"ר. יתר הנכס הושכר לצד שלישי ישירות מול המשכיר ולא מול החברה. ביולי 2022 החברה האריכה את ההסכם עד לספטמבר 2023 עם אופציה לשנה נוספת.
5. בדצמבר 2017 החברה חתמה על הסכם שכירות לשטח של 524 מ"ר לתקופה של 5 שנים החל מינואר 2018. בינואר 2021 החברה חתמה על הסכם לביטול חוזה השכירות למול תשלום קנס בגובה 388 אלפי דולר לכיסוי השבת הנכס לקדמותו וקנס יציאה.
6. ביוני 2021 התקשרה החברה בהסכם שכירות לשכירת שטח של כ- 594.5 מ"ר בג'ורג'יה, ארה"ב אשר משמש למרכז הדגמה ומכירות. ההסכם הינו בתוקף לתקופה של 63 חודשים החל מיולי 2021.
7. ביולי 2021 התקשרה החברה בהסכם שכירות לשכירת שטח של כ- 216 מ"ר בבריסל, בלגיה אשר משמש למרכז הדגמה ומכירות. ההסכם הינו בתוקף עד לחודש מאי 2027.
8. במאי 2022 התקשרה החברה בהסכם שכירות לשכירת שטחי משרדים ומעבדות, לתקופה של 3 שנים החל מיוני 2022. ההסכם כולל אופציה להארכה ל-3 תקופות נוספות שאורך כל אחת מהן היא שנה נוספת, כאשר החברה יכולה לסיים את ההסכם בסוף כל תקופה.

ב. פירוטים בדבר עסקאות חכירה

31 דצמבר 2021	31 דצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר
31	56
376	513

הוצאות ריבית בגין התחייבויות חכירה  
תשלום בגין חכירות במהלך השנה

ג. אופציות הארכה וביטול

לחברה הסכמי חכירה הכוללים אופציות הארכה. אופציות אלה מקנות לחברה גמישות בניהול עסקאות החכירה והתאמה לצרכים העסקיים של החברה. החברה מפעילה שיקול דעת משמעותי בבחינה האם ודאי באופן סביר כי אופציות הארכה ימומשו. החברה כללה במסגרת תקופת החכירה גם מימוש אופציות הארכה הקיימות בהסכמים, לנכסים בהן החברה צופה שתנצלנה את האופציה. בהסכמי חכירה של רכבים לא קיימות אופציות הארכה.

ביאור 7: חכירות (המשך)ד. גילויים בדבר נכסי זכות שימוששנת 2022

מקרקעין אלפי דולר	כלי רכב אלפי דולר	סה"כ אלפי דולר	עלות
1,452	40	1,492	יתרה ליום 1 בינואר 2022 תוספות במשך השנה:
703	34	737	תוספות לנכסי זכות שימוש בגין חכירות חדשות בתקופה
(580)	-	(580)	גריעות בגין הפסקת שימוש
16	2	18	תוספת בגין הצמדה למדד
1,591	76	1,667	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022
(794)	(14)	(808)	<u>פחת שנצבר</u> יתרה ליום 1 בינואר, 2022 תוספות במשך השנה:
(434)	(26)	(460)	פחת והפחתות
580	-	580	גריעות במהלך השנה:
(648)	(40)	(688)	גריעות בגין הפסקת שימוש
943	36	979	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022

שנת 2021

מקרקעין אלפי דולר	כלי רכב אלפי דולר	סה"כ אלפי דולר	עלות
1,025	94	1,119	יתרה ליום 1 בינואר 2021 תוספות במשך השנה:
528	41	569	תוספות לנכסי זכות שימוש בגין חכירות חדשות בתקופה
(108)	(96)	(204)	גריעות בגין הפסקת שימוש
7	1	8	תוספת בגין הצמדה למדד
1,452	40	1,492	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021
(515)	(67)	(582)	<u>פחת שנצבר</u> יתרה ליום 1 בינואר, 2021 תוספות במשך השנה:
(279)	(43)	(322)	פחת והפחתות
-	96	96	גריעות במהלך השנה:
(794)	(14)	(808)	גריעות בגין הפסקת שימוש
658	26	684	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021

ביאור 8: רכוש קבוע

ההרכב:  
שנת 2022

מכונות וציוד פיתוח אלפי דולר	שיפורים במושכר אלפי דולר	מחשבים וציוד היקפי אלפי דולר	ריהוט וציוד משרדי אלפי דולר	סה"כ אלפי דולר
------------------------------	--------------------------	------------------------------	-----------------------------	----------------

עלות

1,158	904	305	245	2,612
781	120	32	19	952
1,939	1,024	337	264	3,564

יתרה ליום 1 בינואר, 2022  
תוספות במשך השנה

יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022

פחת שנצבר

675	878	242	90	1,885
323	24	34	23	404
998	902	276	113	2,289

יתרה ליום 1 בינואר, 2022  
תוספות במשך השנה

יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022

941	122	61	151	1,275
-----	-----	----	-----	-------

יתרת עלות מופחתת ליום 31 בדצמבר, 2022

שנת 2021

מכונות וציוד פיתוח אלפי דולר	שיפורים במושכר אלפי דולר	מחשבים וציוד היקפי אלפי דולר	ריהוט וציוד משרדי אלפי דולר	סה"כ אלפי דולר
------------------------------	--------------------------	------------------------------	-----------------------------	----------------

עלות

993	886	237	187	2,303
165	18	68	58	309
1,158	904	305	245	2,612

יתרה ליום 1 בינואר, 2021  
תוספות במשך השנה

יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021

פחת שנצבר

534	814	229	74	1,651
141	64	13	16	234
675	878	242	90	1,885
483	26	63	155	727

יתרה ליום 1 בינואר, 2021  
תוספות במשך השנה

יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021

יתרת עלות מופחתת ליום 31 בדצמבר, 2021

ביאור 9: התחייבויות לספקים ולנותני שירותים

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
2,616	2,264	חובות פתוחים
152	27	שטרות לפרעון
<u>2,768</u>	<u>2,291</u>	

ביאור 10: זכאים ויתרות זכות

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
830	974	התחייבות בגין מענקי השקעה
636	843	עובדים ומוסדות בגין שכר
279	434	הפרשה לאחריות
536	325	הוצאות לשלם
328	316	התחייבות חכירה
166	152	מוסדות מדינה
118	143	מקדמות מלקוחות
-	125	הכנסות נדחות
212	-	התחייבות בגין מענק אירופאי
<u>3,105</u>	<u>3,312</u>	

ביאור 11: התחייבויות פיננסיות:

א. גיוס באמצעות SAFE – הסכם להשקעה עתידית בהון החברה גייסה מבעלי מניות קיימים וממשקיעים נוספים סכום כולל של 3,120 אלפי דולר בשנת 2020 באמצעות הסכמי SAFE (Simple Agreement for Future Equity –) הסכמים להשקעה עתידית בהון, שבעת מימושם יקבל המשקיע חבילה של מניות וכתבי אופציות. החברה גייסה בחודש מרץ 2020 סך של 2 מיליון דולר, בחודשים אפריל ומאי 2020 סך של 295 אלפי דולר ובחודשים יולי ואוגוסט 2020 סך של 825 אלפי דולר.

בהתאם להסכמים מחזיקי ה SAFE זכאים לריבית שנתית בגובה 20% וכן להנחה במחיר המנייה בשיעור של 15% מהמחיר למניה במקרה של סבב אקוויטי (כהגדרתו בהסכם) עד ליום 30 ביוני, 2021 או באירוע נזילות (כהגדרתו בהסכם), אשר כולל הנפקה ראשונה לציבור.

ה SAFE מאפשר מספר אפשרויות המרה, ביניהן המרה אוטומטית בסבב האקוויטי הבא. סבב האקוויטי הבא מוגדר בהסכם, והינו סבב בסך לפחות 3 מיליון דולר (או סכום אחר שיאושר ע"י המלווים) ועליו להסגר עד סוף יוני 2021. ביום 20 בדצמבר, 2020, המלווים אישרו כי סבב אקוויטי בסך של 947 אלפי דולר יהווה סבב אקוויטי אשר יספיק להמרה אוטומטית.

מחיר המנייה למחזיקי ה SAFE הוגדר במחיר רצפה של 4.6126 דולר למניה. במידה ולא יושלם סבב האקוויטי הבא עד 30 ביוני, 2021 SAFE יומר אוטומטית למניות לפי מחיר 4.6126 דולר למניה. כמו כן מחזיקי ה SAFE זכאים לאופציה לא סחירה בגין כל מניה, למניה מאותו סוג שיוקצו עם המרת ההשקעה במחיר מימוש של 4.6126 דולר למניה.

הסכם שנחתם ב 23 ליולי 2020 כלל תיקון לתנאים שהיו הסכמי SAFE שנחתמו במהלך חציון ראשון של 2020 שכלל קביעת מחיר מקסימום למניה בגובה 5.82 דולר למניה שלא היה קיים לפני כן בהסכמים.

בדצמבר 2020 לאור ההשקעה של שני בעלי מניות (ראה ביאור 16 ד 1), אשר ענתה להגדרת סבב אקוויטי שהוגדר בהסכמי ה-SAFE, המירו מחזיקי ה-SAFE את השקעתם למניות וכתבי אופציות.

ביאור 11: התחייבויות פיננסיות (המשך)

ב. כתבי אופציות בעקבות מימוש של SAFE במסגרת השקעת ה-SAFE (ראה סעיף א), שבעת מימושה המשקיע קיבל חבילה שכללה מניה וכתב אופציה, הונפקו 650,274 כתבי אופציות שניתנים למימוש למניות רגילות של החברה בתוספת מימוש של 4.6126 דולר או בהתאם למנגנון מימוש נטו (CASHLESS). את כתבי האופציה ניתן היה לממש על בסיס מימוש נטו, כאשר מחיר השוק (fair market value) נקבע על בסיס המחיר בהנפקה, דהיינו 27.9 ש"ח (\$8.59).

במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, הומרו 650,274 כתבי האופציה של מחזיקי ה-SAFE ל- 650,274 מניות רגילות בתוספת מימוש של 4.6126 דולר למניה.

ההתחייבויות הפיננסיות בגין ה-SAFE וכתבי האופציות נמדדו מחדש בכל מועד דיווח, כאשר שינויים בשווי ההוגן מוכרים בהוצאות מימון (הכנסות), נטו. בשל המרת ה-SAFE למניות במהלך שנת 2021, כאמור לעיל, לימים 31 בדצמבר 2022 ו-2021 לא קיימת התחייבות בגין SAFE. עד ליום ההמרה, נרשם ה-SAFE על פי שווי ההוגן על פי הערכת שווי שבוצע על ידי מעריך שווי צד ג' בלתי תלוי.

מדידת השווי ההוגן של ההתחייבויות הפיננסיות נמדדות על פי מודל Black-Scholes. האומדנים ששימשו למדידת השווי ההוגן היו: ריבית ללא סיכון - 0.016%, תנודתיות צפויה - 50%, תשואת דיבידנד צפויה לשנה - 0. מדידת שווי הוגן לפי סוגי אומדנים

התחייבות בגין הנגזר הפיננסי הינה:

אלפי דולר	שווי הוגן התחייבות פיננסית יתרה נכון ל-1 בינואר, 2021 שינויים במהלך 2021:
341	
	<u>שינוי בשווי הוגן:</u>
2,218	שערוך של כתבי אופציות בגין המרת SAFE
	<u>מימוש:</u>
(2,559)	מימוש של כתבי אופציות בגין המרת SAFE
-	יתרה נכון ל-31 בדצמבר, 2021

ביאור 12: מכשירים פיננסיים

## א. סיווג הנכסים הפיננסיים וההתחייבויות הפיננסיות

להלן סיווג הנכסים הפיננסיים וההתחייבויות הפיננסיות במאזן לקבוצות המכשירים הפיננסיים:

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
<u>נכסים פיננסיים</u>		
46,343	30,368	נכסים פיננסיים הנמדדים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד
3,817	4,215	לקוחות וחייבים
<u>50,160</u>	<u>34,583</u>	
<u>התחייבויות פיננסיות</u>		
6,683	7,229	התחייבויות פיננסיות הנמדדות בעלות מופחתת
-	-	התחייבויות פיננסיות הנמדדות בשווי הוגן דרך רווח או הפסד
<u>6,683</u>	<u>7,229</u>	

## ב. גורמי סיכון פיננסיים

פעילויות החברה חושפות אותה לסיכונים פיננסיים שונים, כגון סיכוני שוק (סיכון מטבע, סיכון מדד המחירים לצרכן, סיכון ריבית וסיכון מחיר), סיכון אשראי וסיכון נזילות. החלטות בעניין ניהול הסיכונים הכולל של החברה מתמקדות בפעולות לצמצום למינימום השפעות שליליות אפשריות על הביצועים הפיננסיים של החברה.

ניהול הסיכונים מבוצע על ידי הנהלת החברה אשר מזהה ומעריכה את הסיכונים הפיננסיים של החברה. החלטות לגבי ניהול סיכוני השוק כאמור לעיל נעשה באופן שוטף על ידי הנהלת החברה תוך עדכון עיתי של דירקטוריון החברה. ועדת השקעות של דירקטוריון החברה מספקת עקרונות למדיניות הספציפית הנוגעת להשקעות האמצעים הנזילים ולאופן הטיפול בנושאים הנוגעים לניהול סיכונים המובאים בפניה. יצוין כי בינואר 2023 החליט הדירקטוריון להסמיך את ועדת המאזן, חלף ועדת ההשקעות לדון בנושאים הנ"ל.

ביאור 12: מכשירים פיננסיים (המשך)  
ב. גורמי סיכון פיננסיים (המשך)

1. סיכוני שוק

א. סיכון מטבע

החברה פועלת בפריסה בינלאומית והיא חשופה לסיכון שער חליפין הנובע מחשיפה למטבעות שונים שאינם הדולר, בעיקר לאירו ולשקל. סיכון שער חליפין נובע מנכסים ומהתחייבויות שהוכרו, הנקובים במטבע שאינו מטבע הפעילות, ומכך שחלק מהכנסות החברה נקובות ביורו.

החברה ממוקמת בישראל ומבחינת הוצאות בחלק ארי מהמקרים בשוק המקומי הוצאות נקובות בשקל לכן היא חשופה לסיכון שער חליפין הנובע מחשיפה לשקל.

החשיפה המטבעית נוהלה על ידי המרת יורו לדולר וכן המרת דולר לשקל.

ב. סיכון ריבית

החברה חשופה לסיכון הנובע גם מהלוואות ומענקים מהמדען הראשי שהחברה קיבלה ואשר צמודות לריבית הליבור, עליה בריבית תגרום לעלייה בהתחייבויות החברה.

ג. סיכוני אשראי

לקבוצה סיכון אשראי הנובע מהעמדת אשראי שאינו מבוטח ללקוחותיה בארץ ובחו"ל. הנהלת החברה מאשרת באופן ספציפי מתן אשראי ללקוחות. תכונות העשויות לגרום לריכוז סיכון אשראי כוללות את מהות הפעילויות שבהן עוסקים החייבים, כגון הענף שבו הם פועלים, האזור הגיאוגרפי שבו מתבצעות פעילויותיהם ורמת איתנותם הפיננסית.

מרבית האשראי שנותנת החברה ללקוחותיה הינו בין שוטף פלוס 30 יום לשוטף פלוס 90 יום. החברה אינה דורשת בטחונות להבטחת חובות אלה. החברה מבצעת בחינה להפרשה לחובות מסופקים, בהתבסס על גורמים המשפיעים על סיכון האשראי של לקוחות מסוימים, ניסיון עבר ומידע אחר.

ד. סיכון נזילות

סיכוני נזילות נובעים מניהול ההון החוזר של הקבוצה וכן מהוצאות המימון והחזרי הקרן של מכשירי החוב של הקבוצה. סיכון נזילות הינו הסיכון שהקבוצה תתקשה לקיים מחויבויות הקשורות להתחייבויות פיננסיות שסילוקן יהיה על ידי מזומן או נכס פיננסי אחר.

הטבלה להלן מציגה את זמני הפרעון של ההתחייבויות הפיננסיות של החברה על פי התנאים החוזיים בסכומים לא מהוונים (כולל תשלומים בגין ריבית):

ביאור 12: מכשירים פיננסיים (המשך)  
 ב. גורמי סיכון פיננסיים (המשך)  
 1. סיכוני שוק (המשך)  
 ד. סיכון נזילות (המשך)

ליום 31 בדצמבר, 2022 (באלפי דולר)

סה"כ	שנה 4	שנה 3	שנה 2	עד שנה	
1,087	112	258	341	376	<u>התחייבויות פיננסיות</u>
2,291	-	-	-	2,291	התחייבות חכירה
1,168	-	-	-	1,168	התחייבויות לספקים ולנותני שירותים
2,557	-	1,520	672	365	זכאים ויתרות זכות
7,103	112	1,778	1,013	4,200	התחייבות בגין מענקי מדען

ליום 31 בדצמבר, 2021 (באלפי דולר)

סה"כ	שנה 4	שנה 3	שנה 2	עד שנה	
817	219	103	130	365	<u>התחייבויות פיננסיות</u>
2,768	-	-	-	2,768	התחייבות חכירה
749	-	-	-	749	התחייבויות לספקים ולנותני שירותים
2,349	-	1,448	758	143	זכאים ויתרות זכות
6,683	219	1,551	888	4,025	התחייבות בגין מענקי מדען

ג. סיווג מכשירים פיננסיים לפי מדרג שווי הוגן

המכשירים הפיננסיים הנמדדים במאזן לפי שווי הוגן מסווגים, לפי קבוצות בעלות מאפיינים דומים, למדרג שווי הוגן כדלהלן הנקבע בהתאם למקור הנתונים ששימש לקביעת השווי ההוגן:

- רמה 1: מחירים מצוטטים (ללא התאמות) בשוק פעיל של נכסים והתחייבויות זהים.
- רמה 2: נתונים שאינם מחירים מצוטטים שנכללו ברמה 1 אשר ניתנים לצפייה במישרין או בעקיפין.
- רמה 3: נתונים שאינם מבוססים על מידע שוק ניתן לצפייה (טכניקות הערכה ללא שימוש בנתוני שוק ניתנים לצפייה).

במהלך השנים 2021 ו-2022 לא היו העברות בגין מדידת שווי הוגן של מכשיר פיננסי כלשהו בין רמה 1 ורמה 2, וכן, לא היו העברות לתוך או מחוץ לרמה 3 בגין מדידת שווי הוגן של מכשיר פיננסי כלשהו.

ביאור 12: מכשירים פיננסיים (המשך)

ד. מבחני רגישות בגין שינוי בגורמי שוק

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר

מבחן רגישות לשינויים בשיעורי ריבית הליבור

רווח (הפסד) מהשינוי:

(47)	(8)	עליית ריבית של 2%
47	8	ירידת ריבית של 2%

מבחן רגישות לשינויים בשיעורי ריבית

רווח (הפסד) מהשינוי:

(47)	(239)	עליית ריבית של 2%
47	239	ירידת ריבית של 2%

מבחן רגישות לשינויים בשער החליפין של האירו – דולר

רווח (הפסד) מהשינוי:

273	(322)	עליית שער החליפין של 10%
(273)	322	ירידת שער החליפין של 10%

מבחן רגישות לשינויים בשער החליפין של השקל – דולר

רווח (הפסד) מהשינוי:

833	135	עלייה בשער החליפין של 10%
(833)	(135)	ירידה בשער החליפין של 10%

מבחן רגישות לשינויים במדד המחירים לצרכן

רווח (הפסד) מהשינוי:

16	(12)	עלייה מדד של 2%
(16)	12	ירידה מדד של 2%

ה. מבחני רגישות והנחות העבודה העיקריות

השינויים שנבחרו במשתני הסיכון הרלוונטיים נקבעו בהתאם להערכות ההנהלה לגבי שינויים אפשריים סבירים במשתני סיכון אלה. החברה ביצעה מבחני רגישות לגורמי סיכון שוק עיקריים שיש בהם כדי להשפיע על תוצאות הפעולות או המצב הכספי המדווחים. מבחני הרגישות מציגים את הרווח או ההפסד, עבור כל מכשיר פיננסי בגין משתנה הסיכון הרלוונטי שנבחר עבורו נכון לכל מועד דיווח. בחינת גורמי הסיכון נעשתה על בסיס מהותיות החשיפה של תוצאות הפעולות או המצב הכספי בגין כל גורם סיכון בהתייחס למטבע הפעילות ובהנחה שכל שאר המשתנים קבועים.



ביאור 13: פעילויות מימון

קבלת מסגרת אשראי מתאגיד בנקאי

בדצמבר 2019, קיבלה החברה מתאגיד בנקאי ב' מסגרת אשראי לתקופה בת 12 חודשים בסכום של עד 2.5 מיליון דולר. בהתאם להסכם המימון, מסגרת האשראי נושאת ריבית שנתית בשיעור ריבית הליבור בתוספת 3.73% (או פריים פלוס 2.2%). ביטול הקו אפשרי על ידי החברה בהודעה מוקדמת של 30 יום מראש. כנגד מסגרת האשראי החברה העניקה לתאגיד הבנקאי ב' שעבוד שוטף על כל נכסי החברה, ופקדון של 140 א' דולר.

בהתאם להסכם, החברה צריכה לעמוד באמות מידה פיננסיות כדלקמן:  
הכנסות שנתיות בשנת 2020 לא יפחתו מ- 15 מיליון דולר.

במידה והחברה לא תעמוד בתנאים היא תידרש להחזיר את מסגרת האשראי.

נכון ל- 31 בדצמבר 2020, החברה ניצלה 2.48 מיליון דולר מתוך מסגרת האשראי.

החברה לא עמדה באמות מידה הפיננסיות ובדצמבר 2020 תאגיד בנקאי ב' שלח מכתב וויתור על אי עמידה באמות המידה הפיננסיות. תאגיד בנקאי ב' חידש את קו האשראי לשנה נוספת באותו סכום (2.5 מיליון דולר) ועידכן את אמות המידה הפיננסיות כדלקמן: סך הכנסות מיולי 2020 ועד יוני 2021 לא יפחתו מ- 8,500 אלפי דולר וסך ההכנסות במהלך השנה הקלנדרית 2021 לא יפחתו מ- 12,000 אלפי דולר. כמו כן ריבית לשנת 2021 עודכנה לליבור + 4% במקום ליבור + 3.73%. בחודש מרץ 2021, לבקשת החברה קו האשראי בוטל ובהתאם בוטל גם השעבוד.

ביאור 14: מסים על הכנסה

א. שיעורי המס החלים על החברה

שיעור מס החברות בישראל בשנים 2021 ו- 2022 הינו 23%.

בחודש ינואר 2016 פורסם תיקון מס' 216 לפקודת מס הכנסה, שקבע כי החל משנת 2016 יופחת שיעור מס חברות ב-1.5%, משיעור של 26.5% לשיעור של 25%. בחודש דצמבר 2016 פורסם חוק ההתייעלות הכלכלית (תיקוני חקיקה להשגת יעדי התקציב לשנות התקציב 2017 ו-2018), התשע"ז-2016. החוק קבע כי יופחת שיעור מס החברות בשנת 2017 ב-1% והחל משנת 2018 ואילך ב-2%, כך שהוא יעמוד בשנת 2017 על 24% והחל משנת 2018 על 23%.

שיעור מס משולב של מס פדרלי ומיסי מדינת דלוואר (8.7%) בארה"ב בשנים 2021 ו- 2022 הינו 29.7%.

שיעור מס החברות בבליגיה בשנים 2021 ו- 2022 הינו 25%.

ב. שומות מס

לחברה הוצאו שומות מס סופיות עד וכולל שנת המס 2017.

ג. הפסדים מועברים לצורכי מס

נכון ליום 31 בדצמבר, 2022 לחברה הפסדים עסקיים מוערכים צבורים לצורך מס בסך של 54,127 אלפי דולר, המועברים לתקופות עתידיות לא מוגבלות, לקיזוז כנגד הכנסה חייבת של החברה. החברה לא יצרה מיסים נדחים בגין ההפסדים המועברים בהעדר צפי לניצולם בעתיד הנראה לעין.

ביאור 15: התחייבויות תלויות והתקשרויות

א. ערבויות

בהתאם להסכם שכירות המשרדים בלוד נתבקשה החברה להעמיד ערבות בנקאית בגובה של כ- 50 אלפי דולר.

ב. מדען ראשי

1. משנת 2014 ועד ליום 31 בדצמבר, 2022, קיבלה החברה השתתפות המדען הראשי בסך של כ- 3,978 אלפי דולר. בתמורה התחייבה החברה לשלם תמלוגים בשיעור של 3%-5% מהכנסות שינבעו ממכירת המוצר המפותח, עד ל- 100% מסכום המימון שהתקבל בתוספת ריבית הלייבור. עד ל-31 בדצמבר, 2022 החברה שילמה תמלוגים בגין מענקי המדען ע"ס 1,284 אלפי דולר. ההתחייבות נכון ל-31 בדצמבר, 2021 עומדת על 1,908 אלפי דולר ואילו ההתחייבות נכון ל-31 בדצמבר, 2022 עומדת על 2,106 אלפי דולר.

2. ביום 12 לאוגוסט 2020 הרשות הלאומית לחדשנות טכנולוגית אישרה לחברה תוכנית למימון פיתוח לתקופה של יולי 2020 עד יוני 2021 בסך של 2,349 אלפי דולר בשיעור מימון של 50% מהרשות לחדשנות שמסתכם לסך של 1,174 אלפי דולר. ב-31 לאוגוסט 2020 הרשות הלאומית לחדשנות העבירה לחברה 649 אלפי דולר כמקדמה למימון הפיתוח. ב-31 לאוקטובר 2022 הרשות הלאומית לחדשנות העבירה לחברה 284 אלפי דולר בהתאם לד"ח ביצוע וסגירת תוכנית הפיתוח משנת 2020.

3. צפי החברה לתשלום התמלוגים התבסס על הערכתה נכון לסוף תקופת הדיווח. שיעור ההיוון ששימש את החברה לצורך יצירת ההתחייבות הוא 21.37%. שיעור התמלוגים הצפוי הינו 3% מהתמורה שתתקבל ממכירת מוצרים שבפיתוחם השתתף המדען הראשי עד לסכום מענקים אלו כשהם צמודים לדולר בתוספת ריבית הלייבור על החברה.

ג. תביעות והיטלים

1. ביום 27 בפברואר 2022 הוגשה תביעה נגד החברה, לבית המשפט המחוזי מרכז, ע"י אייקון טכנולוגי וונטורס בע"מ ("התובעת"), אשר במסגרתה מבקשת התובעת לחייב את החברה לשלם לה סכום של 3,583,303 ש"ח בתוספת הפרשי הצמדה וריבית. לטענת התובעת, סכום זה אמור להיות משולם לה בהתאם להסכם למתן שירותי ייעוץ אסטרטגי בנושא גיוס הון והכנה להנפקה שנחתם בין התובעת ובין החברה בחודש מרץ 2019. החברה הגישה כתב הגנה ובמסגרתו דחתה את טענות התובעת מכל וכל. התובעת הגישה כתב תשובה לכתב ההגנה. דיון קדם משפט התקיים ביום 26 בדצמבר 2022. ביום 5 במרץ 2023 התקיימה פגישה במסגרת הליך גישור אליו נשלחו הצדדים על ידי בית המשפט במסגרת דיון קדם המשפט. נקבעה פגישת גישור נוספת ב-5 ביוני 2023.

2. ביום 10 במרץ 2022 נשלחה לחברה הודעה מטעם רשות ניירות ערך ("הרשות"), בדבר כוונה להטיל עיצום כספי על החברה בגין פרסום מידע לציבור שלא באמצעות דיווח במערכת מגנ"א, אלא באמצעות פרסום ברשת חברתית, ביום 20 באוקטובר 2021, וזאת בניגוד לעמדת סגל הרשות. סכום העיצום הכספי לפני הפחתות הינו כ- 104 אלפי ש"ח (כ- 32 אלף דולר). אולם סגל הרשות המליץ על הפחתת סכום העיצום הכספי בשיעור של 25% כך שסכום העיצום הכספי עמד על כ- 78 אלף ש"ח (כ- 24 אלף דולר). ביום 7 באוגוסט 2022 התקבל בחברה מכתב הרשות ובו דרישה לתשלום עיצום כספי בסך של כ- 21 אלפי ש"ח (כ- 5 אלפי דולר), זאת לאחר החלטת הרשות להפחית את סכום העיצום הכספי בשיעור של 80%, מהנימוקים המפורטים בהחלטתה. במהלך שנת 2022, החברה שילמה את העיצום הכספי המופחת הנ"ל.

3. בחודש יוני 2021 קיבלה החברה הודעה בדבר פתיחת הליך התנגדות במשרד הפטנטים האירופאי ("ההתנגדות"), בקשר עם פטנט מספר 3107711, על מכשיר בעל יכולת הדפסה באמצעות שני מנועי הדפסה נפרדים, המאפשרים הדפסת חלקים שונים של האובייקט התלת מימדי בו-זמנית. מובהר, כי ההתנגדות הינה בקשר עם רישום הפטנט באירופה בלבד. בחודש אוקטובר 2021 הגישה החברה את תגובתה לבקשת ההתנגדות, וביום 27 באוקטובר 2022 התקיים דיון בהתנגדות החברה הצליחה לשמור על זכויותיה בפטנט וממתנה לקבלת אישור רשמי.

ביאור 16: הון

א. הון המניות  
הרכב הון המניות הנומינלית:

התאמה בין מספר המניות הקיימות במחזור בתחילת השנה לבין מספר המניות הקיימות במחזור בסוף השנה:

31.12.2021	31.12.2021	31.12.2021	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2022	31.12.2022	31.12.2022
מונפק ונפרע	מונפק ונפרע	רשום	רשום	מונפק ונפרע	מונפק ונפרע	רשום	רשום
ש"ח	מספר המניות	ש"ח	מספר המניות	ש"ח	מספר המניות	ש"ח	מספר המניות
216,023	21,602,342	1,000,000	100,000,000	218,725	21,872,543	1,000,000	100,000,000

מניות רגילות בנות 0.01 ש"ח ערך  
 נקוב כל אחת

ביאור 16: הון (המשך)

ב. התאמה בין מספר המניות הקיימות במחזור בתחילת השנה לבין מספר המניות הקיימות במחזור בסוף השנה:

2021	2021	2022	2022	
מונפק ונפרע ש"ח	מונפק ונפרע מספר המניות	מונפק ונפרע ש"ח	מונפק ונפרע מספר המניות	
32,211	3,221,097	216,023	21,602,342	<b>מניות רגילות בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
111,805	11,180,522	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
11,471	1,147,123	2,702	270,201	המרת מניות רגילות א', בכורה א', בכורה א'1, בכורה א'2, בכורה א'3, בכורה ב' למניות רגילות מימוש אופציות
60,536	6,053,600	-	-	הנפקה לציבור
<b>216,023</b>	<b>21,602,342</b>	<b>218,725</b>	<b>21,872,543</b>	יתרה ליום 31 לדצמבר
36,637	3,663,684	-	-	<b>מניות רגילות א' בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
(36,637)	(3,663,684)	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
-	-	-	-	המרה למניות רגילות
38,408	3,840,817	-	-	יתרה ליום 31 לדצמבר
(38,408)	(3,840,817)	-	-	<b>מניות בכורה א' בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
-	-	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
4,342	434,216	-	-	המרה למניות רגילות
(4,342)	(434,216)	-	-	יתרה ליום 31 לדצמבר
-	-	-	-	<b>מניות בכורה א' 1 בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
10,024	1,002,401	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
(10,024)	(1,002,401)	-	-	המרה למניות רגילות
-	-	-	-	יתרה ליום 31 לדצמבר
10,841	1,084,105	-	-	<b>מניות בכורה א' 3 בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
(10,841)	(1,084,105)	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
-	-	-	-	המרה למניות רגילות
-	-	-	-	יתרה ליום 31 לדצמבר
8,168	816,823	-	-	<b>מניות בכורה ב' בנות 0.01 ש"ח ע.ג כל אחת</b>
3,385	338,498	-	-	יתרה ליום 1 בינואר
(11,553)	(1,155,321)	-	-	הקצאת מניות
-	-	-	-	המרה למניות רגילות
-	-	-	-	יתרה ליום 31 לדצמבר
<b>216,023</b>	<b>21,602,342</b>	<b>218,725</b>	<b>21,872,543</b>	סה"כ

ביאור 16: הון (המשך)  
ג. זכויות הנלוות למניות

המניות הרגילות מקנות זכויות השתתפות והצבעה באסיפה הכללית (כל מניה שווה קול אחד), זכות בחלוקת דיבידנדים או בכל חלוקה אחרת של רכוש החברה, לרבות חלוקת נכסים בעת פירוק.

זכויות נלוות למניות רגילות א' ומניות בכורה א', א'1, א'2, א'3 ו-ב':

מניות רגילות א', מניות בכורה א', מניות בכורה א'1, מניות בכורה א'2, מניות בכורה א'3 ומניות בכורה ב' (להלן: "מניות הבכורה") מקנות את כל הזכויות המקנות מניות רגילות, בנוסף לזכויות מסוימות שנקבעו בתקנון החברה, הכוללות בין היתר:

המרה:

כל אחת ממניות רגילות א' ומניות הבכורה תהיה ניתנת להמרה, לפי בחירת המחזיק, בכל עת, לכמות מניות רגילות ששולמו במלואן, כפי שייקבע על-ידי החלוקה של המחיר למניה המקורי במחיר ההמרה של מניה כאמור, לפי מועד ההמרה (1:1 במועד ההקצאה), כפוף להתאמות במקרה של שינויים בהון, פיצולי מניות חלוקות דיבידנדים ואירועי אנט-דילול. תהיה המרה אוטומטית למניות רגילות, לפי המוקדם מבין: (א) הצבעה או הסכמה של רוב בעלי המניות או אישור של בעל מניות מסוים, לפי העניין, של מניות רגילות א' או של כל אחת מקבוצות מניות הבכורה או (ב) עם השלמת הנפקה כשירה בהתאם להגדרתה בתקנון החברה.

זכויות בפירוק:

ראשית, כל הנכסים הניתנים לחלוקה יחולקו באופן שווה בין בעלי מניות של מניות הבכורה בזכות קדימה לכל סוג אחר או סדרה אחרת של מניות החברה ולפי הגבוה מבין: (1) מחיר ההנפקה המקורי של מניות הבכורה בתוספת 5% לשנה ממחיר ההקצאה המקורי של מניות הבכורה לכל בעל מניות בכורה ו- (2) הסכום שבעל מניות של מניות בכורה היה מקבל באופן יחסי במקרה של חלוקה ללא העדפות לכל בעלי המניות בחברה, באופן יחסי לאחזקות שלהם במניות החברה המונפקות על בסיס המרה ("סכום הפירוק המועדף").

אם הנכסים המחולקים שיתקבלו או שישולמו לבעלי מניות של מניות הבכורה לא יהיו מספיקים בכדי לאפשר את תשלומי מלוא סכום הפירוק המועדף, אזי נכסים וכספים אלו יחולקו בין בעלי מניות של מניות הבכורה באופן יחסי בהתאם לאחזקות המניות שלהם במניות הבכורה. שנית, לאחר חלוקת סכום הפירוק המועדף המלא לבעלי מניות של מניות הבכורה, אם נותרו עוד נכסים הניתנים לחלוקה, בעלי מניות רגילות א' יקבלו, באופן שווה ביניהם, בזכות קדימה לבעלי המניות של המניות הרגילות את הגבוה מבין: (1) מחיר ההנפקה המקורי של מניות רגילות א', בתוספת 0.25% לשנה ממחיר ההנפקה המקורי של מניות רגילות א' לכל בעל מניות רגילות א' ו- (2) הסכום שבעל מניות רגילות א' היה מקבל באופן יחסי במקרה של חלוקה ללא העדפות לכל בעלי המניות בחברה באופן יחסי לאחזקות שלהם במניות החברה המונפקות על בסיס המרה ("סכום הפירוק הרגיל").

אם הנכסים המחולקים שיתקבלו או שישולמו על ידי בעלי מניות רגילות א' כמפורט לעיל, לא יהיו מספיקים בכדי לאפשר את תשלומי מלוא סכום הפירוק הרגיל, אזי נכסים וכספים אלו יחולקו בין בעלי מניות רגילות א' באופן יחסי בהתאם לאחזקות המניות שלהם במניות רגילות א'. שלישית, לאחר חלוקת סכום הפירוק המלא לבעלי מניות של מניות הבכורה ולבעלי מניות רגילות א', כל הנכסים הנותרים, אם בכלל, יחולקו באופן יחסי בין בעלי המניות של המניות הרגילות, בהתאם לאחזקות המניות שלהם בחברה. לשם הבהרה, בעלי מניות של מניות הבכורה ובעלי מניות רגילות א' לא ישתתפו בחלוקה זו. במועד רישום המניות למסחר בבורסה בתל אביב, בפברואר 2021, כל מניות החברה הומרו למניות רגילות.

ג. דיבידנד:

החברה לא הכריזה או חילקה דיבידנד מאז הקמתה.

ד. גיוסי הון:

1. בדצמבר 2020 החברה התקשרה בהסכם רכישת מניות עם שני משקיעים קיימים. בהתאם להסכם, החברה הנפיקה למשקיעים 163,850 מניות בכורה ב' במחיר למניה של 6.39 דולר תמורת סך כולל של 1.05 מיליון דולר. עלויות ההנפקה הסתכמו בסך 43 אלף דולר והוכרו בהון כניכוי מהתמורה כאשר חלק מעלות ההנפקה שולמה ב- 2,700 מניות בכורה ב'.

ביאור 16: הון (המשך)  
ד. גיוסי הון (המשך):

התקבול בגין ההשקעה התקבל בחברה בינואר 2021, ראה גם ביאור 5.

2. בדצמבר 2020 לאור ההשקעה של שני בעלי מניות המוזכרים לעיל, אשר ענתה להגדרת סבב אקוויטי שהוגדר בהסכמי ה-SAFE (ראה ביאור 11), המירו מחזיקי ה-SAFE את השקעתם ל-650,273 מניות בכורה ב' במחיר של 5.43 דולר למניה (הנחה של 15% על סבב הון כאמור בסעיף הקודם). בנוסף, כמפורט לעיל, מחזיקי ה-SAFE קיבלו 650,273 כתבי אופציות הניתנים להמרה ל-650,273 מניות בכורה ב' בתוספת מימוש של 4.6126 דולר למניה (ראה ביאור 11).

3. במהלך חודש ינואר 2021 החברה גייסה מבעלי מניות קיימים וממשקיעים נוספים סכום נוסף כולל של 2,163 אלפי דולר באמצעות הסכמי השקעה בהון שנחתמו בחודש דצמבר 2020 והושלמו בחודש ינואר 2021, כנגד הקצאת מניות בכורה ב' לפי מחיר למניה של 6.39 דולר.

4. ביום 23 בפברואר, 2021, פרסמה החברה תשקיף להשלמה של הנפקה ראשונה לציבור ותשקיף מדף, לפיו הנפיקה החברה 6,053,600 מניות רגילות. התמורה המיידית ברוטו לחברה, במסגרת ההנפקה ראשונה לציבור, הסתכמה בסך של כ-52 מיליון דולר (כ-169 מיליון ש"ח).  
כחלק מההנפקה, כל סוגי מניות החברה הומרו למניות רגילות.

Warrants 5.

תנועה ב Warrants

במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, מומשו 125,000 אופציות של מר מיכלסון, יו"ר הדירקטוריון לאותו מועד, ל-125,000 מניות רגילות.

מניות רגילות א':

כמות	
125,000 (*)	יתרה ליום 1 בינואר, 2021
(125,000)	מימוש warrant למניות רגילות א'
-	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2021
-	שינוי במהלך 2022
-	יתרה ליום 31 בדצמבר, 2022

(\*) - תוספת מימוש 2 דולר לכל מניה.

## ביאור 17: עסקאות תשלום מבוסס מניות

1. בשנת 2013 החברה אישרה תוכנית האופציות, על פיה יוענקו אופציות לנושאי משרה, דירקטורים, יועצים, הנהלה ועובדי מפתח אחרים בהיקף של עד 1,205,000 מניות רגילות. האופציות המוענקות היו ברובן בעלות תקופת הבשלה של ארבע שנים ותוקפן הינו עשר שנים ממועד ההענקה. אופציות שהוענקו במסגרת תוכנית האופציות של החברה אשר מבוטלות או מחולטות, הינן זמינות להענקה בעתיד. במהלך השנים גדל מספר האופציות לחלוקה, ונכון ליום 31 בדצמבר 2020 עומד על סך של 2,173,920, מהן 2,095,760 הוענקו ו- 78,159 זמינות להענקות עתידיות. נכון ל-31 בדצמבר 2021 ו-2022, החברה לא תעניק אופציות בהתאם לתוכנית זו.

2. במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, מומשו 125,000 אופציות של מר עמוס מיכלסון, יו"ר הדירקטוריון באותו מועד, ל- 125,000 מניות רגילות.

3. במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, מומשו 20,545 ו- 30,169 אופציות שהוענקו לחברה בשליטתו של מר ירון יחזקאל ולמר ירון יחזקאל באמצעות מנגנון מימוש נטו (CASHLESS) ל- 9,598 ו- 18,473 מניות רגילות במחירי מימוש הנעים בין 3.127 דולר ארה"ב לבין 4.6121 דולר ארה"ב למניה.

4. בינואר 2021 הוענקו למר ג'וזף מרגי 16,267 אופציות של מניות בכורה א' שהובשלו במלואן במועד הענקה במסגרת שירותי יעוץ תמורת מחיר מימוש של 4.6121 דולר ארה"ב למניה. במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, מומשו 16,267 האופציות למניות רגילות. שווי במועד הענקה הינו 11 אלפי דולר והוא בוצע לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 0.11%, סטיית תקן 50%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0% ואורך חיי האופציה 6.5 שנים.

5. במאי 2021 הוענקו לגב' דורית בן סימון ולמר. זיו ארז 30,000 אופציות לכל אחד של מניות רגילות במסגרת שירותי דירקטור חיצוני תמורת מחיר מימוש של 8.79 דולר ארה"ב למניה. תקופת הבשלת האופציות הינה 3 שנים כך שכל רבעון יובשלו 8.33%. שווי במועד הענקה הינו 284 אלפי דולר והוא בוצע לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 0.58%, סטיית תקן 60%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0% ואורך חיי האופציה 5.81 שנים.

6. בחודשים ינואר עד דצמבר 2021 עובדים ויועצים אחרים מימשו 304,869 אופציות תמורת מחיר מימוש שנע בין 1-4 דולר למניה, למניות רגילות בנוסף לאמור בסעיפים 2 עד 4.

7. ביום 16 דצמבר 2021 אישר דירקטוריון החברה, לאחר אישור ועדת התגמול של החברה, הענקת סך הכל 960,800 אופציות לא סחירות לעובדים ובעלי תפקיד בחברה, בארץ ובחו"ל, ולרבות למנכ"ל החברה, יו"ר דירקטוריון החברה ול-2 דירקטורים נוספים, הניתנות להמרה למניות רגילות של החברה בנות 0.1 ש"ח ע.ג. כ"א, בתנאים כפי שיפורט להלן:

מחיר המימוש נקבע על סך של 20 ש"ח למניה (כ- 6.43 דולר). אורך חיי האופציות יהיה 5 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון על ההקצאה (16.12.2021), כאשר שליש מהכמות תבשיל בתום 12 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון (Cliff), ויתרת הכמות תבשיל רבעונית ובחלקים שווים על פני תקופה נוספת בת 24 חודשים.

מדידת השווי ההוגן של האופציות שהוענקו לכלל הניצעים בתוכנית האופציות, שאינם מנכ"ל החברה, יו"ר הדירקטוריון ושני הדירקטורים כמפורט בגינם בהמשך, בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 0.687% סטיית תקן 56.5% שיעור דיבידנד לחלוקה 0%. האופציות הוקצו בפועל בחודש מרץ 2022.

ביאור 17: עסקאות תשלום מבוסס מניות (המשך)

בהענקה זו נכללו יו"ר דירקטוריון החברה ומנכ"ל החברה, אשר לכל אחד מהם הוקצו 150,000 אופציות הניתנות למימוש למניות החברה על-פי התנאים כאמור, וביחס אליהם מחיר המימוש נקבע על סך של 27.9 ש"ח (כ- 8.97 דולר). כן נקבע בתנאי ההקצאה ליו"ר הדירקטוריון ולמנכ"ל החברה מנגנון האצה במקרה של עסקה (Corporate Transaction), כגון במקרה של מיזוג או שינוי שליטה. אורך חיי האופציות יהיה 5 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון על ההקצאה (16.12.2021), כאשר שליש מהכמות תבשיל בתום 12 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון (Cliff), ויתרת הכמות תבשיל רבעונית ובחלקים שווים על פני תקופה נוספת בת 24 חודשים.

מדידת השווי ההוגן של האופציות בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 0.687%, סטיית תקן 56.5%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0%.

בהענקה זו נכללו גם מר עמיר אהד, דירקטור בחברה באותו מועד וגב' ליאת הלמן, דירקטורית בלתי תלויה בחברה, אשר לכל אחד מהם הוענק סך של 30,000 אופציות, לא רשומות למסחר, הניתנות למימוש למניות רגילות של החברה, בנות 0.01 ש"ח ערך נקוב כל אחת. ביחס להענקה לדירקטורים כאמור, מחיר המימוש של האופציות הינו 15.55 ש"ח למניה (כ- 5 דולר). אורך חיי האופציות הינו 10 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד חידוש כהונתו של כל דירקטור ניצע, ב-12 מנות שוות בחלוף כל רבעון עוקב, כך שלאחר 3 שנים תהיינה כל מנות האופציות ניתנות למימוש (כפוף להמשך כהונתו של כל דירקטור ניצע כאמור). מדידת השווי ההוגן של האופציות בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 1.344%, סטיית תקן 56.5%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0%.

האופציות הוקצו בפועל בחודש מרץ 2022.

8. ביום 27 באפריל 2022 אישר דירקטוריון החברה, לאחר אישור ועדת התגמול של החברה, הענקת סך הכל 127,000 אופציות לא סחירות לעובדים ובעלי תפקיד בחברה, בארץ ובח"ל, הניתנות להמרה למניות רגילות של החברה בנות 0.1 ש"ח ע.ג. כ"א, בתנאים כפי שיפורט להלן:

מחיר המימוש נקבע על סך של 20 ש"ח למניה (כ- 6.01 דולר). אורך חיי האופציות יהיה 5 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון על ההקצאה (27.04.2022) או תחילת העסקה כמאוחר, כאשר שליש מהכמות תבשיל בתום 12 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון (Cliff), ויתרת הכמות תבשיל רבעונית ובחלקים שווים על פני תקופה נוספת בת 24 חודשים.

מדידת השווי ההוגן של האופציות שהוענקו לכלל הניצעים בתוכנית האופציות, שאינם מנכ"ל החברה, יו"ר הדירקטוריון ושני הדירקטורים כמפורט בגינם בהמשך, בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 2.06% סטיית תקן 56.14%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0%.

9. ביום 28 ביולי 2022 אישר דירקטוריון החברה, לאחר אישור ועדת התגמול של החברה, הענקת סך הכל 50,000 אופציות לא סחירות לסמנכ"ל המכירות בחברה, הניתנות להמרה למניות רגילות של החברה בנות 0.1 ש"ח ע.ג. כ"א, בתנאים כפי שיפורט להלן:

מחיר המימוש נקבע על סך של 20 ש"ח למניה (כ- 5.83 דולר). אורך חיי האופציות יהיה 5 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד תחילת העסקתו בחברה (1.10.2022), כאשר שליש מהכמות תבשיל בתום 12 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון (Cliff), ויתרת הכמות תבשיל רבעונית ובחלקים שווים על פני תקופה נוספת בת 24 חודשים.

מדידת השווי ההוגן של האופציות שהוענקו לכלל הניצעים בתוכנית האופציות, שאינם מנכ"ל החברה, יו"ר הדירקטוריון ושני הדירקטורים כמפורט בגינם בהמשך, בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 2.32% סטיית תקן 56.84%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0%.

ביאור 17: עסקאות תשלום מבוסס מניות (המשך)

10. בחודשים ינואר עד דצמבר 2022 עובדים ויועצים אחרים מימשו 245,201 אופציות תמורת מחיר מימוש שנע בין 1-4 דולר למניה, למניות רגילות.

א. הוצאה שהוכרה בדוחות הכספיים

ההוצאה שהוכרה בדוחות הכספיים בעבור תשלום מבוסס מניות מוצגת בטבלה שלהלן:

31 בדצמבר 2021	31 בדצמבר 2022
אלפי דולר	אלפי דולר
398	1,011

סך ההוצאה שהוכרה מעסקאות תשלום מבוסס מניות המסולקת במכשירים הוניים

הסדר המיסוי החל על הענקות של אופציות לעובדים ונושאי משרה הינו בהתאם למסלול רווח הון, כמשמעותו בסעיף 102(ב) לפקודת מס הכנסה (נוסח חדש), התשכ"א-1961 וחלות עליהן הוראות הפקודה וכללי מס הכנסה (הקלות מס בהקצאת מניות לעובדים), התשס"ג-2003.

ב. תנועה במשך השנה

להלן טבלה הכוללת את מספר האופציות למניות, את הממוצע המשוקלל של מחיר המימוש שלהן ואת השינויים שנעשו בתוכניות אופציות לעובדים במשך השנה השוטפת:

2021	2021	2022	2022	
ממוצע משוקלל של מחיר המימוש דולר	מספר האופציות	ממוצע משוקלל של מחיר המימוש דולר	מספר האופציות	
3.35	2,216,651	2.89	2,619,621	אופציות למניות לתחילת השנה
2.17	1,037,067	5.71	177,000	אופציות למניות שהוענקו במהלך השנה
2.78	496,850	2.54	245,201	אופציות למניות שמומשו במהלך השנה
3.92	137,247	4.69	399,262	אופציות למניות שפקעו או חולטו במהלך השנה
2.89	2,619,621	5.36	2,152,158	אופציות למניות לסוף השנה
3.59	1,630,365	5.36	1,262,933	אופציות למניות אשר ניתנות למימוש לסוף השנה

הממוצע המשוקלל של יתרת אורך החיים החזוי של האופציות למניות ליום 31 בדצמבר, 2022 ו-2021 הינו 5.36 שנים ו-7.14 שנים בהתאמה.

ביאור 18: פירוטים נוספים לסעיפי רווח או הפסד

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר	
2021	2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
		<u>עלות המכירות והשירותים</u>
2,482	3,237	מכונות
820	1,062	שכר עובדים ובעלי תפקידים
586	658	חומרים
49	100	נסיעות
85	43	פחת
371	587	תקורה ואחרות
<u>4,393</u>	<u>5,687</u>	
		<u>הוצאות מכירה ושיווק</u>
2,872	4,005	שכר עובדים ובעלי תפקידים
930	1,167	תערוכות
122	807	קבלני משנה
291	639	נסיעות
284	374	פרסום ושיווק
171	335	חומרים
58	81	פחת
688	802	תקורה ואחרות
<u>5,223</u>	<u>8,210</u>	

ביאור 18: פירוטים נוספים לסעיפי רווח או הפסד (המשך)

לשנה שהסתיימה לשנה שהסתיימה		
ביום 31 בדצמבר ביום 31 בדצמבר		
2021	2022	
אלפי דולר	אלפי דולר	
<b>הוצאות הנהלה וכלליות</b>		
1,296	1,704	שכר עובדים ובעלי תפקידים
91	684	חובות מסופקים ואבודים
568	506	שירותים מקצועיים
101	138	ביטוחים
191	111	פחת
27	49	נסיעות
127	36	קבלני משנה ושכר דירקטורים
368	538	תקורה ואחרות
<b>2,769</b>	<b>3,766</b>	
<b>הוצאות מחקר ופיתוח</b>		
2,456	4,026	שכר עובדים ובעלי תפקידים
1,109	1,221	קבלני משנה
718	1,132	חומרים
222	269	פחת
(51)	(181)	מדען ראשי
988	1,237	תקורה ואחרות
<b>5,442</b>	<b>7,704</b>	
<b>הכנסות מימון</b>		
47	129	הכנסות מריבית
610	-	הכנסות הפרשי שער
<b>657</b>	<b>129</b>	
<b>הוצאות מימון</b>		
2,218	469	הוצאות שיערוך וריבית ניירות ערך ו-SAFE
-	631	הוצאות הפרשי שער
390	283	ריבית בגין הלוואות וחכירה מימונית
127	31	עמלות וריביות בנקאיות
<b>2,735</b>	<b>1,414</b>	

ביאור 19: מגזרי פעילות

כללי

מגזרי הפעילות נקבעו בהתבסס על המידע הנבחן על ידי מקבל החלטות התפעוליות הראשי (CODM) לצורכי קבלת החלטות לגבי הקצאת משאבים והערכת ביצועים. החברה עוסקת בפעילות מכירת מדפסות וציוד מתכלה נלווה בלבד ועל כן החברה מהווה מגזר פעילות יחיד. לחברה יש 2 זרמי הכנסות – מדפסות וחומרי הדפסה.

מידע על זרמי הכנסות

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	
אחוז מהכנסות	סה"כ (אלפי דולר)	אחוז מהכנסות	סה"כ (אלפי דולר)	
90%	7,631	90%	10,996	מדפסות
10%	863	10%	1,159	חומרי הדפסה
100%	8,494	100%	12,155	

מידע על הכנסות

לחברה אין לקוחות עיקריים האחראים, כל אחד, ל-10% ומעלה מסך ההכנסות המדווחות בדוחות הכספיים.

מידע גיאוגרפי

להלן סיווג הכנסות החברה לפי שווקים גאוגרפיים בהתבסס על מיקום הלקוחות:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	
אלפי דולר	אחוז מהמכירות	אלפי דולר	אחוז מהמכירות	
3,826	45%	5,882	49%	EMEA
3,449	41%	6,273	51%	AMERICA
1,219	14%	-	-	APAC
8,494	100%	12,155	100%	

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים

א. יתרות עם בעלי עניין וצדדים קשורים

הרכב:

ליום 31 בדצמבר, 2022

מנכ"ל ואנשי מפתח ניהוליים	דירקטורים אחרים
אלפי דולר	אלפי דולר
111	35
111	35

ליום 31 בדצמבר, 2021

מנכ"ל ואנשי מפתח ניהוליים	דירקטורים אחרים
אלפי דולר	אלפי דולר
100	65
100	65

ב. הטבות לאנשי מפתח ניהוליים (לרבות דירקטורים) המועסקים בחברה

המנהלים הבכירים בחברה זכאים, בנוסף לשכר, להטבות שלא במזומן (כגון רכב, טלפון סלולרי וכו').

מנהלים בכירים משתתפים גם בתוכנית כתבי האופציה למניות של החברה (ראה ביאור 17).

הטבות בגין העסקת וקבלת שרותים מאנשי מפתח ניהוליים (לרבות דירקטורים) המועסקים בחברה או נותנים לה שרותים:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022
סכום אלפי דולר	מס' אנשים	סכום אלפי דולר	מס' אנשים
1,203	14	1,538	13
294	8	431	10
<u>1,497</u>		<u>1,969</u>	

הטבות לעובדים לטווח קצר

הטבות אחרות לטווח ארוך

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)  
 ג. הטבות לאנשי מפתח ניהוליים (לרבות דירקטורים) המועסקים בחברה (המשך)

הטבות בגין אנשי מפתח ניהוליים (לרבות דירקטורים) שאינם מועסקים בחברה:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022
סכום	סכום	סכום	סכום
אלפי דולר	מס' אנשים	אלפי דולר	מס' אנשים

סך הטבות בגין דירקטור  
 שאינם מועסקים

-	-	-	-
---	---	---	---

ג. עסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים  
 לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022

דירקטורים אחרים	מנכ"ל ואנשי מפתח ניהוליים
אלפי דולר	אלפי דולר
-	256
-	643
-	216
541	810

הוצאות תפעול  
 הוצאות מחקר ופיתוח  
 הוצאות מכירה ושיווק  
 הוצאות הנהלה וכלליות

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2021

דירקטורים אחרים	מנכ"ל ואנשי מפתח ניהוליים
אלפי דולר	אלפי דולר
-	128
-	691
285	392

הוצאות תפעול  
 הוצאות מחקר ופיתוח  
 הוצאות הנהלה וכלליות

ד. הכנסות והוצאות מצדדים קשורים ומבעלי עניין  
 עסקאות עם צדדים קשורים אחרים

1. מר משה אוזן כיהן בתפקיד מנכ"ל החברה עד ליום 1 בספטמבר, 2015. החל מאותו מועד ועד למרץ 2020 מר אוזן כיהן כסמנכ"ל פיתוח אסטרטגי. החל ממרץ 2020 מר אוזן מכהן כסמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול בחברה. מר אוזן זכאי לשכר חודשי על סך של 37 אלפי ש"ח. השכר החודשי כאמור צמוד לעליה במדד המחירים לצרכן. כמו כן זכאי מר אוזן לתנאים נלווים הכוללים בין היתר, רכב צמוד (בשווי שימוש של 200 אלף ש"ח), הפרשות לקרן השתלמות (עד מלוא גובה השכר החודשי), טלפון סלולרי, תנאים סוציאליים, ימי חופשה והבראה, מחלה וכיוצ"ב. מר אוזן מועסק במשרה מלאה לתקופה בלתי קצובה בכפוף לזכות כל צד לסיום ההסכם בהודעה מוקדמת בת 90 יום. החל מיום 1 במרץ 2021 שכר חודשי עודכן לסך של 50 אלפי ש"ח. כמו כן, מר אוזן הוא חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאי מר אוזן לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה. מר אוזן הינו מחברי דבוקת השליטה בחברה מכוח הסכם החזקה משותפת.

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)  
 עסקאות עם צדדים קשורים אחרים (המשך)

2. מר איגור יעקובוב מכהן כסמנכ"ל מחקר ופיתוח בחברה. עד ליום 28 בפברואר 2021, היה מר יעקובוב זכאי לשכר חודשי על סך של 34 אלפי ש"ח. השכר החודשי כאמור צמוד לעליה בממד המחירים לצרכן. כן זכאי מר יעקובוב לתנאים נלווים הכוללים בין היתר, רכב צמוד (בשווי שימוש של 200 אלף ש"ח), הפרשות לקרן השתלמות (עד מלוא גובה השכר החודשי), טלפון סלולרי, תנאים סוציאליים, ימי חופשה והבראה, מחלה וכיוצ"ב. מר יעקובוב מועסק במשרה מלאה לתקופה בלתי קצובה בכפוף להוראות הדין ולזכות כל צד לסיים ההסכם בהודעה מוקדמת בת 90 יום. החל מיום 1 במרץ 2021 השכר החודשי של מר יעקובוב עודכן לסך של 50 אלפי ש"ח. כמו כן, מר יעקובוב הוא חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאי מר יעקובוב לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה. מר יעקובוב מכהן גם כדירקטור בחברה ובגין תפקיד זה אינו מקבל תגמול כל עוד הינו מועסק בחברה כאמור. מר יעקובוב הינו מחברי דבוקת השליטה בחברה מכוח הסכם החזקה משותפת.
3. מר גרשון מילר, אחד ממייסדי החברה, מעמיד לחברה שירותים כסמנכ"ל חדשנות במשרה מלאה, כאשר החל מיום 1 במרץ 2021 דמי השירותים כאמור נקבעו על בסיס שכר חודשי של 60 אלף ש"ח (והם משולמים למר מילר כנגד חשבונית, בגובה עלות החברה בגין שכר חודשי כאמור - כ-78 אלף ש"ח לחודש למועד הדוח, בתוספת מע"מ). במהלך שנת 2020 ועד המועד האמור הועסק מר מילר במשרה חלקית כנגד תשלום לא מהותי, הכולל תנאים נלווים והחזר הוצאות רכב. ההסכם של מר מילר אינו קצוב בזמן (בכפוף להוראות הדין) והוא ניתן לסיום על-ידי כל צד בהודעה מוקדמת בת 90 יום. כמו כן, מר מילר הוא חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאי מר מילר לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה. מר מילר מכהן גם כדירקטור בחברה ובגין תפקיד זה אינו מקבל תגמול כל עוד הוא מעניק שירותים לחברה כאמור. מר מילר הינו מחברי דבוקת השליטה בחברה מכוח הסכם החזקה משותפת.
4. מר ארז צימרמן מכהן כסמנכ"ל החברה מיום 10 באפריל 2019. עד ליום 28 בפברואר 2021, היה מר צימרמן זכאי לשכר חודשי על סך של 48 אלפי ש"ח. כמו כן זכאי מר צימרמן לתנאים נלווים הכוללים בין היתר, הפרשות לקרן השתלמות (עד מלוא גובה השכר החודשי), טלפון סלולרי, תנאים סוציאליים, ימי חופשה והבראה, מחלה וכיוצ"ב. מר צימרמן מועסק במשרה מלאה לתקופה בלתי קצובה בכפוף להוראות הדין וזכות כל צד לסיים ההסכם בהודעה מוקדמת בת שישה חודשים. כן זכאי מר צימרמן לתקופת הסתגלות בת 2 חודשים, וזאת במקרה של סיום העסקתו בחברה (בכפוף לתנאים שנקבעו ולמעט סיום כהונה עקב אירוע המהווה 'סיבה' לפיטורין). החל מיום 1 במרץ 2021 השכר החודשי של מר צימרמן עודכן לסך של 70 אלפי ש"ח. כמו כן, בשנת 2021, הוקצו למר צימרמן 150 אלף אופציות נוספות, בשווי כולל של כ-646 אלפי ש"ח, הניתנות למימוש למניות רגילות של החברה, על-פי תנאי הבשלה ותנאים נוספים בהתאם לתוכנית האופציות שאימצה החברה במהלך חודש אוקטובר 2021 (לרבות האצת הבשלה בקרות 'עסקה'). מחיר המימוש של האופציות האמורות הינו 27.9 ש"ח למניה. לעניין הקצאת אופציות בעבר למר צימרמן, ראה ביאור 17. כמו כן, מר צימרמן הוא חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאי מר צימרמן לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה.

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)  
עסקאות עם צדדים קשורים אחרים (המשך)

5. ביום 11 בספטמבר בשנת 2016 התקשרה החברה בהסכם תיווך (Finder), כפי שתוקן מעת לעת, תיקונים אשר אושרו על-ידי האסיפה הכללית של בעלי מניות החברה, עם חברה בשליטתו של מר ירון יחזקאל שמכהן כדירקטור בחברה. על-פי ההסכם, עד 14 באפריל, 2019, החברה שילמה למתווך דמי תיווך בגין גיוסי הון כ- 1% משווי העסקה במזומן ו-2% באופציות. ביום 14 באפריל, 2019 תוקן ההסכם כך שהחברה משלמת למתווך 3% במזומן משווי העסקה בגין גיוס הון. עם רישום מניות החברה בבורסה לני"ע בתל אביב, פקע הסכם התיווך.

עד סוף שנת 2021 היה זכאי מר ירון יחזקאל לגמול דירקטורים כמקובל בחברה בגין כהונתו כדירקטור בחברה. בחודש נובמבר 2021 מונה כיו"ר דירקטוריון החברה. כמו כן, מר ירון יחזקאל הינו מחברי דבוקת השליטה בחברה מכוח הסכם החזקה משותפת.

החל מחודש ינואר 2022, לאחר קבלת אישור האורגנים של החברה, אושרו למר יחזקאל ירון תנאי כהונה כיו"ר דירקטוריון החברה, בהיקף משרה של 50% הכוללים בין היתר תגמול חודשי בגין שירותי הניהול שיעמיד בסך של 45,750 ש"ח (בתוספת מע"מ כד"ן), בתוספת החזר הוצאות ככל שיוציא במסגרת תפקידו, כמקובל בחברה ולפי העניין בהתאם לנהליה. ההסכם של מר יחזקאל אינו קצוב בזמן (בכפוף להוראות הדין) והוא ניתן לסיום על-ידי כל צד בהודעה מוקדמת בת 90 יום.

כמו כן, הוקצו למר ירון יחזקאל 150 אלף אופציות, בשווי כולל של כ- 646 אלפי ש"ח, הניתנות למימוש למניות רגילות של החברה, על-פי תנאי הבשלה ותנאים נוספים בהתאם לתוכנית האופציות שאימצה החברה במהלך חודש אוקטובר 2021 (לרבות האצת הבשלה בקרות 'עסקה'). מחיר המימוש של האופציות האמורות הינו 27.9 ש"ח למניה. לעניין הקצאת אופציות בעבר לחברה בשליטתו של מר ירון יחזקאל, ראה ביאור 17 להלן. כמו כן, מר ירון יחזקאל הוא חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאי מר ירון יחזקאל לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה.

6. ביום ה- 15 ביולי, 2019 אישרה האסיפה הכללית של בעלי המניות של החברה, הענקה לאופל פמילי אופיס בע"מ, חברה בשליטתו של מר ירון יחזקאל, של 37,500 כתבי אופציות הניתנים למימוש ל- 37,500 מניות בכורה א' במחיר מימוש של 4.606 דולר למניה. האופציות שהוענקו הובשלו במלואן. האופציות יפקעו במוקדם מבין: 10 שנים לאחר הענקתן; או עד לאירוע של מיזוג החברה אל תוך חברה אחרת ו/או העברת כל או מרבית נכסי החברה לחברה אחרת ו/או העברת שליטה ו/או פירוק החברה וכיו"ב. יובהר כי הנפקה אינה אירוע שגורם לפקיעת האופציות האמורות. מובהר החל ממועד רישום למסחר של מניות החברה בבורסה, מניות המימוש שינבעו ממימוש האופציות לעיל, יהיו מניות רגילות של החברה.

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)  
עסקאות עם צדדים קשורים אחרים (המשך)

7. ביום ה- 15 ביולי, 2019 אישרה האסיפה הכללית של בעלי המניות של החברה, הענקה לחברה בבעלותו המלאה של מר עמוס מיכלסון, יו"ר דירקטוריון החברה באותו מועד, של 17,369 כתבי אופציות הניתנים למימוש ל- 17,369 מניות בכורה א' במחיר מימוש של 4.606 דולר למניה. האופציות שהוענקו הובשלו במלואן. האופציות יפקעו במוקדם מבין: 10 שנים לאחר הענקתן; או עד לאירוע של מיזוג החברה אל תוך חברה אחרת ו/או העברת כל או מרבית נכסי החברה לחברה אחרת ו/או העברת שליטה ו/או פירוק החברה וכיו"ב. יובהר כי הנפקה אינה אירוע שגורם לפקיעת האופציות האמורות. מובהר כי החל ממועד רישום למסחר של מניות החברה בבורסה, מניות המימוש שינבעו ממימוש האופציות לעיל, יהיו מניות רגילות של החברה. מר מיכלסון כיהן כיו"ר דירקטוריון החברה עד ליום 14 בנובמבר 2021 והחל מאותו מועד חדל לכהן בתפקיד כאמור וכדירקטור. במהלך תקופת כהונתו (לאחר השלמת הנפקת החברה) היה זכאי מר מיכלסון לגמול דירקטורים כמקובל בחברה וכן היה חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, היה זכאי מר מיכלסון לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה.
8. ביום ה- 15 ביולי, 2019 אישרה האסיפה הכללית של בעלי המניות של החברה, הארכה של כתבי אופציות שהוענקו לחברה בבעלותו המלאה של מר עמוס מיכלסון, יו"ר דירקטוריון החברה לשעבר, במסגרת השקעה בחברה בשנת 2014 בו השתתפה, כתבי אופציות לרכישת 125,000 מניות רגילות א' תמורת מחיר מימוש של 2 דולר ארה"ב למניה. במסגרת רישום החברה לבורסה בתל אביב בפברואר 2021, מומשו 125,000 אופציות של מר מיכלסון ל- 125,000 מניות רגילות.
9. מר יואב מילר משמש כמהנדס מערכת בחברה החל מה-7 ביולי, 2013 והחל מחודש ינואר 2019 מועסק בתמורה ל- 200 ש"ח לשעה, בתוספת תנאים נלווים על-פי דין וכמקובל. מר יואב מילר הוא בנו של גרשון מילר ובעל עניין בחברה מכוח היותו חלק מדבוקת השליטה בחברה. מכוח הסכם החזקה משותפת. במהלך 2022 מר יואב מילר סיים את עבודתו בחברה.
10. מר צדוק כרמי מכהן כאינטגרטור מחלקת הפיתוח בחברה החל מה- 26 בנובמבר, 2019. עד חודש אוגוסט 2021 מר כרמי הועסק על בסיס שכר שעתי התואם לשכר סטודנט בחברה והמשקף תגמול של כ-7 אלף ש"ח לחודש במשרה מלאה, וכן היה זכאי לתנאים נלווים הכוללים בין היתר, תנאים סוציאליים, ימי חופשה והבראה, מחלה וכיוצ"ב. בתוקף מיום 1 באוגוסט 2021, לאחר קבלת אישור האורגנים המוסמכים של החברה, מועסק מר כרמי במשרה מלאה בהיקף שכר חודשי של 14 אלף ש"ח (בנוסף לזכאות לתנאים נלווים, לרבות שכר בגין שעות נוספות, על-פי דין וכמקובל בחברה). כמו כן עשוי מר כרמי להיות זכאי למענק שנתי בכפוף לעמידה ביעדים של עד 2 משכורות בשנה.
- למר כרמי הוקצו 5,000 אופציות, בשווי כולל של כ- 27 אלף ש"ח, הניתנות למימוש למניות רגילות של החברה, על-פי תנאי הבשלה ותנאים נוספים בהתאם לתוכנית האופציות שאימצה החברה במהלך חודש אוקטובר 2021.
- מר צדוק כרמי, הינו חתנו של משה אוזן, שכאמור הינו חלק מדבוקת השליטה בחברה.

ביאור 20: יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)  
עסקאות עם צדדים קשורים אחרים (המשך)

11. ביטוח דירקטורים ונושאי משרה - החברה מתקשרת מעת לעת בפוליסת ביטוח אחריות דירקטורים ונושאי משרה. פוליסת הביטוח מתחדשת משנה לשנה והינה בתוקף עד ליום 31 במרץ 2022. עד למועד הרישום בבורסה לניירות ערך בתל אביב היקף הכיסוי הביטוחי של הפוליסה עמד על 5 מיליון דולר. סכום הפרמיה השנתית עמד על כ- 5.5 אלפי דולר. החל מ- 23 לפברואר 2021 היקף הכיסוי הביטוחי של הפוליסה עומד על 15 מיליון דולר. סכום הפרמיה השנתית עומד על כ- 84 אלפי דולר. החברה נמצאת בהליך חידוש הפוליסה ולמועד חתימת הדוח הוארך תוקף הפוליסה עד ליום 1 באפריל, 2023.

12. החל ממועד רישום מניות החברה למסחר בבורסה, הדירקטורים בחברה (כפי שהיו מעת לעת) שאינם מועסקים על-ידיה או קשורים עימה בהסכם שירותים (היינו, למועד חתימת הדוח, דירקטורית בלתי תלויה ליאת הלמן, דדי פרלמוטר והדירקטורים החיצוניים – זיו ארז ודורית בן סימון), זכאים לגמול שנתי וגמול השתתפות בהתאם לסכומים הקבועים בתוספת השנייה ובתוספת השלישית לתקנות החברות (כללים בדבר גמול והוצאות לדירקטור חיצוני), תש"ס-2000. כמו כן, העניקה החברה לדירקטורים האמורים תגמול הונג, כדלקמן: זיו ארז ודורית בן סימון, ראה ביאור 17; ליאת הלמן, ראה ביאור 17; דדי פרלמוטר ראה ביאור 17 כחלק מהקצאה שנעשתה בנובמבר 2020. כמו כן, הדירקטורים בחברה הינם חלק מנושאי המשרה בחברה המבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות של דירקטורים ונושאי משרה של החברה. בנוסף, זכאים הדירקטורים לכתבי שיפוי ופטור, כמקובל בחברה.

13. בימים 21 ו-22 ביוני 2022, אישרו ועדת הביקורת ודירקטוריון החברה (בהתאמה), את התקשרות החברה עם Academy Hub - מרכז אקדמי אשר מר ג'וזף מרגי, הנמנה על דבוקת השליטה בחברה, הינו ממייסדיו ובעלים בו ("Academy Hub"), כעסקה שאינה חריגה.

בהתאם להתקשרות, מכרה החברה ל-Academy Hub מדפסת 1800 מחודשת הכוללת 2 ראשי הדפסה, 5 דליי ג'ל ו-5 רישיונות תוכנה (שנמכרה ללקוח צד שלישי בעבר, ונרכשה ממנו בחזרה) בסכום כולל של כ-180,000 יורו, ב-36 תשלומים של כ-5,000 יורו כל אחד.

ביאור 21: אירועים לאחר תאריך המאזן:

א. ביום 5 במרץ 2023 התקיימה פגישה במסגרת הליך גישור אליו נשלחו אייקון טכנולוגי וונטורס בע"מ ("התובעת") והחברה, על ידי בית המשפט במסגרת דיון קדם המשפט. נקבעה פגישת גישור נוספת ב-5 ביוני 2023 (ראה באור 15(ג)(1)).

ב. ביום 28 במרץ 2023 אישר דירקטוריון החברה, לאחר אישור ועדת התגמול של החברה, הענקת סך הכל 149,000 אופציות לא סחירות לעובדים ונושא משרה בחברה, בארץ ובחו"ל, הניתנות להמרה למניות רגילות של החברה בנות 0.1 ש"ח ע.ג. כ"א, בתנאים כפי שיפורט להלן:

מחיר המימוש נקבע על סך של 20 ש"ח למניה (כ- 5.5 דולר). אורך חיי האופציות יהיה 5 שנים. האופציות תבשלנה ותהיינה ניתנות למימוש במשך 36 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון על ההקצאה (28.03.2023) או תחילת העסקה כמאוחר, כאשר שליש מהכמות תבשיל בתום 12 חודשים ממועד החלטת הדירקטוריון (Cliff), ויתרת הכמות תבשיל רבעונית ובחלקים שווים על פני תקופה נוספת בת 24 חודשים. מדידת השווי ההוגן של האופציות שהוענקו לכלל הניצעים בתוכנית האופציות, בוצעה לפי מודל בלק אנד שולס תוך שימוש במדדים הממוצעים הבאים: ריבית חסרת סיכון בשיעור 3.92% סטיית תקן 55%, שיעור דיבידנד לחלוקה 0%.

=====

## פרק ד' - פרטים נוספים על החברה

להלן יובאו פרטים על החברה, בהתאם להוראות תקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומידיים), תש"ל-1970 ("תקנות הדוחות"), ככל שרלוונטיות לחברה:

מאסיבית טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ	<b>שם החברה:</b>
514919810	<b>מספר החברה ברשם החברות:</b>
פסח לב 11, לוד	<b>מען רשום:</b> (תקנה 25א)
08-6519486	<b>טלפון:</b> (תקנה 25א)
08-6900758	<b>פקסימיליה:</b> (תקנה 25א)
<a href="mailto:erez@massivit.com">erez@massivit.com</a>	<b>דואר אלקטרוני:</b> (תקנה 25א)
31 בדצמבר 2022	<b>מועד הדוח:</b> (תקנה 9)
28 במרץ 2023 או מועד סמוך לו, לפי העניין	<b>מועד פרסום הדוח:</b> (תקנה 1 ו-7)
1 בינואר 2022 - 31 בדצמבר 2022	<b>תקופת הדוח:</b> (תקנה 1 ו-9)

## תקנה 10 תמצית דוחות על הרווח הכולל של החברה<sup>1</sup>

לפרטים, אודות תמצית הדוחות הכספיים לשנת 2022, ראו סעיף 3 לפרק ב' (דוח הדירקטוריון על מצב עסקי החברה) לדוח.

## תקנה 10 שימוש בתמורת ניירות-ערך

בחודש פברואר 2021 השלימה החברה גיוס הון בדרך של הנפקה לציבור על-פי תשקיף להשלמה והודעה משלימה.<sup>2</sup> תמורת ההנפקה המיידית, ברוטו, הסתכמה בכ-168,895 אלפי ש"ח.

להלן פירוט השקעות/הוצאות החברה לקידום יעדי השימוש בתמורת כספי ההנפקה (בין שבוצעו מתמורת ההנפקה ובין ממקורותיה התזרימיים האחרים) ליום 31 בדצמבר 2022:

טווח/סך הוצאות בפועל במהלך התקופה שמיום השלמת ההנפקה ועד ליום 31 בדצמבר 2022 (באלפי ש"ח)	יעד התמורה כפי שפורט בפרק 5 לתשקיף (באלפי ש"ח)	
24,000	17,000-25,000	שיווק ומכירות
21,000	18,000-24,000	פיתוח
6,000	4,000-7,000	הרחבת מערך תפעול ושירות
51,000	39,000-56,000	סה"כ

לפרטים, אודות יתרת המזומנים של החברה, ראו סעיף 3.5 לפרק ב' (דוח הדירקטוריון על מצב עסקי החברה) לדוח.

## תקנה 11 רשימת השקעות של החברה בחברות בת

שם החברה	סוג המניה	כמות מניות	ערכה הנקוב של כל מניה	ערכן של הון המניות המונפק ליום 31 בדצמבר 2022 הכספי הנפרד של החברה	שיעור ההחזקה			
					שיעור ההחזקה במניה	שיעור ההחזקה בהון המונפק	שיעור ההחזקה בכוח הצבעה	שיעור ההחזקה בסמכות למנות דירקטורים
Massivit 3D Inc.	רגילה	5,000	0.01 דולר	50 דולר	100%	100%	100%	100%
Massivit 3D Europe BV	רגילה	100	186 אירו	18,600 אירו	100%	100%	100%	100%

## תקנה 13 רווחים והפסדים של חברות בת וחברות כלולות מהותיות והכנסות החברה מהן בשנת 2022 (באלפי דולר)

להלן נתוני הרווח הכולל של חברות הבת ושל החברות הכלולות המהותיות של החברה בתקופת הדוח, וכן נתונים בדבר דיבידנד, דמי ניהול וריבית שקיבלה החברה ו/או זכאית לקבל מכל חברה כאמור להלן עבור שנת 2022:

<sup>1</sup> הדוחות נערכו בהתאם לתקנים בינלאומיים לדיווח כספי (IFRS).  
<sup>2</sup> תשקיף החברה, הנושא תאריך 23 בפברואר 2021 (אסמכתא מספר: 2021-01-021450) ("התשקיף").

הכנסות החברה מהחברה המוחזקת (באלפי דולר)	הכנסות החברה מהחברה המוחזקת (באלפי דולר)	הכנסות החברה המוחזקת (באלפי דולר)	הכנסות החברה המוחזקת (באלפי דולר)	הכנסות החברה המוחזקת (באלפי דולר)	הכנסות החברה המוחזקת (באלפי דולר)			שם החברה המוחזקת
מריבית	מריבית	מדמי ניהול	מדמי ניהול	מדיבידנד	מדיבידנד	רווח (הפסד) כולל אחר של החברה המוחזקת (באלפי דולר)	רווח (הפסד) של החברה המוחזקת (באלפי דולר)	
שנתקבלה לאחר יום 31.12.2022 או שהחברה זכאית לקבלו (הכל בגין שנת 2022 או בגין תקופה שלאחר מכן)	שנתקבלה בשנת 2022	שנתקבלו לאחר יום 31.12.2022 או שהחברה זכאית לקבלו (הכל בגין שנת 2022 או בגין תקופה שלאחר מכן)	שנתקבלו בשנת 2022	שנתקבל לאחר יום 31.12.2022 או שהחברה זכאית לקבלו (הכל בגין שנת 2022 או בגין תקופה שלאחר מכן) ומועד התשלום	שנתקבל בשנת 2022			
2	0	0	0	0	0	0	189	Massivit 3D Inc.
6	0	0	0	0	0	(24)	(5)	Massivit 3D Europe BV

### תקנה 20 מסחר בבורסה

בשנת 2022 לא נרשמו הפסקות מסחר במניות החברה בבורסה, למעט הפסקות מסחר קצובות בגין פרסום דוחות כספיים ודוחות אחרים.

להלן פירוט בדבר ניירות ערך שהנפיקה החברה שנרשמו למסחר בבורסה לניירות ערך בתל אביב בע"מ בתקופת הדוח ועד למועד פרסומו:

תאריך	סוג נייר הערך	כמות שנרשמה למסחר	הערות
בתקופת הדוח	מניות רגילות בנות 0.01 ש"ח ערך נקוב	270,201 <sup>3</sup>	הנובעות ממימוש אופציות לא רשומות
לאחר תקופת הדוח ועד למועד פרסומו	מניות רגילות בנות 0.01 ש"ח ערך נקוב	0	הנובעות ממימוש אופציות לא רשומות

<sup>3</sup> מתוכן 25,000 מניות שנבעו ממימוש אופציות של עובדים מחדש דצמבר 2021 שנרשמו למסחר בחודש ינואר 2022.

**תקנה 21 תגמולים לבעלי עניין ולנושאי משרה בכירה**

א. להלן פירוט התגמולים שניתנו בשנת הדיווח, כפי שהוכרו בדוחות הכספיים לתקופת הדוח, לכל אחד מבעלי התגמולים הגבוהים ביותר מבין נושאי המשרה הבכירה בחברה ובחברות בשליטתה, כאמור בתקנות 21(א)(1) ו-21(א)(2) לתקנות הדוחות (באלפי דולר):

סה"כ	תגמולים אחרים* אחר	תגמולים אחרים* ריבית / דמי שכירות	תגמולים בעבור שירותים* אחר	תגמולים בעבור שירותים* עמלה	תגמולים בעבור שירותים* דמי ייעוץ	תגמולים בעבור שירותים* דמי ניהול	תגמולים בעבור שירותים* תשלום מבוסס מניות	תגמולים בעבור שירותים* מענק	תגמולים בעבור שירותים* שכר	פרטי מקבלי התגמולים שיעור החזקה בהון החברה <sup>4</sup> למועד הדוח	פרטי מקבלי התגמולים היקף משרה	פרטי מקבלי התגמולים תפקיד	פרטי התגמולים שם***
421	--	--	--	--	--	--	80	--	341	כ-0.12%	100%	מנכ"ל	ארז צימרמן
256	--	--	24	--	--	--	--	--	232	כ-4.51%**	100%	סמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול	משה אוזן
282	--	--	29	--	--	--	--	--	253	כ-4.52%**	100%	סמנכ"ל מחקר ופיתוח ודירקטור	איגור יעקובוב
277	--	--	--	--	277	--	--	--	-	כ-10.21%**	100%	סמנכ"ל חדשנות ודירקטור	גרשון מילר
302	--	--	--	--	--	--	137	--	165	כ-1.88%****	50%	יו"ר דירקטוריון	ירון יחזקאל

\* סכומי התגמול מוצגים במונחי עלות לחברה.  
 \*\* שיעור החזקה משקף שיעור החזקה ישיר. נושא המשרה הבכירה האמור נמנה על דבוקת השליטה בחברה. לפרטים, ראו תקנה 21א להלן.  
 \*\*\* לפרטים אודות תנאי ההתקשרות עם נושאי המשרה המפורטים בטבלה, ראו הבהרות מתחת לטבלה.  
 \*\*\*\* שיעור החזקה משקף שיעור החזקה ישיר. נושא המשרה הבכירה האמור נמנה על דבוקת השליטה בחברה. לפרטים, ראו תקנה 21א להלן. למר יחזקאל החזקה ישירה גם באמצעות חברה בשליטתו (המחזיקה, למועד פרסום הדוח, כ-0.1% מההון המונפק והנפרע של החברה).

<sup>4</sup> שיעור החזקה הינו שלא בדילול מלא. לחלק מהמפורטים לעיל החזקות של ניירות ערך המירים למניות. לפרטים, ראו דוח מצבת החזקות עדכנית של החברה כהגדרתה להלן בדוח.

ב. להלן פירוט התגמולים, שניתנו לבעלי עניין בחברה, שאינם נמנים בטבלה בסעיף א' לעיל, אשר התגמולים ניתנו להם על-ידי החברה או על-ידי חברה בשליטתה בקשר עם שירותים שנתנו כבעלי תפקידים בחברה או בחברה בשליטתה, בין אם מתקיימים יחסי עובדי מעביד ובין אם לאו, כאמור בתקנה 21(א)(3) לתקנות הדוחות (באלפי דולר) :

סה"כ	תגמולים אחרים* אחר	תגמולים אחרים* ריבית / דמי שכירות	תגמולים בעבור שירותים* אחר	תגמולים בעבור שירותים* עמלה	תגמולים בעבור שירותים* דמי ייעוץ	תגמולים בעבור שירותים* דמי ניהול	תגמולים בעבור שירותים* תשלום מבוסס מניות	תגמולים בעבור שירותים* מענק	תגמולים בעבור שירותים* שכר	פרטי מקבלי התגמולים שיעור החזקה בהון החברה <sup>5</sup> למועד הדוח	פרטי מקבלי התגמולים היקף משרה	פרטי מקבלי התגמולים תפקיד	פרטי מקבלי התגמולים שם***
30	--	--	--	--	--	--	10	--	20	כ-0.23%	--	דירקטור	דוד פרלמוטר
72	--	--	--	--	--	--	47	--	25	--	--	דירקטור חיצוני	זיו ארז
73	--	--	--	--	--	--	47	--	26	--	--	דירקטורית חיצונית	דורית בן סימון
80	--	--	--	--	--	--	55	--	25	--	--	דירקטורית בלתי תלויה	ליאת הלמן
(14)	--	--	--	--	--	--	(31)	--	17	--	--	דירקטור לשעבר	עמיר אהד
1	--	--	--	--	--	--	--	--	1	כ-0.79%**	שעתי	מהנדס לשעבר	יואב מילר <sup>6</sup>

\* סכומי התגמול מוצגים במונחי עלות לחברה.  
\*\* שיעור החזקה משקף שיעור החזקה ישיר. נמנה על דבוקת השליטה בחברה. לפרטים, ראו תקנה 21א להלן.

<sup>5</sup> שיעור החזקה הינו שלא בדילול מלא. לחלק מהמפורטים לעיל החזקות של ניירות ערך המירים למניות. לפרטים, ראו דוח מצבת החזקות עדכנית של החברה כהגדרתה להלן בדוח.

<sup>6</sup> מר יואב מילר הינו בנו של גרשון מילר ובעל עניין בחברה מכוח היותו חלק מדבוקת השליטה בחברה.

## להלן הערות למידע המובא בטבלאות:

### 1. עיקרי תנאי ההתקשרות עם מר ארז צימרמן

מר ארז צימרמן מכהן כמנכ"ל (CEO) החברה החל מחודש אפריל בשנת 2019 בהתאם להסכם העסקה בינו לבין החברה.

[א] שכרו החודשי של מר צימרמן הוא 70,000 ש"ח (החל מחודש ינואר 2022), בנוסף זכאי מר צימרמן להפרשות לקרן ההשתלמות בגין מלוא שכרו החודשי. הסכם ההעסקה הינו לתקופה בלתי קצובה וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 6 חודשים, במהלכה יהיה זכאי למלוא תנאי ההעסקה להם היה זכאי במהלך תקופת העסקתו בחברה (לרבות בנושא מענק והמשך הבשלת תגמול הוני).

[ב] כן עשוי להיות זכאי מר צימרמן לתגמול משתנה במתווה ובכפוף לתקרות וליתר התנאים הקבועים במדיניות התגמול ביחס למנכ"ל החברה.

[ג] למר צימרמן הוענקו 150,000 אופציות (לא סחירות) הניתנות למימוש למניית רגילות של החברה במחיר של 27.9 ש"ח. ראו גם דוח הקצאה פרטית (מתקן) שפרסמה החברה ביום 19 בדצמבר 2021 (אסמכתא מספר : 2021-01-181761) ("דוח הקצאה פרטית").

### 2. עיקרי תנאי ההתקשרות עם מר גרשון מילר

מר גרשון מילר, מכהן כסמנכ"ל חדשנות ודירקטור בחברה, החל מחודש ינואר 2017, בהתאם להסכם שירותים בינו לבין החברה.

[א] שכרו החודשי של מר מילר הוא 78,050 ש"ח (החל מחודש מרץ 2021) בתוספת מע"מ כדין. הסכם השירותים הינו לתקופה בלתי קצובה וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 90 ימים.

[ב] כן עשוי להיות זכאי מר מילר למענק שנתי מדיד במתווה ובכפוף לתקרות וליתר התנאים הקבועים במדיניות התגמול ביחס לכפוף מנכ"ל (ובשים לב כי מר מילר הינו מקרב דבוקת בעלי השליטה).

### 3. עיקרי תנאי ההתקשרות עם מר משה אוזון

מר משה אוזון מכהן כסמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול של החברה החל מחודש מאי בשנת 2020 בהתאם להסכם העסקה בינו לבין החברה.

[א] שכרו החודשי של מר אוזון הוא 50,000 ש"ח (החל מחודש מרץ 2021), בנוסף זכאי מר אוזון להפרשות לקרן השתלמות בגין מלוא שכרו החודשי. הסכם ההעסקה הינו לתקופה בלתי קצובה וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 90 ימים.

[ב] כן עשוי להיות זכאי מר אוזון למענק שנתי מדיד במתווה ובכפוף לתקרות וליתר התנאים הקבועים במדיניות התגמול ביחס לכפוף מנכ"ל (ובשים לב כי מר אוזון הינו מקרב דבוקת בעלי השליטה).

### 4. עיקרי תנאי ההתקשרות עם מר איגור יעקובוב

מר איגור יעקובוב מכהן כסמנכ"ל מחקר ופיתוח בחברה החל מחודש מאי בשנת 2020 בהתאם להסכם העסקה בינו לבין החברה.

[א] שכרו החודשי של מר יעקובוב הוא 50,000 ש"ח (החל מחודש מרץ 2021), בנוסף זכאי מר יעקובוב לקרן השתלמות בגין מלוא שכרו החודשי. הסכם ההעסקה הינו לתקופה בלתי קצובה וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 90 ימים.

[ב] כן עשוי להיות זכאי מר יעקובוב למענק שנתי מדיד במתווה ובכפוף לתקרות וליתר התנאים הקבועים במדיניות התגמול ביחס לכפוף מנכ"ל (ובשים לב כי מר יעקובוב הינו מקרב דבוקת בעלי השליטה).

#### 5. עיקרי תנאי ההתקשרות עם מר ירון יחזקאל

מר ירון יחזקאל מכהן כיו"ר דירקטוריון החברה החל מחודש נובמבר בשנת 2021, בהתאם להסכם שירותים בינו לבין החברה.

[א] שכרו החודשי של מר יחזקאל הוא 45,750 ש"ח (החל מחודש ינואר 2022), בתוספת מע"מ כד"ן. הסכם השירותים הוא לתקופה בלתי קצובה וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 3 חודשים, במהלכה יהיה זכאי למלוא תנאי ההעסקה להם היה זכאי במהלך תקופת העסקתו בחברה (לרבות בנושא מענק והמשך הבשלת תגמול הונלי).

[ב] כן עשוי להיות זכאי מר יחזקאל לתגמול משתנה במתווה ובכפוף לתקרות וליתר התנאים הקבועים במדיניות התגמול ביחס ליו"ר דירקטוריון החברה (ובשים לב כי מר יחזקאל הינו מקרב דבוקת בעלי השליטה).

[ג] למר יחזקאל הוענקו 150,000 אופציות (לא סחירות) הניתנות למימוש למניית רגילות של החברה במחיר של 27.9 ש"ח. ראו גם דוח הקצאה פרטית של החברה.

לפרטים נוספים אודות תנאי ההתקשרות (לרבות תגמול הונלי) של החברה עם ה"ה ארז צימרמן, גרשון מילר, משה אוזן, איגור יעקובוב וירון יחזקאל, ראו ביאורים 17 ו-20 לדוחות הכספיים לשנת 2022. כמו-כן, ראו דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת (מתקן), אשר פרסמה החברה ביום 24 בינואר 2022 (אסמכתא מספר: 01-010525-2022) בדבר עדכון לתנאי ההעסקה של נושאי המשרה האמורים.

#### 6. גמול דירקטורים

גמול הדירקטורים בחברה (למעט המועסקים בחברה בתפקיד ניהולי ובכלל זאת יו"ר הדירקטוריון), כפי שהיו מעת לעת, הינו הגמול השנתי וגמול ההשתתפות, בהתאם לסכום הקבוע בתוספת השנייה ובתוספת השלישית לתקנות החברות (כללים בדבר גמול והוצאות לדירקטור חיצוני), תש"ס-2000 בהתאם לדרגת ההון של החברה, כפי שתהיה מעת לעת, וכן על-פי הוראת השעה לעניין תשלום גמול דירקטורים מלא בגין השתתפות בישיבות באמצעי תקשורת בתקופת משבר הקורונה.

בתקופת הדוח שולם סך כולל של כ-277 אלפי דולר לדירקטורים (מתוכם סך של כ-175 אלפי דולר שולמו ליו"ר דירקטוריון החברה, מר ירון יחזקאל, לפרטים ראו הערה 5 ביחס לטבלאות בתקנה 21 לעיל), אשר כיהנו בחברה בתקופה זו.

#### 7. תגמול הונלי לדירקטורים

לפרטים, אודות התגמול ההונלי שהוענק לדירקטורים החיצוניים בחברה, מר זיו ארז וגב' דורית בן-סימון, ראו ביאור 17 לדוחות הכספיים לשנת 2022 וכן דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת (מתקן), שפורסם ביום 4 במאי 2021 (אסמכתא מספר: 01-077352).

לפרטים, אודות התגמול ההוני שהוענק למר עמיר אהד (דירקטור לשעבר) וגבי' ליאת הלמן (דירקטורית), ראו ביאור 17 לדוחות הכספיים לשנת 2022, דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת (מתקן), שפורסם ביום 24 בינואר 2022 (אסמכתא מספר: 01-2022-010525) וכן דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת, שפורסם ביום 22 בספטמבר 2022 (אסמכתא מספר: 01-2022-120955).

לפרטים, אודות התגמול ההוני, שהוענק לדירקטור מר דוד פרלמוטר, ראו סעיף 3.6.1.7 בפרק 3 לתשקיף וכן ביאור 17 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

לפרטים, אודות התגמול ההוני שהוענק ליו"ר הדירקטוריון, מר ירון יחזקאל, ראו סעיף 4 להלן.

8. הדירקטורים ונושאי המשרה בחברה (לרבות מי שהינם חלק מדבוקת השליטה בחברה ו/או שלמי מחברי דבוקת השליטה בחברה עניין אישי בהתקשרות עימם) מבוטחים בפוליסת ביטוח אחריות לדירקטורים ונושאי משרה של החברה, כפי שמתחדשת מעת לעת (ראו גם ביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022), וכן זכאים לכתבי שיפוי ופטור, בנוסח כמקובל בחברה.

9. לפרטים, אודות תנאי התגמול למר יואב מילר, ראו תקנה 22 להלן, וכן ביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

#### **תקנה 21 בעל השליטה בחברה**

לפרטים, אודות בעלי מניות החברה, המהווים דבוקת שליטה בחברה, ראו דוח מצבת החזקות בעלי עניין מיום 8 בינואר 2023 (אסמכתא מספר: 01-2023-004701) וכן דיווחי החברה אודות שינויים בהחזקות בעלי עניין, מיום 30 בינואר 2023 (אסמכתאות מספר: 01-2023-010762 ו-01-2023-010765) ("מצבת החזקות עדכנית"). לפרטים, אודות הסכם ההצבעה, מכוחו נוצרה דבוקת השליטה, ראו גם סעיף 3.5 לפרק 3 בתשקיף.

#### **תקנה 22 עסקאות עם בעל שליטה או שלבעל השליטה עניין אישי באישורה**

להלן פרטים, למיטב ידיעת החברה, בדבר כל עסקה עם בעל שליטה בחברה או שלבעל שליטה בחברה יש עניין אישי באישורה, אשר החברה התקשרה בה: (1) בתקופת הדוח; או (2) במועד מאוחר לתקופת הדוח ועד למועד פרסום הדוח; או (3) שהיא עדיין בתוקף במועד פרסום הדוח:

##### **עסקאות שאינן מנויות בסעיף 270(4)**

בימים 21 ו-22 ביוני 2022, אישרו ועדת הביקורת ודירקטוריון החברה (בהתאמה), את התקשרות החברה עם Academy Hub - מרכז אקדמי אשר מר ג'וזף מרגי, הנמנה על דבוקת השליטה בחברה, הינו ממייסדיו ובעלים בו ("Academy Hub"), כעסקה שאינה חריגה.

בהתאם להתקשרות, מכרה החברה ל-Academy Hub מדפסת 1800 מחודשת (שנמכרה ללקוח צד שלישי בעבר, ונרכשה ממנו בחזרה) הכוללת 2 ראשי הדפסה, ג'ל ורישיונות תוכנה בסכום כולל של כ-180,000 יורו, ב-36 תשלומים שווים.

##### **עסקאות המנויות בסעיף 270(4) לחוק החברות:**

(1) לפרטים, אודות התקשרות החברה עם מי שהינם חלק מדבוקת השליטה בהסכמי העסקה/שירותים, ראו תקנה 21 לעיל. לפרטים, אודות תנאי העסקתו של מר יואב מילר, ראו ביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

(2) לפרטים, אודות כתבי שיפוי, פטור וביטוח נושאי משרה, לרבות למי שהינם בעלי שליטה בחברה, ראו סעיף 6 לתקנה 21 לעיל וכן ביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

(3) מר צדוק כרמי, אינטגרטור פיתוח בחברה

- [א] מר צדוק כרמי מועסק בחברה החל מחודש נובמבר 2019 בתפקיד אינטגרטור פיתוח. מר כרמי הינו חתנו של מר משה אוזן, שנמנה על דבוקת השליטה.
- [ב] שכרו החודשי של מר כרמי הוא 14,000 ש"ח, ובנוסף הוא זכאי לתגמול בגין שעות נוספות ולתנאים סוציאליים.
- [ג] הסכם ההעסקה הינו לתקופה של 3 שנים בתוקף מחודש אוגוסט 2021, וכל אחד מהצדדים להסכם רשאי להודיע לצד השני על סיום ההתקשרות בכפוף להודעה מוקדמת בכתב ומראש בת 30 ימים.
- החל מבגין שנת 2022, מר כרמי זכאי למענק שנתי מדיד (על-פי יעדים שייקבעו על-ידי ועדת התגמול ודירקטוריון החברה) עד לתקרה מקסימלית של 2 משכורות לשנה.<sup>7</sup> בגין עמידה ביעדים שנקבעו לו לשנת 2022, קיבל מר כרמי מענק בשווי של כ-15,500 ש"ח. כמו כן, למר כרמי הוענקו 5,000 אופציות (לא סחירות) הניתנות למימוש למניות רגילות של החברה במחיר של 20 ש"ח. ראו גם דוח זימון אסיפה שפרסמה החברה ביום 19 בדצמבר 2021 (אסמכתא מספר: 2021-01-181683).
- לפרטים נוספים, אודות עדכון הסכם העסקתו של מר כרמי, ראו ביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022.

(4) עסקאות זניחות

בחודש ינואר 2023, החליט דירקטוריון החברה, לאמץ קווים מנחים וכללים לסיווגה של עסקה של החברה או חברה מאוחדת שלה עם בעל עניין בה כעסקה זניחה. כללים וקווים מנחים אלו ישמשו גם לבחינת היקף הגילוי בדוח התקופתי ובתשקיף (לרבות בדוח הצעת מדף) לגבי עסקאות של החברה, תאגיד בשליטתה וחברה קשורה שלה עם בעל שליטה או שלבעל השליטה יש באישורה עניין אישי, וכן לבחינת הצורך במסירת דוח מיידי בגין עסקה כאמור.

עסקה של החברה תחשב כזניחה בהתקיים כל התנאים הבאים (במצטבר):

- א. העסקה אינה עסקה חריגה, כהגדרתה בחוק החברות, וסווגה כעסקה לא חריגה על-ידי ועדת הביקורת או בהתאם לאמות המידה שנקבעו על-ידיה (ולעניין זה אימצה החברה הגדרות ונהלים לבחינת הפרמטרים השונים לצורך קביעת מהותיות; מהלך עסקים רגיל; ותנאי שוק);
- ב. העסקה הינה עסקה מהסוגים ו/או בעלת המאפיינים לעסקאות במהלך העסקים הרגיל של החברה ו/או מסוגים ומאפיינים דומים אחרים;
- ג. בחינה כמותית – השפעתה על הפרמטר הכמותי הרלוונטי הינה בשיעור של פחות מאחוז (1%). בהיעדר מדדים מתאימים יותר בנסיבות העניין, בכל עסקת בעל עניין שנבחן סיווגה כעסקה זניחה, זניחות כמותית של אירוע תיבחן ביחס למדד הרלוונטי ביותר מבין המדדים הבאים (על בסיס דוחות מאוחדים):

<sup>7</sup> יצוין, כי מר כרמי אינו נושא משרה בחברה אך לעניין הענקת המענק המדיד יראו את הוראות מדיניות התגמול כחלות עליו כאשר תקרת התגמול המדיד המובאת לאישור אינה חלק ממדיניות התגמול ונקבעה במסגרת אישור ועדת התגמול ודירקטוריון החברה.

- **יחס נכסים** – היקף הנכסים נשוא האירוע (הנכסים הנרכשים או הנמכרים) חלקי "סך הנכסים" של החברה על-פי דוחותיה הכספיים האחרונים ;
- **יחס הוצאות מו"פ** – היקף ההשקעה השנתי המוערך בגין הוצאות מו"פ בגין האירוע חלקי סך הוצאות המו"פ השנתיות על-פי תקציב החברה כפי שאושר בגין השנה הקלנדרית במהלכה אירע האירוע ;
- **יחס מכירות** – סך המכירות או המכירות המוערכות נשוא העסקה חלקי יעד המכירות השנתי בתקציב החברה כפי שאושר בגין השנה הקלנדרית במהלכה חל האירוע ; בעסקאות רב שנתיות יילקח היקף המכירות הכולל הצפוי מהעסקה מחולק בשנות ההתקשרות, אלא אם בנסיבות העניין קיים תחשיב רלוונטי יותר, כגון אבני דרך למכירת/הפצת מוצרי החברה ;
- **יחס הון עצמי** – שיעור הגידול או הקיטון בהון העצמי של החברה כתוצאה מהאירוע/העסקה או שיעור ההשפעה הכמותית של האירוע חלקי ההון העצמי של החברה על-פי דוחותיה הכספיים האחרונים ;
- **קבלת התחייבויות** – ההתחייבות נשוא האירוע/העסקה חלקי סך ההתחייבויות על-פי דוחותיה הכספיים האחרונים.

לצורך בחינת המהותיות, ערכים שליליים בדוחות הכספיים המאוחדים יילקחו בחשבון בערכם המוחלט.

ביחס לבחינת המדדים הכמותיים כאמור יובהר, כי לסמנכ"ל הכספים ומטעמים שיתועדו, שיקול דעת לביצוע התאמות בבחינת הנתונים הנמדדים, כגון במצב בו לצרכי אחידות המדידה יש לנטרל אירועים חד פעמיים או התאמות אחרות לצורך יצירת בסיס מדידה אחיד (כגון קרות אירוע פרופורמה לאחר מועד חתך למדידה).

ד. **בחינה איכותית** – לא מתקיימים שיקולים איכותיים מיוחדים העולים מכלל נסיבות העניין, שבעקבותיהם הנהלת החברה תסבור כי אין לסווג עסקאות מסוימות כזניחות (אף אם ניתן לסווגן כזניחות בהתאם לאמות המידה הכמותיות), ובכלל זה : כרוכים בעסקה סיכונים או סיכויים משמעותיים, האירוע עשוי להשפיע על עמידת החברה בדרישות רגולטוריות או חוזיות משמעותיות, העסקה נתפסת כאירוע משמעותי על-ידי הנהלת החברה ומשמשת בסיס לקבלת החלטות ניהוליות מהותיות, במסגרת העסקה צפויים בעלי השליטה לקבל טובות הנאה שיש חשיבות במסירת דיווח עליהן וכיו"ב.

בהתקיים שיקולים מיוחדים, תהא הנהלת החברה רשאית להביא בפני ועדת הביקורת הצעת החלטה לסיווג עסקה או עסקאות מסוימות כזניחות, אף אם אינן נחשבות כזניחות בהתאם לאמות המידה הכמותיות הרלוונטיות.

כל עסקה תיבחן בפני עצמה, אולם עסקאות נפרדות, אשר שלובות זו בזו, מותנות זו בזו, ממשיכות זו את זו או בעלות אופי דומה, ייבחנו כעסקה אחת.

חידוש עסקה, או מימוש אופציה (שאינה אוטומטית) בהתקשרות, כמוה כעסקה חדשה שיש לבחנה מחדש.

הזניחות ו/או המהותיות של עסקאות המבוצעות באופן תדיר, קבוע וחוזר לאורך תקופה (כגון הזמנות תדירות וחוזרות, אף אם אין תלות ביניהן), תיבחן על-פי היקף העסקאות השנתי בשנה קלנדרית.

זניחות/מהותיות עסקה רב-שנתית – ביחס לעסקה לתקופה של מספר שנים (כגון עסקת שכירות של נכס נדל"ן למספר שנים), תיבחן על בסיס היקפה השנתי.

ביחס לאירוע עתידי או בלתי וודאי שאמור להתרחש בעתיד, יש לבחון בין היתר, את מידת הסבירות להתממשותו של האירוע וכן את מידת השפעתו הצפויה על החברה.

ככל שרלוונטי – סכומי עסקאות של חברות שאינן מאוחדות באופן מלא בדוח הכספי של החברה יחושבו לפי שיעורי ההחזקה בחברות אלו, לצורך קביעת זניחות ו/או מהותיות העסקה.

**תקנה 24 החזקות בעלי עניין בחברה לתאריך פרסום הדוח**

לפרטים, למיטב ידיעת החברה, אודות החזקות בעלי עניין ונושאי משרה בכירה, בניירות הערך של החברה, כפי שהינן סמוך למועד פרסום הדוח, ראה מצבת החזקות עדכנית של החברה.

**תקנה 24א הון רשום, הון מונפק וניירות ערך המינים**

לפרטים, אודות ההון הרשום, הון מונפק וניירות ערך המינים, ראו דיווח מידי של החברה מיום 5 במרץ 2023 (אסמכתא מספר : 2023-01-023754).

**תקנה 24ב מרשם בעלי המניות**

לפרטים, אודות מרשם בעלי המניות של החברה, ראו מרשם בעלי מניות שפורסם על-ידי החברה מיום 5 במרץ 2023 (אסמכתא מספר : 2023-01-023754).

**תקנה 25 מען רשום**

פרטי ההתקשרות ומען החברה הינם כמובא בתחילת פרק ד' לדוח לעיל.

**תקנה 26 הדירקטורים של החברה**

שם	ירון יחזקאל	איגור יעקובוב	דוד פרלמוטר	גרשון מילר	זיו ארז	דורית בן סימון	ליאת הלמן
מספר זהוי	033409863	310030515	052257003	051134088	057107062	022813737	025699869
תאריך לידה	21/10/1976	10/05/1968	13/11/1953	30/05/1952	11/05/1961	06/10/1967	14/01/1974
מען להמצאת כתבי בי-דין	משה שמיר 5, פתח תקווה	ברנר 35, הרצליה	נעמי 1, חיפה	הברוש 28, רחובות	דניאל פריש 3, ת"א	נחמני 57, דירה 4, תל אביב	פסח לב 11, לוד
נתינות	ישראלית	ישראלית	ישראלית	ישראלית	ישראלית	ישראלית	ישראלית
תפקיד בחברה	יו"ר דירקטוריון	דירקטור וסמנכ"ל מחקר ופיתוח	דירקטור	דירקטור וסמנכ"ל חדשנות	דירקטור חיצוני	דירקטורית חיצונית	דירקטורית בלתי תלויה
חברות בוועדות דירקטוריון	לא	לא	לא	לא	ועדת מאזן; ועדת ביקורת; ועדת תגמול	ועדת מאזן; ועדת ביקורת; ועדת תגמול	ועדת מאזן; ועדת ביקורת; ועדת תגמול
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית או כשירות מקצועית או דח"צ מומחה	בעל מומחיות חשבונאית פיננסית	בעל כשירות מקצועית	בעל כשירות מקצועית	בעל כשירות מקצועית	בעל כשירות מקצועית	בעלת מומחיות חשבונאית פיננסית	בעלת מומחיות חשבונאית פיננסית
עובד של החברה, חברה בת, חברה קשורה או של בעל עניין – והתפקיד שממלא	יו"ר דירקטוריון פעיל	כן	לא	כן	לא	לא	לא
תאריך תחילת כהונה כדירקטור בחברה	25/09/2016	08/05/2013	20/11/2020	13/04/2021	20/05/2021	20/05/2021	24/11/2021
השכלה	בוגר, מנהל עסקים, מצ'מפליין קולג' ; מוסמך, מנהל עסקים בהתמחות במימון, הקריה האקדמית קרית אונו	בוגר, פיזיקה, אוניברסיטת מחצ'קלה ; מוסמך, פיזיקה, אוניברסיטת מחצ'קלה	בוגר, הנדסת חשמל, הטכניון	בוגר, אלקטרוניקה, אלקטרוניקה ואלקטרו-אופטיקה, בית הספר הגבוה לטכנולוגיה	בוגר, משפטים, אוניברסיטת תל אביב	בוגרת, כלכלה ולימודים כלליים, האוניברסיטה העברית ; מוסמכת, מנהל עסקים ומימון, האוניברסיטה העברית	בוגרת, חשבונאות וכלכלה, האוניברסיטה העברית ; רואת חשבון מוסמכת ; מוסמכת, מנהל עסקים, אוניברסיטת תל אביב
עיסוק בחמש השנים האחרונות	מנכ"ל ומייסד, אופל פמילי אופיס בע"מ ; יו"ר מועצת המנהלים, אופל פמילי אופיס בע"מ	סמנכ"ל מחקר ופיתוח בחברה	דירקטור, מלנוקס ; יו"ר דירקטוריון, וויביט נאנו ; יו"ר דירקטוריון, טרהמאונט ; דירקטור, סקרניובייט	סמנכ"ל חדשנות בחברה ; מנהל פיתוח עסקי, סטרטסיס בע"מ	שותף מנהל, בן נפתלי, ארז, זהבי שות', עורכי דין ; חבר ועד מנהל, ארגון קרנות הגידור בישראל	מנכ"לית ובעלים, BSS ; Capital ; נשיאה ובעלים, המכון הישראלי לפיננסים (IFI) ; דירקטורית בכנפיים אחזקות בע"מ, אנרגיקס-אנרגיות מתחדשות בע"מ ומשק אנרגיה	מנכ"לית מרכז - לימודי המתמטיקה המתקדמים בע"מ ; סמנכ"לית כספים, קבוצת XLMedia PLC ; יועצת הנפקה ל-Sivota PLC ומנהלת בהלמן ושות' ש.מ. בע"מ
תאגידים נוספים בהם מכהן כדירקטור	אופל פמילי אופיס בע"מ	-	סקרינובייט, וויביט נאנו, טרהמאונט וסקרינובייט	Magnus Metal Ltd. ומורג ייעוץ טכנולוגי בע"מ	אפולו פאוור בע"מ וקרן קיסריה	-	איפסטר בע"מ ומרכז לימודי המתמטיקה המתקדמים בע"מ
בן משפחה של בעל עניין אחר בחברה	לא	לא	לא	כן (אביו של יואב מילר)	לא	לא	לא

שם	ירון יחזקאל	איגור יעקובוב	דוד פרלמוטר	גרשון מילר	זיו ארז	דורית בן סימון	ליאת הלמן
דירקטור שהחברה רואה אותו כבעל מומחיות חשבונאית ופיננסית לצורך עמידה במספר המזערי שקבע הדירקטוריון לפי סעיף 92(א)(12) לחוק החברות	כן	לא	לא	לא	לא	כן	כן

**תקנה 26 נ** נושאי משרה בכירה של החברה שאינם דירקטורים נכון למועד פרסום הדוח

שם	תאריך לידה	מספר זיהוי	תאריך תחילת הכהונה	התפקיד שממלא בחברה, בחברה בת שלו, בחברה קשורה שלו או בבעל עניין בו אחר בחברה	בעל עניין או בן משפחה של בעל עניין אחר בחברה	השכלה	ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות
ארז צימרמן	24.11.1973	025454315	10.4.2019	מנכ"ל	לא	תואר בוגר בהנדסת חשמל ואלקטרוניקה מהמרכז האקדמי רופין; תואר שני בוגר במנהל עסקים מאוניברסיטת בר אילן	סמנכ"ל מכירות בחברה
יובל כהן	16.7.1969	024087843	7.2.2023	סמנכ"ל כספים	לא	בוגר תואר ראשון בכלכלה וחשבונאות מאוניברסיטת תל-אביב	סמנכ"ל כספים בעדיקה סטייל בע"מ, אייקון גרופ בע"מ ובשוקו ספורטוויר בע"מ
משה אוזן	5.6.1959	055854756	מהקמת החברה עד לספטמבר 2015 מנכ"ל החברה, עד מרץ 2020 סמנכ"ל פיתוח אסטרטגי. כיום סמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול	סמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול	לא	תואר בוגר בהנדסת חשמל מאוניברסיטת בן גוריון	סמנכ"ל תפעול בחברה
ורד ישראלוביץ	4.11.1967	023556103	2.8.2021	מבקרת פנימית	לא	בוגרת תואר ראשון במנהל עסקים-חשבונאות, המכללה למנהל ראשון לציון	שותפה במשרד חייקין כהן רובין ושות' – רואי חשבון
דנה ארז	6.6.1975	032303505	16.12.2021	יועצת משפטית ומזכירת החברה	לא	בוגרת תואר ראשון במשפטים, אוניברסיטת תל אביב; מוסמכת, תואר שני במשפטים, אוניברסיטת תל אביב	יועצת משפטית; מזכירת הקבוצה, פסגות בית השקעות בע"מ

שם	תאריך לידה	מספר זיהוי	תאריך תחילת הכהונה	התפקיד שממלא בחברה, בחברה בת שלו, בחברה קשורה שלו או בבעל עניין בו	בעל עניין או בן משפחה של בעל עניין אחר בחברה	השכלה	ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות
הדר פרידלנד	7.10.1970	027912088	16.12.2021	סמנכ"ל משאבי אנוש	לא	בוגרת תואר ראשון במשפטים, האוניברסיטה העברית; מוסמכת, תואר שני במנהל עסקים, הטכניון	מנהלת תחום People Analytics; מנהלת משאבי אנוש בכירה - אמדוקס
אורון לוי	03.01.1987	300701638	18.10.2022	חשב	לא	בוגר תואר ראשון במנהל עסקים - חשבונאות, המכללה למנהל ראשון לציון, בוגר תואר שני במשפטים ללא משפטים, המכללה למנהל ראשון לציון	חשב Futurx, חשב אימג'ן מדיה
אברהם (אבי) כהן	01.12.1967	023571284	1.10.2022	סמנכ"ל מכירות	לא	תואר ראשון בהנדסת מכונות (New Haven University, Connecticut, USA)	סמנכ"ל מכירות ננופבריקה וסמנכ"ל מכירות אקסגיט.

**תקנה 26 מורשה חתימה של החברה**

נכון למועד פרסום הדוח, לא קיימים בחברה מורשי חתימה עצמאיים.

**תקנה 27 רואה החשבון המבקר של החברה**

שם: זיו האפט (BDO), משרד רואי חשבון.  
מען: בית אמות BDO, מנחם בגין 48, תל אביב.

**תקנה 29 המלצות והחלטות הדירקטוריון**

- א. לפרטים, אודות התקשרויות עם מי שהינם חלק מדבוקת השליטה או שלבעלי שליטה עניין אישי בהתקשרות עימם, ראו סעיפים ג1 ו-ג6 לתקנה 21 לעיל, וכן סעיף (3) לתקנה 22 לעיל.
- ב. לפרטים, אודות התקשרויות עם מי שהינם בעלי עניין נוספים בחברה (ואינם חלק מדבוקת השליטה בחברה), ראו תקנה 21 לעיל.
- ג. **המלצות דירקטוריון החברה בפני האסיפה הכללית, והחלטותיו שאינן טעונות אישור האסיפה הכללית**

**שינוי ההון הרשום או המונפק של התאגיד**

לפרטים אודות הקצאת אופציות לדירקטורים, נושאי משרה ועובדי החברה, ראו תקנה 21 לעיל.

**ד. החלטות אסיפה כללית מיוחדת**

1. להלן פירוט החלטות אסיפה כללית מיוחדת של החברה מיום 24 בינואר 2022:
- 1.1 אישור התקשרות החברה בהסכם למתן שירותי ניהול עם מר ירון יחזקאל כיו"ר הדירקטוריון של החברה, החל מיום 1 בינואר 2022.
- 1.2 אישור עדכון תנאי כהונתו והעסקתו של מר ארז צימרמן כמנכ"ל החברה.
- 1.3 אישור עדכון תנאי כהונתו והעסקתו של מר משה אוזן כסמנכ"ל פיתוח אסטרטגי ותפעול בחברה.
- 1.4 אישור עדכון תנאי כהונתו והעסקתו של מר איגור יעקובוב כסמנכ"ל מחקר ופיתוח בחברה.
- 1.5 אישור עדכון תנאי כהונתו והעסקתו של מר גרשון מילר כסמנכ"ל חדשנות בחברה.
- 1.6 אישור עדכון תנאי העסקתו של מר צדוק כרמי, חתנו של מר משה אוזן אשר נמנה על דבוקת השליטה בחברה.
- 1.7 אישור הקצאת 30,000 אופציות למר עמיר אהד, דירקטור לשעבר.
- 1.8 אישור הקצאת 30,000 אופציות לגב' ליאת הלמן, דירקטורית בלתי תלויה בחברה.
- לפרטים נוספים, ראו דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת (מתקן) מיום 24 בינואר 2022 (אסמכתא מספר: 2022-01-010525).

2. באסיפה כללית מיוחדת של החברה מיום 31 באוקטובר 2022, הוחלט, בין היתר, לאשר עדכון תנאי האופציות שהוענקו למר עמיר אהד, דירקטור לשעבר. לפרטים נוספים, ראו דוח זימון אסיפה כללית מיוחדת מיום 22 בספטמבר 2022 (אסמכתא מספר : 2022-01-120955).

## תקנה 29א החלטות החברה

### **א פוליסת ביטוח אחריות נושאי משרה אשר בתוקף במועד הדוח**

עד ליום 13 בפברואר 2023 הייתה החברה קשורה בפוליסה לביטוח אחריות נושאי משרה ודירקטורים כמפורט בביאור 20 לדוחות הכספיים לשנת 2022, הפוליסה כאמור הוארכה עד ליום 30 במרץ 2023, באותם תנאים. בימים 23 במרץ ו-28 במרץ 2023, אישרו ועדת התגמול ודירקטוריון החברה, את התקשרות החברה בפוליסת ביטוח דירקטורים ונושאי משרה חדשה לתקופה של 12 חודשים שתנאיה העיקריים הינם כדלקמן: גבולות האחריות בגין הפוליסה האמורה הינם בהיקף של עד 15 מיליון דולר למקרה ולתקופה; ההשתתפות העצמית עומדת על סך של 25 אלפי דולר ארה"ב (ו-35 אלפי דולר בתביעות ניירות ערך); והפרמיה השנתית בגין הפוליסה עומדת על סך של כ-60 אלפי דולר.

### **ב התחייבות לשיפוי ופטור**

ביום 8 בפברואר 2021 אישרה האסיפה הכללית של בעלי מניות החברה, לאחר אישור דירקטוריון החברה מיום 7 בפברואר 2021, הענקת פטור ושיפוי לנושאי משרה בחברה, לרבות נושאי משרה שהינם בעלי עניין. לפרטים נוספים, ראו סעיף 8.6 לפרק 8 בתשקיף. לפרטים, אודות נוסח כתב הפטור והשיפוי, ראו נספח ב' לתשקיף.

---

מאסיבת טכנולוגיות הדפסה תלת מימד בע"מ

---

תאריך 28 במרץ 2023

שמות החותמים ותפקידם:

ארז צימרמן - מנכ"ל

ירון יחזקאל - יו"ר הדירקטוריון