



24 בפברואר, 2026

**סקודיקס בע"מ**  
**(“החברה”)**

לכבוד  
הבורסה לניירות ערך בתל-אביב בע"מ  
[www.tase.co.il](http://www.tase.co.il)

לכבוד  
רשות ניירות ערך  
[www.isa.gov.il](http://www.isa.gov.il)

**הנדון: עדכון תוצאות כספיות לא מבוקרות לשנת 2025 ותוכניות קדימה ל-2026**

החברה מתכבדת לעדכן בדבר הערכותיה המקדמיות והראשוניות, **הלא מבוקרות והלא סקורות**, בקשר עם תוצאותיה הכספיות בתקופה של שניים עשר חודשים שהסתיימה ביום 31.12.2025 (“התקופה”), כדלקמן:

1. בשנת 2025, החברה שמרה על מובילות שוק והרחבת היצע המוצרים שלה. שנת 2025 התאפיינה בגידול משמעותי בהכנסות בארה"ב ובאסיה לעומת חולשה שהורגשה באירופה. החברה ביצעה שינויים ופעולות על מנת לטפל בחולשה זו ובכללן שינוי במערך המכירות באירופה.
2. בשנת 2025 חל גידול בהכנסות חוזרות מחומרים מתכלים לעומת התקופה המקבילה אשתקד, אשר להערכת החברה, מעיד על גידול בהיקף השימוש במערכות החברה. להערכת החברה הכנסות חוזרות מחומרים מתכלים הסתכמו בתקופה לסך של כ-7.4 מיליון דולר (לעומת כ-5.9 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד), ומציגות גידול של כ-26% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד.
3. החברה שואפת להמשיך בשנת 2026 ביישום אסטרטגיית ההתרחבות והצמיחה שלה בהתבסס על העוגנים הבאים:

**3.1. המשך צמיחה במכירות**

מכירות של מערכות חדשות אצל לקוחות חדשים והתרחבות אצל קיימים, לצד צמיחה משמעותית במכירות מתכלים ועלייה בהכנסות חוזרות.

**3.2. SEC- Scodix Experience Center**

בשנת 2025 הקימה החברה מרכז חדש בדיסלדורף, גרמניה, אשר מהווה מוקד להדגמות על המערכות של החברה, בית לכנסים ואירועי לקוחות, מקום להדרכות ופעילויות עם מפיצים, כל זאת על מנת לקדם ולהגדיל את הכנסות החברה.

**3.3. חיזוק הקשר עם לקוחות קיימים**

בשנת 2025, הקימה החברה מחלקת Customer Success כמנוע לשימור והרחבת פעילות אצל לקוחות קיימים על מנת להעמיק בפעילות מולם ולנצל את היכולות של לקוחות לרכוש עוד מערכות חדשות וכן להגדיל את ההכנסות החוזרות.

## תמצית נתונים לשנת 2025

4. להערכת החברה, הכנסות החברה בתקופה, הסתכמו לסך של כ-30.3 מיליון דולר (לעומת כ-32.1 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד), ומציגות ירידה בשיעור של כ-5.6% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד, הנובעת בעיקרה מקיטון בהכנסות ממכירת מערכות.
5. בנוסף, החברה מעריכה כי הכנסות חוזרות מחומרים מתכלים ושירות בתקופה, הסתכמו לסך של כ-13.5 מיליון דולר (לעומת כ-12 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד), ומציגות גידול בשיעור של כ-12.5% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד.
6. החברה מעריכה כי הרווח הגולמי בשנת 2025 יעמוד על שיעור של כ-40.8% (לעומת כ-40.4% בתקופה המקבילה אשתקד), וזאת למרות ההשפעה לרעה של הפרשי שער החליפין בין הדולר לשקל על התוצאות.
7. כמו כן, הירידה הכללית בהכנסות, כמפורט בסעיף 4 לעיל, השפיעה ישירות על שורת הרווח (הפסד) התפעולי, אשר להערכת החברה יסתכם להפסד תפעולי בסך של 831 אלף דולר (לעומת רווח תפעולי בסך של 366 אלף דולר בתקופה המקבילה אשתקד).

**דוח זה כולל הערכות של החברה ביחד לתוצאותיה הכספיות. ההערכות אלו של החברה לא מבוקרות ולא סקורות והינן "מידע צופה פני עתיד", כהגדרתו של המונח בחוק ניירות ערך, תשכ"ח-1968, המבוסס על המידע ונתונים הקיימים בידי החברה והערכותיה נכון למועד זה ולמיטב הבנת החברה את יישומם של כללי החשבונאות כפי שעתידים לחול בקשר עם דוחותיה הכספיים של החברה לשנת 2025. הערכות מקדמיות אלו עשויות שלא להתממש, כולן או חלקן, או להתממש באופן שונה מהותית מכפי שנצפו על ידי החברה, בין השאר, בשל יישום כללי החשבונאות בקשר עם דוחותיה הכספיים של החברה לשנת 2025 באופן שונה (ואף מהותית) מכפי שהעריכה החברה.**

דוח זה אינו ממצה את מלוא הנתונים אודות החברה ופעילותה, ואינו מחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה לרבות דוחות מיידים שפרסמה החברה, המציגים בין היתר, את פעילות החברה והחברות המוחזקות שלה וגורמי הסיכון שלהן. וכן אינו מחליף את הצורך לעיין בדיווחים שתפרסם החברה לציבור, לרבות הדוח התקופתי של החברה לשנת 2025.

כמו כן, בהתאם להחלטת החברה, החברה מתכבדת לעדכן כי אין בכוונתה להמשיך ולעדכן בדבר תוצאותיה המקדמיות בתקופות עוקבות.

בכבוד רב,

סקודיקס בע"מ

באמצעות: אלי גרינברג, מנכ"ל החברה