

GoTo LTD

Shareholders Meeting

2025H1 FS

01/09/2025



Disclaimer

The Information included in this presentation does not purport to be comprehensive or to contain all information on GoTo Global Mobility and its subsidiaries (the “**Company**”), and its business, and is given to you only for the provision of general, concise and preliminary information.

The information included in this presentation does not substitute for reviewing information about the Company and its business included in SHAGRIR GROUP VEHICLE SERVICES LTD financial reports as published on www.magna.isa.gov.il.

This presentation includes forecasts, estimates, assessments, and other information pertaining to future events and/or matters. No representation or undertaking is given regarding the realization or reasonableness of any forecasts regarding the future chances of the Company. The forward-looking information in the presentation, as defined in the Securities Law, 5728-1968, may not materialize, in whole or in part, or may appear differently than expected, or may be affected by factors that cannot be assessed in advance.

This presentation is not an offer nor invitation to buy or subscribe for any securities of the Company. This presentation and anything contained herein is not a basis for any contract or undertaking and are not to be relied upon in such context. The information provided in the presentation is not a basis for the making of any investment decision, nor a recommendation or opinion, nor a substitute for the discretion of a potential investor.

This presentation has been prepared to provide preliminary information about the company to a limited number of prospective sophisticated and experienced investors, to assist them in determining whether they have an interest in investing in the company. No legally binding obligations will be created, implied, or inferred from this presentation.

The information in this presentation, which does not purport to be comprehensive, has not been independently verified as to accuracy or completeness by the Company. The presentation does not constitute or serve as a substitute for an audit, due diligence, or a similar review. It also does not purport to give or serve as a substitute for legal, tax, or financial advice.

With the exception of trademarks owned by the Company and/or trademarks which the Company has rights to use, any trademarks mentioned in this presentation are the property of their owners and are used in the presentation for the sole purpose of understanding the context.

Please notice that in his report on review of the Company’s Q2 consolidated financial statements, the Auditor, without qualifying his conclusion, drawn attention to the Company’s financial position in note 1c in the financial statements, and the plans devised by its management and board of directors in this context.

GO  TO

GO  TO

Empowering people to own
their journeys, not vehicles

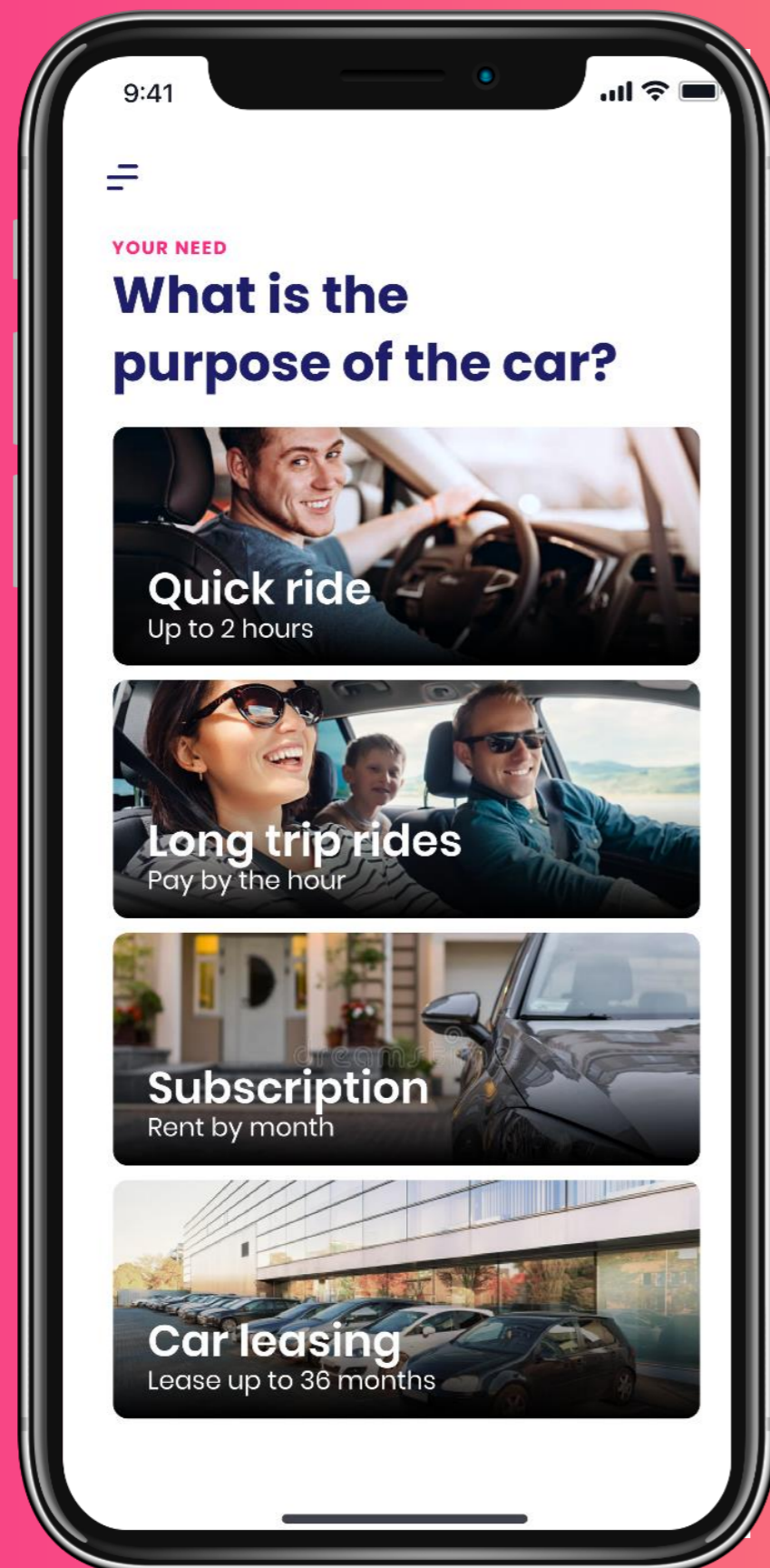


GoTo מציגה:

C.A.A.S

Car as a Service

רכב כשירות



תחבורה גמישה.

מנסיעה בודדת

ועד השכרה ל 36 חודשים.

אפליקציה אחת שנותנת לך את הרכב שאתה צריך,
למשך הזמן שאתה צריך אותו.



השכרה לפי דקה

הדרך הכי נוחה לנוע בעיר, מפה לשם

הכל כלול
1.5 ש"ח
לדקה



Min

השכרה לפי דקה

Hour

השכרה לפי שעה

Day

השכרה יומית לטווח קצר

Month

ליסינג גמיש חודשי

Years

ליסינג תפעולי 36 חודשים

השכרה לפי שעה

רכב שיתופי, כמו רכב פרטי, אבל רק שצריך.

הכל כלול
15 ש
לשעה



Min

השכרה לפי דקה

Hour

השכרה לפי שעה

Day

השכרה יומית לטווח קצר

Month

ליסינג גמיש חודשי

Years

ליסינג תפעולי 36 חודשים

השכרה רכב יומית

השכרת רכב, מודל 2025, כנה שוכרים היום רכבים

הכל כלול
170
שקלים
לימים



Min

השכרה לפי דקה

Hour

השכרה לפי שעה

Day

השכרה יומית לטווח קצר

Month

ליסינג גמיש חודשי

Years

ליסינג תפעולי 36 חודשים

ליסינגמיש

יותר זול מהשכרת רכב, יותר גמיש מליסינג

הכל כלול
3,500
לחודש



Min

השכרה לפי דקה

Hour

השכרה לפי שעה

Day

השכרה יומית לטווח קצר

Month

ליסינג גמיש חודשי

Years

ליסינג תפעולי 36 חודשים

ליסינג ל 36 חודשים

בכל צורה, לכל מטרה, ליסינג היברידי

2,600 ₪
לחודש



Min

השכרה לפי דקה

Hour

השכרה לפי שעה

Day

השכרה יומית לטווח קצר

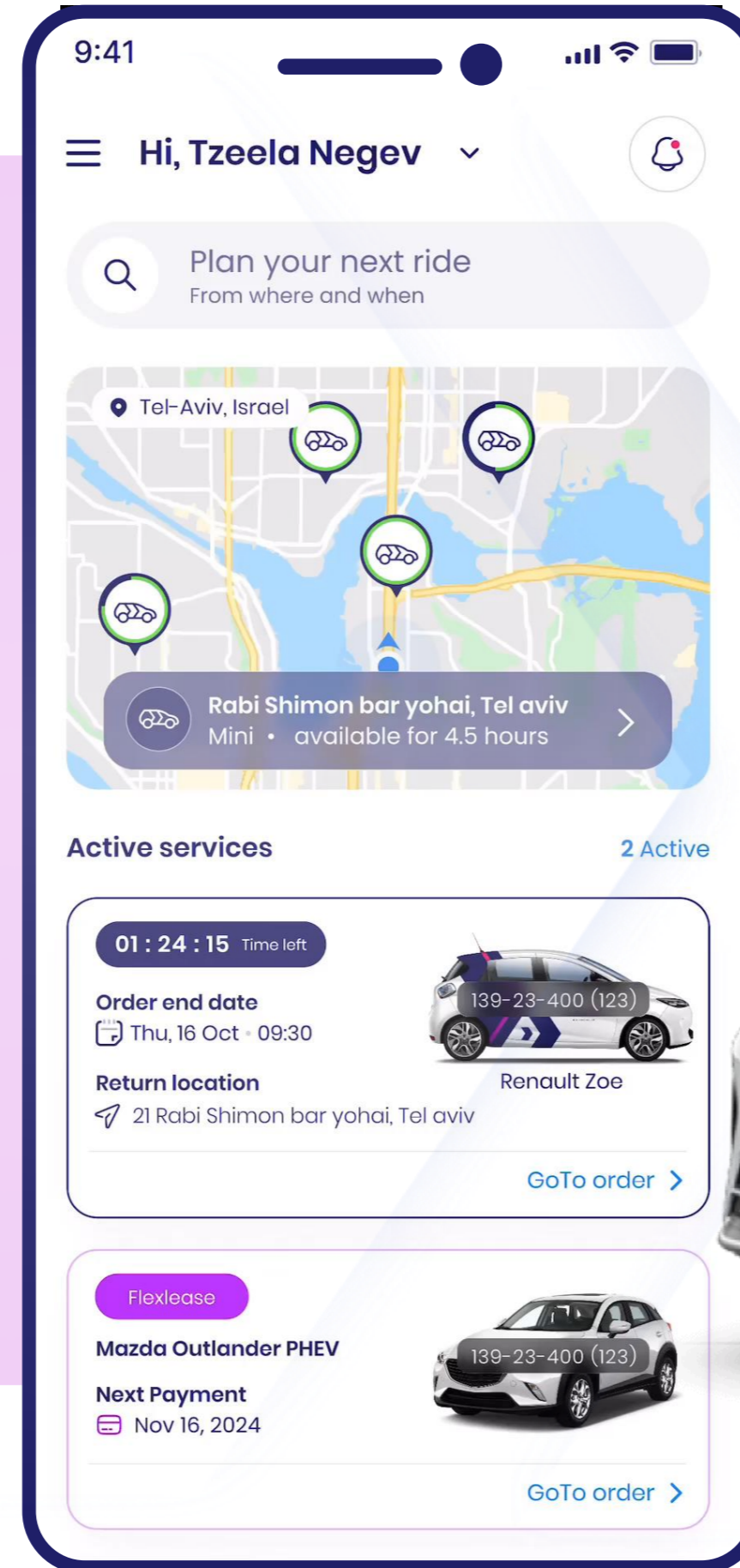
Month

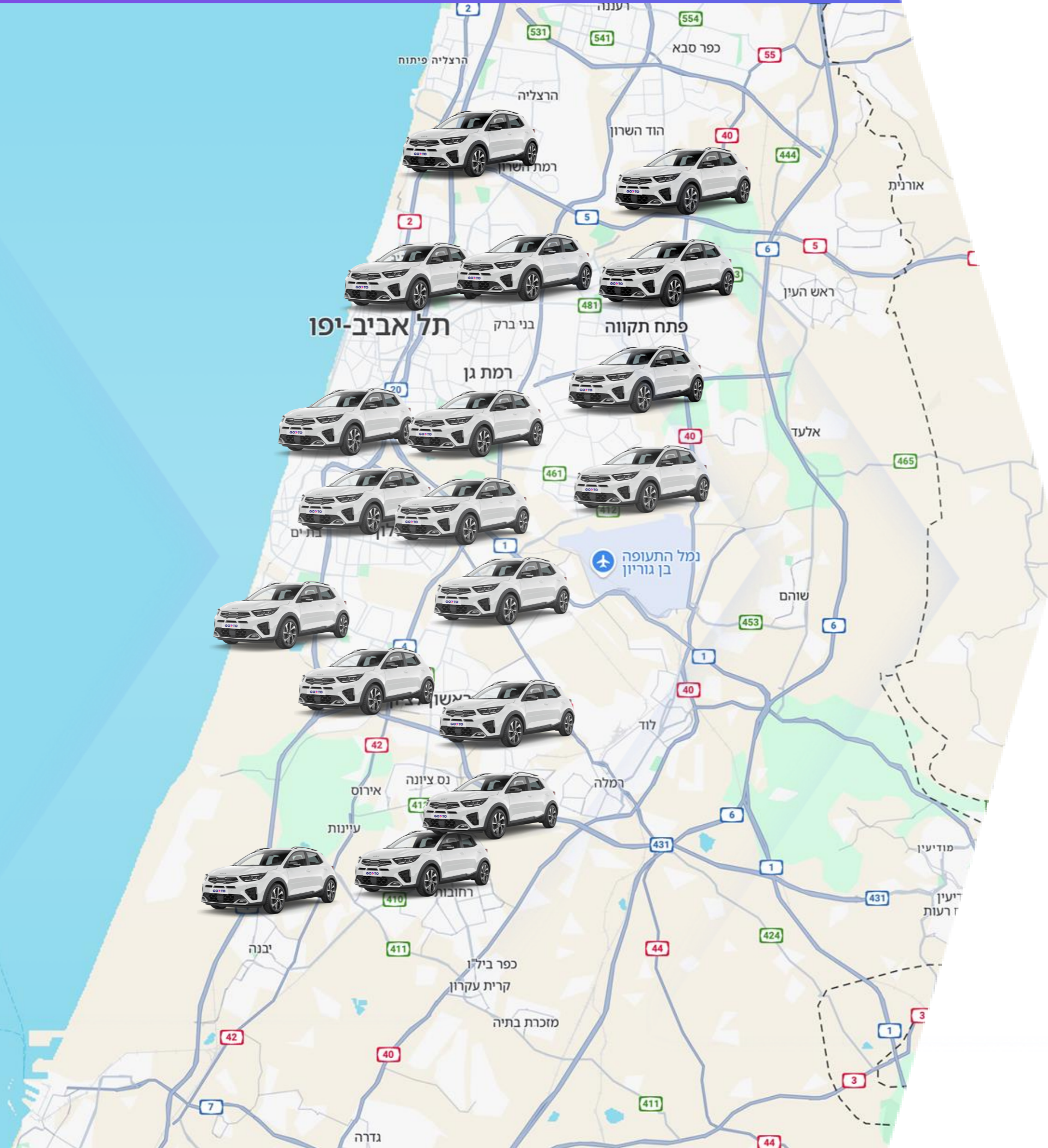
ליסינג גמיש חודשי

Years

ליסינג תפעולי 36 חודשים

והכל בחווייה דיגיטלית מלאה.





רכב כשירות

אותו הרכב, רק מותאם
לצרכים שלך!

Israel

Private Cars

גודל השוק הפרטי בישראל*:

גודל השוק:

20 מיליארד ₪

300,000

Leasing cars

גודל השוק:

200 מיליון ₪

3,000

Sharing cars

0.1%

3M

Total cars

30,000

Rental cars

גודל השוק:

3 מיליארד ₪

הבידול של סדו GO



שוק הליסינג בישראל

שיתוף רכבים

השכרת רכב

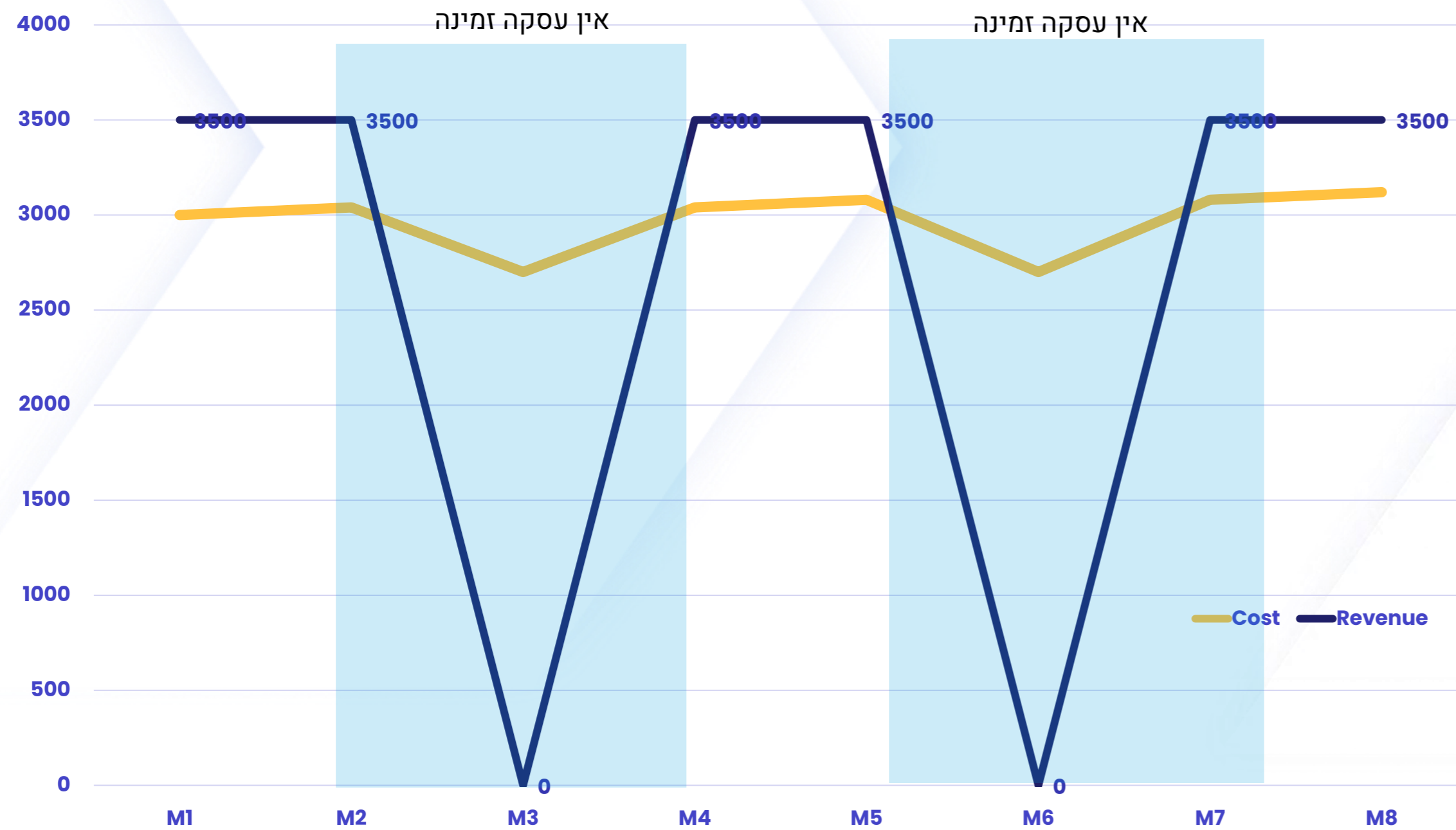
ליסינג



השוק המקומי מכיל שחקנים בגדלים וסוגים שונים. אך בשוק, שהינו אחד הגדולים בישראל, GoTo מייצרת שיבוש אמיתי בכך שהיא

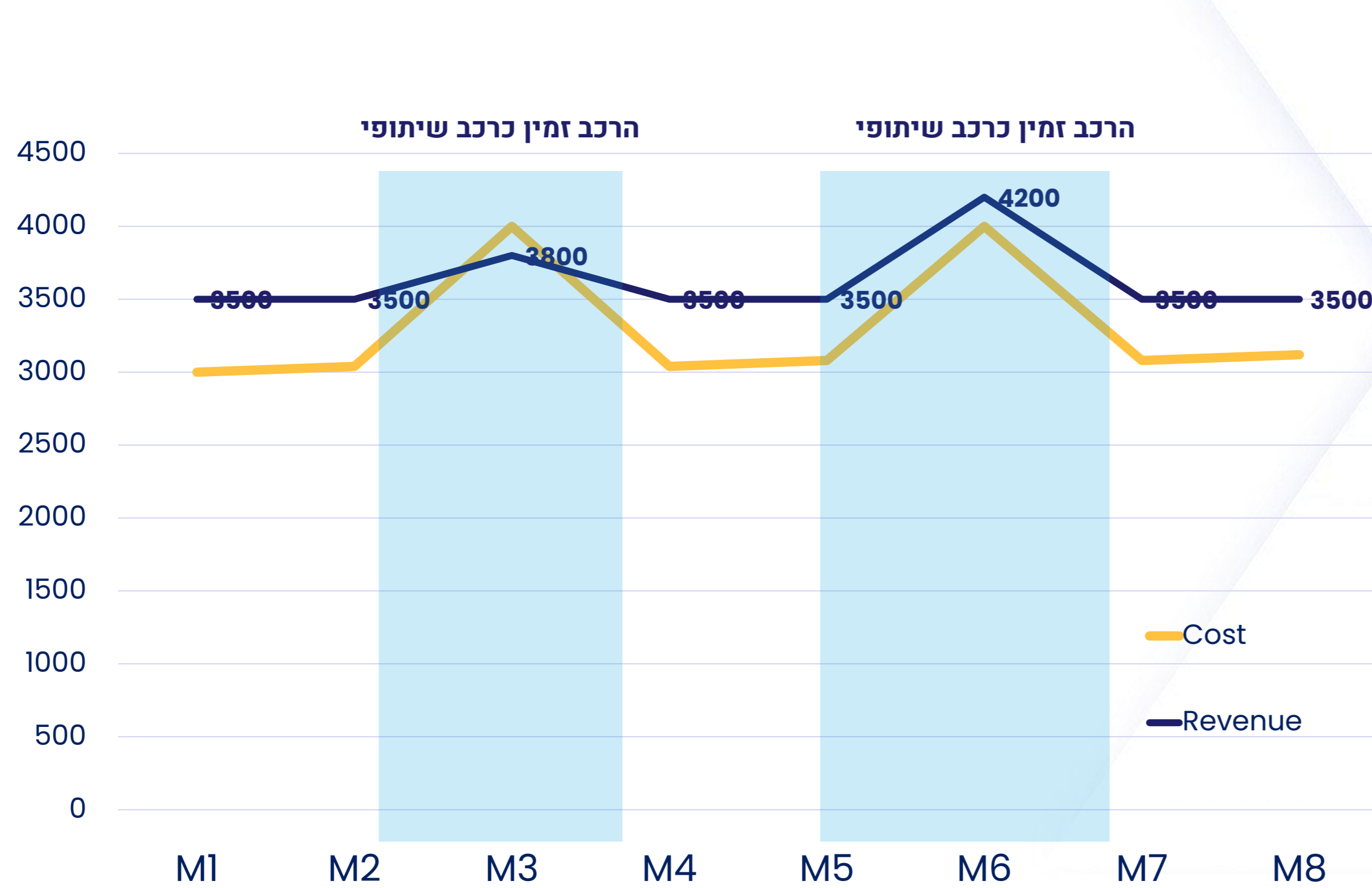
מציעה שירותי תחבורה שונים מהשכרת רכב לפי דקה ועד להשכרה ל 3 שנים.

מחזור חיי רכב כמנוי [דוגמא לחברה רגילה]



▶ בחברה אשר מפעילה רכב כמנוי, החשש הגדול ביותר הוא "רכבים עומדים" בין עסקאות. מהיום שהלקוח מחזיר את הרכב, הרכב חונה במגרש עד אשר מוצא עסקה חדשה.

מחזור חיי רכב כמנוי בשילוב רכב שיתופי [הבידול של GoTo]



ב GoTo אין מגרש חניה. רכב שמחוזר ולא מושכר ישירות ללקוח הבא, עובר לעבוד בשירות השיתופי ומקבל הזמנות שעתיות/יומיות, עד שנמצא לו עסקה חדשה. כך שההכנסה פר רכב גבוהה משמעותית מכל חברה אחרת, בשל הניצולת הגבוהה.

היעדים שלנו לשנת 2025

הבטחה מול ביצוע: מסכמים את החציון

מעבר לתזרים מזומנים חיובי

התאמה של גודל הצוות הטכנולוגי

הקמת פעילות ליסינג

חתימה על הסכם עם בנק לטובת מימון ליסינג

גיוס הון

חתימה על שותפות עם יבואן רכב

השלמת מערכת CAAS

הבטחה מול ביצוע: מסכמים את החציון

1. השלמת הצעת הערך של החברה ל CAAS / הושלם

- על מנת להגדיל את מגוון המוצרים של החברה ובמטרה להגדיל את גודל השוק אליו פונה החברה, השלימה החברה את כלל מערכות הטכנולוגיות לתמוך בשיווק, תפעול ומכירה של מוצרי CAAS. הכוונה בהצעה ללקוח של רכבים לפי דקה, שעה, יום, חודש ועד 36 חודשים. מערכת גמישה המאפשרת לנהל את כלל הפעילות, את הלקוחות, החיובים וכד'. המערכת הטכנולוגית הינה ייחודית ביותר בתחום בשל הגמישות הגבוהה שלה.

2. חתימה על הסכם שותפות עם כלמוביל/ הושלם

- גוטו הבינה שעל מנת לצמוח מהר עליה לפעול על מנת להביא שותף מתחום הרכב. החברה חתמה על הסכם עם היבואן הגדול והמוביל בישראל, **כלמוביל**, להקמת שותפות מלאה לפעילות ה"רכב כמנוי"/ ליסינגמיש. ההסכם אשר מבטיח לפעילות אשראי של עד 80 מיליון ש"ח בשלב הראשון, גב שיווקי ותמחור רכבים תחרותי. ההסכם הזה יכול לדחוף את פעילות הליסינגמיש לשיאים בזכות הסינרגיה בין החברות.

GO TO



GO TO

הבטחה מול ביצוע: מסכמים את החציון

3. גיוס הון / הושלם

- על מנת לעמוד בביקוש הגובר של השירותים ועל מנת להגדיל את צי הרכבים של החברה, גייסה החברה בתחילת השנה סכום של 6 מיליון שקלים. החברה רכשה מתחילת השנה רכבים בסכום של כ- 9 מיליון שקלים.

4. הקמת של פעילות הליסינג לעסקים / הושלם

- על מנת להתאים את מוצרי החברה, לדרישה של חברות לשירות היברידי, מותאם אישית לצרכים העסקיים שלהם, בסוג הרכב, גובה המקדמה, המימון ושימוש הרכב בסוף תקופה. פתחה החברה פעילות חדשה אשר מנוהלת על ידי יקיר אביסרור, אחד הבכירים בישראל בתחום הליסינג המימוני. פעילות זאת, עתידה להיות מנוע צמיחה חשוב של החברה.



הבטחה מול ביצוע: מסכמים את החציון

5. התאמה של הצוות / הצוות הטכנולוגי / הושלם

- על מנת לעמוד ביעד הרווחיות ובאמצעות שימוש הולך וגובר בכלי AI. עשתה החברה שינוי ארגוני מהותי בכלל המחלקות אך בעיקר במח' הטכנולוגיה אשר יאפשר לה לחסוך מעל 3 מיליון ש"ח בהוצ' כוח אדם.

6. מימון בנקאי לטובת רכש רכבים / בתהליך

- לטובת פעילות הליסינג לעסקים, החברה בחרה לבחון פניה למספר בנקים, במטרה לחתום על שיתוף פעולה עם בנק מסחרי על מנת לממן את הצמיחה ואת רכש הרכבים. החברה עתידה לחתום על הסכם לגיוס הון של 30 מיליון ש"ח לרכש רכבים. נכון למועד זה החברה טרם חתמה על הסכם מול הבנק.

הבטחה מול ביצוע: מסכמים את החציון

7. מעבר לתזרים מזומנים חיובי מפעילות שוטפת עד סוף 2025 / הושלם

- החברה שמה למטרה להשלים את תהליך השינוי שהחברה עושה מאז הפיכתה לחברה ציבורית, תחת המעבר לרווחיות ותזרים מזומנים חיובית מפעילות שוטפת. זהו הסמן שעברנו את הנקודה בה הפעילות השוטפת שלנו רווחית ומייצרת תזרים מזומנים. החברה רשמה בחציון הראשון תזרים מזומנים מפעילות שוטפת חיובי של 1.8 מיליון ש"ח.

מטרות להמשך שנת 2025

- מיקוד אסטרטגי וצמיחה בפעילות בישראל והצעת הערך של CAAS
- השלמת תהליך מכירת המניות של החברה בחברת טריניטי אודיו.
- חתימה על ההלוואה ומימון פעילות הליסינג החדשה.
- צמיחה. צמיחה. צמיחה. בכל אחת מהחברות של הקבוצה.

2025 דגשים לדוחות



*In NIS , XK NIS (*1,000)

הכנסות מגזר ישראל

הכנסות מגזר ישראל:
 החברה ממוקדת במגזר ישראל והטמעה של פעילות ה-CAAS. **המחזור במגזר גדל מחציון לחציון ב 14 אחוז**

תזרים מפעילות שוטפת

תזרים מזומנים כללי - הקבוצה ממוקדת **בתזרים חיובי**, אנו בתחילתו של השינוי לתזרים חיובי מפעילות שוטפת בכלל הקבוצה. [חציון ראשון 2024 כולל הכנסה ממכירת הטכנולוגיה לאסטרטגיה בגובה של כ-6 מיליון ש"ח]

תזרים מפעילות שוטפת - גרמניה

תזרים מזומנים המגזר הגרמני, לאחר תהליך הבראה מאסיבי, עבר לתזרים חיובי מפעילות שוטפת. מטרת החברה להמשיך להתמקד בתזרים המזומנים החיובי **כמטרת על.**

דוחות כספיים, סיכום החציון:

- גוטו בחציון הראשון לשנת 2025 השלימה את הקמת כלל התשתיות, הטכנולוגיות והתפעוליות של CAAS (רכב כשירות).
- שיפור וחיזוק המבנה הפיננסי של החברה על ידי גיוס הון ומעבר לתזרים מזומנים חיובי מפעילות שוטפת.
- בחציון זה, המיקוד שלנו היה בהעמקת הפתרונות והצעת הערך של תחבורה אלטרנטיבית למגוון רחב של לקוחות פרטיים ועסקיים, באמצעות פתרונות נוחים, גמישים ויעילים, החל מהשכרת רכב לפי דקות ועד להשכרות רכב ארוכות טווח.
- מחזור: מחזור החברה עומד על 37.2 מיליון ₪. ירידה בשישה אחוז לעומת החציון השני לשנת 2024 בשל עונתיות וללא הכנסות מלקוחות צד שלישי בתחום הטכנולוגי.
- רווח: החברה הציגה שיפור ניכר בהפסד הנקי להפסד של 5.6 מיליון ש"ח בחציון לעומת 13.7 בחציון השני של 2024.
- תזרים המזומנים מפעילות שוטפת עומד על כ 1.8 מיליון ש"ח, בהשוואה לתזרים שלילי של 8.9 מיליון ₪ במחצית השניה של שנת 2024.





H1 > 2025

תמצית הדוחות הכספיים, מגזר ישראל:

- פעילות החברה בישראל ממשיכה לצמוח ולהתרחב עם השקת השירות החדש ליסינגמיש והמשך הצמיחה בשירותי הליבה של החברה.
- **הכנסות:** הכנסות החברה לחציון הראשון לשנת 2025 מהפעילות בישראל, **הסתכמו בכ- 28.1 מיליון ש"ח, המהווה גידול של 14% בהכנסות בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד.**
- **רווח גולמי:** הרווח הגולמי של הפעילות בישראל לחציון הראשון לשנת 2025 **הסתכם בכ- 9.9 מיליון ש"ח 2%** צמיחה לעומת התקופה המקבילה אשתקד.
- **EBITDA** מהמגזר הישראלי עומדת על **6.7 מיליון ש.ח.**

➤ **פעילות הליסינגמיש [רכב כמנוי, Subscription car]** הושקה בשנה שעברה כפיילוט לאחר הצלחה בפיתוח הטכנולוגיה לענקית התחבורה אסטרה [Astara] ספרד. במאי 2025 חתמה החברה על הקמת שותפות עם היבואן המוביל בישראל, **כלמוביל**, אשר השקיע הון עצמי ומסגרת אשראי של עד 80 מיליון ש"ח והנחות לדגמי השונים של החברה.

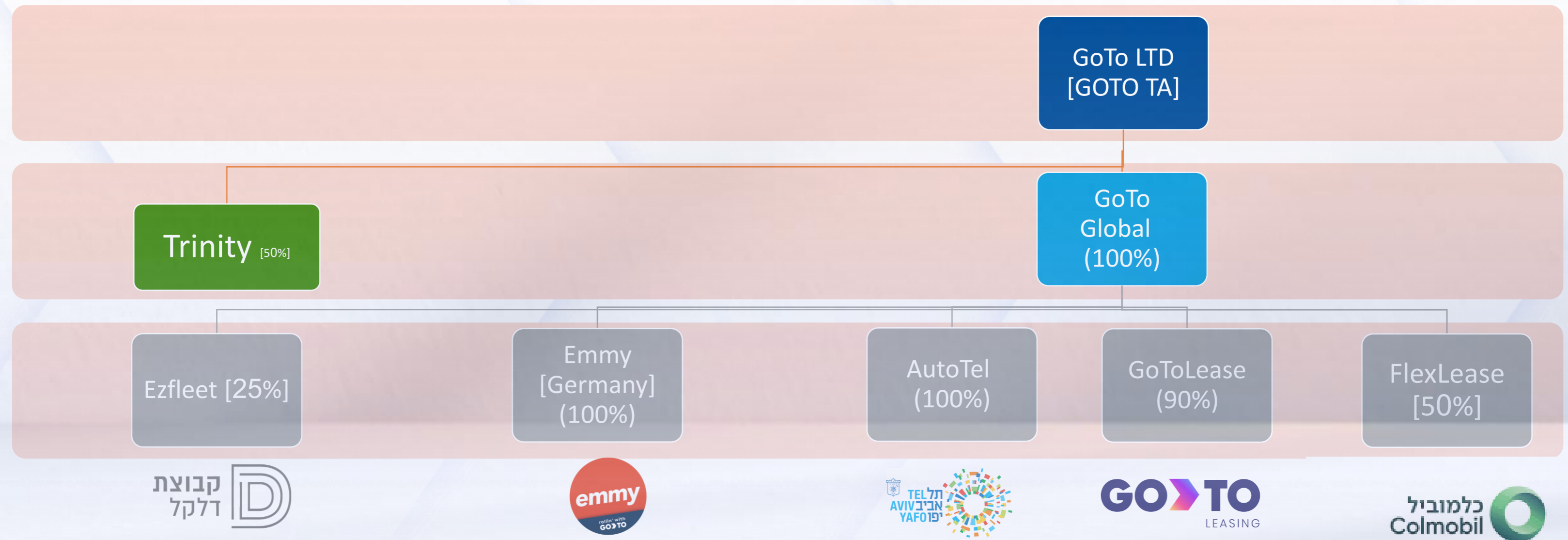
➤ הפעילות **ממשיכה לצמוח מחודש לחודש** והחברה רואה בפעילות זאת פעילות חשובה ביותר כחלק מאסטרטגיית **CAAS**.

➤ **פעילות הליסינג לעסקים, ליסינג הייברידי**, פעלה כפיילוט לאורך החציון הראשון של 2025, כאשר השותפות החדשה הוקמה רק ביולי 2025.

➤ הפעילות מציעה ליסינג לחברות ועסקים על בסיס מימון כלי הרכב והתאמה של הצעה תפעולית לפי הצורך שלו.

➤ השותפות מחכה לאישור הסכם המימון מול בנק מזרחי שצפוי להתקבל בזמן הקרוב.

מבנה הקבוצה, GoTo

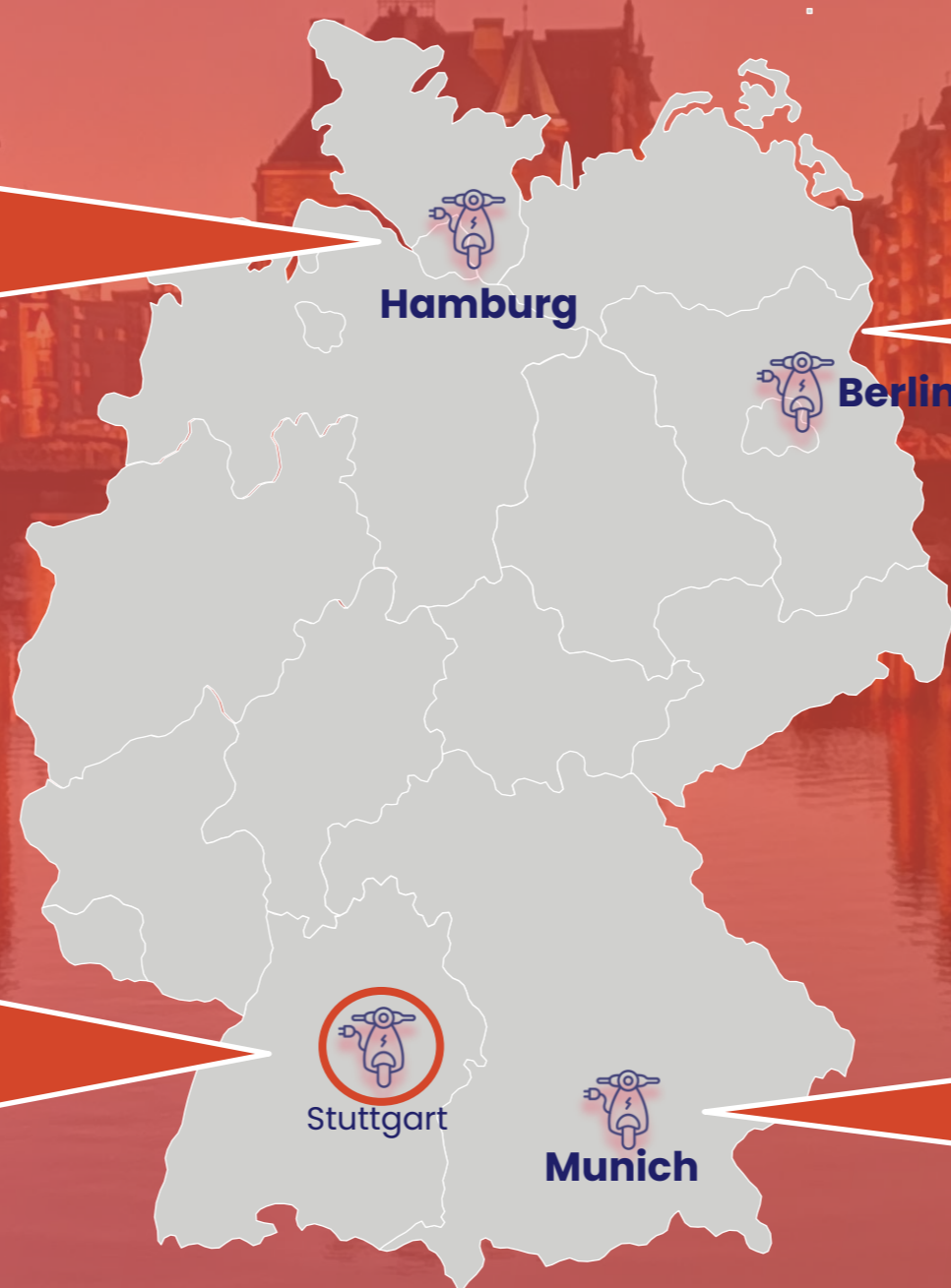


EMMY SHARING

פריסה גיאוגרפית < 2025

HAMBURG

- 785 Mopeds
- Garage
- 2 Charging hubs
- 2 Active Containers



BERLIN

- 2300 Mopeds
- HQ
- Garage
- 2 Charging hubs
- 5 Active Containers

STUTTGART

- 240 Mopeds
- Stella Facility
- 1 Charging hub
- 1 Active Containers

MUNICH

- 450 Mopeds
- Garage
- 1 Charging hubs
- 2 Active Containers

תמצית הדוחות הכספיים, מגזר גרמניה:

בגרמניה, החברה מפעילה צי של מעל ל- 4,000 קטנועים שיתופיים בערים מרכזיות הכוללות את: ברלין, המבורג ומינכן. הוכחנו את יעילות האסטרטגיה שלנו. הפעילות עברה לתזרים מזומנים חיובי, והציגה שיפור ניכר בכל המדדים:

➤ **רווח גולמי:** גדל ב- 3.7 מיליון ש"ח לעומת החציון המקביל אשתקד ועמד על 2.87 מיליון ש"ח.

➤ **הפסד נקי: קטן באופן משמעותי ל 2.7 מיליון ש"ח,** לעומת 8 מיליון ש"ח בחציון המקביל אשתקד, הודות לעליית

הכנסה פר נסיעה ולחיסכון בעלויות של מעל מיליון ש"ח בהוצאות ה- G&A.

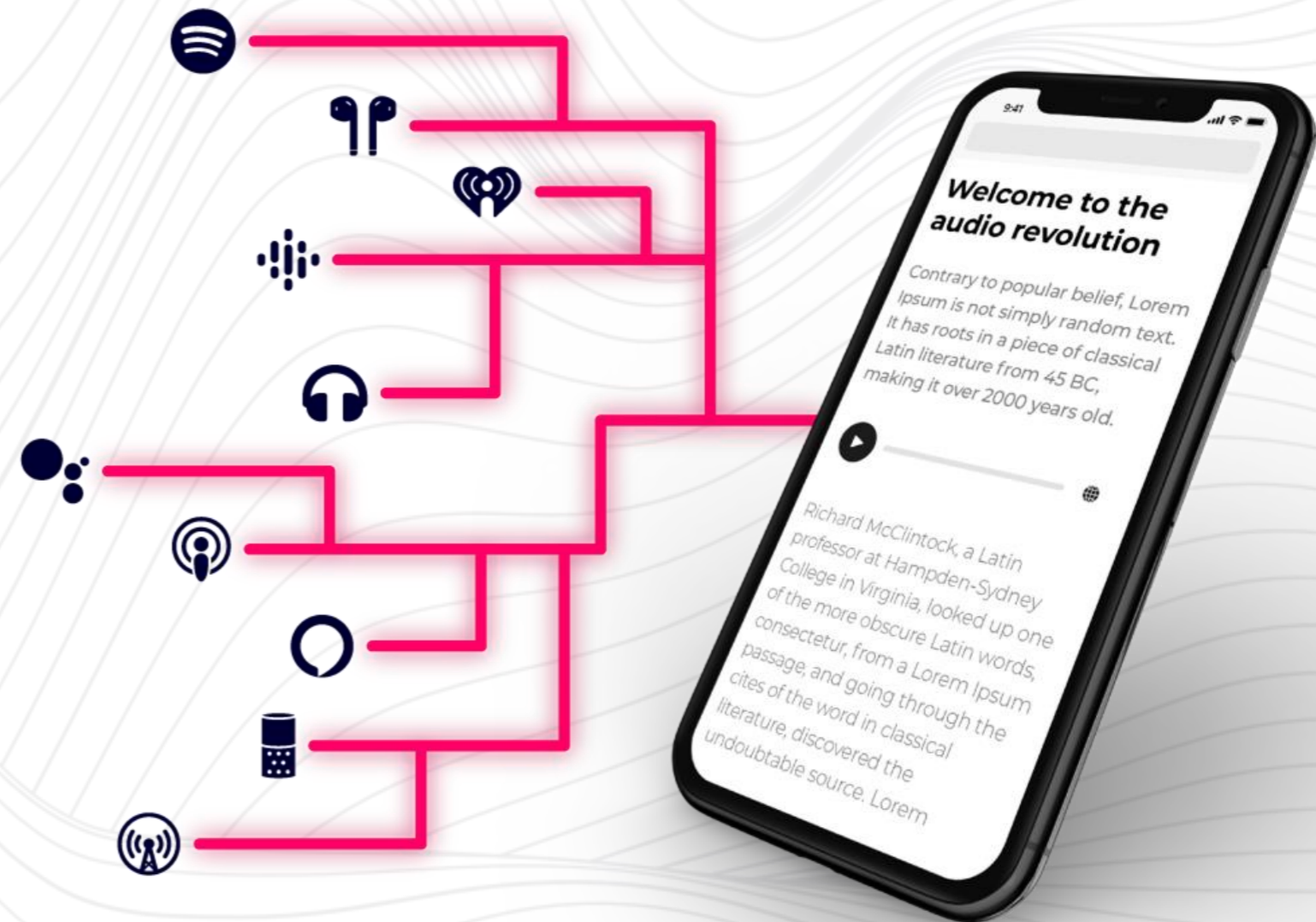
➤ **תזרים מזומנים: שיפור בתזרים המזומנים של הפעילות ומעבר לתזרים חיובי מפעילות שוטפת של מיליון ש"ח**

כתוצאה מכלל המהלכים שביצעה החברה.

➤ **EBITDA: החברה הציגה גידול משמעותי ב EBITDA** בחציון הראשון לשנת 2025 אשר עומד כעת על 600 אלף ש"ח,

זאת לעומת הפסד של 3.4 מיליון ש"ח בחציון המקביל אשתקד.

Trinity Audio 2025



Trinity Audio חברה בת של GoTo מתמחה בטכנולוגיית המרת **טקסט לאודיו** וממשיכה להרחיב את טווח ההגעה שלה למאות אלפי אתרים ברחבי העולם. החברה מתמקדת בפיתוח פתרונות פודקאסטים חדשניים המבוססים על בינה מלאכותית, המשלבים סיכום תוכן ומוזיקת רקע, וממצבים אותה כמובילת שוק.

פעילות ה-AI - **ממשיכה לצמוח באופן משמעותי ורווחי** עבור הקבוצה:

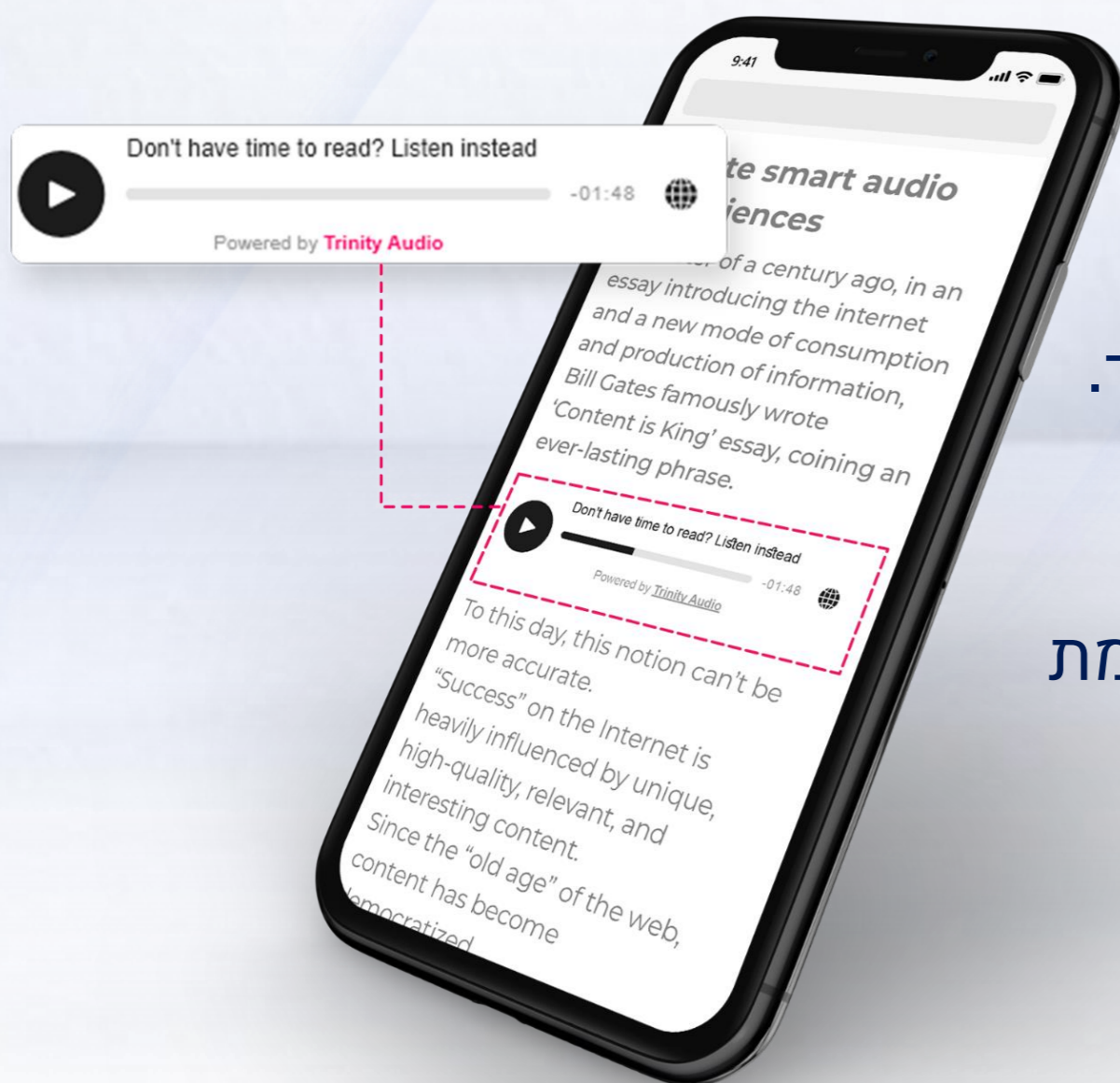
➤ **הכנסות: גידול של 26% לסכום של 7.9 מיליון ש"ח** בהשוואה לחציון המקביל אשתקד.

➤ **רווח גולמי: גידול של 48% לסכום של 6.3 מיליון ש"ח.**

➤ **תזרים מזומנים חיובי (חלק החברה):** עומד על 1.5 מיליון ש"ח בחציון הנוכחי, לעומת

1 מיליון ש"ח בחציון המקביל.

➤ החברה פועלת למכור את אחזקתה בחברה.



GoTo Tec Platform



תוכנה משולמת לניהול צי רכבים במודל < C.A.A.S מערכת ליסינג ייחודית רב מוצרית.

רכב שיתופי/השכרה

ליסינגמיש

השכרה לפי דקה

השכרה לפי שעה

רכב כמנוי



תוכנה משולמת לניהול צי רכבים במודל < C.A.A.S מערכת ליסינג ייחודית רב מוצרית.

רכב שיתופי/השכרה



ליסינג

תמיכה בכל סוגי הליסינג



Multi-Model leasing System

פלטפורמה טכנולוגית אחידה <

ממכירות ועד תפעול משותף, מציעה מגוון מלא של פתרונות ליסינג לעסקים וללקוחות פרטיים תחת מערכת אחת.

The screenshot displays a comprehensive leasing management interface. Key sections include:

- Vehicle Details:** Fields for Vehicle type (Car), Category, and a search for Brand, Model, Version, Year.
- Deal Parameters:** Duration in months (36), Deal interest rate, Funding interest rate, Down payment amount, and Discount amount.
- Vehicle Cost:** Vehicle price list (180,900 ₪), Vehicle discount amount (15,000 ₪), and License fee (2,394 ₪).
- Deal Pricing:** Customer discount (1,500 ₪), Trade-in value (35,000 ₪), Vehicle price after discount (178,900 ₪), Monthly paid add-ons (299 ₪), and Additional add-ons (2,124 ₪).
- Add-ons:** A table with 3 items selected, including Cell add-ons with prices.
- Deal Profit Summary for Underwriting:** A table showing profit from vehicle (13,599 ₪), profit from principal amount (7%), and total deal profit (14,994 ₪).
- Finance Status:** Shows 'Sent to finance for underwriting' and 'Underwriting approval (Hitum)' with a 'Rejected' button.

On the right, a document titled 'הצעת מחיר לליסינג פרטי לעובדי HOT' (Private Leasing Offer for HOT Employees) is visible, containing Hebrew text and the GoTo logo.



GoTo Malta

Business Update

ליום 30 ביוני

| 2025 פרופורמה | 2025 |
|---------------|-----------|
| אלפי ש"ח | אלפי ש"ח |
| 275,558 | 275,558 |
| (271,974) | (271,823) |
| 13,831 | 13,831 |
| 17,415 | 17,566 |
| - | (14,870) |
| 17,415 | 2,696 |
| 71,388 | 72,396 |

הון המיוחס לבעלי המניות

הון מניות ופרמיה
יתרת הפסד
קרנות הון אחרות

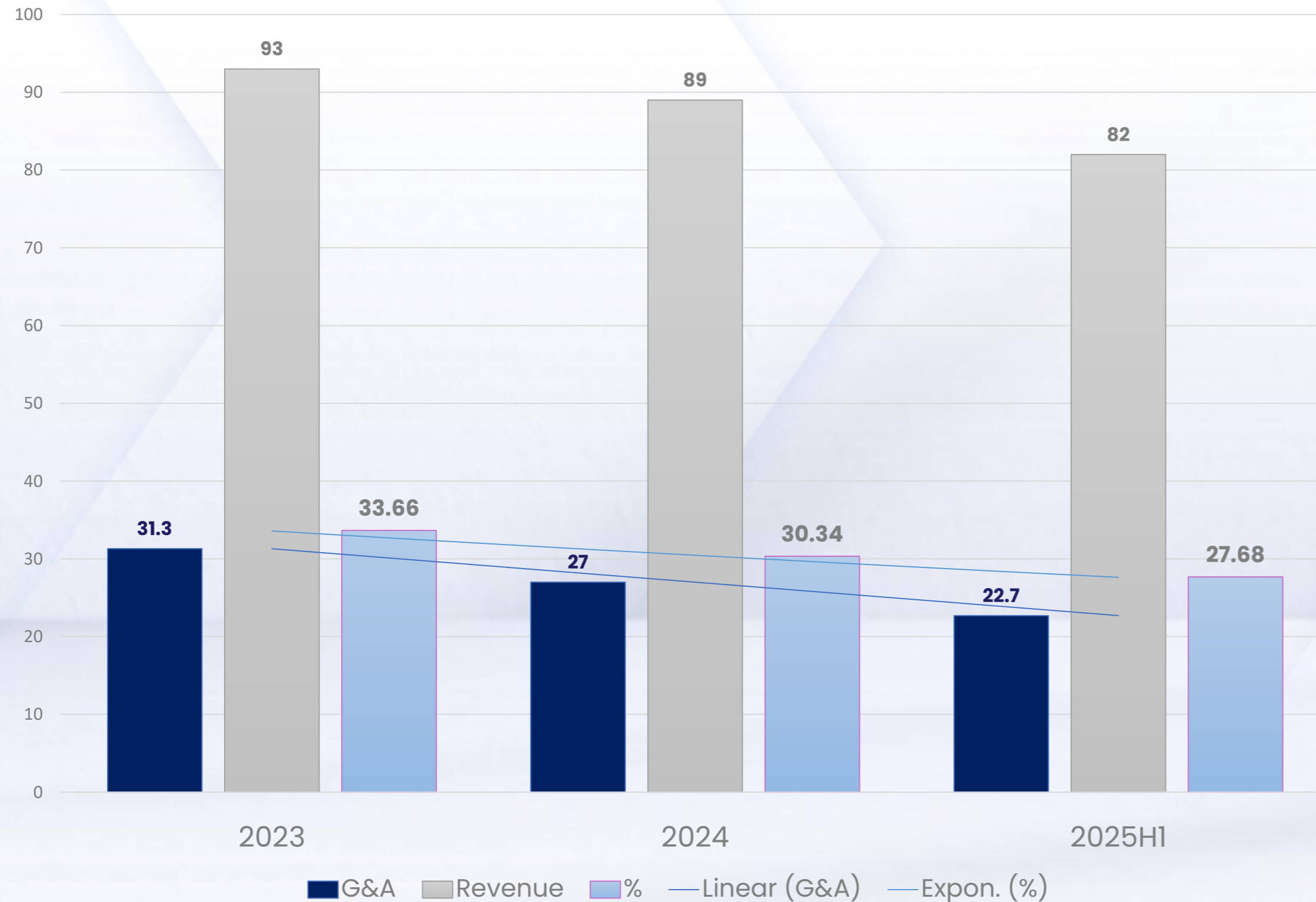
זכויות שאינן מקנות שליטה

סה"כ הון

▶ השלמת עסקת מלטה, תאפשר לחברה לנקות את סעיף הזכויות שאינן מקנות שליטה ובכך לחזק את ההון העצמי שלה ביותר מ 14 מיליון שקלים.

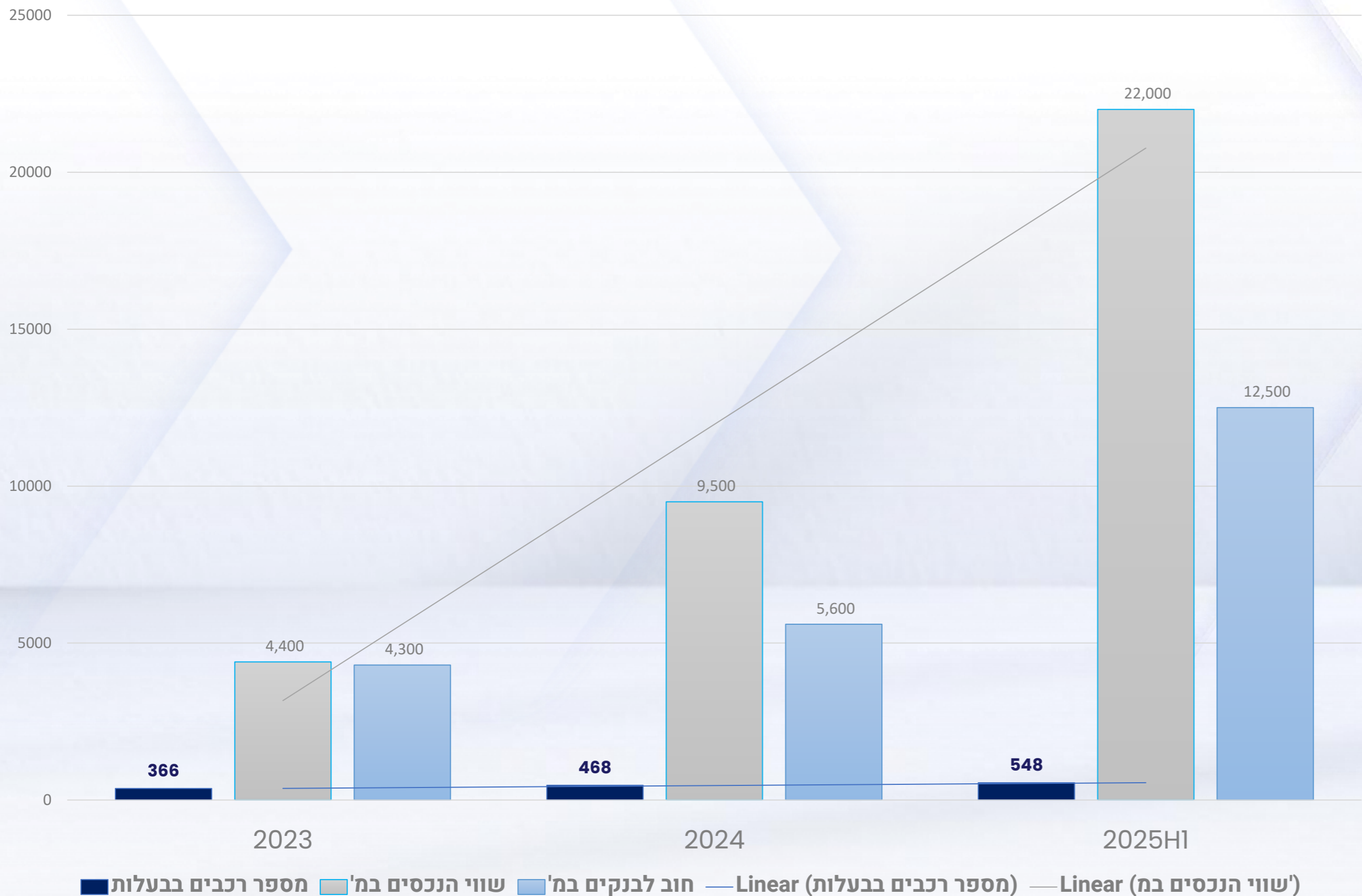
GoTo Global Numbers

G&A cost Vs. Revenue



החברה פעולת על מנת להפחית את הוצ' הנהלה והכלליות שלה, בשנתיים האחרונות יש ירידה של קרוב ל 30 אחוז בהוצ' הללו. החברה תמשיך לפעול בצמצום הוצ' אלו, בעיקר על ידי התייעלות ו התייעלות מול ספקים, אל מול גידול מתמיד במחזור.

שווי הרכבים במאזן אל מול סך ההלוואות במגזר ישראל



▶ החברה רוכשת רכבים באמצעות מימון מהבנקים. ניתן לראות שכלל החוב של החברה בישראל הינו מול רכבים [אין חוב פיננסי אחר]. כאשר שווי הרכבים של החברה גבוה בצורה משמעותית מול החוב של לבנקים.

▶ הכנסות :

- ▶ הכנסות החברה המאוחדות לחציון הראשון לשנת 2025 הסתכמו בכ-37.27 מיליון ש"ח, לעומת כ-42.27 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה דאשתקד. הקיטון בהכנסות ביחס לתקופה אשתקד נובע בעיקר בגין סיום מכירת פרויקט טכנולוגי לצד ג'.
- ▶ הכנסות החברה מהפעילות בישראל לחציון הראשון לשנת 2025 גדלו בכ-14% הסתכמו בכ-28.1 מיליון ש"ח לעומת הכנסות החברה אשתקד אשר עמדו על כ-24.6 מיליון ש"ח.
- ▶ הרווח הגולמי המאוחד לחציון הראשון לשנת 2025 הסתכם בכ-11.23 מיליון ש"ח, לעומת כ-13.39 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה דאשתקד. הרווח הגולמי של החברה מהפעילות בישראל לחציון הראשון לשנת 2025 גדלו בכ-2% והסתכם בכ-9.97 מיליון ש"ח לעומת רווח גולמי של כ-9.78 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

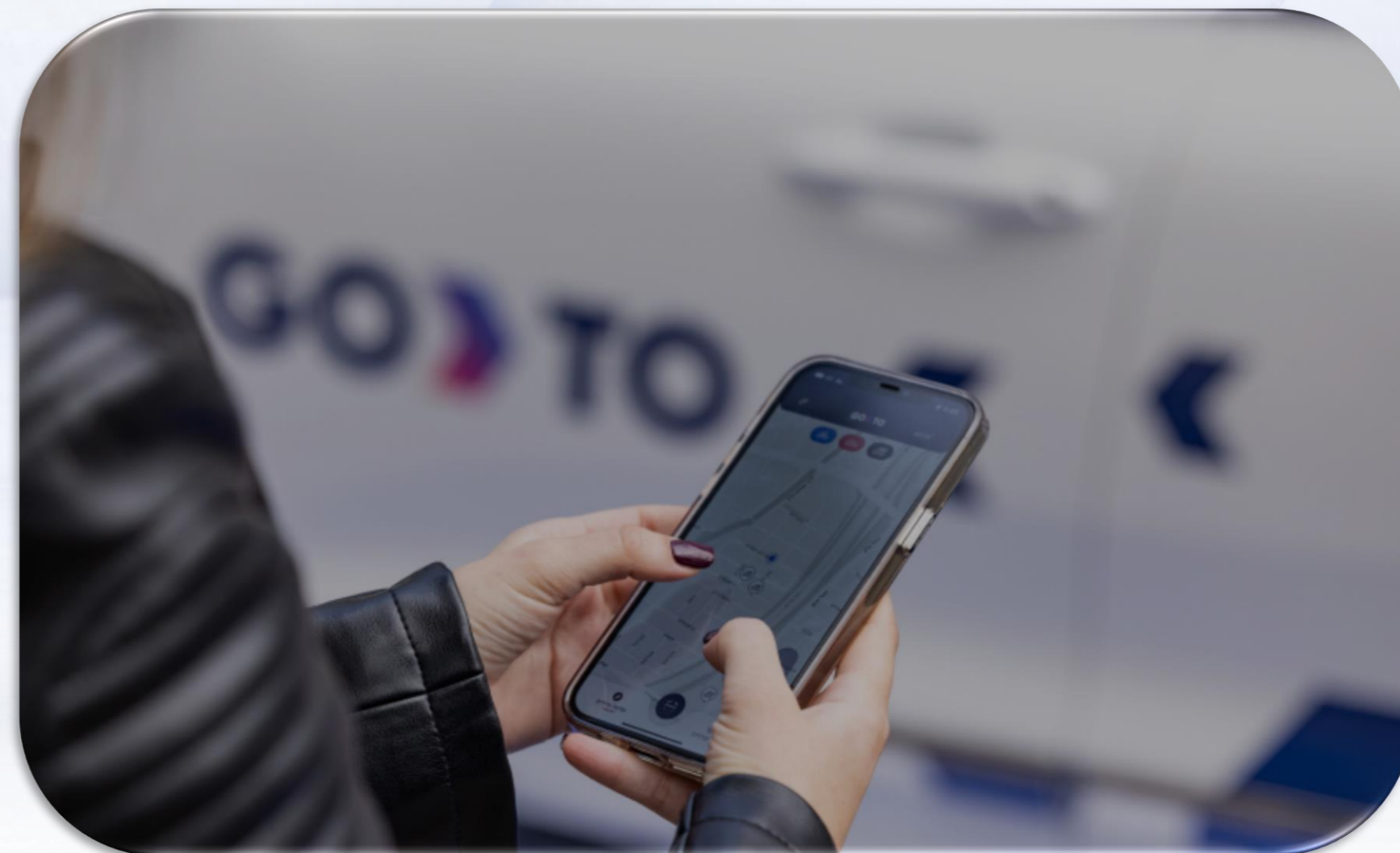
▶ הוצאות החברה

- ▶ הוצאות הנהלה וכלליות המאוחדות לחציון הראשון לשנת 2025 הסתכמו בכ-9.52 מיליון ש"ח, לעומת כ-11.72 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה דאשתקד. הוצאות מחקר ופיתוח מאוחדות לחציון הראשון לשנת 2025 הסתכמו בכ-2.75 מיליון ש"ח, לעומת הוצאות של כ-3.06 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה דאשתקד.
- ▶ הוצאות מכירה ושיווק מאוחדות לחציון הראשון לשנת 2025 הסתכמו בכ-3.4 מיליון ש"ח, לעומת הוצאות של כ-4.13 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה דאשתקד. הקיטון הכללי בהוצאות החברה נובע בשל פעולות התייעלות ומיקוד שמבצעת החברה.

- ▶ נכון ליום 30 ביוני 2025, לחברה יתרות מזומנים, שווי מזומנים ופיקדונות בסך של כ- 8.58 מיליון ש. החברה מציגה תזרים מזומנים חיובי מפעילות שוטפת אשר הסתכם בכ- 1.8 מיליון ש בחציון הראשון לשנת 2025..
- ▶ מבחינת הפעילות בגרמניה, החברה מפעילה צי של מעל ל- 4,000 קטנועים שיתופיים בערים מרכזיות הכוללות את: ברלין, המבורג ומינכן. בחציון הראשון לשנת 2025, החברה מראה שיפור משמעותי בתוצאות הפעילות, גידול ברווח הגולמי, קיטון משמעותי בהפסד התפעולי ומעבר ל- EBITDA חיובי אשר הסתכם בכ- 0.6 מיליון ש לחציון הראשון לשנת 2025 לעומת EBITDA שלילי של כ- 3.4 מיליון ש התקופה המקבילה אשתקד.
- ▶ בחציון הראשון לשנת 2025, **Trinty Audio**, חברת הבת של גוטו בתחום ה- AI, המשיכה לצמוח והציגה גידול של כ- 26% בהכנסותיה לחציון שהסתכמו בכ- 7.9 מיליון ש וכן גידול של כ- 48% ברווח הגולמי לחציון אשר הסתכם בכ- 6.3 מיליון ש.
- ▶ במרץ 2025, חתמה החברה על ההסכם להקמת שותפות מוגבלת **עם חברת כלמוביל בע"מ לשיווק**, תפעול ומכירה של שירותי רכב כמנוי חודשי והשכרה של רכבים לתקופה של עד 36 חודשים (ליסינגמיש). במסגרת ההסכם, כלמוביל משקיעה הון עצמי ומסגרת אשראי של עד 80 מיליון ש והנחות לדגמי הרכב השונים של החברה. המוצר החדש, אשר צומח מחודש לחודש, הינו מנוע צמיחה חשובה של החברה
- ▶ באוגוסט 2025, דיווחה החברה על מכירת מלוא מניותיה לשותף המקומי במלטה וזאת בהתאם לאסטרטגיית החברה למיקוד פעילותה בישראל. מכירה זו עשויה להניב לחברה כחצי מיליון ש מזומן וגידול בהון העצמי בהיקף של כ- 14 מיליון ש. השלמת העסקה מותנית במספר תנאים מתלים בהם אישורי רשויות, בדיקת נאותות, ומכירה של כלי רכב ואופנועים שטרם נמכרו עד לחודש נובמבר 2025.

לסיכום:

▶ החציון הראשון של 2025 מהווה **נקודת מפנה** עבור החברה. **מיקדנו** את פעילות החברה בישראל ו**סיימנו** את הקמת **התשתית הטכנולוגית והתפעולית** של פלטפורמת ה- **CAAS** אותה פיתחנו. פיתוח אשר מהווה **נדבך מהותי** באסטרטגיית **הצמיחה** של החברה. **GoTo** נכנסת לחציון השני עם **בסיס איתן** ומכונה לפעול למימוש חזוננו **כחברה המובילה את שוק התחבורה האלטרנטיבית**.



**We want
your questions**

A woman with long brown hair, wearing a striped crop top and blue jeans, stands with her back to the camera. Her arms are raised in the air, and she is looking out over a vast field of purple flowers. To her right, the open door of a white car is visible. The background shows a line of trees under a sunset sky with warm orange and pink tones. The overall mood is one of freedom and appreciation for nature.

Thanks
GO  TO